



Bokslutskommuniké 2021 samt
Delårsrapport Kvartal 4, 2021
Hitech & Development Wireless
Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 25 februari 2022, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 4, 2021

Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 5,0 (4,6) MSEK bestående av:
 - Nettoomsättning 3,9 (2,9) MSEK
 - Aktiverade F&U kostnader 0,7 (0,6) MSEK
 - Övriga intäkter 0,4 (1,0) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -6,3 (-9,3) MSEK
- Optionsprogram TO03 förföll utan att några optioner inlösts.
- MoU om större samarbete från ett stort multinationellt bolag rörande bolagets produkter och tjänster under första kvartalet 2022.
- Volvo AB beställer Casat4.0, ordervärde 1 MSEK
- Atlas Copco beställer IoT modul SPB228, ordervärde 850 kSEK
- H&D Wireless utvald som NXP Gold Partner av NXP Semiconductors NV
- Avnet Europe beställer IoT modul SPB432, ordervärde 1,1 MSEK
- Parker-Hannifin AB förnyar licens för Casat4.0, ordervärde 0,5 MSEK
- Parker-Hannifin AB beställer utveckling och installation av produktionssystem, ordervärde 0,4 MSEK.

- Volvo AB lägger första beställning på Casat4.0 inom ramavtal

Väsentliga händelser under året

- Totala intäkter uppgick till 16,7 (23,0) MSEK bestående av:
 - Nettoomsättning 13,4 (16,0) MSEK
 - Aktiverade F&U kostnader 2,4 (1,7) MSEK
 - Övriga intäkter 0,9 (5,4) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -26,6 (-23,1) MSEK

Väsentliga händelser efter perioden

- Avnet Europe beställer IoT-modul SPB432, ordervärde 0,4 MSEK
- Scania förlänger pilotprojekt, ordervärde 250 kSEK
- Företrädesemission genomförs till 11,6 MSEK innan emissionskostnader
- Avnet Embedded beställer 12 mån support, ordervärde 0,5 MSEK
- Volvo Personvagnar beställer GEPS, ordervärde 0,5 MSEK
- Avnet Europe beställer IoT-modul SPB432, ordervärde 1,2 MSEK

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2021 Kvartal 4	2021 Kvartal 3	2021 Kvartal 2	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 4	2020 Kvartal 3	2021 Helår	2020 Helår
Nettoomsättning, extern	3 937	3 800	3 394	2 219	2 948	2 673	13 350	15 951
Resultat efter finansiella poster	-6 334	-4 614	-6 496	-9 203	-9 305	-7 242	-26 647	-23 093
Eget kapital	50 420	57 322	54 903	52 885	59 211	45 771	50 420	59 211
Soliditet	72%	75%	69%	70%	72%	63%	72%	72%
Kassalikviditet	51%	79%	71%	63%	83%	31%	51%	83%
Resultat / aktie f. utspädning	-0,04	-0,03	-0,05	-0,09	-0,11	-0,12	-0,04	-0,11
Resultat / aktie e. utspädning	-0,04	-0,03	-0,05	-0,03	-0,04	-0,03	-0,04	-0,04

VD har ordet

Aktuell status

Under 2021 så har bolaget klarat sig efter omständigheterna bra trots att även detta år varit klart påverkat av Covid-19 och dess konsekvenser. Bolaget hade en bra återhämtning med ökning från Q1 till Q3 på 71% i försäljning och en resultatförbättring på 50% vilket stannade av något i Q4 (ökade med 4%) men med en stor ökning på ordersidan (tredubbling). Jämfört med 2020 så var omsättningen 13,4MSEK jämfört med 17,5MSEK i 2020 vilket delvis förklaras av att den konsultverksamhet vi fick sätta i konkurs 2020 bidrog med omsättning. Resultatet på helåret 2021 har förbättrats med ca 10% jämfört med 2020 då reavinsten från konkurs räknas bort. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut försenats av Covid-19, så har intresset ökat kraftigt för bolagets produkter och digitala lösningar. Under året har leveranser pågått bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Swegon, Parker, Scania, Ericsson och Avnet. I Q4 och början på 2022 erhöles ett flertal väsentliga händelser som vi betecknar som genombrott. Några exempel är att vi efter 2 års testning hos Volvo Penta AB blev godkända för full drift av Casat4.0, Atlas Copco tillkom som kund på radiomoduler samt att Volvo Cars, VCC, godkände och beställde som första industrikund 3 års drift av GEPS.

Eftersom vi investerat kraftigt de senaste åren i olika applikationer för olika marknader så har bolaget beslutat att bolagisera produktlinjerna vilket genomförts under Q4. En uppdelning har gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk Produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt vilket kan komma att ske under 2022.

Erbjudandet

H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Avtalet med Telecom-partnern Ericsson som blev publikt i Q2 2021 visar ett ökat intresse för vårt IoT koncept, vilket har förändrat bolagets strategi. Vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara (IoT), utöver vårt SaaS-tjänstererbjudande, (Software as a Service) där ett flertal POC nu startat. Även vår SaaS-tjänst Casat™ (ett MES-system) har gått framåt genom att den nya moderna versionen 4.0 har blivit installerad och godkänd i full produktion och till ett högre avtalsvärde.

Projekt och konceptdemos

Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. EU projektet Admaiora för att bota artros med Griffin IoT plattformen över fyra år har nu kommit drygt halvvägs. Bolaget genomför tillsammans med Ericsson ett IoT-demos som nu växt till en PoC för Box827 samt Box835 till Ericssons kunder där fälttester pågår på flera platser i världen. Detta närmar sig nu kommersialisering med mycket hög potential. KTH har en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Borås Högskola och Parker-Hannifin samt GEPS till Scania och 3 bolag till.

Piloter i löpande produktion

Pilot-projektet hos Scania som är i live produktion med GEPS i Södertälje fortgår efter beställt förlängning och är utvidgat med GEPS Edge AI Vision teknik. Piloten vi drivit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat-piloter pågår.

Kundavtal och finansiering

Parker har beställt produktionsutrustning från Dalumverken för 0,4MSEK. Avnet har beställt moduler för ytterligare 1,7MSEK. Volvo Cars samt Atlas Copco har tillkommit som kunder i kommersiell fas och vi är just nu i slutförhandling med ett flertal kunder för mångåriga avtal med värden på flertal MSEK. Bolaget signerade bland annat under 2021 ett MoU med ett multinationellt företag med mål om ett större samarbetsavtal rörande Bolagets produkter under Q1 eller tidigt Q2 2022. Värdet av samarbetsavtalet som diskuteras uppskattas till cirka 20 miljoner SEK i närtid samt potentiellt 200 miljoner SEK över en tre-fem årsperiod. En emission genomfördes i januari 2022 på ca 12MSEK som tecknades till 170%.

Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat speciellt pga av Covid-19 och dess konsekvenser som tex leveranser av halvledare, transporter och förhöjd säkerhet. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

Kista 25 februari 2022

Pär Bergsten

VD och grundare

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

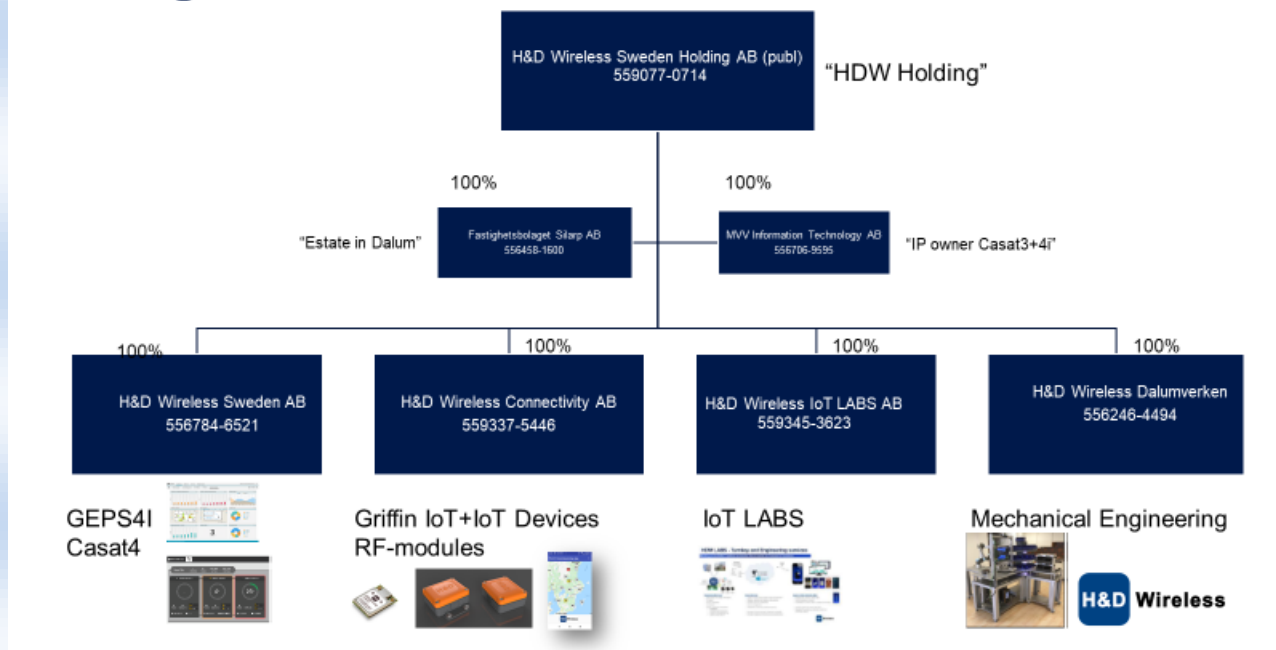
GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.

Legal struktur H&D Wireless koncern 2021-11-01

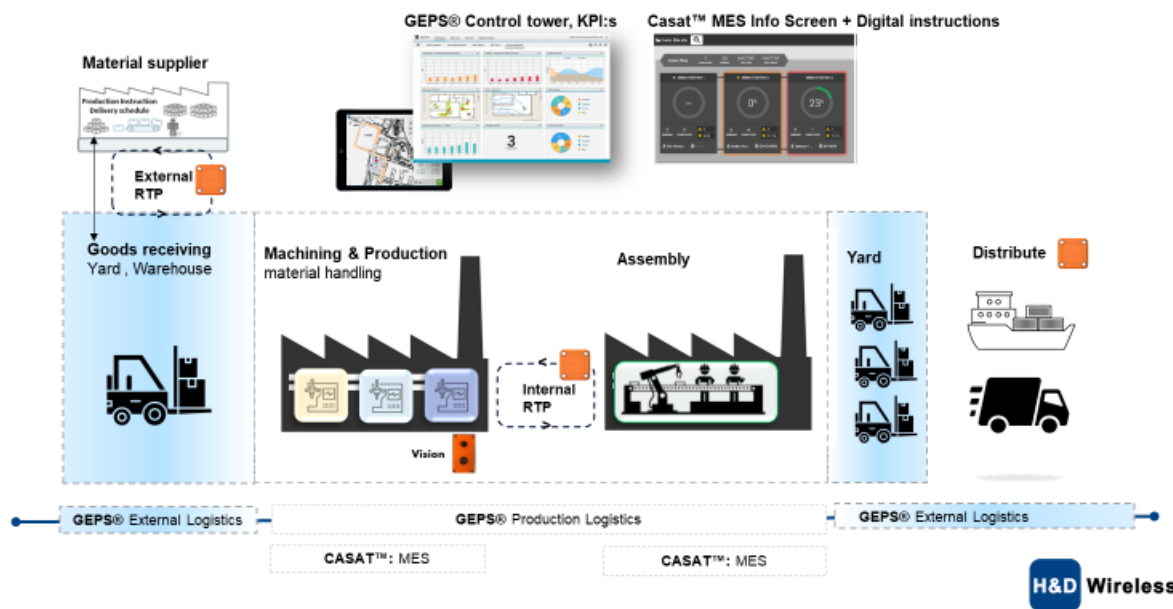


H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

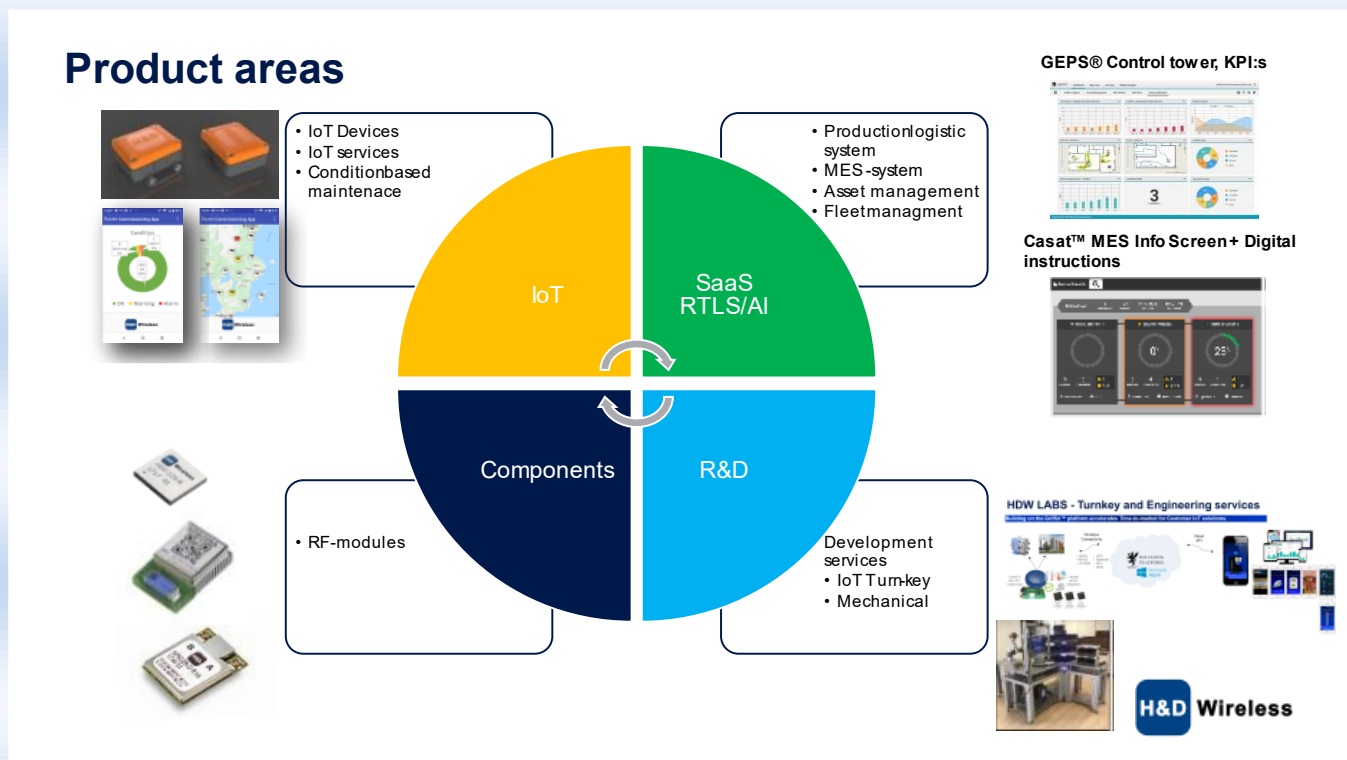
Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casat™ ett MES -system:

H&D Wireless -

Improves the efficiency and personal safety of physical business processes with our technology and services



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnande som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



Produktlinjer

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

Connectivity, Moduler + IoT

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (Condition Based Maintenance) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**.

HDW IoT LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar mållaffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**

Finansiell översikt

Redan 2020 var ett ovanligt år, och de följdverkningar av restriktionerna i samband med Covid-19 som koncernens bolag drabbades av på bred front fortsatte under 2021.

- Affärsaktiviteterna bromsade in kraftigt redan tidigt under 2020 och var fortsatt på en låg nivå i Q1 men en ljusning kunde ses i Q2-2021 vars positiva trend fortsatt i Q3-2021
- Två av koncernens bolag (MVV Holding samt MVV International) tvingades i konkurs under andra kvartalet 2020
- Generella kostnadsbesparingar och neddragningar genomfördes 2020
- Koncernen erhöll 2,2M i stöd för korttidsarbete (1,9M i 2020.Q2 samt 0,3M i 2020.Q4)
- Extraordinär intäkt från försäljning av exklusiva rättigheter (IP) till en produkt om 1,5M i 2020.Q2

Under 2021 bolagiserades delar av verksamheten i HDW Sweden i 2 nya bolag, H&D Wireless Connectivity AB samt H&D Wireless IoT Labs AB, för att renodla och synliggöra verksamhetsområden samt bättre kunna möta marknadens behov.

Kvartal 4, 2021

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 5,0 (4,6) MSEK, en ökning om 0,4M. Främsta orsaken är minskande påverkan av restriktionerna i samband med Covid-19.

Koncernens kostnader uppgick till 11,2 (11,0) MSEK, en ökning om 0,2M.

Rörelseresultatet uppgick till -6,3 (-6,4) MSEK, en ökning om 0,2M.

Resultat från finansnetto -0,1 (-2,9) MSEK, en ökning om 2,8M.

Helåret 2021

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 16,7 (23,0) MSEK, en minskning om 6,4M. Främsta orsaken är den tidsförskjutning som skett i projekt som resultat av restriktionerna i samband med Covid-19.

Koncernens kostnader uppgick till 43,6 (49,5) MSEK, en minskning om 5,9M.

Rörelseresultatet uppgick till -26,9 (-26,4) MSEK, en minskning om 0,5M.

Resultat från finansnetto 0,3 (3,3) innebär en minskning om 3,1M.

Finansiell ställning vid periodens slut

Likvida medel i koncernen uppgick till 1,3 (12,3) MSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 50,4 (59,2) MSEK med en soliditet om 72% (72%).

Det totala kassaflödet uppgick till -10,9 (-0,2) MSEK fördelat på:

- Kassaflöde från löpande verksamhet -29,3 (-18,1) MSEK
- Kassaflöde från investeringsverksamheten -2,4 (-2,0) MSEK
- Kassaflöde från finansieringsverksamheten 20,8 (19,8) MSEK

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner (efter emissionskostnader) om 17,8 MSEK

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB och Fastighets AB Silarp, samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretagen för dessa tjänster vilket redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderbolaget redovisar för år 2021 en omsättning om 2,7 (2,0) MSEK samt ett resultat på -120,4 (-34,4) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 87,8 (190,5) MSEK med en soliditet om 98% (96%). Värdet på aktier i dotterbolag skrevs under året ned med 120 MSEK för att bättre reflektera marknadens värdering samt dotterbolagens egna kapital.

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO2, ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2020 förföll den 15 oktober 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan

innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen innebär inte någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Inlösen av minoritetsaktierna i MVV Holding har slutförts med godkännande av skiljenämnd.

Bolaget har överklagat Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020 till Förvaltningsrätten. Belopp 2,2M. Bolaget gör bedömningen att det var berättigat till stöd just med anledning av konsekvenserna från Pandemin.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Kista, 2022-02-25

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 4	2020 Kvartal 4	2021 Helår	2020 Helår
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	3 937	2 948	13 350	15 951
Aktiverat arbete för egen räkning	656	560	2 413	1 658
Övriga rörelseintäkter	400	1 060	895	5 440
Summa intäkter	4 993	4 568	16 658	23 049
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-4 185	-3 900	-15 837	-17 286
Personalkostnader	-5 927	-6 480	-23 671	-28 792
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-951	-708	-3 821	-3 153
Övriga rörelsekostnader	-186	80	-240	-230
Rörelseresultat	-6 256	-6 440	-26 911	-26 412
Resultat från finansiella poster	0	-2 978	726	3 930
Ränteintäkter, externa	0	-82	0	16
Räntekostnader, externa	-78	195	-462	-627
Resultat efter finansiella poster	-6 334	-9 305	-26 647	-23 093
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	23	82	23	82
Periodens resultat (RR)	-6 311	-9 223	-26 624	-23 011
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	-6 311	-9 223	-26 624	-23 011
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 4	2020 Kvartal 4	2021 Helår	2020 Helår
Immateriella Anläggningstillgångar				
Balanserade utvecklingskostnader	55 269	55 231	55 269	55 231
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	462	569	462	569
Goodwill	3 956	4 396	3 956	4 396
Materiella Anläggningstillgångar				
Byggnader och mark	3 379	4 262	3 379	4 262
Inventarier	0	50	0	50
Övriga finansiella tillgångar	552	560	552	560
Summa Anläggningstillgångar	63 618	65 068	63 618	65 068
Omsättningstillgångar				
Varulager	1 304	1 083	1 304	1 083
Kundfordringar	1 752	1 905	1 752	1 905
Aktuella skattefordringar	0	0	0	0
Övriga fordringar	717	1 008	717	1 008
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 378	954	1 378	954
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	5 151	4 950	5 151	4 950
Kassa och Bank	1 328	12 252	1 328	12 252
Summa Omsättningstillgångar	6 479	17 202	6 479	17 202
Summa Tillgångar	70 097	82 270	70 097	82 270
Eget Kapital				
Aktiekapital	8 699	5 083	8 699	5 083
Fritt Eget Kapital				
Övrigt tillskjutet kapital	177 540	163 324	177 540	163 324
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-109 195	-86 185	-109 195	-86 185
Årets Resultat	-26 624	-23 011	-26 624	-23 011
Summa Eget Kapital	50 420	59 211	50 420	59 211
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	50 420	59 211	50 420	59 211
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0
Avsättningar	471	495	471	495
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut (LS)	6 609	1 725	6 609	1 725
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut (KS)	0	1 400	0	1 400
Leverantörsskulder	1 396	2 454	1 396	2 454
Övriga skulder	6 034	10 513	6 034	10 513
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 167	6 472	5 167	6 472
Summa Kortsiktiga skulder	12 597	20 839	12 597	20 839
Summa Eget Kapital och Skulder	70 097	82 270	70 097	82 270

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 2020-01-01	2 998	145 478	-86 185	88	62 380
Periodens resultat			-23 011		-23 011
Nyemission (inkl pågående)	2 085	17 846			19 931
Förändringar i koncernens sammansättning				-88	-88
Utgående balans 2020-12-31	5 083	163 324	-109 195	0	59 212
Periodens resultat			-26 624		-26 624
Nyemission (inkl pågående)	3 615	14 216			17 832
Utgående balans 2021-12-31	8 699	177 540	-135 819	0	50 420

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 4	2020 Kvartal 4	2021 Helår	2020 Helår
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-6 334	-9 305	-26 647	-23 093
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	<i>1 003</i>	<i>609</i>	<i>3 873</i>	<i>-3 844</i>
<i>Betald inkomstskatt</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-5 331	-8 696	-22 774	-26 937
Förändring av varulager	-100	0	-221	358
Förändringar av rörelsefordringar	192	-2 952	20	2 166
Förändringar av rörelseskulder	-1 323	-1 901	-6 304	6 352
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 562	-13 549	-29 279	-18 061
Förvärv av dotterföretag	-50	0	-50	0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-656	-560	-2 413	-1 680
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	8	4 149	33	-22
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	3	0	8	-268
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-695	3 589	-2 422	-1 970
Nyemission	0	25 023	23 000	25 023
Emissionskostnader	-590	-4 983	-5 169	-5 071
Upptagna lån	1 703	0	3 196	0
Amortering av låneskulder	42	-540	-250	-145
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 155	19 500	20 777	19 807
Periodens kassaflöde	-6 102	9 540	-10 924	-224
Likvida medel vid periodens början	7 430	2 712	12 252	12 476
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	1 328	12 252	1 328	12 252

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 4	2020 Kvartal 4	2021 Helår	2020 Helår
Före utspädning				
<i>Antal aktier (tusental)</i>	173 976	101 669	173 976	101 669
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	173 976	80 816	173 976	80 816
<i>Nettoresultat</i>	-6 311	-9 223	-26 624	-23 011
Resultat per aktie före utspädning	-0,04	-0,11	-0,15	-0,28
Efter utspädningseffekt				
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	255 224	130 356	255 224	130 356
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier *</i>	-	41 705	-	41 705
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	429 200	252 877	429 200	252 877
<i>Nettoresultat</i>	-6 311	-9 223	-26 624	-23 011
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,01	-0,04	-0,06	-0,09

* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 4	2020 Kvartal 4	2021 Helår	2020 Helår
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	1 226	500	2 726	1 950
Summa intäkter	1 226	500	2 726	1 950
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-195	-736	-2 371	-2 765
Personalkostnader	-1 344	0	-1 441	0
Rörelseresultat	-313	-236	-1 086	-815
Resultat från finansiella poster	-120 000	-2 328	-119 275	-14 458
Ränteintäkter, externa	0	0	0	74
Räntekostnader, externa	0	10	-87	-345
Resultat efter finansiella poster	-120 313	-2 554	-120 448	-15 544
Bokslutsdispositioner	0	-8 870	0	-18 820
Periodens resultat (RR)	-120 313	-11 424	-120 448	-34 364
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-120 313</i>	<i>-11 424</i>	<i>-120 448</i>	<i>-34 364</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Moderns balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 4	2020 Kvartal 4	2021 Helår	2020 Helår
Materiella Anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag	78 644	186 602	78 644	186 602
Summa Anläggningstillgångar	78 644	186 602	78 644	186 602
Omsättningstillgångar				
Fordringar hos moderföretag	9 013	0	9 013	0
Fordringar hos koncernföretag	1 868	903	1 868	903
Övriga fordringar	0	782	0	782
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	87	67	87	67
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	10 968	1 752	10 968	1 752
Kassa och Bank	317	10 627	317	10 627
Summa Omsättningstillgångar	11 285	12 379	11 285	12 379
Summa Tillgångar	89 929	198 981	89 929	198 981
Eget Kapital				
Aktiekapital	8 699	5 083	8 699	5 083
Fritt Eget Kapital				
Övrigt tillskjutet kapital	236 060	221 844	236 060	221 844
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-36 476	-2 112	-36 476	-2 112
Årets Resultat	-120 448	-34 364	-120 448	-34 364
Summa Eget Kapital	87 835	190 451	87 835	190 451
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>87 835</i>	<i>190 451</i>	<i>87 835</i>	<i>190 451</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	339	658	339	658
Skulder till koncernföretag	115	208	115	208
Övriga skulder	488	5 329	488	5 329
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 152	2 335	1 152	2 335
Summa Kortsiktiga skulder	2 094	8 530	2 094	8 530
Summa Eget Kapital och Skulder	89 929	198 981	89 929	198 981

Övrig information

KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 1, 2022 29 april 2022
- Årsredovisning 2021 06 maj 2022
- Ordinarie årsmöte 13 maj 2022
- Delårsrapport Kvartal 2, 2022 26 augusti 2022
- Delårsrapport Kvartal 3, 2022 28 oktober 2022
- Delårsrapport Kvartal 4, 2022 24 februari 2023
- Bokslutskommuniké 2022 24 februari 2023

ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

H&D Wireless

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com**