

Holdflight AB har ingått avsiktsförklaring avseende förvärv av IT-bolaget FunnelBud Marketing AB

IT-företaget Holdflight AB ("Holdflight") meddelar idag att en avsiktsförklaring har ingåtts, om att förvärva 100 procent av aktierna i IT-bolaget FunnelBud Marketing AB ("FunnelBud").

Avsiktsförklaringen innebär att en finansiell, juridisk och operativ due diligence-process kommer att inledas innan transaktionen genomförs. Den slutliga transaktionen är beroende av att parterna ingår ett aktieöverlåtelseavtal, vilket kommer att reglera garantier, ansvarsförbindelser och andra relevanta villkor.

Holdflight, som har som mål att förvandla etablerade mjukvaruföretag med lojala kundbaser till moderna, skalbara och innovativa verksamheter, har idag meddelat att företaget har ingått en avsiktsförklaring om att förvärva 100% av aktierna i FunnelBud Marketing AB, ett bolag som specialiserar sig på CRM.

Om FunnelBud Marketing AB

FunnelBud Marketing AB är ett svenskt IT-bolag som erbjuder en omfattande CRM-plattform för företag. FunnelBuds lösning hjälper företag att hantera kundrelationer och identifiera nya affärsmöjligheter. FunnelBud har sedan starten 2015 hjälpt över 200 svenska företag att växa genom att erbjuda ett lättanvänt och prisvärt CRM-system.

- Holdflights bedömning är att det möjliga förvärvet kommer ha en positiv påverkan på bolagets försäljning och resultat.
- Ett förvärv av FunnelBud är tänkt att ske mot kontant betalning.
- Ingen utspädning av befintliga aktieägare i Holdflight med anledning av det tilltänkta förvärvet.
- FunnelBud redovisade en omsättning på ca 5 miljoner SEK under 2024.

Huvuddrag i transaktionen

Enligt avsiktsförklaringen uppgår den preliminära köpeskillingen till 3 miljoner SEK, därutöver tillkommer en tilläggsköpeskillning om 2 miljoner SEK. Transaktionen är villkorad av sedvanlig due diligence, avtalsskrivning och styrelsens godkännande. Vidare förutsätter överlåtelsen att NGM godkänner omlistning av Holdflight. Slutförandet förväntas ske inom tre månader.

Citat från styrelsen

"FunnelBud påminner på många sätt om vårt tidigare avyttrade företag FastOut när det gäller nyckelfaktorer som vinst, omsättning och återkommande månadsvisa intäkter", säger Thomas Edselius, styrelseordförande i Holdflight. "Med Holdflights nya teknikplattform ser vi stora möjligheter att accelerera FunnelBuds tillväxt ytterligare och skapa ännu större värde för både kunder och aktieägare."

Nästa steg

Parterna kommer att fortsätta förhandlingarna och slutföra due diligence-processen.

Ytterligare information om förvärvet kommer att kommuniceras vid slutförandet av transaktionen.

För mer information, vänligen kontakta:

Thomas Edselius, Styrelseordförande Holdflight AB

+46 730 911 211

thomas.edselius@holdflight.se

Denna information är sådan information som Holdflight AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Information lämnades, genom styrelsens försorg, för offentliggörande den 24 januari 2025.