



DELÅRSRAPPORT Q3 | 2024

Value through People & Tech

Xavi Solutions hjälper onoterade it-bolag att växa. Med en kombination av konsulternas samlade erfarenhet och ett brett erbjudande inom IT skapar Xavi Solutions värde för såväl slutkunden som investeraren. Vår aktie Xavi B är noterad på NORDIC SME.

- 3 DELÅRSRAPPORT JAN-SEP 2024**
- 4 VD HAR ORDET**
- 5 VERKSAMHETEN**
- 7 FINANSIELL INFORMATION**
- 11 XAVI - KONCERN**
- 17 XAVI - MODERBOLAG**
- 19 NOTER**

DELÅRSRAPPORT

Januari – September 2024

Fortsatt ansträngt konjunkturläge, men starka indikationer på förbättrat affärläge framåt.

Juli – September 2024

- EBITA-resultatet uppgick till -3,1 (-7,6) mkr
- Rörelseresultatet uppgick till -3,1 (-7,6) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -3,1 (-7,7) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,02 (-0,06) kr
- Nettoomsättningen uppgick till 8,5 (19,3) mkr

Januari – September 2024

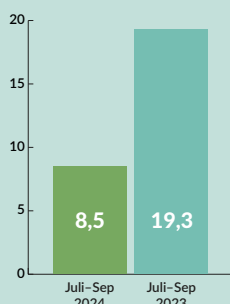
- EBITA-resultatet uppgick till -19,1 (-10,2) mkr
- Engångsposter pga avveckling dotterföretag: -11,9 mkr
- Rörelseresultatet uppgick till -19,1 (-10,2) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -19,1 (-10,5) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,15 (-0,08) kr
- Nettoomsättningen uppgick till 39,7 (75,4) mkr

Koncernen i korthet

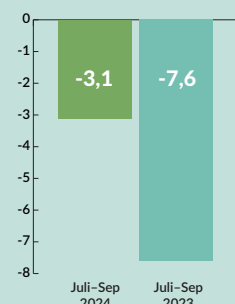
	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning, tkr	8 483	19 309	39 698	75 418	98 080
EBITDA, tkr	-2 808	-6 799	-18 219	-8 150	-5 647
Rörelseresultat, tkr	-3 079	-7 581	-19 060	-10 237	-8 476
EBITA, tkr	-3 079	-7 581	-19 060	-10 237	-8 476
Resultat efter skatt, tkr	-3 108	-7 682	-19 057	-10 523	-8 682
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	-0,02	-0,06	-0,15	-0,08	-0,07
Tillväxt*, %	-56,1	-20,2	-47,4	-12,0	-15,8
EBITDA marginal*, %	-32,4	-34,8	-45,2	-10,7	-5,7
Rörelsemarginal*, %	-35,5	-38,8	-47,3	-13,4	-8,5
EBITA marginal*, %	-35,5	-38,8	-47,3	-13,4	-8,5
Soliditet*, %	-	-	63,8	52,2	57,7
Nettokassa/nettoskuld*, tkr	-	-	1 356	9 931	10 579
Disponibla likvida medel*, tkr	-	-	2 935	14 878	15 123
Balansomslutning, tkr	-	-	28 862	68 184	64 932
Eget kapital, tkr	-	-	18 404	35 620	37 461
Eget kapital per aktie, kr	-	-	0,15	0,29	0,30

* Definitioner av dessa nyckeltal finns på sidan 16.

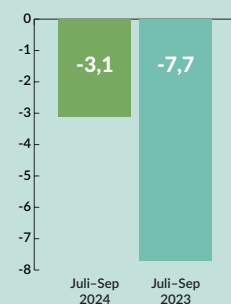
Nettoomsättning



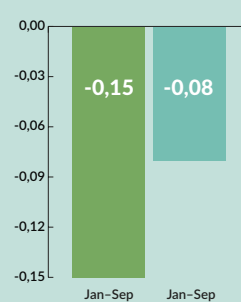
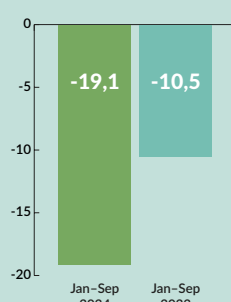
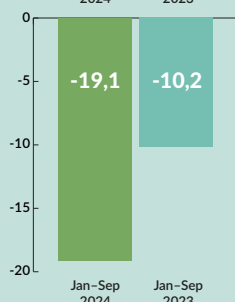
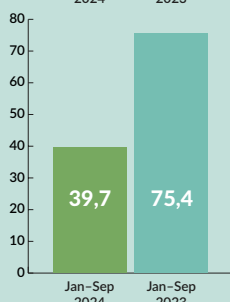
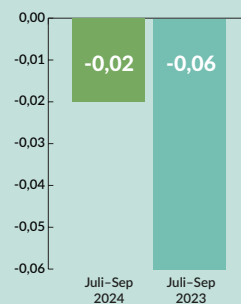
EBITA



Resultat efter skatt



Resultat per aktie



VD har ordet

Nu har jag varit ombord sen mitten av augusti och arbetet med att ta vid och starta upp tillväxtstrategin efter den förändringsresa som genomförts under 2023 är i gång. Fokus har varit att lära känna organisationen och dess styrkor och vad vi behöver utveckla framåt. Renodlingen av koncernen är klar i och med namnbytet från Xavi Solutions till Frontwalker, vilket blev godkänt på extra bolagsstämman den 5 nov. Vi tar nu fullt avstamp i en tillväxtstrategi som bygger på en entreprenörsdriven koncern med minoritetsägda bolag med attraktiva incitamentsvillkor, Ventures. Vi har som mål att starta ett antal Ventures årligen och processen att hitta entreprenörer är i gång. Jag är övertygad om att detta är en lönsam modell som skapar snabb lönsam tillväxt med starkt engagemang, fokus och driv.

Under starten av tredje kvartalet, som är årets säsongsmässigt svagaste, har vi haft vissa utmaningar med en marknad som präglats av långa beslutprocesser och stor konkurrens.

Marknadsläget har nu successivt förbättras utifrån att inflationen nu stabiliseras och räntetrycket minskat något. Vi ser nu en ökning av förfrågningar och behov hos våra kunder och vi jobbar fokuserat med att bemanna rätt konsult till rätt uppdrag och projekt samtidigt som vi har fokus på att hitta och rekrytera nya duktiga medarbetare som vill vara med på vår tillväxtresa.

Vi har haft betydande framgång inom digital tillgänglighet, där vi lyckats paketera våra tjänster och skapa tydliga, marknadsanpassade erbjudanden. Sedan lagkraven infördes för offentlig sektor 2019 har vi etablerat oss på denna marknad, och vi är väl förberedda för den växande efterfrågan när reglerna träder i kraft även för privata företag i juni 2025.

Vår kundbas inom digital tillgänglighet är diversifierad, och vi har byggt långsiktiga relationer både inom offentlig sektor, med kunder som Göteborgs stad och Nordvästsvenska Vatten och Avlopp, samt inom den privata sektorn, där vi bland annat samarbetar med försäkringsbolaget Svedea och flera e-handelsföretag. Dessa relationer ger förutom tillgänglighetsrelaterade utvecklingsjobb även värdefulla kontakter i stora, ofta konsulttöta, företag och organisationer.

Vi har fortsatt framgång med våra långa projektåtaganden, där vi vidareutvecklar kundernas komplexa systemlösningar, då vi startat i gång ett antal spännande projekt efter sommaren. Vårt strategiska partnerskap tillsammans med vår största ägare, Mysafety Group AB, är i planeringsfasen och vi ser fram emot vår gemensamma utvecklingsresa, som kommer innebära synergier och betydande resultat för båda parter. Nytt ramavtal är vunnet med CSN, vilket är strategiskt viktigt för vår nystart uppe i Sundvall.

Med en omsättning på över 370 miljarder kronor och en årlig tillväxt på 14 % är Stockholm-Uppsala-regionen ett av Europas ledande Life Science-kluster. Genom partnerskap med organisationer som STUNS Life Science, samt genom aktivt deltagande i nätverk som Uppsala Innovation Day, Stockholm-Uppsala Life Science Conference, SciLifeLab och

Handelskammaren, stärker vi vår närvaro i regionen och vår position på marknaden. Dessa samarbeten möjliggör att vi ständigt kan hålla oss i framkant av teknologisk utveckling, samtidigt som vi tillför värde genom kompetens och lösningar som möter de digitaliseringsbehov som präglar sektorn.

Vi har en stark positiv vilja och driv som genomsyrar vår verksamhet. Det är av stor betydelse för vår framtida tillväxt att vi nu har en renodlad verksamhet med namnet Frontwalker som gör tillväxtresan starkare.

Genom beslutet att anta en ny strategi har styrelsen för Xavi Solutionnode därför antagit nya justerade finansiella mål

- Koncernen ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterat med mindre förvärv.
- Koncernen ska vara vinst- och utdelningsmaximerande.
- Koncernen ska nå en nettoomsättning om cirka 200 mkr i slutet av 2027.
- Koncernen ska nå en EBITA om minst 8 % av omsättningen i slutet av 2027.

Bolagets nya finansiella mål är högre än de tidigare kommunicerade målen och framflyttade två år från slutet av 2025 till slutet av 2027. Utdelningspolicyn kvarstår oförändrad.



Anette Billing

VD / Koncernchef Xavi Solutionnode AB (publ)
Stockholm, november 2024

Verksamheten

MARKNAD OCH KUNDER

Xavi Solutions är en värdeadderande IT-koncern som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga genom innovation, digital transformation, helhetsåtaganden kring utveckling och förvaltning av affärskritiska IT-system, resurs- och kompetensförstärkning inom systemutvecklingsprocessens alla faser.

Verksamheten har drivits genom de tre segmenten Solve, Serve och Ventures. Efter försäljningen av dotterföretaget Tavana IT samt intressebolaget Designtech Solutions är fokus framåt att växa inom kärnsegmentet Solve under varumärket Frontwalker.

SEGMENT SOLVE

Frontwalker Group

Frontwalkers strategi är att skapa digitala lösningar som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga. Vi arbetar nära våra kunder, ofta som strategisk partner, och hjälper företag och organisationer att utveckla sina verksamheter samt att lyckas i den digitala förflyttningen. Tillsammans med kunden utvecklar vi skräddarsydda system och lösningar som gör kunderna mer konkurrenskraftiga. Detta gör vi genom expertkonsulter inom systemutvecklingsprocessens samtliga roller, genom agila utvecklingsteam samt genom att ta helhetsansvar för system över hela livscykeln med utveckling, förvaltning, drift och support i moderna DevOps upplägg.

Frontwalker arbetar branschoberoende, men har ett särskilt fokus på offentlig sektor, e-hälsa, digital tillgänglighet och affärsinformation.

Under 2023 såg vi en omsättningsminskning om ca 5%, vilket tyder på att vi har en bra och sund affär i grunden och att segmentet föregående år inte var kraftigt påverkat av konjunkturläget. I år ser vi dock en kraftigare inbromsning till följd av hög konkurrens, prispress på marknaden samt längre säljprocesser. Framåt ser vi starka indikationer på ökat behov på specialistkonsulter, team och åtaganden hos våra kunder.

Vi står inför ett nytt kapitel med en ny beslutad tillväxtstrategi. Den bygger på ett upplägg med minoritetsägda dotterbolag, Ventures, med en

attraktiv incitamentsmodell. Detta kommer ge oss goda förutsättningar att skapa lönsam tillväxt med nya affärer och satsningsområden. Vår nystart i Sundsvall kommer bl.a. att bygga på detta upplägg. Vi har en målsättning att starta ett antal Ventures årligen. Tillväxtmodellen skapar snabb lönsam tillväxt med starkt engagemang, fokus och driv främst med fokus på IT Management och Systemutveckling.

SEGMENT SERVE

Tavana IT

Under 2024 togs beslutet att avyttra Tavana IT för att renodla verksamheten och därigenom bli en tydligare partner i kundernas digitaliseringsresa.

SEGMENT VENTURES

Designtech Solutions AB

Under andra kvartalet såldes innehavet i Designtech Solutions AB till Woodsafe Research & Development AB.

Giggernaut AB

Utvecklar en marknadsplats för gigekonomin med fokus på IT/tech. Mjukvaran kan med fördel användas som logikmotor i större systemlandskap samt i andra vertikaler än IT/tech. Xavi Solutions äger 14,7% av bolaget. Detta är inget strategiskt innehav och en exitlösning pågår.

Segmentet Ventures kommer från 2025 rapporteras inom segmentet Solve.

Solve

den konsultativa affären kring innovation, strategi, ledning, digital transformation, specialister inom systemutveckling, projekt och agila team samt funktions-/helhets-åtaganden kring systemets hela livscykel.



Ventures

investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling och i behov av ekosystem av partners kring implementation och utveckling.



Väsentliga händelser under rapportperioden

Den 15 augusti tillträdde Anette Billing som ny VD och koncernchef och efterträdde därmed Margareta Strandbacke. Anette har lång och gedigen erfarenhet från ledande positioner inom IT-konsultbranschen och kommer närmast från en tjänst som koncernchef på B3 Consulting Group, ett IT- och Management konsultbolag med ett 25-tal dotterbolag som tillsammans omsätter drygt 1 mdsek. Dessförinnan har hon haft ledande positioner med fokus på lönsam tillväxt på bl.a. Cybercom, Fujitsu Sverige, Atea och WM-data. På Cybercom var Anette sitechef för Stockholmsverksamheten som omsatte 500 msek och genomförde en omfattande lönsamhetstranformation, där marginalen efter åtgärder låg närmare 15 procent.

För mer information om händelserna se
www.xavisolutions.se

Finansiell information

Januari – September 2024

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden uppgick till 39 698 (75 418) tkr varav 8 483 (19 309) tkr under tredje kvartalet. Detta innebär en omsättningsminskning med ca 47%. Störst minskning har skett i segmentet Serve både pga den negativa trend som både präglat detta och föregående år men även att Tavana IT såldes i slutet av mars.

Föregående år levererade Solve, trots lågkonjunktur, ett positivt resultat. Stabila kundrelationer samt våra förvaltningsåtaganden var starkt bidragande till att omsättningsminskningen 2023 endast uppgick till ca 5%. Den kraftigare inbromsning vi såg under första halvåret i år till följd av hög konkurrens, prispress på marknaden samt längre säljprocesser har även påverkat tredje kvartalet i kombination med lägre aktivitet under sommarperioden. Det största omsättningstappet kommer, förutom påverkan av försäljningen av Tavana IT, från minskad försäljning inom underkonsultsverksamheten.

Periodens rörelseresultat uppgick till -19 060 (-10 237) tkr varav -3 079 (-7 581) tkr för det tredje kvartalet. Den omstrukturering som skett av verksamheten genom försäljningen av Tavana IT har haft störst påverkan på resultatet under perioden. Resultat i koncernen från försäljningen av dotterbolaget uppgår till -11 920 tkr. I tillägg har Serves verksamhet, exklusive rearesultat, gått med förlust. Segmentet Solve har korrigerat för strukturkostnader, ett resultat uppgående till ca -1 300 tkr för perioden, varav -1 300 tkr under senaste kvartalet. I periodens resultat ingår strukturkostnader uppgående till ca 940 tkr varav 150 tkr i det tredje kvartalet.

Finansnetto uppgick under perioden till 0 (-293) tkr varav -30 (-107) tkr under tredje kvartalet. Ränteutgifterna har minskat jämfört med föregående år pga att skulden till SEB minskat. Lånet är slutamorterat i april 2025. Ränteintäkterna 99 (72) tkr avser dels ränta på fordran mot T9 Consulting AB, som uppstod i samband med försäljningen av Xavitech Micropumps 2021, men även ränta på fordran mot Bibandeloon AB som uppstod i samband med försäljningen av Tavana IT.

Periodens resultat uppgick till -19 057 (-10 523) tkr varav -3 108 (-7 682) under tredje kvartalet. Av periodens resultat är -19 057 (-10 518) tkr hänförligt till moderbolagets aktieägare varav -3 108 (-7 682) tkr under senaste kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till -11 364 (-5 081) tkr, varav -5 711 (-6 547) tkr

under tredje kvartalet. Främst en effekt av den negativa utvecklingen av rörelseresultatet samt den negativa tillväxten i verksamheten. I tillägg har förra årets strukturkostnader till följd av omstruktureringar likviditetsmässigt påverkat årets kassaflöde. Förändringen av rörelsekapitalet uppgår till -4 802 (3 352) tkr, varav -2 948 (144) tkr under senaste kvartalet. I samband med försäljningen av Tavana IT reglerades en kortfristig koncernintern skuld uppgående till 1 260 tkr.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till 1 904 (-1 401) tkr, varav -61 (-) tkr under tredje kvartalet. Reglering av köpeskillingen för Tavana IT skedde delvis genom en kvittning av fordran om 1 100 tkr, som uppstod vid förvärvet av minoriteten i Tavana IT i februari föregående år. Resterande del av köpeskillingen reglerades genom en säljrevers om 1 900 tkr, vilket har betalats till fullo under juni månad i år.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till -976 (-2 720) tkr, varav 174 (-1 340) tkr under tredje kvartalet. Amortering av kvarvarande lån till SEB har skett under perioden enligt avtal med -1 115 (-839) tkr. Vid försäljning av Tavana IT slutbetalades dotterbolagets del av det totala lånet till SEB. Amortering av leasingskulda har skett med -904 (-2 132) tkr. Minskningen beror på flytt skett till nytt kontor vid årsskiftet. Detta innebär en stor kostnadsminskning vad gäller koncernens hyror.

Det totala kassaflödet uppgick under perioden till -10 437 (-9 202) tkr varav -5 598 (-7 887) tkr under det senaste kvartalet. Den sista september uppgick nettofordran till 1 356 (9 931) tkr. Vid periodens utgång uppgick likvida medel till 1 186 (11 378) tkr. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiter uppgående till 1 749 (3 500) tkr. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 2 935 (14 878) tkr.

Medarbetare

Xavi Solutions har sysselsatt 57 (109) personer i medeltal under perioden varav 52 (100) personer varit anställda. I det tredje kvartalet har koncernen sysselsatt 43 (98) personer varav 40 (92) varit anställda. Utöver de anställda anlätade koncernen 5 (9) underkonsulter i genomsnitt under perioden och 3 (6) under tredje kvartalet. Vid periodens slut uppgick antalet sysselsatta till 48 (100). Minskningen beror främst på försäljningen av Tavana IT.

Antal aktier och Eget kapital

Det totala antalet aktier uppgår till 1 375 000 aktier av serie A och 123 488 081 aktier av serie B, totalt 124 863 081 aktier.



Eget kapital uppgår totalt till 18 404 (35 620) tkr, varav 18 404 (35 620) tkr är hänförligt till moderbolagets aktieägare. Xavi Solutions har för närvarande inga utestående teckningsoptionsprogram.

Den 19 januari 2024 beslutade en extra bolagsstämma att minska aktiekapitalet med 32 464 401,06 kr, från 37 458 924,3 kr till 4 994 523,24 kr för avsättning till fritt eget kapital. Minskningen skedde utan indragning av aktier varvid kvotvärdet ändras från 0,3 kr till 0,04 kr. Den 3 april 2024 gav Bolagsverket tillstånd till minskningen av aktiekapitalet.

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar under perioden uppgick till 61(301) tkr, 61 (-) tkr under tredje kvartalet. Föregående års investeringar avsåg i huvudsak förbättringsarbete på annans fastighet.

Värdet på nyttjanderättstillgångarna enligt IFRS16 uppgick vid periodens slut till 1 478 (5 779) tkr, varav det största värdet är i hyreskontrakt för byggnader. Vid årets ingång uppgick tillgångarna till 2 414 (2 900) tkr. Minskningen beror på flytten av verksamheterna i Stockholm till ett centralt beläget kontorshotell med kortare avtalstid.

Sålda dotterföretag uppgick under perioden till 3 000 tkr (-) tkr och avser försäljningen av Tavana IT. Förvärv av dotterföretag uppgick till - (1 100) tkr. Föregående års investering avser förvärv av minoriteten i samma bolag. Under april i år såldes intressebolaget Designtech; 65 (-) tkr.

Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen hade vid årets ingång en goodwill på 29 979 tkr från förvärvet av Frontwalker Group, Tavana IT samt Racasse. I och med försäljning av Tavana IT minskade koncernens goodwill med 14 610 tkr från 29 979 tkr till 15 369 tkr.

Moderbolaget

Verksamheten i moderbolaget omfattar finansiering och ägande av dotterföretagen inom segmenten. Verksamheten omfattar koncernledning, ekonomi och IR/PR samt finansieringsfrågor. Riskerna för moderbolaget utgörs i allt väsentligt av den operativa verksamhet som bedrivs i dotterbolagen. Moderbolagets övriga intäkter uppgick under perioden till 4 563 (6 887) tkr. Intäkterna avser främst ekonomi- samt management fee tjänster till alla dotterbolag i koncernen. Intäkterna har minskat till följd av försäljningen av Tavana IT.

Rörelseresultatet uppgick till -2 947 (-8 443) tkr. Rörelseresultatet exklusive management fee uppgick till -4 747 (-10 603) tkr.

I tredje kvartalet föregående år ingår strukturkostnader motsvarande 5 345 tkr.

Resultat efter finansiella poster uppgick till - 18 961 (-8 046) tkr. Försäljning av Tavana IT genererade ett negativt resultat om 16 096 tkr i moderbolaget under första kvartalet i år.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 705 (8 384) tkr. Därutöver finns outnyttjad kreditlimit uppgående till 700 (700) tkr. Totalt uppgick därmed moderbolagets disponibla likvida medel till 1 405 (9 084) tkr. Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 5 (6) personer.

Närstående transaktioner

MySaftey Group AB äger ca 29% av Xavi Solutionnode AB. Under perioden har Xavi Solutions fått ersättning för ekonomitjänster motsvarande 212 tkr under perioden, varav 66 tkr under tredje kvartalet.

Margareta Strandbacke har fakturerat från eget bolag för tjänsten som tf VD motsvarande 1 200 tkr under hela perioden.

Risker och osäkerheter i verksamheten

Xavi Solutions koncernen och moderbolaget Xavi Solutionnode AB är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk. Xavi Solutions affärsrisk omfattar bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration, förändrat beteende från konkurrenter samt ränterisker. För att fortsätta växa är koncernen beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det har tidigare, och fortsatt, varit stor konkurrens om kvalificerade medarbetare.

I Xavi Solutions årsredovisning för år 2023, sidan 31 kunder not 3 beskrivs koncernens och moderbolagets risker och riskhantering utförligare. Situationen i omvärlden med tex krig fortsätter att påverka tillsammans med högre räntor och inflation ger det en negativ effekt på marknaden. Utöver detta bedöms inte några väsentliga risker ha tillkommit utöver de som beskrivs i årsredovisningen.

Utsikter

Vi står inför ett nytt kapitel med en ny beslutat tillväxtstrategi. Den bygger på ett upplägg med minoritetsägda dotterbolag, Ventures, med en attraktiv incitamentsmodell. Detta kommer ge oss goda förutsättningar att skapa lönsam tillväxt med nya affärer



och satsningsområden. Vår nystart i Sundsvall kommer bli att bygga på detta upplägg. Vi har en målsättning att starta ett antal Ventures årligen. Tillväxtmodellen skapar snabb lönsam tillväxt med starkt engagemang, fokus och driv.

Trots marknadsavmattningen, den negativa resultatutvecklingen ser vi flera positiva signaler och vår bedömning är fortsatt att IT-marknaden är på väg att sakta återgå till ett normaltillstånd där efterfrågan på IT utveckling och kompetens är större än utbudet. Kunders möjlighet och vilja till investering har självklart påverkats på kort sikt men vi ser att den negativa utvecklingen delvis stannat av och att beläggningsgraden succesivt kommer förbättras över tid.

Ännu återstår mycket att göra i den digitaliseringsprocess som pågår inom alla slags verksamheter och som driver efterfrågan av IT-tjänster. Det finns i marknaden ett stort uppdämt behov av digitalisering och automatisering. Detta i kombination med teknisk skuld kring den legacyIT som växer hos många kunder och organisationer ger detta goda förutsättningar för stora behov framåt. Här kan vi bistå som helhetsleverantör, från råd i tidig fas via experter och specialister, till utveckling och långsiktig förvaltning och support av digitala lösningar inkl modernisering av legacy.

Vi har lyckosamt paketerat tjänster och skapat tydliga, marknadsanpassade erbjudanden inom digital tillgänglighet. Sedan lagkraven infördes för offentlig sektor 2019 har vi etablerat oss på denna marknad, och vi är väl förberedda för den växande efterfrågan när reglerna träder i kraft även för privata företag i juni 2025

Den omställning till distansarbete som skett i samhället leder till att många kunder redan vid upphandlingstillfället öppnar upp för möjligheten till leverans på distans. Vi ser redan nu positiva effekter i och med att vi är etablerade på flera orter i landet. Det

ger oss en god leveranskapacitet då de geografiska avgränsningarna på marknaden har luckrats upp.

Xavi Solutions har sedan tidigare en tydligt uttalad ambition att öka andelen inhouseåtaganden i kombination med specialister i våra kunders projekt. Vårt strategiska partnerskap med tillsammans med vår största ägare, Mysafety Group AB, är i planeringsfasen och vi ser fram emot vår gemensamma utvecklingsresa, som kommer innebära synergier och betydande resultat för båda parter.

Xavi Solutions tre mål framåt;

- 1** Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterad med mindre förvärv samt vara vinst och utdelningsmaximerande.
- 2** Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 200 mkr i slutet av 2027.
- 3** Xavi Solutions ska nå en EBITA om minst 8 procent av omsättningen, i slutet av 2027.

Finansiell kalender

Bokslutskommuniké 2024
Årsredovisning 2024
Delårsrapport Januari-Mars 2025
Årsstämma
Delårsrapport April-Juni 2025
Delårsrapport Juli-September 2025
Bokslutskommuniké 2025

2025-02-13
2025-04-25
2025-05-08
2025-05-27
2025-08-14
2025-11-06
Kommer under februari 2026

För ytterligare information kontakta:

Anette Billing, VD / Koncernchef
072-502 17 83
anette.billing@xavisolutions.se

Granskning

Denna rapport har inte varit föremål för revisorns granskning.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 7 november 2024

Marcus Pettersson

Ordförande

Paul Rehn

Ledamot

Niclas Lindeberg

Ledamot

Thomas Krishan

Ledamot

Margareta Strandbacke

Ledamot

Anette Billing

VD/Koncernchef

Denna information är sådan information som Xavi Solutionnode AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 7 november 2024 kl. 08.30 CET.

Koncern

Koncernens resultaträkning

TKR	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	8 483	19 309	39 698	75 418	98 080
Övriga rörelseintäkter	181	226	602	842	1 227
Summa rörelsens intäkter	8 665	19 535	40 299	76 260	99 307
Köpta varor och tjänster	-1 588	-3 029	-6 683	-15 187	-18 411
Övriga externa kostnader	-1 757	-5 522	-5 709	-11 063	-11 036
Personalkostnader	-8 128	-17 783	-34 206	-58 160	-75 259
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-271	-782	-841	-2 087	-2 829
Övriga rörelsekostnader	-	-	-11 920	-	-248
Summa rörelsens kostnader	-11 744	-27 116	-59 359	-86 497	-107 783
Rörelseresultat	-3 079	-7 581	-19 060	-10 237	-8 476
Resultat från finansiella poster					
Resultat från andelar i intresseföretag	-	-	65	-	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter	19	22	99	72	94
Räntekostnader och liknande resultatposter	-49	-129	-164	-365	-470
Summa resultat från finansiella resultatposter	-30	-107	-	-293	-376
Resultat före skatt	-3 109	-7 687	-19 060	-10 530	-8 852
Skatt	-	-	-	-	-67
Uppskjuten skatt	1	5	3	7	237
Periodens resultat	-3 108	-7 682	-19 057	-10 523	-8 682
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-3 108	-7 682	-19 057	-10 518	-8 677
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-5	-5
Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning, kr	-0,02	-0,06	-0,15	-0,08	-0,07
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning, tusental	124 863	124 863	124 863	124 863	124 863
Antal aktier vid periodens slut, tusental	124 863	124 863	124 863	124 863	124 863

Koncernens rapport över totalresultatet

TKR	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Periodens resultat	-3 108	-7 682	-19 057	-10 523	-8 682
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för året	-3 108	-7 682	-19 057	-10 523	-8 682

Årets totalresultat hänförligt till:

TKR	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Moderbolagets ägare	-3 108	-7 682	-19 057	-10 518	-8 677
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-5	-5

Koncernens rapport över finansiell ställning

TILLGÅNGAR

TKR	30 Sep 2024	30 Sep 2023	31 Dec 2023
Anläggningstillgångar			
Goodwill	15 369	29 979	29 979
Nyttjanderättstillgångar	1 478	5 779	2 414
Materiella anläggningstillgångar	104	344	68
Uppskjuten skattefordran	9	14	16
Andra långfristiga fordringar	1 300	1 550	1 550
Summa anläggningstillgångar	18 260	37 666	34 027
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	7 976	17 507	15 689
Övriga fordringar	308	479	438
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 132	1 154	3 155
Summa kortfristiga fordringar	9 416	19 140	19 282
Likvida medel	1 186	11 378	11 623
Summa omsättningstillgångar	10 602	30 518	30 905
SUMMA TILLGÅNGAR	28 862	68 184	64 932

Koncernens rapport över finansiell ställning

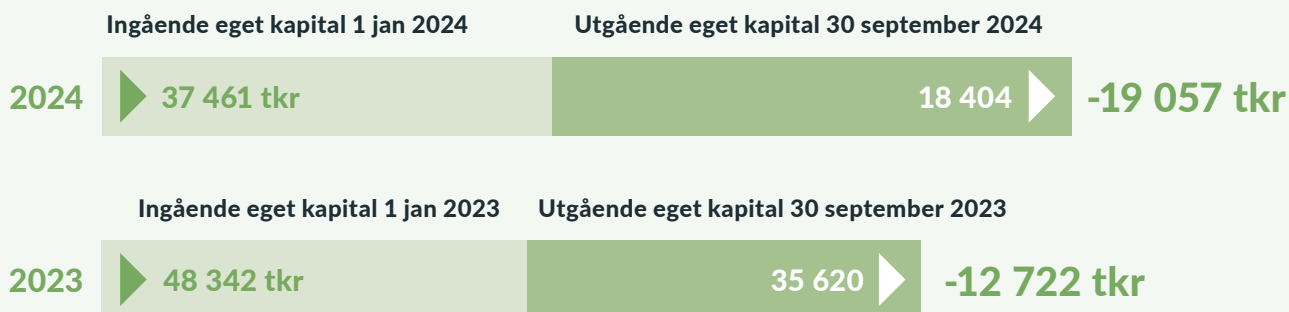
EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR	30 Sep 2024	30 Sep 2023	31 Dec 2023
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,04 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (124 863 081)) varav (1 375 000 (1 375 000)) A-aktier (123 488 081 (123 488 081)) B-aktier	4 995	37 459	37 459
Övrigt tillskjutet kapital	124 552	92 088	92 088
Balanserat resultat	-92 086	-83 410	-83 410
Periodens resultat	-19 057	-10 518	-8 677
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	18 404	35 620	37 461
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-
Summa eget kapital	18 404	35 620	37 461
SKULDER			
Skulder till kreditinstitut	-	839	436
Långfristiga leasingskulder	581	2 477	1 100
Avsättningar för skatter	-	226	-
Övriga långfristiga skulder	-	733	733
Summa långfristiga skulder	581	4 275	2 269
Skulder till kreditinstitut	579	1 258	1 258
Checkräkningskredit	751	-	-
Kortfristiga leasingskulder	815	3 043	1 219
Förskott från kunder	274	336	93
Leverantörsskulder	2 356	3 767	4 468
Skatteskulder	168	336	284
Övriga skulder	2 628	5 977	6 336
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 306	13 573	11 545
Summa kortfristiga skulder	9 877	28 289	25 202
Summa skulder	10 458	32 564	27 471
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	28 862	68 184	64 932

Förändring av eget kapital i sammandrag

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital, 1 januari 2023	46 699	1 644	48 342
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-561	-1 639	-2 200
Periodens totalresultat	-8 677	-5	-8 682
Utgående eget kapital, 31 december 2023	37 461	-	37 461
Ingående eget kapital, 1 januari 2024	37 461	-	37 461
Periodens totalresultat	-19 057	-	-19 057
Utgående eget kapital, 30 september 2024	18 404	-	18 404
Ingående eget kapital, 1 januari 2023	46 699	1 644	48 342
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-561	-1 639	-2 200
Periodens totalresultat	-10 518	-5	-10 523
Utgående eget kapital, 30 september 2023	35 620	-	35 620

Eget kapital 1 januari till 30 september



Koncernens rapport över kassaflöden

TKR	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Den löpande verksamheten					
Resultat före finansiella poster	-3 080	-7 581	-19 060	-10 237	-8 476
Avskrivningar/Nedskrivningar på materiella/immateriella tillgångar	271	782	841	2 087	2 829
Övriga ej likviditetspåverkande poster	-	-	11 920	-	248
Erhållen ränta och utdelning	55	-	99	50	94
Erlagd ränta	-32	-69	-108	-242	-290
Betald inkomstskatt	24	178	-253	-90	-208
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-2 762	-6 690	-6 562	-8 433	-5 804
Förändring av rörelsekapital					
Förändring av kundfordringar	1 627	-543	3 079	3 438	5 256
Förändring av kortfristiga fordringar	-78	804	1 872	5 355	3 520
Förändring av leverantörsskulder	-935	-469	-1 847	-4 352	-3 651
Förändring av kortfristiga skulder	-3 561	351	-7 906	-1 090	-3 003
Summa förändring av rörelsekapitalet	-2 948	144	-4 802	3 352	2 121
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 711	-6 547	-11 364	-5 081	-3 682
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterföretag	-	-	-	-1 100	-1 100
Sålda dotterföretag	-	-	1 900	-	-
Sålda intressebolag	-	-	65	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-61	-	-61	-301	-301
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-61	-	1 904	-1 401	-1 393
Finansieringsverksamheten					
Långfristig fordran	-	-	250	250	250
Amortering av leasingkuld	-282	-799	-904	-2 132	-2 890
Amortering av lån	-296	-210	-1 115	-839	-1 242
Förändring av checkräkningskredit	752	-331	793	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	174	-1 340	-976	-2 720	-3 882
Periodens kassaflöde	-5 598	-7 887	-10 437	-9 202	-8 957
Likvida medel vid periodens början	6 782	19 264	11 623	20 580	20 581
Likvida medel vid periodens slut	1 186	11 378	1 186	11 378	11 623
Outnyttjade checkkrediter	1 749	3 500	1 749	3 500	3 500
Summa disponibla likvida medel	2 935	14 878	2 935	14 878	15 123

Nyckeltal

KONCERN TKR	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Per aktie					
Resultat per aktie	-0,02	-0,06	-0,15	-0,08	-0,07
Eget kapital per aktie	-	-	0,15	0,29	0,30
Anställda					
Anställda, medeltal (st)	40	92	52	100	97
Underkonsulter, medeltal (st)	3	6	5	9	9
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), medeltal (st)	43	98	57	109	105
Anställda, periodens slut	42	92	42	92	86
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), periodens slut (st)	48	100	48	100	96
Alternativa nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS*					
Tillväxt (%)	-56,1%	-20,2%	-47,4%	-12,0%	-15,8%
Rörelsemarginal (%)	-35,5%	-38,8%	-47,3%	-13,4%	-8,5%
EBITDA marginal (%)	-32,4%	-34,8%	-45,2%	-10,7%	-5,7%
EBITA marginal (%)	-35,5%	-38,8%	-47,3%	-13,4%	-8,5%
Soliditet (%)	-	-	63,8%	52,2%	57,7%
Nettokassa/nettoskuld (tkr)	-	-	1 356	9 931	10 579
Disponibla likvida medel (tkr)	-	-	2 935	14 878	15 123

* Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Tillväxt. Tillväxt är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma om koncernens tillväxtstrategi uppfylls. Nettoomsättningen för respektive period genom nettoomsättningen för respektive period föregående år i %.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Rörelsemarginal. Rörelsemarginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITDA marginal. EBITDA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus avskrivningar och nedskrivningar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITA marginal. EBITA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Soliditet. Soliditet är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Nettokassa/nettoskuld. Nettokassa/nettoskuld är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel samt räntebärande fordringar med avdrag för koncernens räntebärande skulder. Koncernens leasingskuld ingår inte i underlaget.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Disponibla likvida medel. Disponibla likvida medel är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel inklusive koncernens outnyttjade kreditlimiter.

Moderbolag

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TKR	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Övriga rörelseintäkter	1 359	1 804	4 563	6 887	9 112
Omsättning	1 359	1 804	4 563	6 887	9 112
Rörelsens kostnader	-2 850	-8 420	-7 510	-15 331	-16 228
Avskrivningar och nedskrivningar	-1	-	-1	-	-37
Rörelseresultat (EBIT)	-1 491	-6 616	-2 947	-8 443	-7 153
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-	-16 096	-	-
Resultat från ränteintäkter/kostnader	18	9	83	37	46
Resultat efter finansiella poster (EBT)	-1 474	-6 607	-18 961	-8 406	-7 107
Erhållna koncernbidrag	-	-	-	-	665
Resultat efter bokslutsdispositioner	-1 474	-6 607	-18 961	-8 406	-6 442
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-1 474	-6 607	-18 961	-8 406	-6 442

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TKR	Juli-Sep 2024	Juli-Sep 2023	Jan-Sep 2024	Jan-Sep 2023	Jan-Dec 2023
Periodens resultat	-1 474	-6 607	-18 961	-8 406	-6 442
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för året	-1 474	-6 607	-18 961	-8 406	-6 442

Moderbolagets balansräkning

TILLGÅNGAR

TKR	30 Sep 2024	30 Sep 2023	31 Dec 2023
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	12	253	-
Andelar i koncernföretag	26 644	45 180	45 740
Andra långfristiga fordringar	1 300	1 550	1 550
Summa anläggningstillgångar	27 956	46 983	47 290
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kundfordringar	-	9	-
Övriga fordringar	283	379	312
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	444	577	654
Summa kortfristiga fordringar	727	965	965
Kassa och bank	705	8 384	6 299
Summa omsättningstillgångar	1 432	9 349	7 264
SUMMA TILLGÅNGAR	29 388	56 332	54 554
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital (kvotvärde 0,04 (0,3) kr) (Antal aktier 124 863 081 (124 863 081)) varav (1 375 000 (1 375 000)) A-aktier (123 488 081 (123 488 081)) B-aktier	4 995	37 458	37 458
Summa bundet eget kapital	4 995	37 458	37 458
Balanserat resultat	34 930	8 908	8 908
Periodens resultat	-18 961	-8 406	-6 442
Summa fritt eget kapital	15 970	502	2 466
Summa eget kapital	20 964	37 960	39 924
SKULDER			
Övriga långfristiga skulder	-	733	733
Summa långfristiga skulder	-	733	733
Leverantörsskulder	311	660	944
Skulder till koncernföretag	6 812	10 007	8 711
Skatteskulder	65	51	55
Övriga kortfristiga skulder	385	687	786
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	852	6 233	3 402
Summa kortfristiga skulder	8 424	17 639	13 897
Summa skulder	8 424	18 372	14 630
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	29 388	56 332	54 554

Noter

NOT 1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Xavi Solutions tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av EU. Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, *Delårsrapportering* och för moderbolaget i enlighet med årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, *Redovisning för juridisk person*. Samma redovisningsprinciper har tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Alla belopp i denna rapport är angivna i tusentals svenska kronor (tkr) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

Goodwill

Goodwill redovisas i balansräkningen som en immateriell anläggnings-tillgång till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Goodwill har allokaterats till kassagenererande enheter och prövas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. Prövning av nedskrivnings-

behov sker dock oftare om det finns indikationer på att en värdeminskning kan ha inträffat under året. Prövningen av nedskrivningsbehovet per 2023-12-31 visade på inga nedskrivningsbehov. I och med försäljningen av Tavana IT minskade goodwill med 14,6 mkr från 30 mkr till 15,4 mkr. I Xavi Solutions årsredovisning för år 2023 beskrivs processen för värdering av goodwill utförligare.

Uppskjuten skattefordran

Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 31 december 2023 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag till cirka 49,7 mkr. I balansräkningen per 2024-09-30 är uppskjuten skattefordran redovisad till 0 (0) tkr.

NOT 2. VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Den 7 november pressmeddelades att styrelsen fastställt en ny tillväxtstrategi för koncernen och nya finansiella mål.

- Koncernen ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi kompletterat med mindre förvärv.
- Koncernen ska vara vinst- och utdelningsmaximerande.
- Koncernen ska nå en nettoomsättning om cirka 200 mkr i slutet av 2027.
- Koncernen ska nå en EBITA om minst 8 % av omsättningen i slutet av 2027.

Bolagets nya finansiella mål är högre än de tidigare kommunicerade målen och framflyttade två år från slutet av 2025 till slutet av 2027. Utdelningspolicyen kvarstår oförändrad.

Den 5 november fattade en extra bolagsstämman beslut om att godkänna ändringen av bolagsordningen enligt styrelsens förslag. Xavi Solutionnode AB ändrar därmed namn till Frontwalker AB.

Den 4 oktober skickades kallelse ut till extra bolagsstämma i Xavi Solutionnode AB den 5 november 2024 kring beslut om att ändra bolagets firmanamn till Frontwalker AB. Styrelsen föreslår vidare att ändra bolagsordningen för att möjliggöra fullmaktsinsamling, poströstning och digitala stämmor.

NOT 3. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI – KONCERN

Redovisade värden av finansiella tillgångar och finansiella skulder anses utgöra rimliga approximationer av posternas verkliga värden. Detta eftersom det enligt företagsledningens bedömning inte har skett någon förändring av marknadsräntor eller kreditmarginaler som skulle ha en väsentlig påverkan på det verkliga värdet av koncernens räntebärande

skulder. För kundfordringar samt övriga kortfristiga fordringar och skulder anses vidare verkligt värde överensstämma med redovisat värde på grund av den korta löptiden för dessa poster.

NOT 4. SEGMENTRAPPORTERING**Segmenten redovisas nedan:**

Xavi Solutions delas in i tre segment vilka är:

Solve som består av Xavikoncernens konsultverksamhet.

Serve som består av Xavikoncernens support och driftverksamhet.

Ventures som består av Xavikoncernens innehav i start-ups, intressebolag och liknande.

TKR	Solve	Serve	Ventures	Totalt	Koncern- gemensam	Interna mellanha- vanden	Totalt
JANUARI - SEPTEMBER 2024							
Nettoomsättning	34 729	5 152	-	39 881	-	-184	39 698
<i>varav intern omsättning</i>	184	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-1 901	-12 447	-	-14 348	-4 712	-	-19 060
Finansiella poster	-136	-11	65	-82	80	-	-
Resultat efter finansiella poster	-2 037	-12 458	65	-14 430	-4 630	-	-19 060
JANUARI - SEPTEMBER 2023							
Nettoomsättning	53 745	21 673	-	75 418	-	-	75 418
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	1 296	-971	-	325	-10 562	-	-10 237
Finansiella poster	-218	-42	-	-260	-33	-	-293
Resultat efter finansiella poster	1 078	-1 013	-	65	-10 595	-	-10 530
JULI - SEPTEMBER 2024							
Nettoomsättning	8 483	-	-	8 483	-	-	8 483
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-1 050	-	-	-1 050	-2 029	-	-3 079
Finansiella poster	-47	-	-	-47	17	-	-30
Resultat efter finansiella poster	-1 097	-	-	-1 097	-2 012	-	-3 109
JULI - SEPTEMBER 2023							
Nettoomsättning	14 092	5 217	-	19 309	-	-	19 309
<i>varav intern omsättning</i>	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-55	-841	-	-896	-6 685	-	-7 581
Finansiella poster	-69	-12	-	-81	-26	-	-107
Resultat efter finansiella poster	-124	-853	-	-977	-6 711	-	-7 687
JANUARI - DECEMBER 2023							
Nettoomsättning	70 497	27 720	-	98 218	-	-138	90 080
<i>varav intern omsättning</i>	138	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	3 024	-1 530	-	1 495	-9 971	-	-8 476
Finansiella poster	-268	-52	-	-320	-56	-	-376
Resultat efter finansiella poster	2 756	-1 582	-	1 175	-10 027	-	-8 852

Segmenten redovisas rensat från management fee från moderbolag till dotterbolag.

I segmentets Serves resultat för första kvartalet ingår resultatet från försäljningen av Tavana IT AB.

NOT 5. SKULDER TILL KREDITINSTITUT

	Koncernen			Moderbolaget		
	30 Sep 2024	30 Sep 2024	31 Dec 2023	30 Sep 2024	30 Sep 2023	31 Dec 2023
Långfristiga skulder till kreditinstitut	-	839	436	-	-	-
Övriga långfristiga räntebärande skulder	-	733	733	-	733	733
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	1 330	1 258	1 258	-	-	-
Övriga kortfristiga räntebärande skulder	-	367	367	-	367	367
Ställda säkerheter för checkkredit 2 800 tkr (3 800 tkr)	2 800	3 800	3 800	1 000	1 000	1 000
Varav: Företagsinteckningar	2 800	3 800	3 800	1 000	1 000	1 000
Ställda säkerheter för lån 4 700 tkr (6 000 tkr)	4 700	6 000	6 200	-	-	-
Varav: Företagsinteckningar	4 700	6 000	6 200	-	-	-
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga	6 500	8 800	8 800

NOT 6. RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Koncernen			Moderbolaget		
	30 Sep 2024	30 Sep 2023	31 Dec 2023	30 Sep 2024	30 Sep 2023	31 Dec 2023
Resultat vid försäljning av andelar i dotterföretag	-11 920	-	-	-16 096	-	-
Summa	-11 920	-	-	-16 096	-	-

Den 13 mars 2024 ingick Xavi Solutions ett avtal med Bibandeloön AB om avyttring av samtliga aktier i Tavana IT AB. Köpeskillingen uppgick till 3 000 tkr och betalning skedde genom kvittning mot fordran om 1 100 tkr samt en säljrevers på 1 900 tkr. Säljreversen löper till 2024-10-31 med en ränta enligt en årlig räntesats om 10%. Transaktionen var villkorad godkännande vid extra bolagsstämma i Xavi Solutions, som hölls den 3 april. Stämman beslöt att godkänna transaktionen med Bibandeloön och samma datum slutfördes transaktionen.

Information om bolaget

Pressmeddelanden, delårsrapporter och årsredovisningar samt övrig information om koncernen finns på xavisolutions.se

Xavi Solutionnode AB (publ) | org. nr. 556675-2837 | xavisolutions.se

08-60 10 100

info@xavisolutions.se

C/o The Works Sverige AB, Klarabergsgatan 60, 111 21 Stockholm

© 2024 XAVI SOLUTIONNODE AB

