

Delårsrapport Q1

**2024**

# DELÅRSRAPPORT Q1

## JANUARI - MARS 2024

### JANUARI - MARS 2024

- Nettoomsättning uppgick till 55,6 (69,4) MSEK en minskning med 19,9% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-resultatet uppgick till 22,1 (13,8) MSEK, en ökning med 59,8% jämfört med samma period föregående år.
- EBITDA-marginalen uppgick till 39,8% (19,9%).
- Resultat efter skatt uppgick till 0,4 (-4,8) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,03 (-0,46) SEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 5,9 (5,4) MSEK.

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

#### Januari

SDS vinner en order, till ett sammanlagt värde av 8,8 MSEK, från en befintlig kund som är en av de ledande mobiloperatörerna i Oman. Ordern avser att Seamless ska utveckla programvara och tjänster som förbättrar de produkter som operatören erbjuder sina slutkunder. Intäkterna kommer att tas när de olika förbättringarna och erbjudandena utvecklats av Seamless och implementerats av kunden, vilket förväntas realiseras fram till slutet av andra kvartalet 2024.

#### Februari

Seamless Distribution Systems AB (SDS) och Emida Technologies går samman för att expandera i Latinamerika. SDS och Emida Technologies, två ledande företag inom försäljning och distribution inom telekom, inleder ett strategiskt partnerskap i Latinamerika. Detta samarbete är en viktig milstolpe för båda bolagen för att gemensamt bearbeta de regionala marknaderna i Latinamerika. Bolagen har tillsammans skapat bolaget Seamless Americas.

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODEN

#### April

SDS vinner en order, med ett totalt värde på 9,0 miljoner SEK, från en befintlig kund som är en av de ledande mobiloperatörerna i Oman. Seamless ska leverera funktionalitet för att möjliggöra för operatören i Oman att sälja mobil bredbandsutrustning till

konsument- och småföretagssegmentet. Intäkterna kommer att tas in under det andra kvartalet 2024. När projektet har lanserats kommer det att finnas en ytterligare årlig supportavgift på 15% av ordervärdet.

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
Nettoomsättning	55 615	69 397	264 747
EBITDA resultat	22 108	13 836	61 991
EBITDA-marginal	39,8%	19,9%	23,4%
Rörelseresultat	10 127	2 480	17 039
Rörelsemarginal	18,2%	3,6%	6,4%
Periodens resultat efter skatt	401	-4 796	-16 012
Periodens kassaflöde	5 876	5 390	-4 117
Resultat per aktie, före och efter utspädning	0,03	-0,46	-1,25

# VD HAR ORDET

Jag är glad att kunna rapportera att Seamless Distribution Systems AB har levererat ett klart förbättrat första kvartal 2024 som visar på tillväxt och positivt rörelseresultat i kärnverksamheten SDS, som är frukten av våra kostnadsbesparingar och omställning av vår affärsmodell mot ett tydligare fokus på återkommande intäkter samt kontrakt med mindre risk och bättre kassaflöde.

Q1 är i linje med vår uppsatta prognos för 2024, även om jag hade hoppats stänga fler nya ordrar under Q1, kontrakt som i stället försenats till Q2. Omsättningen för kärnverksamheten landade på SEK 53,4 (52,9) miljoner och en EBITDA på SEK 22,7 (14,2) miljoner. Total omsättningen landade på SEK 55,6 (69,4) miljoner och en EBITDA på SEK 22,1 (13,8) miljoner.

Jag vill särskilt lyfta fram vår fina tillväxt gällande återkommande intäkter där vi under kvartalet haft intäkter på SEK 37,4 miljoner, en ökning med 9% mot samma kvartal 2023. I takt med att vi stänger fler projekt så kommer de återkommande intäkterna att öka över tid och bidra till en fortsatt positiv resultatutveckling med sin fina bruttomarginal. Dessutom har vi minskat både våra rörelsekostnader samt vår CAPEX med ca SEK 3 miljoner. Vi har fortsatt besparingsinitiativ som löper genom året och räknar med ytterligare ett par miljoner i sänkning av våra kostnadsrun-rate.

Vi har under kvartalet genomfört flera viktiga initiativ som kommer att positionera oss väl för fortsatt tillväxt och lönsamhet. Vi är aktiva i flera stora upphandlingar samtidigt som vi har etablerat oss i Sydamerika där vi tillsammans med EMIDA Technologies startat upp Seamless Americas. Vi har släppt fokus på distributionsverksamheten för att kunna hålla fullt tryck på kärnaffären.

Vi arbetar konstant med att förbättra vår likviditet och korta ner inbetalningstiderna från våra kunder. Vi har under 2023 och första kvartalet 2024 drabbats hårt av att kunderna i speciellt Afrika, där 80% av våra intäkter kommer ifrån, har haft svårt med tillgång till USD och EUR. Detta har även påverkat kundernas investeringsvilja vilket märks på en något svagare orderingång än förväntat men ingen order är förlorad utan har bara skjutits framåt i tiden. Alla våra produkter generar intäktsökningar till våra kunder men då kunderna har levt under en längre period med sparkrav på grund av omvärldsläget så har det varit svårt att få fram det budskapet. Detta gäller inte kunden i Oman som under årets första fyra månader köpt produkter och tjänster av oss till ett sammanlagt värde av SEK 18 miljoner.



Vi jobbar kontinuerligt med att förbättra vårt kassaflöde, genom kostnadsbesparingar och förbättringar av vår affärsmodell i nya kontraktförhandlingar. Omfinansieringen av obligationen i maj 2025 är också ett viktigt fokusområde för oss och en del i att stärka vår finansiella ställning där vi påbörjat förberedelserna för att maximera möjligheterna för en gynnsam refinansiering.

Jag är stolt och nöjd över vårt arbete under första kvartalet 2024 och ser fram emot att leverera fortsatta operativa förbättringar som skapar värde för våra kunder och aktieägare. Vi hoppas inom kort ta bolaget till ett positivt kassaflöde.

Tack för ert stöd och förtroende i Seamless Distribution Systems AB.

**Eddy Cojulan**  
VD, Seamless Distribution Systems AB

# EKONOMISK ÖVERSIKT

## JANUARI - MARS 2024

### NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under det första kvartalet uppgick till 55 615 (69 397) KSEK, en minskning med 19,9% jämfört med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 7 115 (1 543) KSEK.

Minskningen a nettoomsättningen förklaras helt av att bolaget släppt fokus på SDD. Ökningen av övriga rörelseintäkter förklaras av den försvagade kronan mot USD och EUR. Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen.

### RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna under det första kvartalet uppgick till -52 602 (-68 461) KSEK, en minskning med -23,2% jämfört med samma period förra året.

Under första kvartalet 2023 påbörjade bolaget sitt kostnadsreduktionsprogram för att kunna driva de effektivitets-, marginal- och kassaflödesförbättringarna och dessa har nu fått full effekt.

### RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för det första kvartalet uppgick till 22 108 (13 836) KSEK.

EBIT-resultatet för kvartalet uppgick till 10 127 (2 480) KSEK.

Finansnettot i kvartalet uppgick till -9 086 (-6 581) KSEK. Tillhörande obligationskostnader om -5 569 KSEK periodiseras tillbaka i samma takt som lånets löptid och går över konton för räntekostnader. Obligationslånet löper med en rörlig ränta om 3 månaders STIBOR plus 875 baspunkter, där den rörliga räntan förklarar ökningen mellan kvartalen.

Resultat före skatt uppgick till 1 042 (-4 102) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till 0,03 (-0,46) SEK.

### INVESTERINGAR

Under det första kvartalet gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 6 211 (7 498) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -10 663 (-9 476) KSEK. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 216 (468) KSEK för kvartalet. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -399 (-967) KSEK.

#### Leasing (IFRS 16)

Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas.

En nyttjanderätt om 3 232 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -919 KSEK, samt en räntekostnad på -32 KSEK för kvartalet som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista mars till 2 900 KSEK.

### ANTAL ANSTÄLLDA

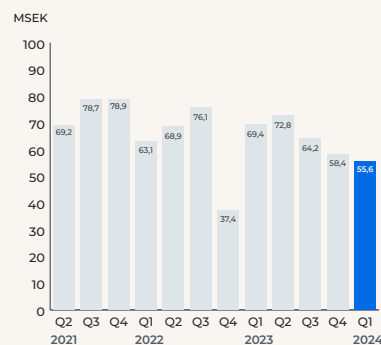
Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 228 (142). Huvuddelen av de anställda är mjukvaruutvecklare. Utöver detta har SDS cirka 39 (179) konsulter huvudsakligen i Ghana.

### KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

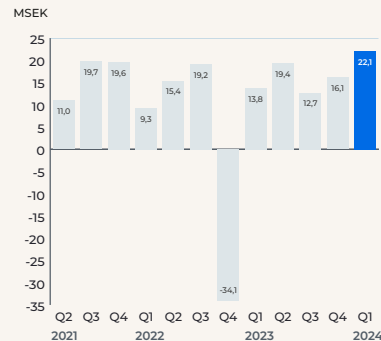
Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 9 581 (11 185) KSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under första kvartalet till 18 056 (19 765) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till 5 876 (5 390) KSEK.

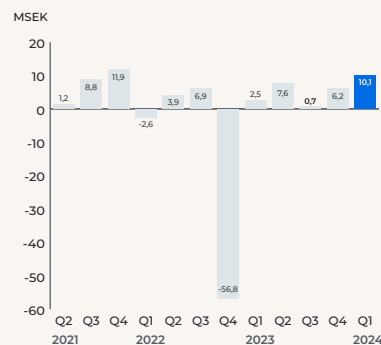
### Nettoomsättning 55,6 MSEK



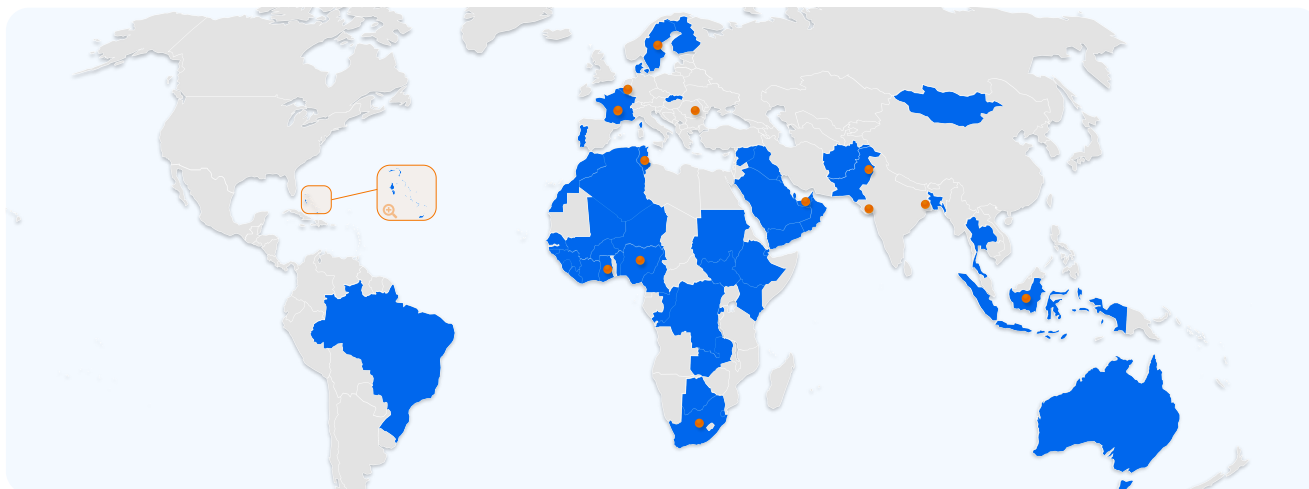
### EBITDA-resultat 22,1 MSEK



### EBIT-resultat 10,1 MSEK



# MARKNADSNÄRVARO



● 13 kontor    f 72 kunder



## Afrika

32 länder  
39 kunder  
4 kontor



## Asien

14 länder  
17 kunder  
5 kontor



## Europa

7 länder  
12 kunder  
4 kontor



## Nordamerika

1 land  
1 kund



## Australien

1 land  
2 kunder

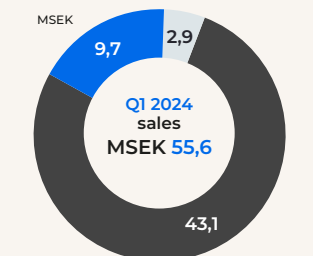


## Sydamerika

1 land  
1 kund

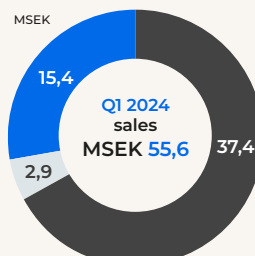
# INTÄKTER

## Produkterbudande



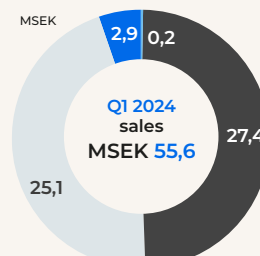
MSEK			
9,7	Riaktr	17%	
2,9	SDD	5%	
43,1	SDS	77%	

## Intäkts typer



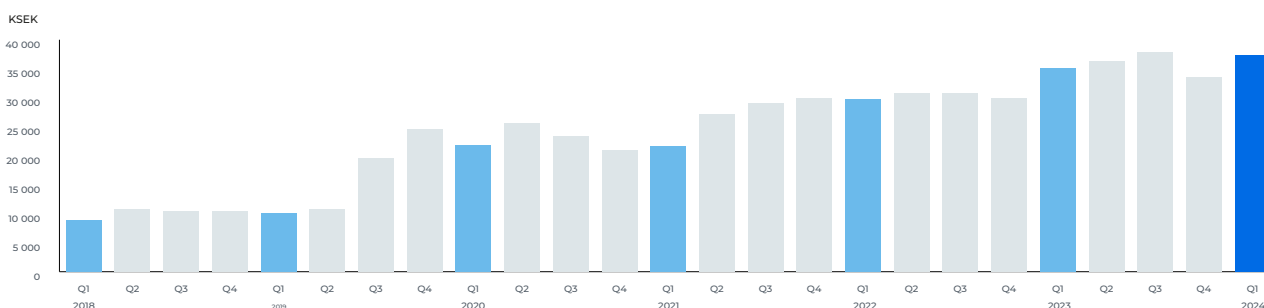
MSEK			
15,4	Nyförsäljning	28%	
2,9	Återkommande beställningar	5%	
37,4	Återkommande intäkter	67%	

## Geografisk försäljning



MSEK			
2,9	Europa	5%	
25,1	Afrika	45%	
27,4	Asien / Mellanöstern	49%	
0,2	Amerikas	0%	

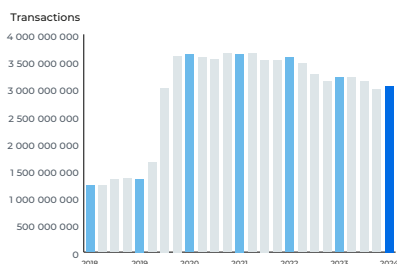
## ÅTERKOMMANDE INTÄKTER



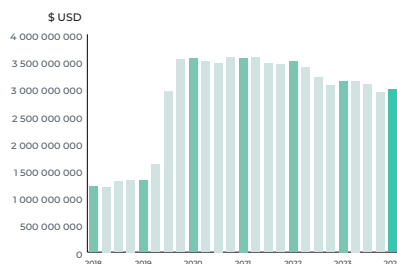
\* Rapporterade siffror är inte FX-justerade

## TRANSAKTIONER

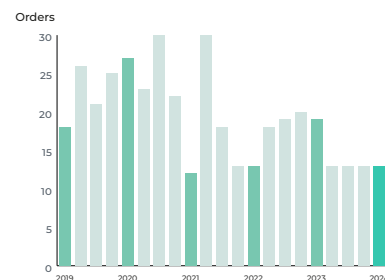
### Antal transaktioner hant- rade av ERS 360 per kvartal



### Monetärt värde hanterat av Seamless system per kvartal



### Antal vunna order per kvartal



# TEKNIKFÖRDELAR

SDS arbetar med digitalisering av storskaliga försäljnings- och leveranskedjenätverk. Bolaget har flera utvecklade programvaror och processer för att hantera stora mängder transaktioner med finansiell, logistisk eller annan information. Med sin erfarenhet har SDS utvecklat ett system genom vilket Bolaget samlar in och analyserar

Under åren har SDS blivit mer än bara en teknikleverantör och har idag en egenutvecklad mjukvaruplattform, som nu är i sin fjärde generation. Vi har ägnat 30+ år åt att hjälpa 70+ MNO:er att skapa och upprätthålla framgångsrika försäljnings- och distributionskedjor över flera marknader med en homogen produktportfölj som växer:

data genererade i transaktionssystem och lämnar rekommendationer till kunder för att uppnå maximal operationell effektivitet. Programvaran kan enkelt integreras med de flesta system, till exempel betalningslösningar som bland annat möjliggör mobilbetalning av produkter och tjänster.

**Kostnadsoptimering** genom våra sammanhållna produkter

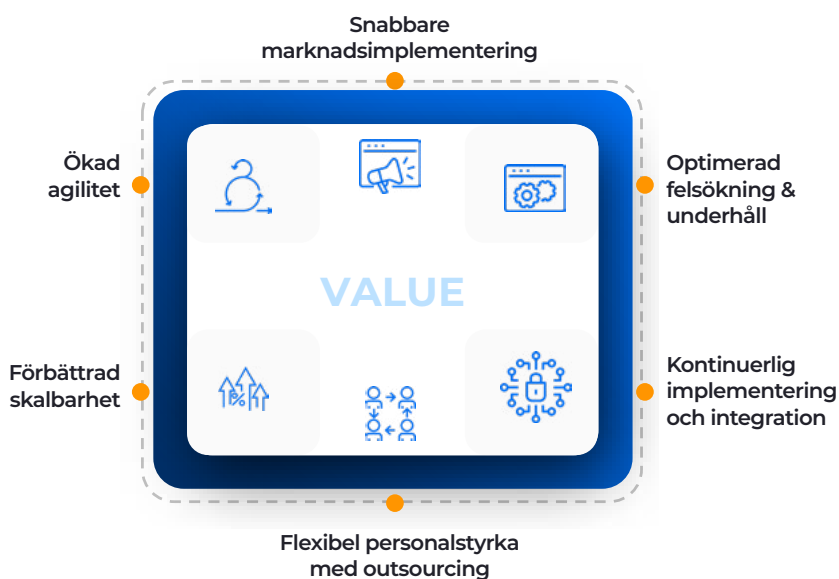
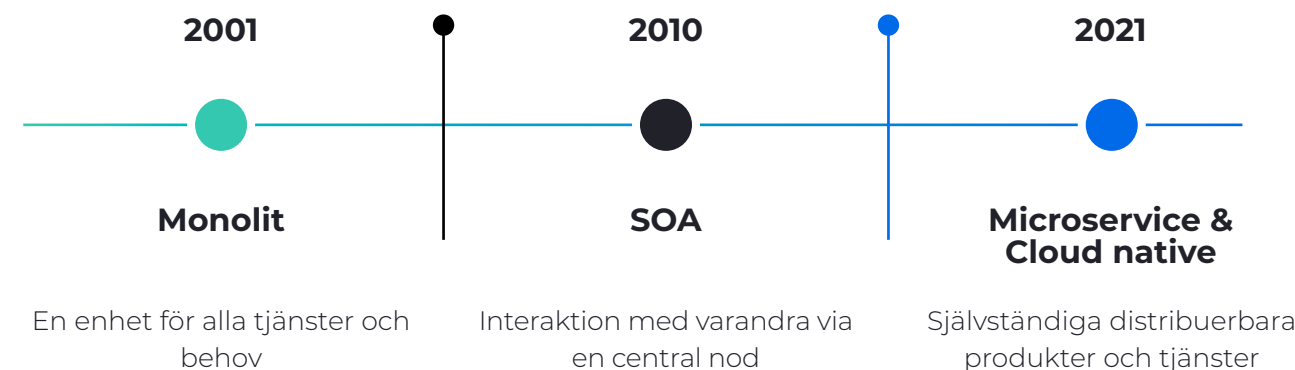
**Oöverträffad affärs effektivitet** genom vår insiktsdrivna produktportfölj

**Hållbar konkurrensfördel** med framtidsredoteknologi (SaaS & cloud native)

## Vår molnbaserade teknikstack

Med vårt tekniska språng, från en monolitisk plattform till en mikroarkitektur och molnbaserad struktur, har vi gått från ett en-produktsföretag till en produktportfölj med flera nya produkter. Med vår nya produktsvit har vår marknadsattraktionskraft ökat avsevärt. Den nya arkitekturen möjliggör plug & play i hela produktportföljen

som fungerar sömlöst tillsammans. Vi upplever ett större förtroende från våra kunder, med möten på kundernas högsta ledningsnivå, där vi även bjuds in i diskussionen tidigare i processen i och med att vi expanderar från ett rent transaktionssystem till nästa generations tekniklösning och värdeerbjudanden.



### Nyckelfaktorer

Vår produktportfölj med stöd av mikrotjänster:

Minskar hårdvara och kapitalkostnader

Underlättar för fragmenterade verksamheter och erbjuder multianvändning i flera länder

Sömlös modularitet med API-baserade integrationer och SDK (Software Development Kit).

Främjar rörlighet och snabb omställning med skalning på begäran med feltolerans

Erbjuder en framtidssäker och motståndskraftig arkitektur



# ERBJUDANDE

SDS anser sig ha en unik position på marknaden, eftersom SDS-plattform utgör ryggraden i en mobiloperatörs försäljningsverksamhet. SDS har genom sin långa erfarenhet, djup förståelse för hur detaljhandelsinfrastrukturen fungerar hos mobiloperatörer. Erbjudandena är fokuserade mot att stödja och digitalisera varje steg i försäljningsprocessen med målet att ge möjlighet att sälja vilken produkt som helst, när som helst och genom valfri kanal. Kanal i detta sammanhang kan vara allt från en enkel terminal till ett företagsomspännande kassaterminalsystem.

Produkterna och lösningarna som levereras av SDS är affärskritiska plattformar som hanterar ett stort antal transaktioner och stora monetära flöden. Detta ställer höga krav på att plattformen är flexibel och har hög prestanda, samt tillgänglighet. Eftersom SDS kunder verkar på konkurrensutsatta marknader finns det också en förväntan på mängden funktioner och tjänster som kan hanteras med samma teknologiplattform. Vidare finns krav på plattformen att inneha en öppen arkitektur och därmed erbjuda möjligheten att enkelt integrera plattformen med andra system. SDS teknik och plattformar uppfyller dessa förväntningar och stöds av ett team 24/7, som är väl medvetna om

behovet avseende de tekniska och operativa förväntningarna, såväl för affärsverksamheten som för Bolagets kunder. SDS har den organisatoriska strukturen som krävs för att utveckla, leverera, överföra kunskap och utföra teknisk support samt sköta och underhålla den operativa driften av alla levererade plattformar.

Förutom den tekniska plattformen och den operativa kapaciteten, är viktiga attribut som hållbarhet, hög tillgänglighet och affärskontinuitet nödvändiga för att SDS lätt ska ge sina kunder optimal operativ förmåga. Den information som SDS ger kunderna tillgång till är nödvändig för att kunden ska förstå sina affärsresultat, samt dynamiken i affären. Med informationen får kunden det material som krävs för att kundens styrelse och ledning ska kunna fatta välgrundade beslut för sin verksamhet.

Koncernens produktportfölj, som illustreras nedan, samlar vårt erbjudande under det vi kallar RVM-svit. Den inkluderar lösningar för planering, onboarding, tillväxt och optimering för mobiloperatörer hela detaljhandelsresa, från Capex-investeringar till optimering av säljarkåren.

## The Seamless RVM Suite

Turning telecom S&D into a revenue-generating engine





# KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	55 615	69 397	264 747
Övriga rörelseintäkter	7 115	1 543	26 139
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>62 730</b>	<b>70 940</b>	<b>290 886</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Materialkostnader	-4 564	-20 672	-71 861
Övriga externa kostnader	-7 988	-13 967	-43 355
Personalkostnader	-24 170	-19 370	-84 184
Av- & nedskrivningar	-11 981	-11 356	-44 952
Övriga rörelsekostnader	-3 899	-3 095	-29 495
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-52 602</b>	<b>-68 461</b>	<b>-273 847</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>10 127</b>	<b>2 480</b>	<b>17 039</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Finansiella intäkter	3	10	54
Finansiella kostnader	-9 089	-6 591	-30 858
<b>Finansiella poster netto</b>	<b>-9 086</b>	<b>-6 581</b>	<b>-30 804</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>1 042</b>	<b>-4 102</b>	<b>-13 765</b>
Inkomstskatt	-640	-694	-2 247
<b>Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>401</b>	<b>-4 796</b>	<b>-16 012</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>			
Omräkningsdifferenser	-630	684	-3 647
<b>Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>-229</b>	<b>-4 112</b>	<b>-19 659</b>

# KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	216 164	221 975	214 562
- varav IP rättigheter	6 885	9 083	7 083
- varav balanserade utvecklingskostnader	99 703	104 749	101 061
- varav Goodwill	109 576	108 143	106 417
Materiella anläggningstillgångar	5 663	11 226	7 066
Finansiella tillgångar	1 311	1 040	1 311
Lager av färdiga varor	1 328	1 863	1 600
Kundfordringar	61 554	57 277	64 355
Övriga fordringar	62 082	43 803	55 138
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	68 862	53 703	58 041
Likvida medel	9 581	11 185	3 704
<b>Summa tillgångar</b>	<b>426 545</b>	<b>402 072</b>	<b>405 777</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	100 286	78 166	100 515
Övriga långfristiga skulder	215 751	202 131	212 135
Checkkredit	-	9 114	9 116
Leverantörsskulder	40 035	37 744	26 000
Aktuella skatteskulder	-	364	108
Övriga kortfristiga skulder	19 029	17 075	17 801
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	51 445	57 479	40 102
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>426 545</b>	<b>402 072</b>	<b>405 777</b>

## KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
<b>Vid periodens början</b>	<b>100 515</b>	<b>82 278</b>	<b>82 278</b>
Periodens totalresultat	-229	-4 112	-19 659
Nyemission		-	37 896
<b>Vid periodens slut</b>	<b>100 286</b>	<b>78 166</b>	<b>100 515</b>

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	11 644	1 173	41 178
Förändring av rörelsekapital	6 412	18 591	-41 656
Kassaflöde från den löpande verksamheten	18 056	19 765	-478
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12 180	-10 284	-33 069
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-4 091	29 431
Periodens kassaflöde	5 876	5 390	-4 117
Likvida medel vid periodens början	3 704	7 234	7 234
Kursdifferens likvida medel	1	-1 439	587
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>9 581</b>	<b>11 185</b>	<b>3 704</b>

## NYCKELTAL

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
Avkastning på eget kapital	0,4%	-6,0%	-17,5%
Resultat per aktie SEK, före och efter utspädning	0,03	-0,46	-1,25
Rörelseresultat, KSEK	10 127	2 480	17 039
Nettoomsättningstillväxt, %	-19,9%	10,0%	7,9%
Rörelsemarginal, %	18,2%	3,6%	6,4%
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	15 464 874	10 462 924	12 764 881
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång	15 464 874	10 462 924	15 464 874
Kassalikviditet	183%	136%	201%
Soliditet	23,5%	19,4%	24,8%
Eget kapital, KSEK	100 286	78 166	100 515
Eget kapital per aktie	6,48	7,47	7,87
Antal anställda vid periodens slut	228	142	230



## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
Nettoomsättning	31 545	33 081	149 148
Övriga rörelseintäkter	6 948	1 352	25 370
Rörelsens kostnader	-28 460	-34 732	-162 380
Rörelseresultat	10 033	-299	12 138
Finansnetto & bokslutsdispositioner	-8 882	-6 414	-30 343
Resultat efter finansiella poster	1 151	-6 713	-18 205
Inkomstskatt	-194	-380	-794
<b>Periodens resultat</b>	<b>957</b>	<b>-7 093</b>	<b>-18 998</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
<b>Tillgångar</b>			
Anläggningstillgångar	194 917	191 217	195 993
Omsättningstillgångar	153 010	138 152	139 630
<b>Summa tillgångar</b>	<b>347 926</b>	<b>329 369</b>	<b>335 623</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	63 767	36 818	62 809
Långfristiga skulder	212 724	199 150	211 281
Kortfristiga skulder	71 435	93 401	61 533
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>347 926</b>	<b>329 369</b>	<b>335 623</b>
Ställda säkerheter	22 000	22 000	22 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

# SEGMENTSRAPPORTERING

Seamless verksamhet består av två affärsområden –  
**Seamless Distribution Systems AB (SDS)** och **Seamless Digital Distribution AB (SDD)**

## Nettoomsättning

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
SDS	53 418	52 954	211 067
SDD	2 871	17 121	56 447
Koncernintern supportavgift <sup>1</sup>	-674	-678	-2 767
<b>Seamless koncern</b>	<b>55 615</b>	<b>69 397</b>	<b>264 747</b>

## Rörelseresultat

KSEK	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR	2023 JAN-DEC
SDS	10 718	2 904	18 398
SDD	83	254	1 408
Koncernintern supportavgift <sup>1</sup>	-674	-678	-2 767
<b>Seamless koncern</b>	<b>10 127</b>	<b>2 480</b>	<b>17 039</b>

1) SDS fakturerar varje månad en marknadsmässig supportavgift på 21.750 USD till SDD

**Seamless**  
Distribution Systems

 **Seamless**  
Digital Distribution

### OM SEAMLESS DISTRIBUTION SYSTEMS (SDS)

SDS är ett svenskt internationellt mjukvaruföretag som är specialiserat på mobila betaltjänster för mobiloperatörer, distributörer, återförsäljare och konsumenter. SDS säkerställer att telekomoperatörer kan sälja samtalstid, data och tilläggstjänster där SDS produkter och tjänster hanterar upp till 90% av Teleoperatörens försäljning. Idag har SDS implementerat lösningar inom fintech, avancerad analys och Retail Value Management och där dessa produkter har lyckats omvandlas de till så kallade SaaS-lösningar.

SDS har cirka 270 anställda i Sverige, Frankrike, Belgien, Rumänien, Sydafrika, Ghana, Nigeria, Förenade Arabemiraten, Pakistan och Indien. SDS hanterar årligen mer än 15 miljarder transaktioner värda över 14 miljarder USD. Via över 3 miljoner månatliga aktiva återförsäljare av digitala produkter betjänas, indirekt, mer än 1100 miljoner konsumenter globalt.

SDS aktie är noterad på Nordic SME på Nordic Growth Market.

### OM SEAMLESS DIGITAL DISTRIBUTION (SDD)

SDD säljer samtalstid i Norden till återförsäljare inom detaljhandeln, till exempel större kedjor och mindre fristående kiosker. SDD levererar kompletta end-to-end lösningar, som inte enbart består av den slutprodukt som levereras digitalt, utan också tekniken som medför en enkel och snabb försäljningsprocess hos återförsäljaren.

SDD:s huvuderbjudande inkluderar elektroniska produkter som exempelvis kontantkortsladdningar till mobiltelefoner och betalningslösningar för onlinnebetalningar. Bolagets tjänster är skräddarsydda och anpassade till kundernas individuella behov, vilket möjliggör försäljning via olika kanaler såsom via kundens egna kassasystem alternativt via en terminal eller web-lösning som tillhandahålls av SDD. Kärnplattformen ERS360°, som används i SDS erbjudanden, används även i SDD:s erbjudanden. Det har tagits ett aktivt beslut från ledningen att fokus ska ligga till 100% i kärnverksamheten SDS vilket har gjort att transaktionerna har minskat kvartal för kvartal.

# NOTER

Seamless Distribution Systems AB (publ) är ett svenskt publikt bolag, (organisationsnummer 556979-4562) med säte i Stockholm, Sverige. SDS aktie är noterad på Nordic SME, Nordic Growth Market.

## NOT 1 - RISKER OCH REDOVISNINGSSPRINCIPER

### RISKER OCH OSÄKERHETER

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs mål och finansiella mål. De risker SDS identifierat som väsentliga för verksamheten är följande: Marknadsrisker inkluderande politiska risker och beroendet av ett fåtal stora kunder. Operativa risker inkluderar ökad konkurrens, förändringar i lagar och regler, förmågan att behålla och attrahera nyckelmedarbetare, den tekniska utvecklingen, förmågan att behålla och attrahera kunder, korruption och oetiska affärsmetoder. Finansiella risker: inkluderar finansierings-, likviditets-, kredit-, ränte-, och valutarisker.

För en detaljerad beskrivning av de riskfaktorer som bedöms ha väsentlig betydelse för koncernens framtida utveckling hänvisas till årsredovisningen för 2023, sid 35-36. Ledningens bedömning är att det inte föreligger några väsentliga förändringar i den riskbedömning som gjorts i årsredovisningen för 2023.

### REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2023. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. IASB har publicerat tillägg till standarder effektiva från 1 januari 2024 eller senare. Dessa tillägg har inte haft någon väsentliga påverkan på SDSs finansiella rapporter.

## NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

KSEK	SDS	
	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR
Projekt	12 313	16 163
Analytics	9 810	6 451
Support	31 925	29 662
<b>SDS Total</b>	<b>53 418</b>	<b>52 277</b>

KSEK	SDD	
	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR
Etop-up	2 690	16 894
Banksystem	176	214
Övrigt	5	12
<b>SDD total</b>	<b>2 871</b>	<b>17 121</b>

## NOT 3 - NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

KSEK	SDS	
	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR
Afrika	25 114	33 385
Mellanöstern och Asien	27 412	18 019
Övrigt	892	873
<b>SDS total</b>	<b>53 418</b>	<b>52 277</b>

KSEK	SDD	
	2024 JAN-MAR	2023 JAN-MAR
Sverige	1 317	14 231
Danmark	1 549	2 883
Övrigt	5	7
<b>SDD total</b>	<b>2 871</b>	<b>17 121</b>

## NOT 4 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Martin Schedin, Sandipan Mukherjee och Tommy Eriksson från SDS ledningsgrupp har fakturerat sitt arvode från eget bolag till SDS. SDS har under året köpt in tjänster till ett värde av 2 081 KSEK från närstående.



# ÖVRIG INFORMATION

## GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

## DISTRIBUTION AV INFORMATION

All information publiceras på bolagets hemsida, [www.sds.seamless.se](http://www.sds.seamless.se), omedelbart efter offentliggörandet.

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Hangövägen 29, 115 41 Stockholm, eller via e-post, [sds.info@seamless.se](mailto:sds.info@seamless.se).

## INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Delårsrapport Q2 2024	2024-07-25
Delårsrapport Q3 2024	2024-10-24

Seamless Distribution Systems delårsrapport för januari till mars har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 2 maj 2024. Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 2 maj 2024

Roland Wallman

Martin Roos  
*Ordförande*

Tomas Klevbo

Eddy Cojulun  
*Verkställande direktör*

## För ytterligare information, vänligen kontakta:



Eddy Cojulun, VD  
[eddy.cojulun@seamless.se](mailto:eddy.cojulun@seamless.se)  
+46 (0) 725 969 143



Martin Schedin, CFO  
[martin.schedin@seamless.se](mailto:martin.schedin@seamless.se)  
+46 (0) 704 381 442

### ADRESS (HUVUDKONTOR)

Seamless Distribution Systems AB  
Hangövägen 29, 115 41 Stockholm

Org.nr: 556979-4562

Telefon: +46 8 58 63 34 69

E-mail: [sds.info@seamless.se](mailto:sds.info@seamless.se)

Web: [www.sds.seamless.se](http://www.sds.seamless.se)

# FINANSIELLA DEFINITIONER OCH ALTERNATIVA NYCKELTAL

<b>Analytics</b>	Samlingsnamn för Smart Capex och Smart Sales & Distribution.
<b>Avkastning på eget kapital</b>	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
<b>EBITDA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
<b>EBITDA %</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
<b>Eget kapital per aktie</b>	Eget kapital i förhållandet till totalt antal utestående aktier.
<b>Genomsnittligt antal aktier</b>	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
<b>Justerat EBITDA marginal, justerat för förvärvskostnader</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Justerat EBITDA resultat, justerat för förvärvskostnader</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Justerat resultat efter skatt, justerat för förvärvskostnader</b>	Resultat efter finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Kassalikviditet</b>	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
<b>Källskatt</b>	Lokal källskatt på försäljning av royalty, licenser och konsulttjänster tas ut i många av de länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20 % beroende på land och dras av från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar nettoomsättningen inklusive källskatt och bokar upp källskatten som går att avräkna enligt dubbelbeskattningsavtalen som en fordran på skattemyndigheten. Den källskatt som inte går att avräkna bokas som en skattekostnad i resultaträkningen.
<b>MFS</b>	Förkortning för Mobile Financial Services. Avser Mikrokredit och "Mobile wallet".
<b>Mikrokredit</b>	Mikrokredit är en mervärdetjänst som snabbt och enkelt ger återförsäljare och konsumenter tillgång till samtalstid genom att återförsäljaren lånar samtalstid av SDS i väntan på att återförsäljarens lagersaldo ska fyllas på av teleoperatören.
<b>Nettoomsättningsstillväxt</b>	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
<b>Resultat efter skatt</b>	Resultat efter finansiella poster och skatt.
<b>Resultat per aktie</b>	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
<b>RVM</b>	Retail Value Management är en svit av lösningar hela vägen från planering och onboarding till lösningar för att säkerställa distribution, intäktsströmmar, kontinuerlig tillväxt och optimering.
<b>Rörelsemarginal (EBIT) %</b>	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
<b>Rörelsemarginal (EBIT) %, justerat för förvärvskostnader</b>	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	Resultat före finansiella poster och skatt.
<b>Rörelseresultat (EBIT), justerat för förvärvskostnader</b>	Resultat före finansiella poster och skatt där förvärvskostnader för perioden har räknats bort.
<b>Soliditet</b>	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansomslutningen.