

**Vi arbetar för en hållbar
användning av lustgas och
bidrar samtidigt till att kraftigt
minska koldioxidavtrycket.**

KONCERNEN

Koncernens resultaträkning för perioden januari – juni 2025 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB och dotterbolaget Medclair Sweden AB. Jämförelseperioden är januari – juni 2024 och inkluderar även dotterbolaget Spintso AB t.o.m. 2024-06-24.

FÖRSTA HALVÅRET I SAMMANDRAG

- Orderingång uppgick till 34,7 mkr (29,1) + 19% (exkluderat Spintso + 39%)
- Nettoomsättningen uppgick till 31,4 mkr (24,3) + 29% (exkluderat Spintso + 55%)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 10,0 mkr (1,5)
- Resultatet efter skatt uppgick till 6,5 mkr (3,8)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,08 kronor (0,05)

1 APRIL – 30 JUNI 2025

- Orderingång uppgick till 12,7 mkr (11,1) + 14% (exkluderat Spintso + 38%)
- Nettoomsättningen uppgick till 15,8 mkr (12,7) + 24% (exkluderat Spintso + 46%)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 4,4 mkr (0,2)
- Resultatet efter skatt uppgick till 2,5 mkr (4,0)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,03 kronor (0,05)

SAMMANFATTNING AV ANDRA KVARTALET

Medclair fortsätter att uppvisa en stabil och lönsam tillväxt med ett ökat genomslag på flera marknader.

- Nettoomsättningen uppgick till 15,8 Mkr (12,7 Mkr), en ökning med 24% jämfört med föregående år. EBITDA steg samtidigt till 4,4 Mkr (0,2 Mkr), drivet av en växande försäljning och förbättrad operationell hävstång.
- Orderingången ökade jämfört med

samma period föregående år och, ackumulerat med Q1 2025, motsvarar den redan omsättningen för helåret 2024.

- Medclair stärker sin position inom vården, där efterfrågan på kostnadseffektiva och hållbara lösningar fortsätter att öka.
- Bolaget ser fortsatt momentum inom återvinningssektorn och erhöll ytterligare en order från Renova, vilket bekräftar relevansen för Medclairs teknik även utanför vårdsektorn.
- Under kvartalet breddades erbjudandet ytterligare genom bolagets första affär inom läkemedelsindustrin, vilket visar att teknologin även är tillämplig i andra lustgasrelaterade processer med höga krav på säkerhet och miljöprestanda.
- Kassaflödet uppgick till -3,2 Mkr, tyngt av en tillfälligt högre kapitalbindning i kundfordringar och upplupna intäkter till följd av stark försäljningsutveckling.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER ANDRA KVARTALET

- **Medclair levererade större system för lustgashantering till Veolia inom återvinningsbranschen**

Medclair erhöll en villkorad order avseende system för hantering av lustgas inom återvinningsbranschen. Villkoren för ordern uppfyllades och Medclair mottog en slutgiltig beställning. Leveransen, som inleddes inom ramarna för den villkorade ordern, slutfördes inom tre månader. Kunden var Veolia Irland och ordervärdet uppgick till 14,5 MSEK.

- **Europeisk studie positionerade Medclair som ledande aktör inom hållbara lösningar för lustgas**

Medclair omnämndes i en rapport från det ansedda tyska Öko-Institut.

Rapporten, med titeln "Assessing Nitrous Oxide Emissions from Product Use", belyste klimatpåverkan från lustgas (N₂O) i olika sektorer och pekade ut lösningar för att minska utsläppen, där Medclairs teknik lyftes fram.

- **Medclairs expansion inom återvinningsindustrin fortlöpte med fler ordrar och ny marknad**

Medclair stärkte sin position inom återvinningssegmentet genom två nya ordrar – en från en ny marknad, Danmark, och en från en ny kund i Storbritannien. Det sammanlagda ordervärdet uppgick till cirka 6 MSEK, med leverans planerad till tredje kvartalet 2025.

- **Sjukhus i Storbritannien installerade Medclairs teknik**

Gloucestershire Hospitals NHS Foundation Trust kommunikerade installationen av Medclairs lösning, som minskar lustgasutsläpp och stödjer NHS Net-Zero-mål.

- **Medclair återkallade optionsprogram**

Medclair valde att inte gå vidare med det planerade optionsprogrammet för medarbetarna, då aktiekursens kraftiga uppgång gjort programmet mindre attraktivt och förändrat syftet. Styrelsen, som också avstod från deltagande, betonade fortsatt vikten av incitament och avser att utvärdera nya möjligheter framåt.

- **Medclairs lösningar omnämndes i SKR:s nya rapport**

Lustgasdestruktion lyftes fram som en nyckelåtgärd i Sveriges Kommuner och Regioners (SKR) rapport "Miljöarbetet i regionerna 2025", där Medclairs teknik beskrevs som en viktig del av lösningen.

- **Medclairs teknik testades i fransk pilotstudie**

En presentation från Hospices Civils de Lyon, en av Frankrikes största sjukhusgrupper, betonade behovet av att minska vårdpersonalens exponering för lustgas. Medclair lyftes fram som

en ledande aktör inom området, med både stationära och mobila system för destruktion av lustgas.

- **Medclair tog strategiskt genombrott – första order inom ett nytt segment**

Medclair erhöll en order avseende ett system för hantering av lustgas kopplat till läkemedelsrelaterade processer. Ordern markerade ett strategiskt genombrott i ett nytt marknadssegment. Ordervärdet var 0,5 MSEK och leveransen planerades till tredje kvartalet 2025.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

- **Studie från Indien lyfte behovet av effektiv lustgashantering**

En nypublicerad studie i Developing World Bioethics (Sasidharan & Dhillon, 2025) visade att medvetenheten om lustgasens klimatpåverkan och arbetsmiljörisker ökade i Indien. Författarna lyfte behovet av hållbara lösningar och pekade särskilt ut katalytisk förbränning – så kallad "cracking" – som en väg framåt.

- **Region Syddanmark avsåg beställa lustgasdestruktorer från Medclair**

Regionen aviserade en beställning på tre centrala destruktionsanläggningar till ett värde av cirka 10 MSEK. En frivillig förhandsannonsering för ordern publicerades, där man meddelade att Medclair avsågs bli leverantör.

- **Medclair tecknade avtal i Singapore**

Medclair tecknade avtal med Junnimed som ny återförsäljare i Singapore, ett land som hade visat stort intresse för de hållbara lösningar Medclair erbjuder.

- **Tyskt sjukhus installerade Medclairs teknik – uppmanade andra att följa efter**

För att kunna behålla fördelarna med lustgas utan att belasta klimatet installerade Salem-sjukhuset Medclairs teknik, som omvandlar gasen till helt

ofarliga beståndsdelar – syre och kväve.

■ **Medclair uppnådde genombrott i Singapore**

Medclair fortsatte etableringen i Singapore. Kort efter att distributionsavtalet med Junnimed, en ledande aktör inom medicinska gassystem, offentliggjordes, valde den första kunden att

genomföra en utvärdering av Medclairs teknik genom att hyra utrustning.

■ **Medclair erhåller kompletteringsorder**

En UK-baserad kund inom segmentet återvinning valde att utöka sin befintliga lösning för hantering av lustgas och beställde en utökning av sitt befintliga system till ett värde av cirka 3,9 MSEK.

VD har ordet

Vi lägger ännu ett bra kvartal bakom oss. Tillväxten fortsätter, lönsamheten är god och vi levererar enligt plan. Men det viktigaste just nu är inte enskilda siffror, utan den tydliga signalen vi ser i marknaden: Medclair har alla förutsättningar att ta nästa stora steg.

Lustgasens klimatpåverkan får allt mer uppmärksamhet, vilket driver en snabbt växande efterfråga på effektiva och verifierade lösningar. Medclairs teknologi möter detta behov – inte bara inom vården, utan i flera sektorer där lustgas används, som tandvård, återvinning och medicinsk tillverkning. Marknadspotentialen är mycket stor och sträcker sig långt utanför dagens kundbas. Våra erfarenheter och vårt teknikkörsprång ger oss ett starkt utgångsläge att växa i stor skala.

För att tydligare beskriva denna potential har vi under kvartalet genomfört en omfattande analys av vår totala adresserbara marknad (TAM) och tillgängliga adresserbara marknad (SAM). Resultatet visar att TAM uppgår till cirka 17 miljarder SEK medan SAM – de delar där vi kan ta position på kortare sikt – uppgår till cirka 3 miljarder SEK. Det betyder att vi bara har skrapat på ytan av en marknad som är mångdubbelt större än dagens Medclair. Denna insikt stärker vår övertygelse om att vi har möjlighet att bygga ett miljardbolag – och att vi har planen för att ta oss dit.

De senaste åren har lärt oss mycket om hur vi ska bygga ett framgångsrikt och skalbart bolag. Vi har en tydlig plan som omfattar allt från marknadsarbete och försäljning till fortsatt teknikutveckling. Vi vet också att tillväxt måste ske med kontroll. Därför kommer vi hålla fast vid en ansvarsfull

”

Men det viktigaste just nu är inte enskilda siffror, utan den tydliga signalen vi ser i marknaden: Medclair har alla förutsättningar att ta nästa stora steg.

kostnadsnivå, men samtidigt våga investera när rätt möjligheter uppstår. Det är en balans som gör att vi kan växa snabbt utan att tappa stabilitet.

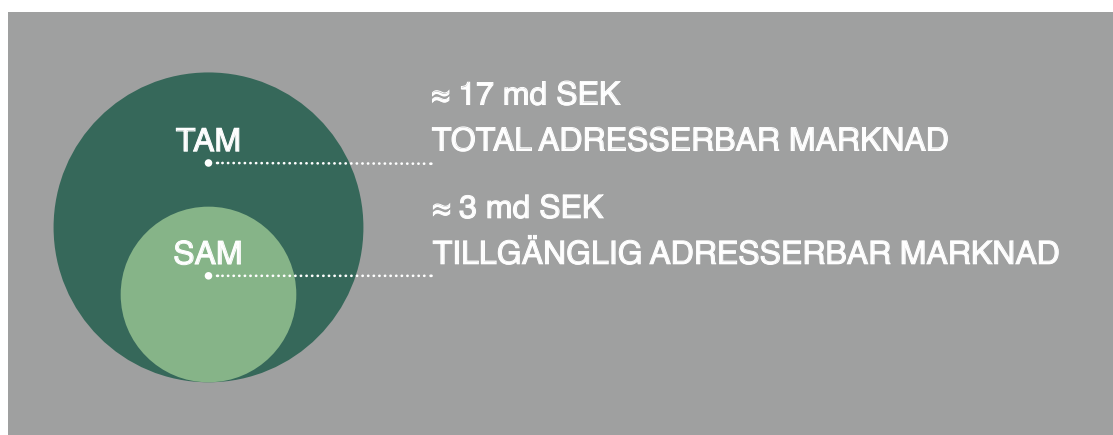
Vi har idag över 350 installationer i 20 länder och ett växande internationellt intresse. Varje installation är ett bevis på att vår lösning fungerar i praktiken och gör skillnad, både för klimatet och arbetsmiljön. Det stärker oss i vår övertygelse: Medclair kommer att bli ett betydligt större bolag än idag. Q2 visar att vi är på rätt väg. Men det är bara början.

Jonas Lundh
VD

Affärs- och marknadsbeskrivning

EN VÄXANDE MARKNAD MED ENORM POTENTIAL

För att förstå den fulla potentialen i marknaden har vi under kvartalet genomfört en djupgående analys av vår totala adresserbara marknad (TAM) och tillgängliga adresserbara marknad (SAM). Vi har identifierat en TAM på cirka 17 miljarder SEK – baserad på OECD-länder och relevanta lustgasanvändande segment – och en SAM på cirka 3 miljarder SEK inom prioriterade europeiska marknader. Vår analys är att USA i nuläget inte är en del av den tillgängliga marknaden. Givet det växande intresset från landet förväntar vi dock att marknaden kommer att inkluderas i SAM i närtid. Dessa siffror bekräftar att vårt erbjudande är relevant långt utanför vår nuvarande kundbas. Vi ser tydligt hur behovet ökar i flera sektorer, och att många aktörer befinner sig tidigt i sin omställning. Genom de lärdomar vi samlat kring försäljning, implementation och effektmätning har vi en modell som nu kan skalas till fler kunder och marknader. Det ger oss förutsättningar att öka vår tillväxttakt i både etablerade och nya segment.



LUSTGAS – UTMANING OCH MÖJLIGHET

Lustgas är ett effektivt och prisvärt smärtlindringsmedel, särskilt inom förlossningsvård och tandvård. Samtidigt är utsläppen cirka 300 gånger mer klimatpåverkande än koldioxid, och långtidsexponering påverkar arbetsmiljön negativt.

När sjukvården ställs inför ökade krav på att minska utsläppen – utan att kompromissa

med kvalitet eller patientsäkerhet – blir behovet av hållbara lösningar tydligt. Drivkrafter som Parisavtalet, EU:s Green Deal och nationella klimatmål ställer ökade krav på offentliga verksamheter att redovisa och reducera sina klimatavtryck. Inom vården innebär detta att klimatpåverkan från lustgas, som ofta står för en betydande del av utsläppen från förlossnings- och tandvård, hamnar i direkt fokus. Eftersom det saknas medicinskt likvärdiga alternativ är möjligheten att hantera lustgasens klimatpåverkan en förutsättning

för att den ska kunna användas även i framtidens hållbara vårdssystem.

Medclair erbjuder patenterade system som samlar in, mäter och destruerar lustgas direkt vid källan. Våra lösningar ger mätbar klimatnytta och förbättrad arbetsmiljö, utan att påverka befintliga arbetsprocesser. Med en investering som är liten i förhållande till effekten kan vi minska utsläppen med upp till 10 kg CO₂e per investerad krona – fem gånger högre än många etablerade klimatåtgärder, enligt Naturvårdsverket.

FRÅN ETABLERING TILL UPPSKALNING

Efter en framgångsrik etableringsfas är fokus nu att accelerera uppskalningen. Vi kombinerar fortsatt direktförsäljning med etablerade distributörsnätverk för att öka genomslaget i våra nyckelmarknader. I marknader där plattformen ännu inte är fullt etablerad bygger vi efterfrågan genom nära samarbete med myndigheter, opinionsbildare och ledande slutanvändare.

Vi har byggt upp ett starkt team med rätt kompetens. Det gör att vi står väl rustade när nya lösningar nu växer fram. Med ökad effektivitet och bättre kostnadskontroll kan vi möta efterfrågan på fler marknader – och samtidigt behålla kvalitet och stabilitet.

I vår internationella strategi prioriterar vi marknader där tydliga regulatoriska drivkrafter, politisk stabilitet och långsiktig efterfrågan samverkar. Mot denna bakgrund har vi valt att i nuläget inte inkludera USA

i vår tillgängliga adresserbara marknad (SAM), trots att den långsiktiga potentialen är betydande. Vi följer utvecklingen noggrant och utvärderar löpande rätt timing för en mer aktiv närvaro.

RISKER OCH MOTÅTGÄRDER

Medclair befinner sig i en uppskalningsfas där internationell expansion och teknikutveckling innebär både möjligheter och risker. Vi arbetar strukturerat med att identifiera och hantera faktorer som kan påverka tillväxt, leveransförmåga och lönsamhet:

- Immateriella rättigheter: Våra patent ger starkt skydd på prioriterade marknader, men vi bevakar risken för intrång och har beredskap för juridiska åtgärder.
- Globala leveranskedjor: Råvarupriser, valutakursrörelser och logistik kan påverka kostnadsbilden. Vi minskar sårbarheten genom diversifierade leverantörsled och stegvis lokal montering på tillväxtmarknader.
- Kompetensförsörjning: Nyckelkompetens inom produktutveckling, försäljning och projektledning är kritisk. Vi arbetar aktivt med rekrytering, kunskapsöverföring och engagemangsfrämjande åtgärder.
- Produktionsberoenden: Eftersom vi är beroende av externa leverantörer kan störningar påverka leveranser. Vår långsiktiga strategi är att öka leveranssäkerheten genom starka partnerskap och lokal montering.

Resultat och finansiell ställning

KONCERNEN

Koncernens resultaträkning för perioden januari – juni 2025 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB samt dotterbolagen Medclair Sweden AB samt dotterbolaget Spintso AB's resultat fram till det avyttrades 25 juni 2024. Jämförelseperioden är januari – juni 2024.

19,4 mkr (23,0) utgörs av goodwill hänförligt till förvärvet Medclair Sweden AB. Övriga immateriella tillgångar består av balanserade utvecklingsutgifter om 11,9 mkr (8,7) och patent relaterade till produktutveckling om 2,5 mkr (1,6).

Koncernens omsättningstillgångar exklusive kassa uppgick till 23,5 Mkr (16,7).

ORDERINGÅNG

Under första halvåret uppgick orderingången till 34,7 mkr, att jämföra med 29,1 mkr året innan. Den marknad som Medclair riktar sig mot kännetecknas av långa cykler från offert till leverans, vilket medför att bolaget arbetar för att säkerställa en växande offertstock för långsiktiga intäkter.

EGET KAPITAL

Vid ingången av räkenskapsåret uppgick koncernens eget kapital till 49,0 mkr (50,0) och vid utgången av andra kvartalet uppgick bolagets eget kapital till 55,5 mkr (53,5) och soliditeten uppgick till 79 procent (79). Aktiekapitalet var vid det senaste årsskiftet 8 249 206 kr, fördelat på 82 492 057 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,10 kr.

INTÄKTER OCH RESULTAT

Nettoomsättningen uppgick under första halvåret till 31,4 mkr (24,3). Medclair bedömer att det finns en god underliggande efterfrågan på de produkter och lösningar som finns i bolagets portfölj. Dock har ledtiderna mellan avgivande av offert, kundbeslut och leverans ofta varit längre än tidigare förväntat.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick under halvåret till 8,9 mkr (1,4) och efter förändring av rörelsekapital till 0,3 mkr (3,8). Likvida medel var vid periodens slut 1,3 Mkr (10,0). De kortfristiga skulderna uppgick till 8,8 mkr (14,0).

Resultat före avskrivningar och finansiella poster uppgick till 10,0 Mkr (1,5). Resultat efter skatt uppgick till 6,5 Mkr (3,8). Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,08 kronor (0,05).

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning för januari – juni uppgick till 0,0 Mkr (0,0). Rörelseresultatet uppgick till -0,7 Mkr (-2,0). Periodens resultat uppgick till -0,5 Mkr (3,4). Bolagets soliditet uppgick till 99% (96%). Bolagets likvida medel uppgick vid årets slut till 0,9 Mkr (5,9).

INVESTERINGAR OCH AVSKRIVNINGAR

Koncernens investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick under halvåret till 2,7 mkr (3,7) och är kopplade till kostnader relaterade till utveckling av nya produkter.

TILLGÅNGAR

Koncernens anläggningstillgångar uppgick per 30 juni 2025 till 39,6 mkr (41,2). Cirka

NOTERA

Denna information är sådan som Medclair AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknads- och missbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom VDs försorg, för offentliggörande den 21 augusti 2025 kl 08:00.

Kommunikén har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Stockholm 21 augusti 2025

Medclair AB
Jonas Lunch, VD

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (ÅRL) och BFNAR 2012:1 (K3). Tillämpade redovisningsprinciper är desamma som i senaste årsredovisningen.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION VÄNLIGEN KONTAKTA:

Jonas Lundh, VD, Medclair AB, Tfn: 076 – 193 90 90, jonas.lundh@medclair.com

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN



Delårsrapport Q3 2025

6 november 2025

Medclairs bidrag till den globala klimatnyttan



~436 500

TON CO₂e

...VILKET MOTSVARAR UTSLÄPPEN FRÅN



~102 000

BENSINDRIVNA BILAR SOM KÖRS UNDER ETT ÅR

...ELLER UTSLÄPPEN FRÅN



~220 000

TON FÖRBRÄNNING AV KOL

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Tkr	APR- JUN 2025 3 MÅN	APR- JUN 2024 3 MÅN	JAN- JUN 2025 6 MÅN	JAN- JUN 2024 6 MÅN	JAN- DEC 2024 12 mån
Nettoomsättning	15 835	12 682	31 467	24 270	32 203
Aktiverat eget arbete för räkning	892	1 189	1 848	2 136	3 746
Övriga rörelseintäkter	59	261	158	491	764
Handelsvaror	-4 999	-6 435	-9 594	-10 952	-12 604
Övriga externa kostnader	-3 916	-4 060	-7 509	-7 811	-12 682
Personalkostnader	-3 521	-3 486	-6 341	-6 683	-11 630
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	4 350	151	10 029	1 451	-203
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 330	-1 352	-2 578	-2 787	-5 278
Övriga rörelsekostnader	-55	-214	-520	-288	-566
Rörelseresultat	2 965	-1 415	6 931	-1 624	-6 047
Finansiella poster	-421	5 392	-436	5 427	5 383
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	2 544	3 977	6 495	3 803	-664

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Tkr	30 JUN 2025	30 JUN 2024	31 DEC 2024
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	33 740	33 331	33 104
Materiella anläggningstillgångar	5 813	5 707	6 268
Finansiella anläggningstillgångar	-	2 192	1 055
Summa anläggningstillgångar	39 553	41 230	40 427
Omsättningstillgångar			
Varulager mm	7 391	6 445	7 653
Kundfordringar	5 049	6 808	3 764
Aktuella skattefordringar	164	45	88
Övriga fordringar	3 300	2 813	3 374
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	7 614	221	2 072
Kassa och bank	1 256	9 955	2 583
Summa omsättningstillgångar	24 774	26 287	19 534
SUMMA TILLGÅNGAR	64 327	67 517	59 961
Eget kapital	55 529	53 502	49 034
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	143	-
Leverantörsskulder	4 552	6 799	7 347
Övriga skulder	231	1 762	891
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 015	5 311	2 689
Summa kortfristiga skulder	8 798	14 015	10 927
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	64 327	67 517	59 961

KONCERNENS EGET KAPITAL

Tkr	30 JUN 2025	30 JUN 2024	31 DEC 2024
Förändring eget kapital			
Ingående eget kapital	49 034	49 954	52 739
Förändring i koncernens sammansättning	-	-257	
Periodens resultat	6 495	3 803	-2 785
Summa eget kapital	55 529	53 502	49 954

KONCERNENS KASSAFLÖDE

Tkr	APR- JUN 2025 3 MÅN	APR- JUN 2024 3 MÅN	JAN- JUN 2025 6 MÅN	JAN- JUN 2024 6 MÅN	JAN- DEC 2024 12 mån
Resultat efter finansiella poster	2 544	3 976	6 495	3 803	-664
Ej kassaflödespåverkande poster	1 222	-3 762	2 422	-2 398	1 159
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	3 766	214	8 917	1 405	495
Förändring rörelsekapital	-5 915	1 989	-8 620	2 419	2 733
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 149	2 203	297	3 824	3 228
Investeringsverksamheten	-154	4 981	-1 624	3 177	-3 456
Finansieringsverksamheten	-	-124	-	-247	-390
Summa kassaflöde	-2 303	7 060	- 1 327	6 754	-618
Likvida medel vid periodens början	3 559	2 895	2 583	3 201	3 201
Likvida medel vid periodens slut	1 256	9 955	1 256	9 955	2 583

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Tkr	APR- JUN 2025 3 MÅN	APR- JUN 2024 3 MÅN	JAN- JUN 2025 6 MÅN	JAN- JUN 2024 6 MÅN	JAN- DEC 2024 12 mån
Övriga rörelseintäkter	7	11	22	22	78
Övriga externa kostnader	-192	-1 189	-333	-1 777	-2 230
Personalkostnader	-179	-160	-358	-258	-462
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	-364	-1 338	-669	-2 013	-2 614
Övriga rörelsekostnader	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-364	-1 338	-669	-2 013	-2 614
Finansiella poster	106	5 462	139	5 435	5 559
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-258	4 124	-530	3 422	2 945

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Tkr	30 JUN 2025	30 JUN 2024	31 DEC 2024
Anläggningstillgångar			
Andelar i dotterföretag	46 504	46 504	46 504
Finansiella anläggningstillgångar	-	2 192	1 055
Summa anläggningstillgångar	46 504	48 696	47 559
Omsättningstillgångar			
Fordringar koncernföretag	16 667	13 118	15 117
Aktuella skattefordringar	28	5	-
Övriga fordringar	2205	2 266	2 367
Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader	119	0	-
Kassa och bank	889	5 859	2 239
Summa omsättningstillgångar	19 908	21 248	19 723
SUMMA TILLGÅNGAR	66 412	69 944	67 282
Eget kapital	66 152	67 160	66 682
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	143	-
Leverantörsskulder	-	1 336	-
Övriga skulder	4	37	22
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	256	1 268	578
Summa kortfristiga skulder	260	2 784	600
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	66 412	69 944	67 282

MODERBOLAGETS EGET KAPITAL

Tkr	30 JUN 2025	30 JUN 2024	31 DEC 2024
Förändring eget kapital			
Ingående eget kapital	66 682	63 737	66 135
Periodens resultat	-530	3 423	-2 398
Summa eget kapital	66 152	67 160	63 737

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDE

Tkr	APR- JUN 2025 3 MÅN	APR- JUN 2024 3 MÅN	JAN- JUN 2025 6 MÅN	JAN- JUN 2024 6 MÅN	JAN- DEC 2024 12 mån
Resultat efter finansiella poster	-257	4 123	-530	3 423	2 945
Ej kassaflödespåverkande poster	-3	-5 485	-28	-5 502	-5 497
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	-260	-1 362	-558	-2 079	-2 552
Förändring rörelsekapital	-600	5 561	-1 847	6 206	2 114
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-860	4 199	-2 405	4 127	-438
Investeringsverksamheten	1 055	1 615	1 055	1 615	2 703
Finansieringsverksamheten	-	-123	-	-247	-390
Summa kassaflöde	195	5 691	-1 350	5 495	1 875
Likvida medel vid periodens början	694	168	2 239	364	364
Likvida medel vid periodens slut	889	5 859	889	5 859	2 239

Medclair

CARE FOR FUTURE

MEDCLAIR AB (PUBL.) © MEDCLAIR AB 2025
ORGANISATIONSNUMMER: 556691-3728

Medclair är medlem i Swedish Medtech
och Nordic Centre for Sustainable Healthcare.

www.medclair.com

FÖLJ OSS PÅ

