

Coegin News har intervjuat Jens Eriksson, ny tillförordnad vd i Coegin Pharma AB, om vd-ändringen som nyligen kommunicerades

Den 20 oktober 2023.

Styrelsen för Coegin Pharma har nyligen beslutat att utse Jens Eriksson till tillförordnad vd. Med anledning av detta har Coegin News intervjuat Jens om den här ändringen och planer framåt för bolaget.

Hej Jens, skulle du kunna berätta lite mer om bakgrunden till den här vd-ändringen?

Ja, absolut. Vi presenterade nyligen en ny strategi för FOL005. Förändringen från läkemedelskandidat till en färdig kosmetisk produkt gör att vår spelplan ser helt annorlunda ut nu. Vi har minskat utvecklingstiden och utvecklingskostnaderna avsevärt samtidigt som FOL005 har potential att bli världsledande på en mångmiljardmarknad i stark tillväxt. Eftersom FOL005 har goda möjligheter att generera pengar in i bolaget fort, så krävs större kommersiell kompetens och fokus än tidigare.



Jens Eriksson, tillförordnad VD.

Du är tillförordnad vd?

Det stämmer. Styrelsen har gett mig det här förtroendet tack vare min bakgrund och min kommersiella kompetens, så jag går in som tillförordnad vd nu med 100 % fokus och mycket bra förutsättningar. Jag kan bolaget och projekten mycket väl efter nästan två års arbete tillsammans med ledningen och styrelsen och som styrelseordförande sedan i maj 2022. Jag är också väl orienterad i marknaden för hårtillväxt och jag har bra kompetens inom affärsutveckling och förhandlingar. Styrelsen kommer att besluta om en permanent lösning lite längre fram. Ett möjligt alternativ är att jag fortsätter som permanent vd, men detta är ett beslut för styrelsen.

Projektet med FOL005 är alltså ert huvudfokus nu?

Ja, det är det, eftersom vi med den nya strategin för FOL005 minskar utvecklingstiden och utvecklingskostnaderna avsevärt. Det gör att det här projektet får betydligt lägre risk och större möjligheter till värdeskapande. För oss är det otroligt viktigt att realisera vår affärsmodell och göra affärer på våra projekt.

Hur går arbetet med att hitta licenspartners?

Arbetet går bra och vi har seriösa diskussioner med potentiella partners i olika

delar av världen. Jag kan förstå om det låter som om vi upprepar oss, men utmaningen är att inte bara teckna ett avtal så fort som möjligt, utan också att säkerställa att det blir ett avtal med kvalitet. Exempelvis så att vi inte ingår avtal som försvårar förhandlingar med andra potentiella licenspartners. Det första avtalet är också tonsättande för framtida avtal. Vi arbetar såklart intensivt för att teckna ett bra avtal.

Hur ser kapitalbehovet i bolaget ut? Kommer ni att behöva göra en emission snart?

Vi har förstås behov av att säkerställa den långsiktiga finansieringen av bolaget. Vår målsättning är att finansiera bolaget genom affärer, i annat fall vill vi självklart lösa finansieringen på ett så bra sätt som möjligt för oss befintliga aktieägare.

Vad innebär fokuset på FOL005 för övriga projekt?

Våra läkemedelsprojekt löper på enligt plan. Där har vi otroligt duktiga samarbetspartners som driver projekten, exempelvis professor Jan Nilsson och professor Anna Hultgård på Lunds universitet och Bjørn Tore Gjertsen på KinN Therapeutics vid Haukeland University Hospital.

Tack för att du hjälpte till att rätta ut några frågetecken och lycka till!

Tack så mycket!