



DELÅRSRAPPORT

1 JANUARI - 30 SEPTEMBER 2025

TRANSIRO HOLDING AB (publ)

ORG. Nr. 559048-9620

Styrelsen och verkställande direktören för Transiro Holding AB avger härmed rapport för perioden januari – september 2025. Belopp anges i tusentals kronor (TSEK) om inget annat anges. Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

Tredje kvartalet 2025 (Juli - September)

- Kassaflödet uppgick till -433,3 (2 920,8) TSEK
- Nettoomsättningen uppgick till 6 050,2 (6 937,3) TSEK
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 477,7 (1 222,0) TSEK
- Rörelseresultatet efter avskrivningar uppgick till 180,3 (-17,2) TSEK
- Resultatet uppgick till 182,8 (30,8) TSEK

2025 (Januari - September)

- Kassaflödet uppgick 352,1 (4 818,3) TSEK
- Nettoomsättningen uppgick till 21 505,9 (23 513,8) TSEK
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 38 250,1 (3 243,5) TSEK
- Rörelseresultatet efter avskrivningar uppgick till 8 395,8 (-675,8) TSEK
- Resultatet uppgick till 7 559,2 (-1 594,0) TSEK

Generell kommentar januari - september 2025

I jämförelsesiffrorna inom parentes, ingår Wifog med siffror för januari - april 2024.

I jämförelsesiffrorna inom parentes, ingår OMNIS med siffror för januari - juni 2024.

Reversen om 37 000 TSEK med Mestergruppen som efterskänktes i Q1 påverkar resultatet.

VD kommentarer

Transiro har fokus, innovation och framtidstro

Det tredje kvartalet 2025 visar att Transiro står starkare än tidigare. Med tre produktområden, stärkt lönsamhet, växande internationell närvaro och med lanseringen av nästa generations affärssystem – Nova BC – fortsätter vi att bygga framtidens Transiro.

Framgång för Nova BC – ett framtidssäkrat affärssystem

Ett av årets viktigaste initiativ har varit lanseringen av Nova BC, vår framtidssäkrade version av Nova baserad på Microsoft Dynamics 365 Business Central och LS Retail.

Detta är inte bara en teknisk uppgradering – det är ett strategiskt kliv in i framtiden. Nova BC ger Colorama och Mestergruppens butiker ett molnbaserat system med inbyggd AI via Copilot, full integration med Microsoft 365 samt högsta säkerhet genom Microsofts svenska datacenter.

Responsen har varit mycket stark. Av de 65 Colorama-butiker som idag använder Nova har redan 52 butiker tecknat avtal om att uppgradera till Nova BC – ett tydligt kvitto på kundernas förtroende för vår produkt och vårt team. Framöver kommer Nova BC inte bara vara Coloramas/Mestergruppens system, utan en plattform för hela färg- och byggvarubranschen, redo att skalas till fler kedjor både i Sverige och internationellt.

Klartext tar steget ut i världen

Vår produkt Klartext Bussbokning har tagit ett stort och viktigt steg i sin internationella expansion. Efter att systemet nu har översatts till norska genomförde vi under året vår första installation på norska marknaden hos Schaus Buss utanför Oslo.

Intresset i Norge är mycket lovande. Vi har redan haft möten med ett tiotal potentiella kunder, och vi ser en betydande marknad med omkring 60 norska bussbolag som skulle kunna dra nytta av de effektiva lösningar Klartext erbjuder. Det här markerar början på en spännande tillväxtresa för produkten även utanför Sveriges gränser.

Under kvartalet lanserades även en ny integration med produkten Fordonskontroll, ett webbaserat verktyg för fordonsadministration, som ger trafikledningen full insyn i fordonens status innan de tas i drift. Den nya funktionen stärker både säkerheten och kundnyttan och befäster Transiros position som marknadsledande på smarta digitala system för bussbranschen.

Vidare har vi inlett en förstudie för nästa generations Klartext, ett molnbaserat system anpassat för en bredare internationell marknad. I november besöker vi Estland tillsammans med Business Sweden, som ett första steg i vår vidare expansion i Europa.

Kassanova och Kassanova Garden fortsätter växa

Vårt affärssystem Kassanova fortsätter att leverera stabil tillväxt och hög kundnöjdhet.

Den nya branschversionen, Kassanova Garden riktad till trädgårds- och plantskolebranschen, har fått mycket positiv respons efter trädgårdsbranschens mässor i oktober.

Under hösten har flera nya kunder valt Kassanova Garden, samtidigt som ett flertal plantskolor och trädgårdshandlare har begärt offert. Vi ser tydligt att Kassanova Garden fyller ett behov i marknaden – ett modernt och användarvänligt system som effektiviserar den dagliga driften för våra kunder.

Finansiell utveckling

Efter årets tre första kvartal redovisar Transiro ett rörelseresultat på 8,4 MSEK (-0,7), samt ett positivt resultat på 7,6 MSEK.

Balansräkningen är starkare än på flera år – med ett eget kapital på 9,5 MSEK, en kassa på 9 MSEK och dessutom inga långfristiga skulder.

Även om en del av årets resultat påverkas av den efterskänkta reversen från Mestergruppen, har den underliggande lönsamheten förbättrats markant.

Nettoomsättningen för det tredje kvartalet minskade med 0,9 MSEK jämfört med motsvarande period föregående år. Den främsta orsaken är att de Colorama-kunder som lämnade Colorama och avslutade sina avtal med Transiro hade treåriga avtal, där den sista faktureringen skedde i slutet av juni 2025.

En annan bidragande faktor är att nyförsäljningen av Kassanova-licenser under tredje kvartalet 2025 var lägre än under samma period 2024. Detta är dock en naturlig effekt av att vi hade en mycket stark försäljning under årets första halvår, då många nya kunder tillkom redan innan sommaren. Det innebär att färre offerter låg ute under tredje kvartalet – ett positivt resultat av en framgångsrik start på året.

Förändring i styrelsen

I oktober avslutade Lennart Gillberg sitt uppdrag som ordförande och lämnar styrelsen på egen begäran efter tre framgångsrika år. Claes Mittjas har tillträtt som ny ordförande, och vi ser fram emot att fortsätta utveckla Transiro med fullt fokus på vår strategiska tillväxt.

Framtidstro

Vi går in i årets sista kvartal med stark framtidstro och stabil finansiell grund. Transiro står idag med tre kärnprodukter, en modern teknikplattform och växande internationella möjligheter.

Vår teknik bygger på världsledande lösningar från Microsoft och LS Retail, kombinerat med djup branschkunskap och nära kundrelationer. Framåt fokuserar vi på att skala upp försäljningen, stärka vår internationella närvaro och vidareutveckla våra molnbaserade produkter.

Jag är stolt över det arbete vårt team gör varje dag – och tacksam för förtroendet från våra kunder, aktieägare och partners. Tillsammans bygger vi framtidens Transiro – ett stabilt, innovativt och lönsamt techbolag.

.

På återhörande,

Johan Eriksson, Verkställande direktör, Transiro Holding AB

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER JANUARI-SEPTEMBER 2025

- **25 februari:** Akzo Nobel väljer att förnya avtalet med Transiro med affärssystemet Kassanova som leverantör till sin kedja Nordsjö Idé och Designs franchisebutiker.
- **17 mars:** Transiro expanderar till den norska marknaden. Transiro har officiellt tecknat ett första avtal med Schaus Buss, som ligger söder om Oslo.
- **27 mars:** Transiro och Mestergruppen har tecknat avtal som innebär att en revers på 37 MSEK, som tecknades i samband med ett samarbetsavtal den 27 december 2021 med Colorama AB, efterskänks. Colorama AB är idag en del av Mestergruppen Sverige AB.
- **18 september:** Transiro lanserar en ny integration mellan sin produkt Klartext Bussbokning och Fordonskontroll. Fordonskontroll används brett inom bussbranschen och hanterar alla typer av fordon. Systemet stödjer lagar och förordningar kring exempelvis färdskrivare, alkolås och bromskontroller.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER SEPTEMBER 2025

- **3 oktober:** Transiros styrelseordförande avgår på egen begäran. Lennart Gillberg har varit styrelseordförande i Transiro sedan årsstämman 2022. Styrelsen har beslutat att styrelseledamoten Claes Mittjas tar över som ordförande.

Det här är Transiro

Transiro är ett svenskt IT-bolag med nära 40 års erfarenhet av att utveckla och leverera affärssystem (ERP) och digitala systemlösningar till retail- och transportbranschen. Med rötterna i svensk systemutveckling och lång bransch erfarenhet erbjuder bolaget stabila, nischade och kundanpassade lösningar som effektiviserar verksamheter, ökar lönsamhet och stärker kundernas konkurrenskraft. Bolaget är marknadsledande i Sverige inom planeringssystem för små och medelstora bussbolag, samt en av de ledande aktörerna inom affärssystem för järn-, färg- och byggvaruhandeln. Under 2024 har Transiro dessutom breddat sin produktportfölj genom lanseringen av Kassanova Garden, ett affärssystem särskilt utvecklat för trädgårdsbranschen.

Transiro är noterat på NGM (Nordic Growth Market) i Stockholm sedan 2016.

Verksamheten

Transiro bedriver sin operativa verksamhet genom tre helägda dotterbolag – var och en med tydlig marknadsnisch och kompletterande produktportfölj:

Transiro Retail AB

Ansvarar för produktområdet Nova affärssystem, en branschspecifik ERP-lösning utvecklad för Colorama-kedjan och bygg- och färghandeln.

Transiro ECO Transport AB

Fokuserar på digitala planeringssystem för transportsektorn och erbjuder produkterna Klartext Bussbokning, Klartext Mobilapp, system som används av buss- och trafikbolag över hela Sverige för att planera, optimera och följa upp trafikuppdrag i realtid.

Transiro InStore AB

Utvecklar och marknadsför Kassanova - ett modernt och användarvänligt affärssystem för fackhandeln - samt Kassanova Garden, en ny produktinriktning mot trädgårdsbranschen.

Genom dessa tre dotterbolag har Transiro skapat en balanserad och diversifierad verksamhet med stabila återkommande intäkter, starka kundrelationer och en tydlig position inom sina respektive nischer.

Nova affärssystem & Nova BC (Business Central)

Nova BC – nästa generations webbaserade lösning

Nova BC är nästa steg i utvecklingen av vårt affärssystem och utgör en framtidssäkrad plattform baserad på Microsoft Dynamics 365 Business Central och LS Retail. Systemet är helt webbaserat och lanseras under kvartal 1 2026.

Den nya versionen är framtagen för att möta verksamheters ökade behov av molnbaserad drift, högre flexibilitet och modern teknikarkitektur. Nova BC ersätter successivt dagens Nova och erbjuder en lösning som är enklare att skala, uppdatera och integrera med andra system och externa tjänster.

Genom att bygga på Microsofts molnplattform ger Nova BC tillgång till kontinuerliga uppdateringar, förbättrad säkerhet och bättre prestanda. Systemet är designat för att stödja hela kedjans processer – från försäljning och lagerhantering till ekonomi och rapportering – med ett användarvänligt gränssnitt och effektiva arbetsflöden.

Nova BC är därmed ett centralt steg i vår digitala strategi och ska säkerställa att vi kan fortsätta erbjuda en stabil, modern och framtidsanpassad plattform för våra kunder och partners.

Förväntade fördelar med Nova BC

Nova BC är en helt webbaserad plattform som effektiviserar hela affärsflödet – från inköp och lager till försäljning och kundservice. Systemet kräver ingen lokal serverinfrastruktur, vilket minskar driftkostnader och förenklar hantering.

Genom avancerad lager- och inköpsstyrning bidrar Nova BC till minskad kapitalbindning och ökad omsättningshastighet. Samtidigt samlas all försäljnings- och kunddata i en central databas, vilket ger värdefulla insikter om trender, kampanjer och sortimentsval.

Systemet är specialanpassat för bygg- och färghandeln, vilket ger branschspecifika funktioner som höjer nyttan jämfört med generella affärssystemlösningar. Den moderna och responsiva designen gör det enkelt att arbeta på olika enheter, var man än befinner sig.

Nova BC erbjuder dessutom smidigare integrationer mot leverantörer, digital fakturahantering och automatiserade processer som effektiviserar vardagen.

Med sin molnbaserade teknik, snabbare uppdateringar och kontinuerliga vidareutveckling är Nova BC en framtidssäkrad plattform som stärker kedjans konkurrenskraft och stödjer både dagens och morgondagens behov.

Nova affärssystem baserat på Microsoft Navision

Nova är ett skräddarsytt affärssystem som utvecklats exklusivt med och för Colorama-kedjan i Sverige. Systemet är särskilt framtaget för att möta de specifika behov och krav som finns inom färghandeln, och ger butikerna ett kraftfullt verktyg för att effektivt hantera centrala processer som lagerstyrning, inköp, försäljning och kundrelationer.

Genom att samla dessa funktioner i ett och samma system erbjuder Nova en helt integrerad lösning som stödjer både den dagliga driften i butiken och den strategiska styrningen på kedjenivå. Systemet innehåller omfattande funktioner för försäljningsdataanalys, rapportering och beslutsstöd, vilket underlättar uppföljning, planering och affärsbeslut inom hela Colorama-organisationen.

Nova har under årens lopp varit ett centralt verktyg för Colorama-kedjan. Som mest använde omkring 90 butiker systemet, medan antalet idag uppgår till 65 butiker, i takt med att kedjans struktur förändrats. Under 2026 kommer den nuvarande Microsoft Navision-plattformen som Nova baseras på att ersättas av Microsoft Dynamics 365 Business Central, vilket innebär en modernisering av den tekniska grunden. Den framtida versionen, Nova BC, kommer att bygga vidare på dagens funktionalitet men med en helt webbaserad, molndriven arkitektur som ger ökad flexibilitet, enklare uppdateringar och förbättrad skalbarhet.

Nova affärssystem är ett helintegrerat system som stödjer såväl den operativa verksamheten i butiken som strategisk styrning via analys och rapportering – vilket underlättar affärsbeslut och planering på kedjenivå.

Kassanova & Kassanova Garden

Kassanova – affärssystem för fackhandeln

Kassanova är ett komplett och användarvänligt affärssystem, särskilt utvecklat för fackhandelns behov. Systemet effektiviserar hela butiksflödet – från försäljning till lager och administration – med moderna och smarta funktioner som sparar tid och minimerar fel.

Den intuitiva touchkassan gör det enkelt för personalen att snabbt komma igång. Kassanova stödjer flera betalningslösningar såsom betalkort, Swish och Klarna, och har en smidig hantering av offert, order och faktura.

Systemet erbjuder också avancerad lagerhantering med automatisk uppföljning, inköpsförslag, restorderhantering och artikelinläsning via handdator. Du kan enkelt skriva ut hyllkantsetiketter, följa upp försäljning med detaljerad statistik, och dra nytta av moderna funktioner som fakturatomskning och digital fakturadistribution. Kassanova ger alltså butiken full kontroll över ekonomi, lager och försäljning i ett och samma system.

Kassanova Garden – specialanpassat för trädgårdsbranschen

Kassanova Garden bygger på samma stabila plattform som Kassanova, men är särskilt anpassad för trädgårdshandeln. Med funktioner som streckkodsinsläsning, artikelregister med leverantörspriser, lagerstatus i realtid, samt integration mot leverantörernas system, får butiken ett komplett verktyg för att driva sin verksamhet effektivt.

Klartext Bussbokning & Klartext Mobilapp

Klartext Bussbokning

Klartext Bussbokning är vårt marknadsledande planeringssystem som samlar linjetrafik, skoltrafik och beställningstrafik i ett och samma, effektiviserade system. Genom att standardisera planering, administrativt flöde och uppföljning hjälper systemet våra kunder att öka lönsamheten och förbättra verksamhetens effektivitet.

Affärsnytta & funktioner

- Chaufförerna får tydliga körorder, tjänstebeskrivningar och arbetsscheman – vilket minskar tidsspill och misstag.
- Trafikledningen får grafisk överblick över alla körningar – inklusive vagnomlopp, scheman och resursutnyttjande.
- Ekonomifunktioner såsom fakturering, kundreskontra och integrationer till externa system skapar kontroll och transparens.
- Systemet erbjuder moduler som gör det möjligt att anpassa lösningen för små såväl som stora bussbolag.
- Utökad modul för linjetrafikplanering med stöd för inläsning av data från trafikhuvudmän och validering mot kör- och vilotidsregler, vilket stärker vår position för större uppdrag.

Klartext Bussbokning samlar trafikplanering, administration och uppföljning i ett system – vilket ger våra kunder ett helhetsverktyg för att driva trafikverksamhet med högre produktivitet, lägre kostnader och bättre kontroll.

Klartext Mobilapp

Klartext Mobilapp är den digitala förlängningen för chaufförer och mobila resurser – en tilläggsmodul till Klartext Bussbokning som gör pappershantering överflödig och skapar realtidskopplingar mellan kontor, förare och trafikledning.

Affärsnytta & funktioner

- Chauffören installerar appen i sin mobil och får sina uppdrag (körorder, arbetsschema, tjänstebeskrivning) direkt – kvitterar, påbörjar och avslutar uppdrag digitalt.
- Under körningen rapporteras GPS-punkter, körsträcka, hastighet och eventuella noteringar – vilket ger trafikledningen full överblick och möjlighet till styrning i realtid.
- När körningen avslutas skickas data automatiskt till systemet vilket möjliggör snabbare fakturering och underlag för kostnadsuppföljning – från order till faktura på kortare tid.

Klartext Mobilapp förvandlar chaufförens smartphone till ett kraftfullt verktyg – med full integration mot planeringssystemet, realtidsdata och effektivisering av arbetsflöden. Detta stärker vår produktportfölj och våra kunders operativa effektivitet.

Transiros affärsmodell

Transiros affärsmodell bygger på en hög andel återkommande och repetitiva intäkter, vilket skapar stabila och förutsägbara kassaflöden. Denna intäktsstruktur ger bolaget möjlighet att agera långsiktigt och hållbart, även i tider av marknadsförändringar, samt minskar beroendet av kortsiktiga försäljningscykler.

De återkommande intäkterna består främst av licens- och abonnemangsavgifter för bolagets affärssystem och molntjänster, samt service- och supportavtal som löper kontinuerligt över tid. Detta ger Transiro en stark bas av årligen återkommande intäkter (ARR) och hög kundlojalitet. Utöver dessa löpande intäkter genererar bolaget även engångsintäkter vid nyförsäljning och implementation – i form av licensavgifter, installations- och utbildningsintäkter – samt intäkter från uppgraderingar, anpassningar och programreleaser som löpande utvecklar kundernas system. Transiro erbjuder även kompletterande hårdvara, såsom kassadatorpaket, kontorsdatorer, skrivare och kringutrustning, vilket stärker helhetserbudandet och möjliggör en komplett lösning för kundens driftmiljö.

Genom att kombinera skalbara digitala tjänster, återkommande intäkter och värdeskapande tilläggsaffärer har Transiro byggt en robust och skalbar affärsmodell med starka marginaler och god tillväxtpotential.

Marknadsöversikt: Bussbranschen och framtida potential för Transiro

Bussbranschens struktur och utveckling

Den svenska bussmarknaden utgör en central del av kollektivtrafiken – omkring hälften av alla kollektiva resor sker med buss, motsvarande cirka 23 miljarder kronor årligen. Cirka 14 000 bussar används i yrkestrafik, fördelade på tre segment: upphandlad linje- och skoltrafik, turist- och beställningstrafik samt kommersiell linjetrafik. Marknaden domineras av några stora aktörer inom upphandlad trafik, medan många mindre, ofta familjeägda bolag verkar i övriga delar av sektorn. Sammantaget skapar detta en stabil men fragmenterad marknadsstruktur med både stora koncerner och nischade företag.

Hållbarhet och grön omställning

Bussbranschen befinner sig mitt i en snabb övergång mot fossilfri och elektrifierad trafik. Omkring 10 % av landets bussar är redan eldrivna och merparten av resterande flotta körs på biodrivmedel som HVO100. Sverige är i framkant globalt, och miljökrav i upphandlingar har påskyndat omställningen. Denna hållbarhetsdrivna utveckling stärker bussens roll i transportsystemet och tilltalar resenärer som efterfrågar miljövänliga alternativ.

Digitaliseringens betydelse

Digitalisering har blivit en avgörande drivkraft för effektivare kollektivtrafik. Realtidsinformation, digitala biljetter och fordonsadministration förbättrar både drift och kundupplevelse. För bussoperatörer innebär digitala planeringsverktyg bättre resursutnyttjande, automatiserad datainsamling och högre driftsäkerhet. Resenärerna förväntar sig idag en uppkopplad och sömlös reseupplevelse, vilket gör digital teknik till en nödvändighet snarare än ett komplement.

Framtidens bussar: autonoma och uppkopplade

Utvecklingen av autonoma och uppkopplade bussar pågår genom flera pilotprojekt i Sverige och internationellt. Tekniken väntas på sikt ge säkrare och mer effektiva transporter. Samtidigt förbereds

regelverk och infrastruktur för att stödja framtida implementering. Branschens framtid beskrivs ofta som ”uppkopplad, automatiserad, delad och elektrifierad”, vilket tydligt visar riktningen mot nästa generations kollektivtrafik.

Transiros position och potential

Transiro har redan en ledande ställning i Sverige med cirka 45 % av marknaden för bussplaneringssystem inom segmentet små till medelstora bussbolag. Genom sin plattform Klartext erbjuder bolaget en helhetslösning för planering av linje-, skol- och beställningstrafik, med digital kommunikation till förare via mobilapp och integration mot ekonomi-, löne- och underhållssystem. Expansionen till Norge, där Schaus Buss blivit första kund, visar att Transiros lösning har internationell attraktionskraft. Bolaget är väl positionerat för att dra nytta av de dominerande trenderna – hållbarhet, digitalisering och automatisering. Genom att anpassa sina verktyg till elektrifierade flottor och framtida autonoma fordon kan Transiro fortsätta spela en nyckelroll i kollektivtrafikens digitala omställning.

Marknadsöversikt – JBF (Järn-,Bygg- och Färghandeln)-handeln i Sverige och Transiros position

Stabilisering efter pandemiboomen

Den svenska JBF-handeln upplevde en historisk tillväxt under pandemin, då hemmarenoveringar och byggprojekt sköt i höjden. Mellan 2020–2021 ökade försäljningen med tvåsiffriga tal och branschen växte med över 15 % på årsbasis. Den snabba expansionen visade samtidigt på behovet av mer effektiva processer och digitala stödsystem – då många aktörer kämpade med att hantera ökade volymer och komplex logistik.

Efter pandemin följde en kraftig inbromsning. Under 2023 föll omsättningen i byggmaterialhandeln med över 15 %, drivet av stigande räntor, hög inflation och minskad investeringsvilja. Men i slutet av 2024 syntes tydliga tecken på stabilisering: försäljningen ökade svagt igen under fjärde kvartalet och helårsminskningen bromsade in till 5 %. Prognoser inför 2025 pekar mot en försiktig återhämtning i takt med att ränteläget stabiliseras och bostadsmarknaden visar ny aktivitet.

Digitalisering och kedjegemensamma system – nyckeln framåt

Pandemins expansion och den efterföljande nedgången har tydligt visat att branschens framtid vilar på digitalisering och effektiva affärssystem. Större kedjor och franchiseföreningar kräver idag gemensamma, molnbaserade plattformar som ger samlad kontroll över lager, priser och kampanjer. Ett standardiserat affärssystem för hela kedjan möjliggör stordriftsfördelar, datadrivna beslut och snabbare utrullning av nya funktioner som e-handel, lojalitetsprogram och AI-baserad analys.

Behovet av kedjegemensamma system har blivit allt mer akut. Aktörer som kan erbjuda moderna, skalbara lösningar med stöd för både kedje- och butiksdrift står väl rustade inför nästa fas av branschens omställning.

Transiro – väl positionerat i ett teknikskifte

Transiro har över 40 års erfarenhet av affärssystem inom retail, med en stark position i JBF-sektorn. Genom partnerskapet med LS Retail och Microsoft Dynamics 365 har bolaget tagit fram Nova BC – en ny, molnbaserad plattform för hela JBF-kedjor. Systemet kombinerar robust standardteknologi med Transiros branschspecifika funktionalitet för exempelvis bygg- och färghandelns artikelhantering, kampanjer och logistik.

Nova BC är skalbar och positionerad för bred användning inom hela JBF-segmentet, inklusive framtida expansion mot bygghandelskedjor.

Parallellt växer Transiros egenutvecklade system Kassanova snabbt på marknaden. Under första halvåret 2025 tecknades tio nya avtal – den starkaste perioden hittills. Kassanova attraherar främst mindre butiker som vill modernisera sin drift med en komplett affärssystem lösning med integrerad kassa, lager och betallosningar.

Sammanfattning

Efter flera turbulenta år står JBF-handeln inför en ny tillväxtfas där digitalisering, kedjesamverkan och dataanalys blir avgörande konkurrensfaktorer. Transiro har en unik position med två kompletterande affärssystem – Nova BC för kedjor och Kassanova för fristående handlare – vilket gör bolaget väl rustat att växa tillsammans med marknaden. När branschen nu rör sig mot mer integrerade och molnbaserade lösningar är Transiro strategiskt placerat för att ta en ledande roll i den digitala transformationen av svensk järn-, bygg- och färghandel.

KOMMENTARER TILL KONCERNENS RESULTAT KVARTAL 3 2025

Koncernens nettoomsättning för det tredje kvartalet 2025 uppgick till 6 050,2 TSEK (6 937,3 TSEK), vilket motsvarar en minskning med 887,1 TSEK jämfört med samma period föregående år.

Den främsta orsaken till den lägre nettoomsättningen är att ett antal tidigare Colorama-kunder, vars treåriga avtal löpte ut, fakturerades sista gången i slutet av juni 2025. Därtill har försäljningen av nya Kassanova-licenser varit lägre under kvartalet jämfört med kvartal tre 2024. Samtidigt har intäkterna från serviceavtal ökat, till följd av att flera nya kunder tillkom redan före kvartalets början.

Rörelsens kostnader uppgick till 5 878,2 TSEK (6 958,6 TSEK), en minskning med 1 080,4 TSEK, motsvarande cirka 16 % jämfört med samma period föregående år.

Precis som tidigare under året är personalkostnaderna högre 2025 än 2024, vilket förklaras av nyanställningar. Samtidigt har kostnaderna för handelsvaror minskat i takt med den lägre försäljningsvolymen. I posten handelsvaror ingår bland annat licenser och serverkostnader för Transiros kunder, kostnader för utvecklingskonsulter samt rörliga kostnader som vidarefaktureras till kunder.

Rörelsens kostnader omfattar posterna, handelsvaror, övriga externa kostnader, personalkostnader, övriga rörelsekostnader samt avskrivningar.

De övriga externa kostnaderna avser bland annat kostnader för lokaler, revision, listningskostnader, programvaror samt konsultarvoden.

En betydande förklaring till kostnadsminskningen är att avskrivningarna minskat med 941,8 TSEK, vilket är den största enskilda effekten på kostnadssidan. Minskningen beror på att bolaget under det första kvartalet 2025 skrev ned värdet på tillgångar kopplade till Colorama-reversen, vilket medförde lägre avskrivningsnivåer under årets efterföljande kvartal.

KOMMENTARER TILL KONCERNENS ACKUMULERADE RESULTAT JANUARI – SEPTEMBER 2025

Koncernens nettoomsättning för perioden januari till september 2025 uppgick till 21 505,9 TSEK (23 513,8 TSEK), vilket motsvarar en minskning med 9 % jämfört med samma period föregående år.

Minskningen förklaras främst av att vissa större kundavtal, främst inom Colorama-segmentet, löpte ut under första halvåret 2025. Samtidigt har försäljningen av nya Kassanova-licenser varit lägre än föregående år, medan intäkter från serviceavtal har ökat tack vare ett växande kundunderlag.

Rörelsens kostnader uppgick under perioden till 50 130,6 TSEK (24 769,2 TSEK). I dessa ingår en nedskrivning av tillgångar kopplade till Colorama-reversen om 26 257,0 TSEK, vilket utgör mer än hälften av periodens totala kostnader. Exkluderat denna engångspost uppgick rörelsens kostnader till 23 873,6 TSEK, vilket innebär en minskning med 895,6 TSEK, motsvarande cirka 4 %, jämfört med samma period 2024.

Personalkostnaderna är högre 2025 än 2024, vilket förklaras av nyanställningar i takt med verksamhetens utveckling. Samtidigt har kostnaderna för handelsvaror minskat under perioden, i linje med den lägre nettoomsättningen. I handelsvaror ingår bland annat licenskostnader, serverkostnader för Transiros kunder, utvecklingskonsulter samt rörliga kostnader som vidarefaktureras till kunder.

Den underliggande kostnadsutvecklingen, exklusive nedskrivningar, bedöms som stabil och i nivå med bolagets planering för året.

KOMMENTARER TILL KONCERNENS BALANSRÄKNING

De immateriella anläggningstillgångarna uppgick per den 30 september 2025 till 4 526,5 TSEK (34 739,7 TSEK). Dessa utgörs huvudsakligen av mjukvara samt aktiverat arbete för utveckling av koncernens IT-plattform. Balanserade utvecklingsutgifter skrivs av över en period om tio år. Under perioden har inga nya utvecklingskostnader aktiverats, och balansposten består således av upparbetade kostnader från 2022 och tidigare år.

De materiella anläggningstillgångarna uppgick till 455,1 TSEK (1 191,8 TSEK). Posten avser huvudsakligen kassor för Colorama-kunder, vilka beräknas vara fullt avskrivna per den 30 april 2026.

Koncernens omsättningstillgångar uppgick vid periodens utgång till 13 555,6 TSEK (14 021,2 TSEK). Omsättningstillgångarna består främst av:

- Kundfordringar om 1 374,0 TSEK (1 410,1 TSEK)
- Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter om 1 117,5 TSEK (1 726,7 TSEK)
- Likvida medel om 9 016,4 TSEK (8 691,2 TSEK)

Likviditeten bedöms som fortsatt tillfredsställande, med en stark kassa vid periodens utgång.

De kortfristiga skulderna uppgick per den 30 september 2025 till 9 247,0 (18 742,2 TSEK).

Skulderna består bla. av:

- Övriga skulder om 1 943,9 (9 264,1 TSEK tex. moms, personalskatt och arbetsgivaravgifter.
- Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter om 6 492,3 TSEK (7 165,9 TSEK) – hänförliga till att Transiro fakturerar kvartalsvis i förskott.
- Leverantörsskulder om 719,6 TSEK (2 287,7 TSEK), avseende konsulter, licenser, servrar och lokalkostnader.

Den stora skillnaden i övriga skulder mot föregående år förklaras främst av att Colorama-reversens kortfristiga del ingick i jämförelsetalet för 2024.

Även leverantörsskulderna har minskat markant jämfört med föregående år. Under det andra kvartalet

2025 låg en öppen leverantörsfaktura som avsåg både kvartal två och tre, med förfallodag i kvartal tre. Denna faktura har betalats under kvartal tre, vilket förklarar den minskade skuldnivån vid periodens slut. Normalt sett infaller dessa leverantörsfakturornas förfallodagar inom samma kvartal de avser, vilket innebär att dessa sällan kvarstår som skuld vid kvartalsslut.

Koncernen hade inga långfristiga skulder per den 30 september 2025.

Under de nio första månaderna 2025 har bolaget stärkt sitt eget kapital från 1 947,3 TSEK till 9 506,5 TSEK.

STÄLLNING GENTEMOT MODERBOLAGET

Bolaget Transiro Holding AB äger tre helägda dotterbolag, Transiro ECO Transport AB, Transiro Retail AB samt Transiro In Store AB.

KONCERNENS FINANSIELL STÄLLNING

Likvida medel per 2025-09-30 uppgick till 9,0 MSEK (9,0 MSEK). Det egna kapitalet per 2025-09-30 uppgick till 9,5 MSEK (2,8 MSEK).

REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Delårsrapporten är upprättad i enlighet med BFNAR 2012:1 Delårsrapport och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

INTÄKTSREDOVISNING

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Linjär avskrivning görs på avskrivningsbart belopp (anskaffningsvärde med avdrag för beräknat restvärde) över tillgångarnas nyttjandeperiod enligt följande. Inventarier, verktyg, installationer och goodwill skrivs av över 5 år.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Det finns flera risker som kan påverka bolagets verksamhet och resultat. Flertalet av de interna riskerna förebygger bolaget genom att stärka bolagets interna rutiner, men det finns yttre faktorer som bolaget inte kan påverka. En utförlig beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer beskrivs i årsredovisningen för 2024 som finns att ladda ned från bolagets hemsida.

AKTIEKAPITAL OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

AKTIEN

Aktiekapitalet i Transiro uppgick till 5 024,3 tkr. Aktiekapitalet i Transiro ska uppgå till lägst 5 000 tkr och högst 20 000 tkr fördelat på lägst 760 000 000 aktier och högst 3 040 000 000 aktier.

Bolaget har inget innehav av egna aktier eller i andra bolag som kan ha betydelse för bedömningen av Bolagets ekonomiska situation. Bolagets aktie är ej underställd tvångsinlösen. Det har ej under de tolv senaste månaderna skett övertagandebud på Bolagets aktie. Transiros aktie är utställd på innehavare och Bolagets aktiebok hanteras elektroniskt av Euroclear Sweden.

AKTIEKAPITAL OCH DESS UTVECKLING

Aktiekapitalet i bolaget uppgick per 2025-09-30 till 5 024,3 tkr, fördelat på 761 262 057 aktier med ett kvotvärde om 0,01 kronor per aktie. Nedanstående tabell visar aktiekapitalets utveckling sedan bolagets bildande.

MODERBOLAGET

Datum	Händelse	Antal aktier		Aktiekapital (SEK)	
		Förändring	Utgående	Förändring	Utgående
2025-01-01	Ingående		761 262 057		5 024 330
2025-09-30	Utgående		761 262 057		5 024 330

RESULTATRÄKNING KONCERNEN

(tkr)	Jul-Sep 2025	Jul-Sep 2024	Jan-Sep 2025	Jan-Sep 2024	Jan-Dec 2024
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	6 050,2	6 937,3	21 505,9	23 513,8	31 249,4
Övriga rörelseintäkter	8,3	4,1	37 020,5	579,5	583,1
	6 058,5	6 941,4	58 526,4	24 093,3	31 832,5
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror	-1 055,3	-1 303,6	-4 272,7	-4 882,7	-6 518,1
Övriga externa kostnader	-1 354,3	-1 552,6	-5 163,6	-5 440,4	-7 444,2
Personalkostnader	-3 168,1	-2 862,5	-10 832,4	-10 476,3	-14 167,8
Övriga rörelsekostnader	-3,1	-0,8	-7,6	-50,4	-52,5
Rörelseresultat (EBITDA)	477,7	1 222,0	38 250,1	3 243,5	3 649,9
Av- och nedskr. anläggningstillgångar	-297,4	-1 239,2	-29 854,2	-3 919,3	-5 159,7
Rörelseresultat (EBIT)	180,3	-17,2	8 395,9	-675,8	-1 509,8
Resultat från finansiella poster					
Resultat från andelar i koncernföretag	0	0	0	-919,6	-919,6
Ränteintäkter och likn. resultatposter	2,5	2,9	7,3	8,8	33,6
Räntekost. och likn. resultatposter	0	-0,1	-2,3	-7,3	-6,8
Resultat före skatt	182,8	-14,4	8 400,9	-1 594,0	-2 402,7
Skatt på periodens resultat	0	45,2	0	0	-28,0
Uppskjuten skatt	0	0,0	-841,7	0	0
Periodens resultat	182,8	30,8	7 559,2	-1 594,0	-2 430,7
Resultat per aktie	0,00	0,00	0,01	0,00	0,00

BALANSRÄKNING KONCERN

TILLGÅNGAR (tkr)	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Mjukvara	1 760,7	29 453,8	28 509,1
Balanserade utgifter för utveckling	2 765,9	5 285,9	5 096,0
Summa Immateriella anläggningstillgångar	4 526,6	34 739,7	33 605,2
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och inventarier	455,1	1 191,8	1 101,8
Summa Materiella anläggningstillgångar	455,1	1 191,8	1 101,8
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	0	841,7	841,7
Långfristig fordran	216,2	332,0	305,5
Summa Finansiella anläggningstillgångar	216,2	1 173,7	1 147,2
Summa anläggningstillgångar	5 197,9	37 105,1	35 854,3
Omsättningstillgångar			
Varulager	99,9	65,8	70,7
Kundfordringar	1 374,0	1 410,1	1 620,5
Skattefordringar	1 283,9	1 234,1	780,7
Övriga fordringar	663,9	893,3	519,2
Förutbetalda kostnader & upplupna intäkter	1 117,5	1 726,7	1 052,0
Kassa och Bank	9 016,4	8 691,2	8 664,3
Summa omsättningstillgångar	13 555,6	14 021,2	12 707,4
SUMMA TILLGÅNGAR	18 753,5	51 126,3	48 561,7

BALANSRÄKNING KONCERN

EGET KAPITAL OCH SKULDER (tkr)	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	5 024,3	5 024,3	5 024,3
Övrigt tillskjutet kapital	38 391,6	38 391,6	38 391,6
Annat eget kapital inkl. periodens resultat	-33 909,4	-40 631,9	-41 468,6
Summa Eget kapital	9 506,5	2 784,0	1 947,3
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	0	29 600,0	29 600,0
Summa Långfristiga skulder	0	29 600,0	29 600,0
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	719,6	2 287,7	540,4
Skatteskulder	91,2	24,5	28,0
Övriga kortfristiga skulder	1 943,9	9 264,1	9 390,3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 492,3	7 165,9	7 055,6
Summa Kortfristiga skulder	9 247,0	18 742,2	17 014,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	18 753,5	51 126,3	48 561,7

KASSAFLÖDESANALYS KONCERN

(tkr)	Jul-Sep 2025	Jul-Sep 2024	Jan-Sep 2025	Jan-Sep 2024	Jan-Dec 2024
Den löpande verksamheten					
Resultat före finansiella poster	180,3	-17,2	8 395,8	-675,8	-1 509,8
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet;					
Av- och nedskrivningar	297,4	1 284,4	29 854,2	2 999,7	5 159,7
Räntor	2,5	3	5,1	1	26,7
Betald skatt	0	0	0	0	-28,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	480,3	1 270,0	38 255,1	2 325,3	3 648,6
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital					
Förändring av lager	-170,6	-4,6	-127,3	-22,1	-27,0
Förändringar av rörelsefordringar	1 459,2	796,1	-368,8	3 541,9	4 833,6
Förändringar av rörelseskulder	-2 130,5	838,2	-37 367,3	-683,4	-5 330,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-361,6	2 899,7	391,7	5 161,7	3 124,2
Investeringsverksamheten					
Avyttring dotterbolag	0	0	0	0	2 000,0
Avyttring av anläggningstillgång	5,2	0	5,2	0	0
Avyttring av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-103,4	-5,4	-134,1	-11,4	-27,3
Förändring finansiella AT	26,5	26,5	89,3	-332,0	-305,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-71,7	21,1	-39,6	-343,4	1 667,2
Periodens kassaflöde	-433,3	2 920,8	352,1	4 818,3	4 791,4
Likvida medel vid periodens början	9 449,7	5 770,4	8 664,3	3 872,9	3 872,9
Likvida medel vid periodens slut	9 016,4	8 691,2	9 016,4	8 691,2	8 664,3

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL KONCERNEN

(tkr)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Totalt
Ingående balans 2024-01-01	5 024,3	38 391,6	-39 037,9	4 378,0
Periodens resultat			-2 430,7	-2 430,7
Eget kapital 2024-12-31	5 024,3	38 391,6	-41 468,6	1 947,3
Periodens resultat			7 559,2	7 559,2
Eget kapital 2025-09-30	5 024,3	38 391,6	-33 909,4	9 506,5

RESULTATRÄKNING MODERBOLAG

(tkr)	Jul-Sep 2025	Jul-Sep 2024	Jan-Sep 2025	Jan-Sep 2024	Jan-Dec 2024
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1 425,3	1 457,2	5 400,8	4 570,0	6 294,2
Övriga rörelseintäkter	8,0	3,8	18,3	311,8	315,1
Summa intäkter	1 433,3	1 461,0	5 419,1	4 881,9	6 609,3
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror	-15,1	-17,5	-44,2	-116,1	-131,0
Övriga externa kostnader	-691,7	-759,6	-2 920,3	-2 501,0	-3 472,0
Personalkostnader	-726,4	-683,6	-2 451,4	-2 400,5	-3 233,6
Övriga rörelsekostnader	-0,2	-0,3	-1,0	-4,1	-4,3
Rörelseresultat (EBITDA)	0	0,0	2,2	-139,7	-231,6
Av- och nedskrivningar inventarier	0	0	0	0	0
Rörelseresultat (EBITDA)	0	0,0	2,2	-139,7	-231,6
Resultat från finansiella poster					
Resultat från andelar i koncernföretag	0	0	0	142,0	-858,0
Ränteintäkter och likn. resultatposter	0	0	0	0,2	11,9
Räntekostnader och likn. resultatposter	0	0	-2,2	-2,5	-2,5
Resultat efter finansiella poster	0	0	0	0	-1 080,2
Resultat före skatt	0,0	0,0	0,0	0,0	-1 080,2
Skatt på periodens resultat	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Periodens resultat	0,0	0,0	0,0	0,0	-1 080,2
Resultat per aktie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

BALANSRÄKNING MODERBOLAG

TILLGÅNGAR (tkr)	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och inventarier			
Summa Materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernbolag	8 275,0	8 275,0	8 275,0
Summa Finansiella anläggningstillgångar	8 275,0	8 275,0	8 275,0
Summa anläggningstillgångar	8 275,0	8 275,0	8 275,0
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	0	0	0
Fordringar hos koncernföretag	4 520,1	4 885,3	3 973,2
Skattefordringar	60,2	0	59,4
Övriga fordringar	31,0	0	0
Förutbetalda kostnader & upplupna intäkter	233,8	217,0	298,5
Kassa och Bank	1 379,4	1 414,7	1 398,8
Summa Omsättningstillgångar	6 224,4	6 516,9	5 729,9
SUMMA TILLGÅNGAR	14 499,4	14 791,9	14 004,9

BALANSRÄKNING MODERBOLAG

EGET KAPITAL OCH SKULDER (tkr)	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	5 024,3	5 024,3	5 024,3
Fritt eget kapital			
Balanserat resultat	4 123,1	5 203,3	5 203,3
Periodens resultat	0	0	-1 080,2
Summa Eget kapital	9 147,4	10 227,6	9 147,4
SKULDER			
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	4,1	106,4	191,5
Skatteskulder	15,1	24,5	0
Övriga skulder	318,3	238,6	295,0
Skulder till koncernföretag	4 341,3	3 562,3	3 703,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	673,2	632,5	667,8
Summa Kortfristiga skulder	5 352,0	4 564,3	4 857,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	14 499,4	14 791,9	14 004,9

KASSAFLÖDESANALYS MODERBOLAG

(tkr)	Jul-Sep 2025	Jul-Sep 2024	Jan-Sep 2025	Jan-Sep 2024	Jan-Dec 2024
Den löpande verksamheten					
Resultat före finansiella poster	0	0	2,2	-139,7	-231,6
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet;</i>					0
Räntor	0	0	-2,2	-2,3	9,4
Reavinst	0	0	0	142,0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	0	0	0	0	-222,2
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital					
Förändringar rörelsefordringar	-469,8	-3 772,8	-513,9	151,2	1 064,3
Förändringar rörelseskulder	208,5	3 502,0	494,6	1 119,3	1 412,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-261,3	-270,8	-19,4	1 270,5	2 254,5
Investeringsverksamheten					
Avyttring dotterbolag	0	0	0	2 000,0	2 000,0
Lämnade aktieägartillskott	0	0	0	-1 858,0	-2 858,0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	0	142,0	-858,0
Periodens kassaflöde	-261,3	-270,8	-19,4	1 412,5	1 396,5
Likvida medel vid periodens början	1 640,7	1 685,4	1 398,8	2,2	2,2
Likvida medel vid periodens slut	1 379,4	1 414,7	1 379,4	1 414,7	1 398,8

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL MODERBOLAG

(tkr)	Aktiekapital	Bundet eget kapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Totalt
Ingående balans 2024-01-01	5 024,3	0	9 658,3	-4 455,0	10 227,6
Omföring årets resultat			-4 455,0	4 455,0	0
Periodens resultat				-1 080,2	-1 080,2
Eget kapital 2024-12-31	5 024,3	0	5 203,3	-1 080,2	9 147,4
Omföring årets resultat			-1 080,2	1 080,2	0
Periodens resultat				0	0
Eget kapital 2025-09-30	5 024,3	0	4 123,1	0	9 147,4

Nästa Rapporttillfälle mm

Kommande rapporter

Delårsrapporter, årsredovisningar och Transiro Holdings pressmeddelanden kan läsas på www.transiro.com/Investorare

Bokslutskommuniké 2025 20 februari 2026

Delårsrapport januari - mars 2026 28 april 2026

Halvårsrapport 2026 29 augusti 2026

Granskning av revisorer

Bolagets revisor är Ernst & Young AB. Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av Transiros revisorer.

Avlämnande av delårsrapport

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att rapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet och resultatet beskriver de väsentliga risker och säkerhetsfaktorer som Transiro står inför.

Styrelsen, Stockholm 2025-10-24

Claes Mittjas	Alexandra Kindblom	Anders Östgren	Johan Eriksson
Ordf. och ledamot	Ledamot	Ledamot	Ledamot

Viktig Information

Denna information är sådan information som Transiro Holding AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2025 kl 08:15.

För ytterligare information, kontakta

Johan Eriksson, VD
Tel +46 70 3728217
Email: johan.eriksson@transiro.com