

SDS bekräftar 14-16 MSEK i säkrat resultat före skatt för 2026 - ny order om 4 MSEK visar hävstång efter omstrukturering

Seamless Distribution Systems AB (publ) ("SDS") har erhållit en order värd totalt 4 MSEK från en befintlig telekomkund i Nordöstra Afrika. Avtalet avser en uppgradering till plattformen ERS 5 - bolagets senaste generations försäljnings- och distributionssystem - samt en redundanslösning för högsta möjliga drifttillgänglighet.

Efter en genomgripande omstrukturering under 2025 täcker SDS:s återkommande intäkter från kundsupport nu bolagets totala driftskostnader. Nya avtal går därmed direkt till resultat och kassaflöde. Med denna order och tidigare ordrar under januari och februari uppgår säkrat resultat före skatt (EBT) för helåret 2026 till 14-16 MSEK. Prognosen för helåret 2026 kvarstår på 45-55 MSEK i resultat före skatt, vilket kommunicerades i januari, och baseras på det historiska inflödet av nya produktlicenser under de senaste fem åren.

Leveransen omfattar en uppgradering till ERS 5 - SDS:s senaste plattformsgeneration för försäljning och distribution av digitala produkter - samt implementering av en Active Disaster Recovery-lösning som säkerställer kontinuerlig drift vid störningar. Tillhörande professionella tjänster ingår. Intäkterna redovisas löpande i takt med leverans.

Ordern visar att SDS:s befintliga kundbas genererar tillväxtmöjligheter utöver den ursprungliga implementeringen. Med en kostnadsstruktur där återkommande intäkter täcker bolagets totala kostnader får varje uppgradering och utökning av befintliga kundrelationer en omedelbar resultateffekt.

"Denna order bekräftar två saker: att våra kunder investerar i nästa generations plattform, och att vår nya kostnadsstruktur gör att varje kontrakt förbättrar resultatet direkt. Vi har nu säkrat 14-16 MSEK i EBT för 2026 och prognosen på 45-55 MSEK för helåret 2026 kvarstår." kommenterar Martin Schedin, VD

För mer information, vänligen kontakta:

Jens Ålander

CFO

+46 73 095 8269

jens.alander@seamless.se

Om SDS

SDS är ett svenskt internationellt mjukvaruföretag som specialiserar sig på mobila betalningstjänster för mobiloperatörer, distributörer, återförsäljare och konsumenter. SDS säkerställer att teleoperatörer kan sälja rösttid, data och kompletterande tjänster medan SDS-produkter och tjänster hanterar upp till 90 % av teleoperatörens försäljning. Idag har SDS implementerat lösningar inom Fintech, avancerad analys och detaljhandelsvärdehantering, och dessa produkter har förvandlats till så kallade SaaS-lösningar för telekomoperatören.

SDS har cirka 185 anställda i Sverige, Sydafrika, Algeriet, Ghana, Nigeria, Förenade Arabemiraten, Pakistan och Indien. SDS hanterar mer än 15 miljarder transaktioner till ett värde av över 14 miljarder dollar årligen. Genom över 3 miljoner aktiva återförsäljare av digitala produkter per månad betjänas mer än 1 100 miljoner konsumenter indirekt globalt.

SDS andel är noterad på Nordic SME på Nordic Growth Market.