

# DELÅRSRAPPORT

Q1-Q3 (januari - september 2024)



Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590–2151

Under inledningen av det tredje kvartalet erhöll Kentima en rekordstor order på 10,8 MSEK inom affärsområdet Säkerhet. Den ledde fram till en sammanlagd ordergång på 23,2 MSEK, den högsta ordergången för bolaget under ett enskilt kvartal. Koncernomsättningen uppgick under Q3 till 11 324 (10 837) KSEK, samtidigt som den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade med 1 187 KSEK och uppgick till 5 043 (3 856) KSEK, en förbättring med 31 procent. Bruttovinsten uppgick till 5 924 (5 528) KSEK, en ökning med 7 procent. EBITDA-resultatet uppgick till 1 719 (1 205) KSEK, en ökning med 43 procent och EBIT-resultatet uppgick till 639 (34) KSEK. Sammantaget gör bolaget bedömningen att man kommer ha en betydande tillväxt under 2025, där både koncernomsättningen och den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt samtidigt som man ser möjligheter att förbättra både lönsamhetsgrad och resultat.

#### RAPPORTPERIOD Q3, 3 MÅNADER (juli - september 2024)

- Nettoomsättningen uppgick till 11 324 (10 837) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 4 492 (4 120) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 843 (1 797) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 719 (1 205) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 639 (34) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 224 (-261) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 2 432 (-1 776) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -2 (-607) KSEK.

#### RAPPORTPERIOD Q1-Q3, 9 MÅNADER (januari - september 2024)

- Nettoomsättningen uppgick till 39 570 (45 488) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 15 355 (15 339) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 6 897 (5 933) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 2 575 (6 064) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -867 (2 539) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -2 094 (1 501) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 3 991 (4 200) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -544 (-103) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 3 176 (4 702) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 3 063 (4 524) KSEK.

#### Utdrag från VD HAR ORDET (Läs hela VD HAR ORDET på sidorna 3–6)

”Kentima har haft en positiv utveckling under det tredje kvartalet, en tydlig vändning efter några mer utmanande kvartal. Ordergången blev rekordhög och uppgick till 23,2 (10,7) MSEK. Den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter under Q3 ökade med 31 procent, jämfört med föregående år och uppgick till 5,0 (3,8) MSEK. Koncernomsättningen uppgick till 11,3 (10,8) MSEK samtidigt som rörelseresultatet förbättrades. Även om Q3 utvecklades positivt så påverkas vi fortfarande negativt av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher och segment.

Våra säkerhetsprodukter är främst inriktade mot krävande kunder som har krav på hög funktionalitet, hög säkerhet, hög driftssäkerhet, hög prestanda och stora integrationsmöjligheter med andra system. Under Q3 fick vi en stor order som avser leverans av våra Egenutvecklade Produkter inom säkerhet, men även spetskonsulting. Produkterna i projektet ska installeras på, och övervaka viktiga funktioner vid ett av Sveriges skyddsobjekt, som även är kunden. Ordervärdet uppgick till 10,8 MSEK och är den största ordern Kentima hittills tagit inom Egenutvecklade Produkter. Leverans av ordern är planerad under 2025 och därför har den ännu inte fått någon effekt på koncernomsättningen, fakturerad försäljning Egenutvecklade Produkter eller resultatet, under Q3.

Under Q3 lanserade vi vårt nya koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) och vi kommer göra flera riktade marknadsaktiviteter mot det här segmentet. WideQuick WWT bygger på vårt nya WideQuick Modular Framework men innehåller dessutom specifika, lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. WideQuick WWT förenklar arbetet för alla som genomför sina VA-projekt med WideQuick. WideQuick Water & Wastewater Treatment har fått ett mycket positivt mottagande. Under oktober publicerade vi en spännande Success Story som beskriver hur en av våra partner Industriprojektbyrå i Norr drivit ett framgångsrikt projekt till Robertsfors kommun med WideQuick WWT. Nu används WideQuick för att övervaka kommunens reningsverk, avloppsreningsverk, pumpstationer och tryckstegringsstationer.

Behovet av att investera i tillförlitlig automations- och säkerhetsutrustning kommer med stor sannolikhet öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten inom båda affärsområdena Automation & Säkerhet.

Vi ser mycket positivt på 2025, vi arbetar med flera spännande projekt och tillsammans med en positivare konjunktur samt leverans av den rekordstora ordern under 2025, gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under 2025, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade ökar kraftigt samtidigt som vi ser möjlighet att successivt öka lönsamhetsgraden och resultatet.”

SIDAN 1	HALVÅRSRAPPORT I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 7	DIAGRAM, KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL
SIDAN 8	DIAGRAM, RESULTAT – EBITDA OCH EBIT
SIDAN 9	DIAGRAM, EGENUTVECKLADE PRODUKTER
SIDAN 10	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 11	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 12	VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1-Q3, JANUARI-SEPTEMBER 2024
SIDAN 13	VERKSAMHETSRAPPORT Q1-Q3, JANUARI-SEPTEMBER 2024
SIDAN 14	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREVY, ÖVRIGT
SIDAN 15	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 16	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 18	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 19	KONCERNENS KASSAFLÖDEANALYS
SIDAN 20	KONCERNENS NYCKELTAL



TRANSPORT



IDROTTSARENOR



TRAFIKSYSTEM



PROCESSINDUSTRI



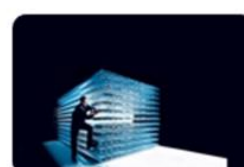
FLYGPLATSER



STÄDER



KÖPCENTRUM



TILLVERKNINGSINDUSTRI



FÄNGELSER



GRUVOR



SJUKHUS



FASTIGHETER

## VD HAR ORDET

Kentima har haft en positiv utveckling under det tredje kvartalet, en tydlig vändning efter några mer utmanande kvartal. Det är glädjande att konstatera att orderingången blev rekordhög under tredje kvartalet och uppgick till 23,2 (10,7) MSEK. Det visar att vår långsiktiga strategi ger resultat, d.v.s. att avsätta stora resurser på utveckling av avancerade och konkurrenskraftiga produkter, inom automations- och säkerhetsområdet, som enkla att använda och som ger ett stort mervärde för slutanvändarna. Vi är fortfarande bara i ett inledande skede av den stora marknadspotential våra produkter har. Den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter under Q3 ökade med 31 procent, jämfört med föregående år och uppgick till 5,0 (3,8) MSEK. Koncernomsättningen uppgick till 11,3 (10,8) MSEK samtidigt som rörelseresultatet förbättrades.

### Viktig order inom affärsområdet Säkerhet

Under Q3 erhöll Kentima den största ordern hittills inom Egenutvecklade Produkter och affärsområdet Säkerhet, ordervärdet uppgick till 10,8 MSEK. Leverans av ordern är planerad under 2025 och därför har den ännu inte fått någon effekt på koncernomsättningen, fakturerad försäljning Egenutvecklade Produkter eller resultatet, under Q3.

Leveransen av den stora ordern kommer till största delen bestå av bolagets Egenutvecklade Produkter från affärsområdet Säkerhet. Systemets centrala del består av flera Ethiris® NVRN Rack Solutions som innehåller Ethiris® Video Management Software. Produkter från Kentima passar utmärkt för den här typen av stora och komplexa anläggningar, där det ställs extra höga krav på funktionalitet, prestanda, säkerhet och driftsäkerhet, som till exempel skyddsobjekt och liknande anläggningar.

### Marknadsutsikter – Successivt ökar efterfrågan på våra produkter

I den föregående rapporten gjorde jag bedömningen att de närmaste kvartalen skulle innebära fortsatta utmaningar för bolaget, att vi därefter successivt skulle få en ökad efterfrågan på våra produkter och återgå till ett läge med betydande tillväxt inom Egenutvecklade Produkter.

Under det tredje kvartalet ökade efterfrågan på våra produkter kraftigt och vi hade en stark orderingång, samtidigt som den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter ökade betydligt jämfört med föregående år. Även om Q3 utvecklades positivt så påverkas vi fortfarande negativt av det rådande konjunkturläget inom vissa branscher och segment. Vi upplever fortfarande att kunder inom vissa kundsegment varit avvaktande med flera av sina investeringar och att beslutsprocesserna generellt sett blivit betydligt längre och i flera fall har slutkundernas investeringar flyttats fram till 2025.

Vi ser mycket positivt på 2025 och det finns flera anledningar till vår stora optimism inför framtiden. Efterfrågan på våra produkter ökar successivt inom båda våra affärsområden Automation och Säkerhet, och vi ökar kontinuerligt våra marknadsandelar. Vi är övertygade om att våra omfattande framtidssatsningar inom produktutveckling, tillsammans med en ökad marknadsnärvaro, kommer generera en betydande försäljningstillväxt för våra Egenutvecklade Produkter under 2025 och flera år framöver. Vi hoppas konjunkturen stabiliseras under nästa år och vår förhoppning är att de investeringar våra slutkunder flyttat fram till 2025 kommer genomföras och ge oss ökad försäljning. Kentima Exploring Days som vi arrangerade under våren 2024 har gett oss nya och utökade samarbeten och projekt som under 2025 kommer påverka försäljningen positivt. Under 2025 kommer vi leverera och fakturera den stora beställningen som vi erhöll under tredje kvartalet 2024 och vi kommer under andra halvan av 2025 även se resultatet från vår successiva inledning av exportsatsningen.

Sammantaget är därför vår bedömning att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under 2025, där både koncernomsättning och den fakturerade försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt samtidigt som vi ser möjlighet att förbättra både lönsamhetsgrad och resultat.

### Fortsatt stora och viktiga framtidssatsningar

Även tredje kvartalet präglades av omfattande och offensiva framtidssatsningar inom produktutveckling och vi genomförde flera viktiga lanseringar inom affärsområdet Automation. Under andra kvartalet uppgick våra framtidssatsningar inom produktutveckling till 2,2 MSEK. Av utvecklingskostnaderna har 1,3 MSEK aktiverats, det gör att våra framtidssatsningar har påverkat resultatet negativt med 0,9 MSEK under det tredje kvartal.

### Ökad koncernomsättning och förbättrat resultat under Q3

Koncernomsättningen uppgick under Q3 till 11 324 (10 837) KSEK, en ökning med 4 procent jämfört med föregående år. EBITDA-resultatet ökade under Q3 till 1 719 (1 205) KSEK och rörelseresultatet förbättrades till 639 (34) KSEK. Koncernomsättningen påverkades positivt av ökad fakturerad försäljning inom Egenutvecklade Produkter och påverkades negativt av minskad försäljning av Kundenpassade Styrssystem.

### Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under Q3 2024 uppgick den fakturerade försäljningen av Egenutvecklade Produkter, inom affärsområdena Automation och Säkerhet, till 5 043 (3 856) KSEK, en ökning med 31 procent jämfört med föregående år. Även om den ökade med 31 procent upplever vi att marknaden inom vissa segment varit avvaktande. Antalet offerter vi lämnar och volymerna vi offererar har successivt ökat, vilket är en positiv signal för framtiden.

Ordern på 10,8 MSEK som vi erhöll under Q3, tillsammans med andra förväntade beställningar gör att vi troligtvis når en kraftigt ökad fakturerad försäljning av Egenutvecklade produkter under 2025. Den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter i kombination med att försäljningen kommer bestå av en allt större andel mjukvara kommer påverka både bruttovinsten och bruttovinstmarginalen positivt under 2025.

## Affärsområde Automation

Vår försäljning inom automationsområdet sker till bolag inom en mängd olika branscher så som fastighetsautomation, process och tillverkningsindustri, maskinbyggare, VA samt kraft- och värmeverk med flera.

Vi har under Q3 fortsatt vårt intensiva arbete med att vidareutveckla vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA och vi tillför kontinuerligt ny viktig funktionalitet. Vi har under närmare 3 år, parallellt med utvecklingen andra versioner, arbetat med utvecklingen av WideQuick HMI/SCADA 14.0.

Den nya huvudversionen var ursprungligen tänkt att lanseras under hösten 2024, men lanseringen har flyttats fram till början av 2025. Det är en mycket viktig och betydelsefull lansering och aldrig tidigare har vi lanserat en version som tillfört WideQuick-mjukvaran så mycket ny och viktig funktionalitet.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 kommer innehålla mängder av ny funktionalitet, bland annat containerlösningar som tillsammans med en helt ny licensmodell, Universal, kommer kunna användas för att till exempel bygga stora, effektiva och attraktiva molnapplikationer, inom bland annat fastighetsautomation. Den nya licensmodellen kompletterar den befintliga och kommer vara prenumerationsbaserad. Vi kommer därmed att erbjuda våra kunder flera parallella licensalternativ.

Vi har lagt ner ett omfattande arbete med att förnya användargränssnittet i WideQuick Designer. Förutom att användarna kommer mötas av en ny design har vi lagt till flera nya funktioner som förenklar och effektiviserar konfigureringen av ett HMI/SCADA-projekt, något som uppmärksammats av systemintegratörer som fick en förhandsvisning under Kentima Exploring Days.

WideQuick HMI/SCADA 14.0 kommer även innehålla två helt nya drivers, för kommunikation via BACnet respektive MQTT. Den nya versionen kommer dessutom innehålla en helt ny OPC UA Server som bland annat gör det möjligt för andra överordnade system att ansluta och kommunicera med våra operatörsenheter via OPC UA.

Den nya MQTT-drivern utökar WideQuick-mjukvarans användningsområden då den används för kommunikation med olika typer av IoT-enheter inom flera olika branscher. Det omfattande stödet för BACnet, som är en internationell kommunikationsstandard, öppnar upp nya affärsmöjligheter inom fastighetsautomation då den ofta används internationellt och för övervakning av större fastigheter och stora fastighetsbestånd.

Den nya versionen av WideQuick ger även betydande skalfördelar då det blir betydligt enklare för systemintegratörer att bygga stora system, t.ex. inom fastighetsautomation.

Framtagningen av WideQuick 14.0 är en del av vår kommande exportsatsning, även om WideQuick redan idag används av några av våra internationella kunder så kommer den här versionen vara den första WideQuick-versionen som vi aktivt kommer lansera på exportmarknaden.

### Affärsområde Automation – med fokus på Fastighet

Försäljningen inom området fastighetsautomation har de senaste åren haft en positiv utveckling och har drivits av energibesparingar och andra åtgärder som görs för att effektivisera driften av en fastighet. Samtidigt har området de senaste kvartalen påverkats negativt av ett kraftigt minskat byggande, av framför allt bostäder. Under senare delen av Q3 och inledningen av Q4 har vi kunnat märka en ökad efterfrågan inom det här segmentet.

Trots att det byggs mindre för närvarande, fortsätter vi satsa inom det här området. Vi ser en betydande framtida tillväxt inom fastighetsautomation eftersom fastighetsägarna vill investera i moderna, flexibla, skalbara och kostnadseffektiva system för övervakning för att uppnå effektivare drift och energieffektiviseringar.

Vi ser mycket positivt på våra möjligheter att öka försäljningen och öka våra marknadsandelar inom Fastighetsautomation. Vi attraherar hela tiden nya systemintegratörer som vill arbeta med vårt koncept och våra lösningar. Tillsammans med vår kommande WideQuick HMI/SCADA-version med containerlösningar, Universal Licens och vår helt nya BACnet-driver, ett uppdaterat koncept inom fastighetsautomation (våren 2025) och vår kommande exportsatsning, finns det stora möjligheter till en kraftig försäljningstillväxt inom det här segmentet.

### Affärsområde Automation – med fokus på Process- & Tillverkningsindustri

Försäljningen till process- och tillverkningsindustri har haft en positiv utveckling under en längre tid, men tillväxten har dämpats de senaste kvartalen. Vi ser goda möjligheter att framöver öka vår försäljning av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA och våra industridatorer inom det här området.

Under hösten lanserar vi en ny generation av våra OE/H700- och OE/H800 serier av industridatorer och operatörsenheter, samt en helt ny Box PC och HMI-box. Samtliga nya produkter passar utmärkt inom process- och tillverkningsindustri, men passar också utmärkt för maskintillverkare.

### Affärsområde Automation – med fokus på Maskintillverkare

Inom det här segmentet har vi idag en bra försäljning även om den för närvarande sker till ett begränsat antal maskinbyggare. Under de senaste kvartalen har vi haft en positiv utveckling inom segmentet och vi ser en stor tillväxtpotential och stora möjligheter att öka försäljningen ytterligare genom våra nya produktlanseringar och en ökad bearbetningen av kunderna inom det här segmentet.

Under Q3 lanserade vi ett nytt koncept, WideQuick Modular Framework (MOD). Det nya konceptet är ett grundläggande koncept som innehåller en samling av olika generella lösningar och moduler som förkortar tiden det tar att skapa en HMI/SCADA-applikation för till exempel maskinstyrning, men även andra applikationer riktade mot andra segment.

### Affärsområde Automation – med fokus på Vatten & Avlopp

Vi har gjort stora investeringar inom det här segmentet och vi kommer fortsätta göra stora satsningar inom Vatten- och Avlopp. Vi ser en betydande marknadspotential både i Sverige och internationellt eftersom det sker stora investeringar inom det här segmentet och ett stort antal anläggningar är i behov av modernare, säkrare och effektivare övervakning.

Under Q3 lanserade vi vårt nya koncept WideQuick Water & Wastewater Treatment (WWT) och vi kommer göra flera riktade marknadsaktiviteter mot det här segmentet. WideQuick WWT bygger på vårt nya WideQuick Modular Framework men innehåller dessutom specifika lösningar, moduler och objekt som riktar sig direkt mot vatten- och avloppsverk. WideQuick WWT förenklar arbetet för alla som genomför sina VA-projekt med WideQuick.

WideQuick Water & Wastewater Treatment har fått ett mycket positivt mottagande. Under oktober publicerade vi en spännande Success Story som beskriver hur en av våra Partner, Industriprojektbyrå i Norr drivit ett framgångsrikt projekt till Robertsfors kommun med WideQuick WWT. Nu används WideQuick för att övervaka kommunens reningsverk, avloppsreningsverk, pumpstationer och tryckstegringsstationer.

Projektet som Industriprojektbyrå i Norr genomfört visar tydligt hur projekttiden optimeras med WideQuick WWT, samtidigt som slutkunden får ett modernt, effektivt övervakningssystem med ett intuitivt användargränssnitt. Det finns ett stort intresse för WideQuick WWT bland kommuner och VA-verk.

### Affärsområde Säkerhet

Inom affärsområdet Säkerhet utvecklar vi Ethis Video Management Software (VMS), en av marknadens mest kraftfulla och avancerade mjukvaror för professionell videoövervakning. Våra produkter och system inom området Säkerhet skapar en tryggare tillvaro för många människor, förebygger och reducerar inbrott och annan brottslighet, minskar kostnader för skadegörelse och skapar säkrare arbetsplatser.

Även inom affärsområdet Säkerhet arbetar vi långsiktigt och vårt försäljningsarbete är främst inriktat mot krävande kunder som har krav på hög funktionalitet, hög säkerhet, hög driftssäkerhet, hög prestanda och stora integrationsmöjligheter med andra system.

Under Q3 signerade vi ett kontrakt för ett stort projekt som främst avser leverans av bolagets Egenutvecklade säkerhetsprodukter, men även spetskonsulting. Ordervärdet uppgår till 10,8 MSEK och är den största ordern Kentima hittills tagit inom Egenutvecklade Produkter. Produkterna i projektet ska installeras på, och övervaka viktiga funktioner vid ett av Sveriges skyddsobjekt, som även är kunden.

Under Q3 har vi fortsatt vårt intensiva utvecklingsarbete även inom affärsområdet Säkerhet. Behovet av att investera i tillförlitlig säkerhetsutrustning kommer med stor sannolikhet öka under lång tid framöver och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten även inom affärsområdet Säkerhet.

Vi har ett attraktivt och brett erbjudande för professionell videoövervakning. Vi säljer Ethis VMS som en licens med rätt att använda den aktuella versionen alternativt och fördelaktigt som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal. Vi kommer successivt utöka vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket kommer ge oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethis skalbarhet och nya attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Alla våra Ethis-licenser kan enkelt kompletteras med en tilläggstjänst för ökad trygghet. Detta innebär att när Ethis övervakningsdel genererar ett larm, till exempel vid obehörigt intrång i en anläggning, kopplas Ethis VMS automatiskt upp mot en larmcentral, till exempel SOS Alarm eller Safe4, och larmoperatören kan direkt vidta lämpliga åtgärder för att säkra anläggningen.

### Affärsområdet Kundenpassade Styrssystem

Inom detta affärsområde säljer vi kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvindustrin. Försäljningen inom affärsområdet har med undantag för vissa kvartal haft en nedåtgående trend sedan mitten av 2022. Under Q3 uppgick försäljningen av Kundenpassade Styrssystem till 5 456 (5 717) KSEK, en nedgång med 5 procent jämfört med samma kvartal föregående år.

Under 2023 förnyade vi vårt avtal med Sandvik Rock Processing Solutions. Avtalet är ett 5-årigt leveransavtal och avser leverans av avancerad automationsutrustning till alla typer av konkrossar som Sandvik har i sitt sortiment. Åtagandet omfattar bland annat leverans av kundanpassade operatörsenheter som är baserade på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA samt hårdvara som är utvecklad av Kentima.

Sandvik är idag Kentima-koncernens största kund och även om avtalet inte innehåller ett volymbaserat inköpsåtagande är avtalet ett exklusivt avtal som innebär att Kentima kommer fortsätta leverera till Sandvik under 5 år och det finns stora möjligheter att successivt öka försäljningen till Sandvik. Avtalet innebär att den totala försäljning under 5 år, som avtalet inledningsvis omfattar, bedöms uppgå till mellan 150 – 200 MSEK.

Kentima har under en längre tid bedrivit ett omfattande utvecklingsarbete tillsammans med Sandvik. Ett viktigt delmål uppfylldes under första halvåret 2024 då Sandvik lanserade det nya systemet ACS-c 5 tillsammans med sina nya krossmodeller. ACS-c 5 är ett avancerat och modernt system för att övervaka, reglera och styra Sandviks större konkrossar, främst inom gruvsektorn. Utvecklingsarbetet tillsammans med Sandvik kommer fortsätta under flera kvartal framöver.

Trots den svaga utvecklingen som varit inom Kundenpassade Styrssystem under de senaste kvartalen, och att tillväxten på kort sikt förmodligen kommer fortsätta påverkas negativt av konjunkturläget och situationen runt om i världen, ser vi långsiktigt positivt även på det här affärsområdet. Vi bedömer att vändningen kommer någon gång under 2025.

### Vår exportsatsning

För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används redan i flera stora projekt i Europa men även i ett fåtal betydande projekt i Asien och i Afrika och antalet förfrågningar från exportmarknaden fortsätter att öka för varje kvartal.

Som vi tidigare meddelat är vår avsikt att vår exportsatsning ska genomföras med egna medel och vi planerar också för ett genomförande som inledningsvis ska ske med vår befintliga organisation.

Eftersom våra produkter sedan många år redan säljs till den internationella marknaden, både via svenska exportföretag och via direkt försäljning från oss har vi en stabil plattform genom att vi redan nu har mycket på engelska, till exempel: WideQuick HMI/SCADA/PSIM, Ethis VMS, hemsida, EUR-prislista, broschyrer, datablad, manualer, nyhetsbrev, support och utbildningar.

Vi kommer fortsätta med att successivt avsätta mer resurser för att förbereda oss för en mer fokuserad exportsatsning under 2025. Vi är övertygade om att en detta kommer att ge en stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten.

## Kentima – Ett attraktivt tillväxtbolag

Vår målsättning är att med egna medel skapa betydande tillväxt, där ökningen av koncernomsättningen främst kommer från en ökad försäljning av våra Egenutvecklade Produkter inom våra affärsområden Automation och Säkerhet. Till våra aktieägare och potentiella investerare är det viktigt att lyfta fram att vi bedriver ett långsiktigt arbete med en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver, som levererar en god avkastning till sina aktieägare. Vi kommer fortsätta göra stora investeringar inom produktutveckling, marknadsföring, försäljning och flera andra områden som är viktiga för vår fortsatta tillväxt.



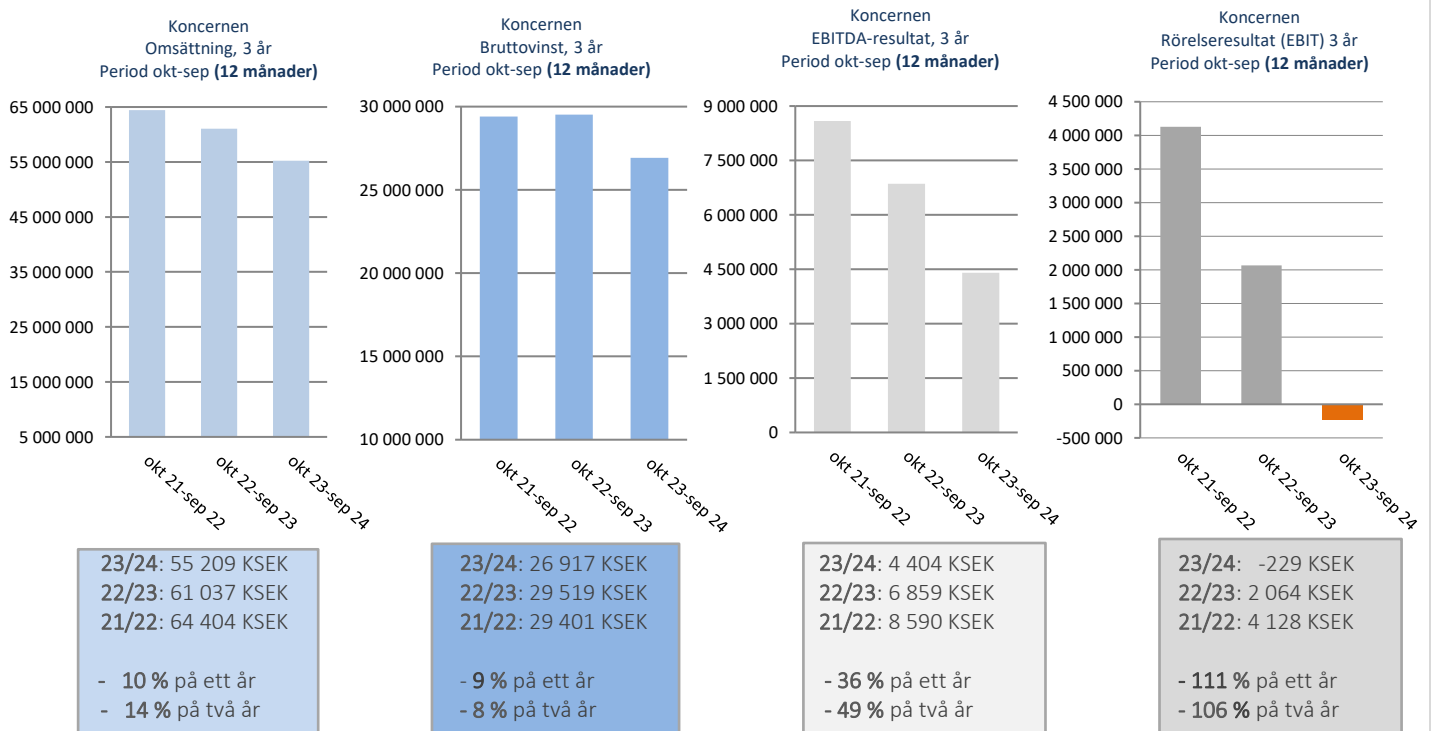
Kent Nilsson, CEO

*"Jag är övertygad om att våra stora framtidsatsningar på nya produkter, programversioner, lösningar och koncept för att kunna skapa totala system, inom automations- och säkerhetsområdet, är rätt väg framåt och en viktig strategi för att stärka vår position på marknaden.*

*Vi kommer successivt satsa allt större resurser på försäljning, marknadsföring och en mer fokuserad exportsatsning. Jag ser en stor tillväxtpotential för våra mjukvaror Ethiris VMS och WideQuick HMI/SCADA. Försäljningen av mjukvarorna kommer accelerera med hjälp av våra nya koncept inom automation, samt våra helhetslösningar inom videoövervakning.*

*Som VD och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter vi genomför. Vi har en väl fungerande organisation med kunniga och engagerade medarbetare som med stort engagemang omvandlar innovativa idéer till attraktiva produkter och unika lösningar.*

*Vi ser mycket positivt på 2025, vi arbetar med flera spännande projekt och tillsammans med en positivare konjunktur samt leverans av den rekordstora ordern, gör vi bedömningen att Kentima kommer ha en betydande tillväxt under 2025, där både koncernomsättning och försäljning av Egenutvecklade Produkter ökar kraftigt samtidigt som vi ser möjlighet att successivt öka lönsamhetsgraden och resultatet."*



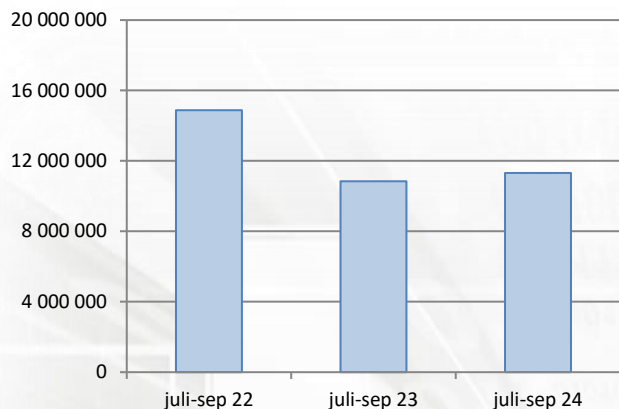
## KONCERNOMSÄTTNING, BRUTTOVINST OCH BRUTTOMARGINAL

### Koncernomsättning

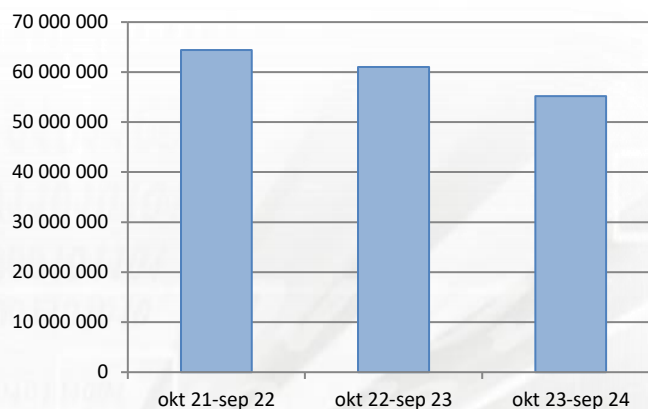
Koncernomsättningen uppgick under Q3 till 11 324 (10 837) KSEK, en ökning med 487 KSEK och 4 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2023-september 2024, uppgick koncernomsättningen till 55 209 (61 037) KSEK, en nedgång med 5 828 KSEK och 10 procent.

Koncernen - Omsättning, 3 år  
Period juli-september (3 månader)



Koncernen - Omsättning, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)

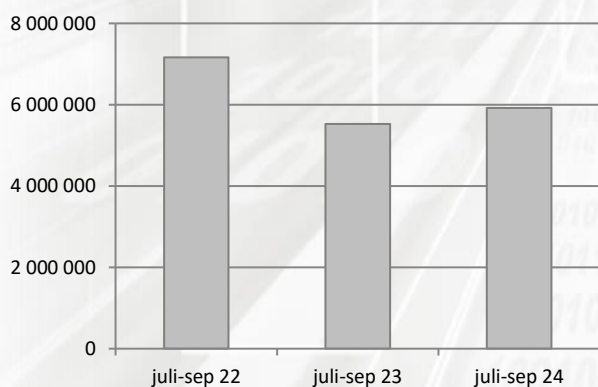


### Bruttovinst och bruttomarginal

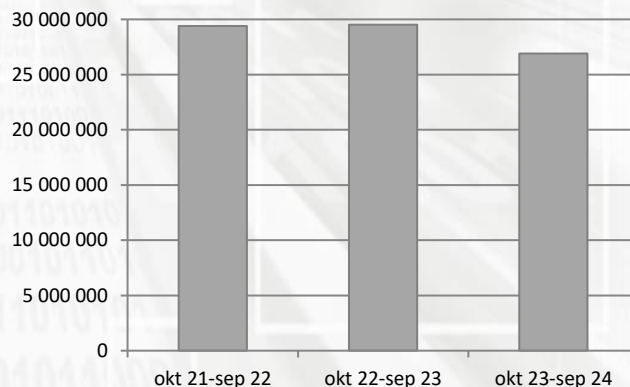
Koncernens bruttovinst uppgick under Q3 till 5 924 (5 528) KSEK, en ökning med 396 KSEK och 7 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2023-september 2024, uppgick bruttovinsten till 26 917 (29 519) KSEK, en nedgång med 2 602 KSEK och 9 procent. Bruttomarginalen under Q3 uppgick till 52 (51) procent.

Koncernen - Bruttovinst, 3 år  
Period juli-september (3 månader)



Koncernen - Bruttovinst, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)



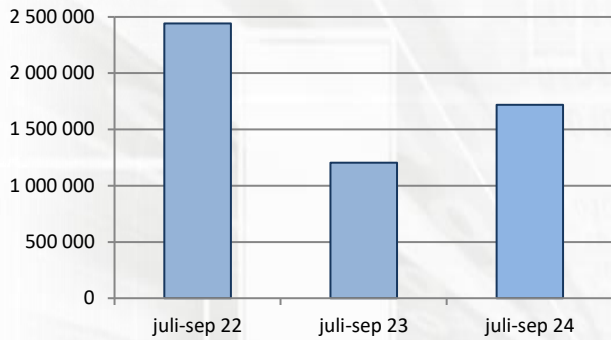


**EBITDA-resultat**

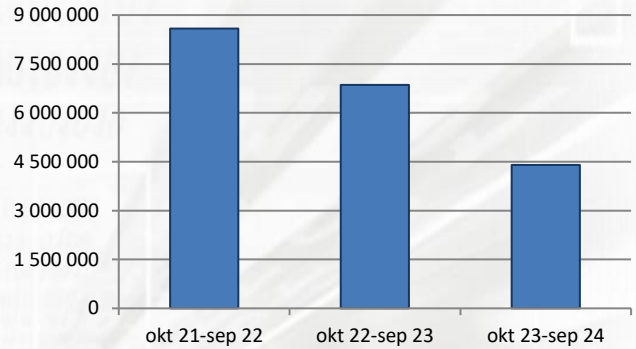
Koncernens EBITDA-resultat uppgick under Q3 till 1 719 (1 205) KSEK, en ökning med 514 KSEK och 43 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2023-september 2024, uppgick EBITDA-resultatet till 4 404 (6 859) KSEK, en nedgång med 2 455 KSEK och 36 procent.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år  
Period juli-september (3 månader)



Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)

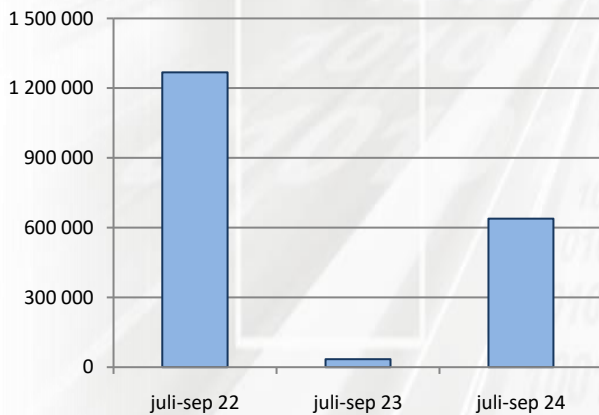


**EBIT-resultat**

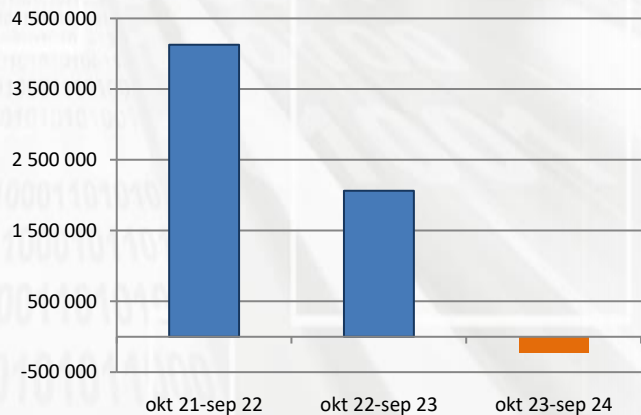
Koncernens EBIT-resultat uppgick under Q3 till 639 (34) KSEK, en ökning med 605 KSEK och 1 779 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2023-september 2024, uppgick EBIT-resultatet till -229 (2 064) KSEK, en nedgång med 2 293 KSEK och 111 procent.

Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år  
Period juli-september (3 månader)



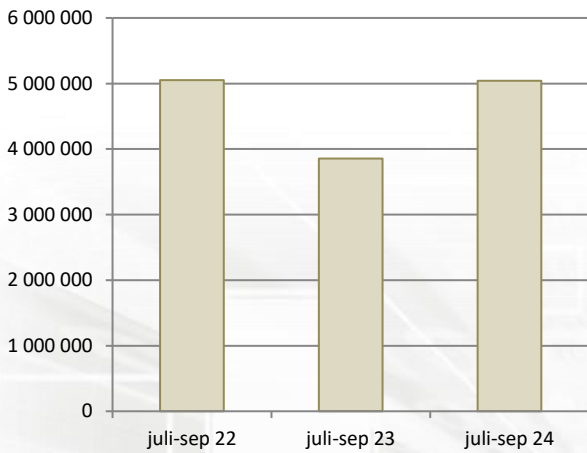
Koncernen - Rörelseresultat (EBIT) 3 år  
Period oktober-september (12 månader)



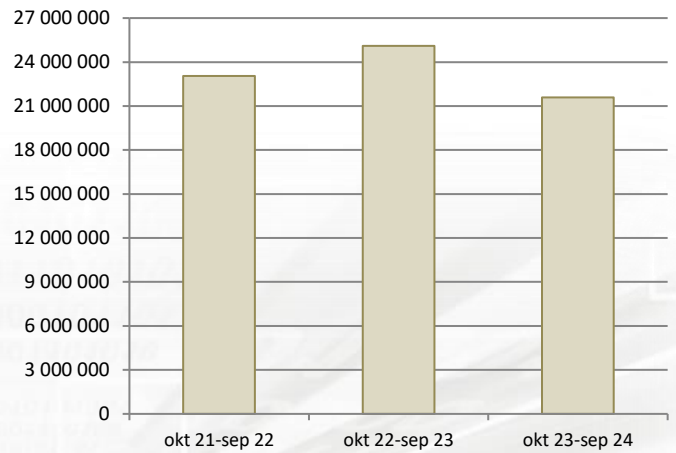
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter uppgick till under Q3 till 5 043 (3 856) KSEK, en ökning med 1 187 KSEK och 31 procent.

Under en 12-månadersperiod, oktober 2023-september 2024 uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 21 599 (25 101) KSEK, en nedgång med 3 502 KSEK och 14 procent.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år  
Period juli-september (3 månader)

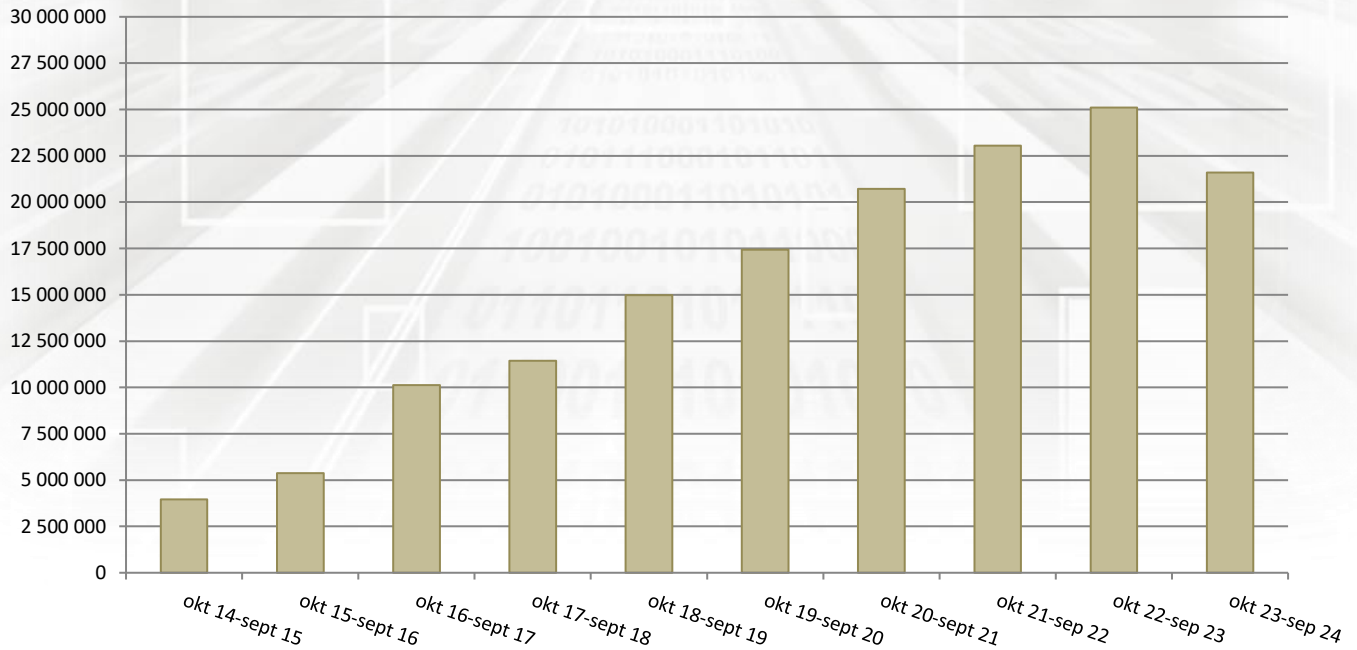


Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 3 år  
Period oktober-september (12 månader)



Diagrammet nedan visar försäljningsutvecklingen inom Egenutvecklade Produkter sedan bolaget listades på Nasdaq First North Growth Market 2013.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 10 år  
Period oktober-september (12 månader)



# VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Några av synonymerna till PARTNER är; kompanjon, kollega, medspelare – och det är så vi känner för våra PARTNERS.

Kentima AB säljer samtliga produkter inom både Automation & Säkerhet via ett stort nätverk av systemintegratörer, installatörer och konsulter samt OEM-kunder, och de flesta har valt att gå med i Kentima Partner Program.

Syftet med *Kentima Partner Program* är att skapa nära, långsiktiga och givande samarbeten mellan oss och våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbeten*. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrens på marknaden.

Via Partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till Partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra Partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra Partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra Partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del Partner vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete

som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratorerna ska bli allt *effektiva* i sitt arbete vid konfiguration och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också våra kunders önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Elektroskandia, Fidelix, Granitor, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vi vidareutvecklar kontinuerligt vårt Kentima Partner Program för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Engutvecklade Produkter.

### Ethiris VMS - Probably the best solution in the world

**Carlsberg Sverige AB, deltagare till Carlsberg A/S, har valt Kentimas mjukvara Ethiris VMS med ANPR-lösning för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videovakning med automatisk registrering av bilplattor för fordons- och tillverkningssektorn.**

År 2001 bildades Carlsberg Sverige AB som en del av Carlsberg Gruppen. Carlsberg A/S är ett av världens största bryggerier och har varit en viktig del av Carlsberg Gruppen sedan dess grundande 1846. Carlsberg A/S har varit en viktig del av Carlsberg Gruppen sedan dess grundande 1846. Carlsberg A/S har varit en viktig del av Carlsberg Gruppen sedan dess grundande 1846.

**ANPR-funktion**  
Carlsberg Sverige AB har valt Kentimas mjukvara Ethiris VMS med ANPR-lösning för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videovakning med automatisk registrering av bilplattor för fordons- och tillverkningssektorn.

**Carlsberg Sverige AB, deltagare till Carlsberg A/S, har valt Kentimas mjukvara Ethiris VMS med ANPR-lösning för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videovakning med automatisk registrering av bilplattor för fordons- och tillverkningssektorn.**

### Robertsfors VA övervakas av WideQuick WWT

**Robertsfors kommun har valt Kentimas mjukvara WideQuick WWT för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videovakning med automatisk registrering av bilplattor för fordons- och tillverkningssektorn.**

**SNABBFAKTA**  
Robertsfors kommun har valt Kentimas mjukvara WideQuick WWT för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videovakning med automatisk registrering av bilplattor för fordons- och tillverkningssektorn.

**Tillkomsten och installationen i Norra AB har Robertsfors Kommun installerat WideQuick WWT för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videovakning med automatisk registrering av bilplattor för fordons- och tillverkningssektorn.**

**Med de grundläggande funktionerna som finns i WideQuick WWT är alla platser som övervakas av WideQuick WWT för att tillgodose behovet av en komplett lösning för videovakning med automatisk registrering av bilplattor för fordons- och tillverkningssektorn.**

### Ethiris NVRN Rack Solutions effektiviserar produktionen

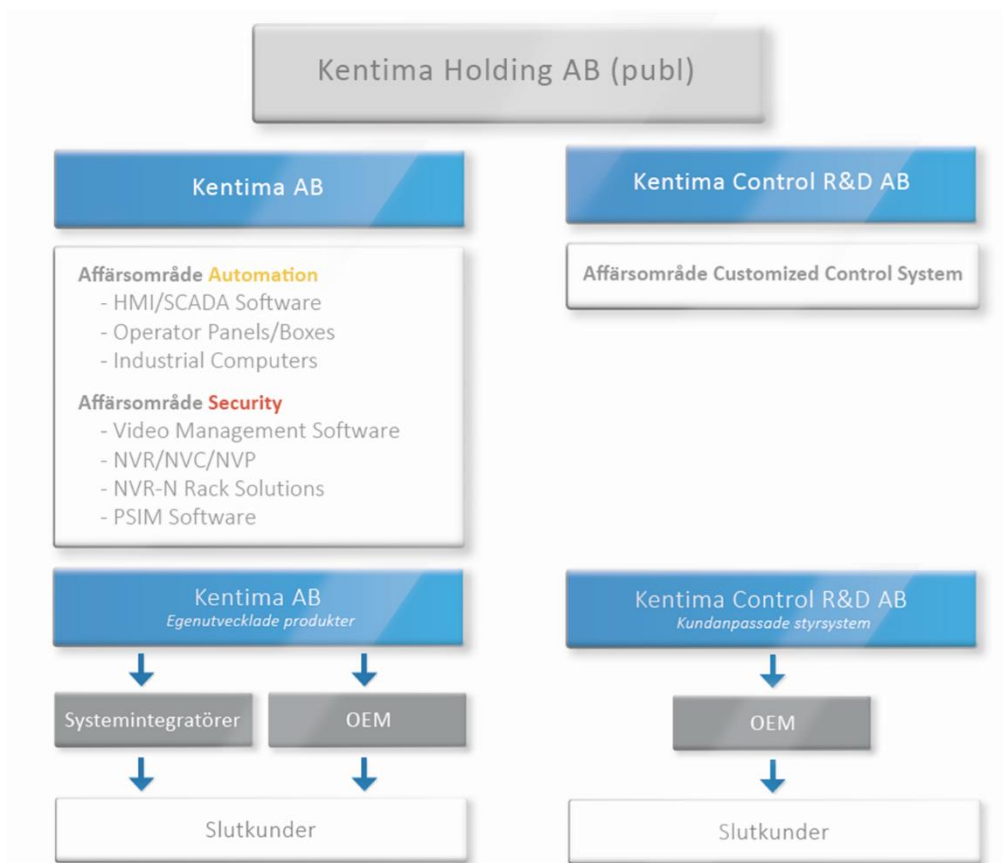
**Arctic Paper i Grycksbo valde Ethiris NVRN Rack Solutions för att effektivisera sin produktion och öka säkerheten i sin tillverkningsprocess.**

**SNABBFAKTA**  
Arctic Paper i Grycksbo valde Ethiris NVRN Rack Solutions för att effektivisera sin produktion och öka säkerheten i sin tillverkningsprocess.

**Arctic Paper i Grycksbo valde Ethiris NVRN Rack Solutions för att effektivisera sin produktion och öka säkerheten i sin tillverkningsprocess.**

**SNABBFAKTA**  
Arctic Paper i Grycksbo valde Ethiris NVRN Rack Solutions för att effektivisera sin produktion och öka säkerheten i sin tillverkningsprocess.

På vår hemsida hittar du många fler spännande Success Stories – [klicka här för att läsa mer!](#)



MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)

DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB

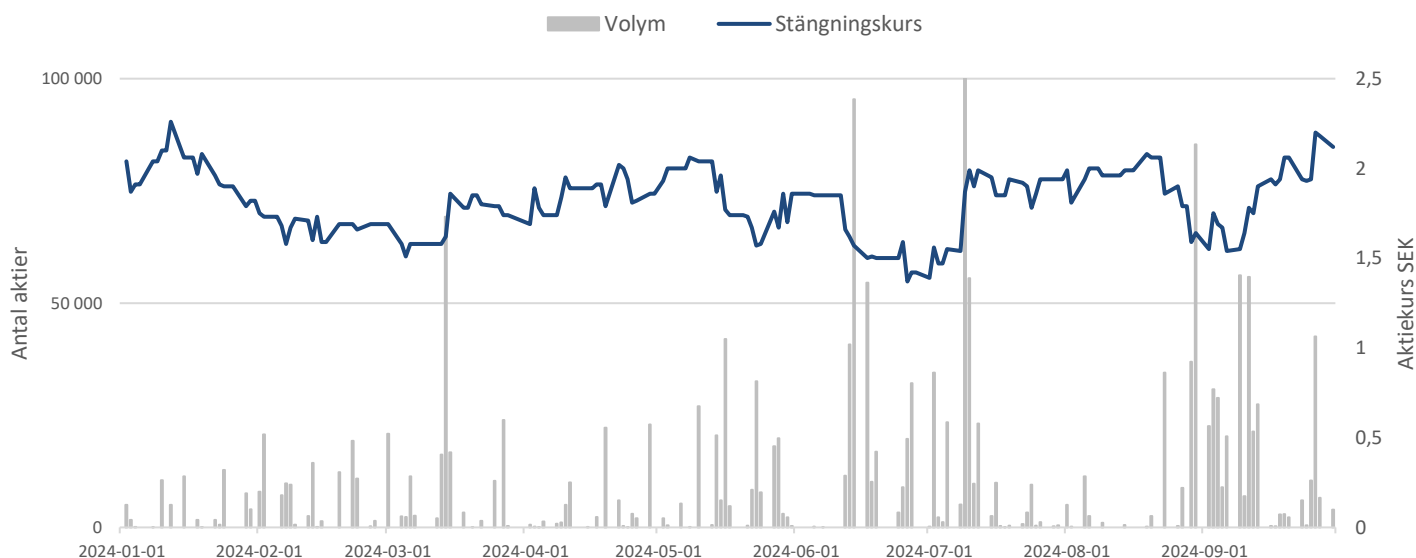
ANTAL ANSTÄLLDA: 27

HUVUDKONTOR: Staffanstorp

REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	<u>3 månader, juli-september 2024</u>	<u>3 månader, juli-september 2023</u>
Omsättning:	11 324 KSEK	10 837 KSEK
EBITDA-resultat:	1 719 KSEK	1 205 KSEK
EBIT-resultat:	639 KSEK	34 KSEK
Bruttovinst:	5 924 KSEK	5 528 KSEK
Bruttomarginal:	52 %	51 %
Börsvärde 24-09-30:	61 824 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2024 – 30/9 2024, 9 månader



## Kentima Exploring Days – viktiga möten för fortsatt tillväxt

Under våren genomförde vi Kentima Exploring Days, den 11 april – 23 maj på nio platser runt om i Sverige, från Lund i söder till Luleå i norr. Cirka 300 personer deltog på våra event. Besökarna bestod av både kunder och potentiella kunder, främst systemintegratörer, men också slutkunder och konsulter.

Kentima Exploring Days är en stor, viktig och långsiktig satsning för Kentima. Under eventen presenterade vi hur våra produkter skapar attraktiva lösningar inom Automation och Säkerhet. Vi presenterade också några av nyheterna som skulle lanseras under hösten.

## Produktlanseringar

I januari lanserade vi vår nya generation OE600 Flexible, som ersatte vår dåvarande OE600 Flexible-serie. Industridatorerna i den nya serien är anpassningsbara och kan förses med olika typer av expansionskort. Samtliga Panel PC och Box PC i OE600 Flexible-serien har ett robust utförande samt nya CPU-kort med högre prestanda.

I februari lanserade vi våra första modeller i två helt nya serier av mycket robusta, väl kapslade och passivt kyllda industridatorer med brett temperaturområde, hög prestanda och hög kvalitet, OE516 Extended och OE516 Extended Plus. Dessa är avsedda för panelmontage i till exempel ett styrskåp. Enheterna är väl kapslade och kan monteras utomhus på platser som har ett grundläggande skydd mot direkt påverkan av regn, snö, vind och solljus.

Inom videoövervakning lanserade vi under mars en helt ny serie, 1E, som är efterföljaren till serie 1. Den nya serien omfattar samtliga tre kategorier: NVR, NVC och NVP. Den nya hårdvaran har nästan 4 gånger så hög CPU-prestanda som vår tidigare NVR-1 serie.

I april lanserade vi WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 13.4. I den nya versionen hade vi bland annat utökat och förbättrat mjukvarans användarmodul för att öka övervakning av inloggade användare i form av loggade händelser och ny funktionalitet för att blockera användare. Ett annat exempel var att stödet för att importera arbetsvyer från externa källor som CAD-ritningar hade förbättrats.

I september lanserade vi WideQuick Modular Framework (MOD), som är starten på en helt ny epok för alla som använder vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM! WideQuick MOD kommer, tillsammans med nästa version av WideQuick, innebära en revolutionerande förändring för alla som arbetar med HMI- SCADA- och PSIM-projekt.

Vi fortsatte september månad med ännu en spännande lansering. Nu WideQuick Water and Wastewater Treatment (WWT), ett unikt HMI/SCADA-koncept utvecklat för att möta dagens och framtidens utmaningar inom vatten- och avloppshantering (VA). Med ökade krav på reningsprocesser och vattenrening behövs det moderna, hållbara och flexibla lösningar som kan möta de specifika behoven hos varje VA-anläggning. WideQuick WWT bygger på WideQuick Modular Framework.

## Analysguiden kommer följa bolaget

I början av september meddelade vi att bolaget kommer använda sig av Aktiespararnas tjänst för uppdragsanalys, Analysguiden. Detta innebär att Analysguiden kommer följa Kentima Holding AB (publ) och regelbundet publicera analyser om bolaget. Den första analysen av Kentima Holding AB (publ) publicerades den 3 september och finns att läsa på Aktiespararnas hemsida.

## Rekordhög ordergång

I början av Q3, den 9 juli, skrev bolaget ett kontrakt för ett stort projekt, med ett ordervärde på 10,8 MSEK. Vi kommer leverera våra Egenutvecklade säkerhetsprodukter samt spetskonsulting. Leveransen består av flera Ethisis® NVRN Rack Solutions som innehåller Ethisis® Video Management Software. Ordern är den största Kentima hittills tagit inom Egenutvecklade Produkter.

I augusti erhöll bolaget ännu en betydande order inom affärsområdet Säkerhet. Beställningen kom från LMT Elteknik AB och avsåg bolagets Ethisis VMS (Video Management Software). Ordervärdet uppgick till 862 KSEK. Produkterna levererades till NKT HV Cables AB, via LMT Elteknik AB, och avsåg uppdatering av deras befintliga Ethisis-system men var framför allt en betydande utökning av hela systemet.

Dessa ordrar har tillsammans med en för övrigt god ordergång lett till att bolaget i september meddelade en rekordstark ordergång under Q3. Den totala ordergången under Q3 uppgick till 23,2 MSEK.

## Återbetalning av Kemikalieskatt

Under perioden fick Kentima AB besked av Skatteverket gällande återbetalning av den kemikalieskatt som bolaget löpande betalar för kemikalier som finns i viss elektronik. Återbetalningen uppgick till ett belopp om 592 KSEK och var en del av den kemikalieskatt som bolaget betalat in under 2023.

## Koncernomsättning, bruttovinst och resultat

Koncernomsättningen under Q1-Q3 uppgick till 39 570 (45 488) KSEK.

Bruttovinsten uppgick till 19 646 (22 577) KSEK och bruttomarginalen var 50 (50) procent.

Under Q1-Q3 uppgick resultat före avskrivningar (EBITDA) till 2 575 (6 064) KSEK och rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -867 (2 539) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -2 094 (1 501) KSEK.

## Kentima AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 29 468 (34 783) KSEK under Q1-Q3.

## Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 20 097 (21 814) KSEK under Q1-Q3.

*Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.*

## Försäljning Egenutvecklade Produkter

Under Q1-Q3, januari-september uppgick försäljningen av Egenutvecklade Produkter till 15 439 (18 276) KSEK.

## Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 4 546 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 3 332 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

## Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 3 176 (4 702) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 3 063 (4 524) KSEK.

## Personal

Medeltalet anställda under perioden var 27 personer.

## Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2024-09-30 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 september 2024 var enligt Euroclear 869. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

## Finansiell kalender

### 2024

14 november 2024 Delårsrapport Q1-Q3, januari-september 2024

### 2025

6 mars 2025 Bokslutskommuniké 2024  
10 april 2025 Årsredovisning 2024  
8 maj 2025 Delårsrapport Q1, januari-mars 2025  
15 maj 2025 Årsstämma 2025



## KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBREV, ÖVRIGT

### Revisor

Forvis Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2024 och som avslutas 2024-12-31. Årsstämman hålls den 15 maj 2025.

### Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

### Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

### Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

### Investor Relations

Kent Nilsson, [kent.nilsson@kentima.se](mailto:kent.nilsson@kentima.se), 046-25 30 40.

### Hemsida

[www.kentima.com](http://www.kentima.com)

### Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



*Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 november 2024 kl. 08:25 CEST.*

### Kontaktpersoner Kentima IR

#### VD

Kent Nilsson  
[kent.nilsson@kentima.se](mailto:kent.nilsson@kentima.se)  
046-25 30 40

#### Styrelseordförande

Jens Kinnander  
[jens@kinnander.law](mailto:jens@kinnander.law)  
+46 (0)709-99 10 20

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	9 månader	9 månader	12 månader
	juli-sep 2024	juli-sep 2023	jan-sep 2024	jan-sep 2023	jan-dec 2023
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	11 324	10 837	39 570	45 488	61 127
Aktiverat arbete för egen räkning	1 521	1 631	4 546	4 746	6 489
Övriga rörelseintäkter	609	0	652	52	73
	<b>13 454</b>	<b>12 468</b>	<b>44 768</b>	<b>50 286</b>	<b>67 689</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Råvaror och förnödenheter	-3 068	-2 701	-11 184	-13 566	-18 563
Handelsvaror	-2 332	-2 608	-8 740	-9 346	-12 717
Övriga externa kostnader	-1 843	-1 797	-6 897	-5 933	-8 048
Personalkostnader	-4 492	-4 120	-15 355	-15 339	-20 419
Övriga rörelsekostnader	0	-37	-17	-38	-49
<b>Resultat före avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>1 719</b>	<b>1 205</b>	<b>2 575</b>	<b>6 064</b>	<b>7 893</b>
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 080	-1 171	-3 442	-3 525	-4 717
<b>Summa rörelsens kostnader</b>					
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>639</b>	<b>34</b>	<b>-867</b>	<b>2 539</b>	<b>3 176</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	2	4	4	5	10
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-417	-299	-1231	-1043	-1503
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>-415</b>	<b>-295</b>	<b>-1227</b>	<b>-1038</b>	<b>-1493</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>224</b>	<b>-261</b>	<b>-2 094</b>	<b>1 501</b>	<b>1 683</b>
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	-1
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>224</b>	<b>-261</b>	<b>-2 094</b>	<b>1 501</b>	<b>1 682</b>
<b>Resultat per aktie, SEK</b>	<b>0,01</b>	<b>-0,01</b>	<b>-0,07</b>	<b>0,05</b>	<b>0,06</b>
<b>Antal aktier</b>					
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111



## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	27 363	25 550	26 150	24 243
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>	<b>27 363</b>	<b>25 550</b>	<b>26 150</b>	<b>24 243</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>				
Inventarier, verktyg och installationer	653	326	351	268
Förbättringsutgifter på annans fastighet	97	108	105	116
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>	<b>750</b>	<b>434</b>	<b>456</b>	<b>384</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>28 113</b>	<b>25 984</b>	<b>26 606</b>	<b>24 627</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
<b>Varulager</b>				
Råvaror och förnödenheter	13 235	14 864	14 649	12 796
Färdiga varor och handelsvaror	2 738	4 546	3 659	3 873
<b>Summa varulager</b>	<b>15 973</b>	<b>19 410</b>	<b>18 308</b>	<b>16 669</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar	5 174	3 921	4 635	5 703
Skattefordran	226	371	375	245
Övriga fordringar	89	252	25	386
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	880	649	942	894
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>6 369</b>	<b>5 193</b>	<b>5 977</b>	<b>7 228</b>
<b>Kassa och bank</b>	<b>113</b>	<b>178</b>	<b>657</b>	<b>281</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>22 455</b>	<b>24 781</b>	<b>24 942</b>	<b>24 178</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>50 568</b>	<b>50 765</b>	<b>51 548</b>	<b>48 805</b>

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31	2022-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-10 645	-8 732	-8 551	-10 233
<b>Summa eget kapital</b>	<b>30 693</b>	<b>32 606</b>	<b>32 787</b>	<b>31 105</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Övriga skulder till kreditinstitut	278	1 339	1 261	694
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>278</b>	<b>1 339</b>	<b>1 261</b>	<b>694</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Checkräkningskredit	7 437	5 976	6 801	7 598
Leverantörsskulder	3 688	4 433	3 627	4 033
Övriga skulder	5 803	3 958	4 125	2 756
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 669	2 453	2 947	2 619
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>19 597</b>	<b>16 820</b>	<b>17 500</b>	<b>17 006</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>50 568</b>	<b>50 765</b>	<b>51 548</b>	<b>48 805</b>

## FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt	Annat eget	Summa	
		tillskjutet kapital	kapital inkl. årets resultat		
	<u>2023-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-8 551</u>	<u>32 787</u>
Periodens resultat				-2 094	
	<u>2024-09-30</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>-10 645</u>	<u>30 693</u>

## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	9 månader	9 månader	12 månader
	juli-sep 2024	juli-sep 2023	jan-sep 2024	jan-sep 2023	jan-dec 2023
Nettoomsättning	390	390	1 170	1 170	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-299	-213	-869	-920	-1 210
<b>Rörelseresultat</b>	<b>91</b>	<b>177</b>	<b>301</b>	<b>250</b>	<b>350</b>
Finansnetto	335	329	989	969	1 299
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>426</b>	<b>506</b>	<b>1 290</b>	<b>1 219</b>	<b>1 649</b>
Koncernbidrag netto	0	0	0	0	160
<b>Resultat före skatt</b>	<b>426</b>	<b>506</b>	<b>1 290</b>	<b>1 219</b>	<b>1 809</b>
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	0
<b>Årets resultat</b>	<b>426</b>	<b>506</b>	<b>1 290</b>	<b>1 219</b>	<b>1 809</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2024-09-30	2023-09-30	2023-12-31	2022-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	7 398	6 898	7 398	6 898
Omsättningstillgångar	31 255	29 569	30 105	29 086
<b>Summa tillgångar</b>	<b>38 653</b>	<b>36 467</b>	<b>37 503</b>	<b>35 984</b>
Eget kapital	33 411	31 531	32 121	30 312
Kortfristiga skulder	5 242	4 936	5 382	5 672
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>38 653</b>	<b>36 467</b>	<b>37 503</b>	<b>35 984</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	9 månader	9 månader	12 månader
	juli-sep 2024	juli-sep 2023	jan-sep 2024	jan-sep 2023	jan-dec 2023
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Rörelseresultat (EBIT)	639	34	-867	2 539	3 176
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 080	1 171	3 442	3 525	4 717
<b>Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>1 719</b>	<b>1 205</b>	<b>2 575</b>	<b>6 064</b>	<b>7 893</b>
Erhållna räntor och liknande poster	2	4	4	5	10
Betalda räntor och liknande poster	-417	-299	-1231	-1043	-1503
Betald skatt	-103	-103	-310	-305	-496
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>1 201</b>	<b>807</b>	<b>1 038</b>	<b>4 721</b>	<b>5 904</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:					
Förändring i varulager	839	-2 058	2 335	-2 742	-1 639
Förändring av rörelsefordringar	1 489	919	-82	2 340	1 746
Förändring av rörelseskulder	-1 097	-1 444	700	-119	-265
<b>Förändring av rörelsekapital</b>	<b>1 231</b>	<b>-2 583</b>	<b>2 953</b>	<b>-521</b>	<b>-158</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>2 432</b>	<b>-1 776</b>	<b>3 991</b>	<b>4 200</b>	<b>5 746</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-46	-105	-404	-137	-207
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 521	-1 631	-4 546	-4 745	-6 489
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1 567</b>	<b>-1 736</b>	<b>-4 950</b>	<b>-4 882</b>	<b>-6 696</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Förändring av långfristiga skulder	-56	-140	-222	2 201	2 123
Förändring checkräkningskredit	-811	3 045	637	-1 622	-797
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-867</b>	<b>2 905</b>	<b>415</b>	<b>579</b>	<b>1 326</b>
<b>ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>-2</b>	<b>-607</b>	<b>-544</b>	<b>-103</b>	<b>376</b>
Likvida medel vid årets/periodens början	115	785	657	281	281
Likvida medel vid årets/periodens slut	113	178	113	178	657
<b>Likvida medel:</b>					
Kassa och bank	113	178	113	178	657

## KONCERNENS NYCKELTAL

	3 månader	3 månader	9 månader	9 månader	12 månader
Belopp i KSEK	juli-sep 2024	juli-sep 2023	jan-sep 2024	jan-sep 2023	jan-dec 2023
<b>Resultaträkningen</b>					
Nettoomsättning	11 324	10 837	39 570	45 488	61 127
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 719	1 205	2 575	6 064	7 893
Rörelseresultat (EBIT)	639	34	-867	2 539	3 176
Resultat efter finansiella poster	224	-261	-2 094	1 501	1 683
<b>Balansräkningen</b>					
Eget kapital	30 693	32 606	30 693	32 606	32 787
Räntebärande skulder	10 609	9 448	10 609	9 448	10 195
Räntebärande nettoskuld	10 496	9 270	10 496	9 270	9 538
Balansomslutning	50 568	50 765	50 568	50 765	51 548
Investeringar	1 567	1 736	4 950	4 882	6 696
Medeltal anställda	28	27	27	28	27
Rörelsemarginal (%)	5,6%	0,3%	-2,2%	5,6%	5,2%
Vinstmarginal (%)	5,7%	0,4%	-2,2%	5,6%	5,2%
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,7%	-0,8%	-6,8%	4,6%	5,1%
Soliditet, %	60,7%	64,2%	60,7%	64,2%	63,6%
Skuldsättningsgrad	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,01	-0,01	-0,07	0,05	0,06
Utdelning per aktie (SEK)	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag					
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,05	1,12	1,05	1,12	1,12

**Definition av nyckeltal:**

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

# KENTIMA

# PRODUCT LINES

## AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE  
OPERATOR PANELS/BOXES  
INDUSTRIAL COMPUTERS

## SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE  
NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS  
NVRN RACK SOLUTIONS  
PSIM SOFTWARE

**Kentima Holding AB**  
Org. nr.: 556590-2151

Postadress:  
BOX 174  
SE-245 22 Staffanstorp  
Sverige  
Tel: +46 (0)46-25 30 40  
E-mail: [info@kentima.com](mailto:info@kentima.com)

Besöksadress:  
Kastanjevägen 4  
245 44 Staffanstorp  
Sverige  
  
[www.kentima.com](http://www.kentima.com)