



Delårsrapport Kvartal 2, 2022
Hitech & Development Wireless
Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 26 augusti 2022, kl. 08.00 CET.

Delårsrapport kvartal 2, 2022

Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 4,4 (4,1) MSEK bestående av:
 - Nettoomsättning 4,2 (3,4) MSEK
 - Aktiverade F&U kostnader 0,0 (0,7) MSEK
 - Övriga intäkter 0,3 (-0,0) MSEK
- Periodens resultat innan avskrivningar (EBITDA) uppgick till -6,2 (-6,2) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -9,7 (-6,5) MSEK
- Avnet Europe beställer IoT moduler, ordervärde 400 kSEK
- Atlas Copco beställer utveckling, ordervärde 0,5 MSEK
- Avnet beställer IoT moduler, ordervärde 0,8 MSEK, för ny kund inom Healthcare
- Incitamentsprogram för anställda samt nyckelpersoner upprättat
- Atlas Copco beställer utveckling, ordervärde ca 100 kSEK
- Parker Hannifin beställer utveckling, tillverkning och driftsättning av semiautomatiserad monteringslinje, ordervärde ca 0,8 MSEK

- Swegon förnyar Casat licens, ordervärde ca 100 kSEK
- Atlas Copco tecknar ramavtal för volymleveranser av trådlös modul. Ordervärde ca 25-30 MSEK över 10 år
- Volvo beställer mjukvaruutveckling till Casat, ordervärde ca 200 kSEK
- Avnet beställer utveckling, ordervärde ca 300 kSEK
- Finansieringspaket tillför bolaget totalt ca 7 MSEK under Q2-Q3 innan kostnader
- Bolaget ingår samarbetsavtal med Avnet. Första bindande order på ca 11 MSEK

Väsentliga händelser efter perioden

- Avnet beställer IoT moduler, ordervärde ca 4,4 MSEK baserat på ramavtalet
- Avnet beställer utveckling av hård- och mjukvara, ordervärde ca 5,6 MSEK, enligt ramavtalet
- Parker Hannifin beställer utveckling och produktion av tillverkningsutrustning, ordervärde ca 120 kSEK
- Akwel Sweden AB beställer renovering av maskiner, ordervärde ca 220 kSEK

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2021 Q3	2021 Q2	2022 Q1-Q2	2021 Q1-Q2	2021 Helår
Nettoomsättning, extern	4 161	3 741	3 937	3 800	3 394	7 902	5 613	13 350
Resultat innan avskr. (EBITDA)	-6 181	-6 739	-5 119	-3 544	-6 239	-12 920	-14 187	-22 850
Resultat efter finansiella poster	-9 683	-10 334	-6 334	-4 614	-6 496	-20 017	-15 699	-26 647
Eget kapital	44 634	49 037	50 420	57 322	54 903	44 634	54 903	50 420
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	64%	68%	72%	75%	69%	64%	69%	72%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	106%	78%	43%	79%	71%	106%	71%	43%
Resultat per aktie före utspädning	-0,04	-0,05	-0,04	-0,03	-0,05	-0,04	-0,12	-0,19
Resultat per aktie efter utspädning	-0,02	-0,04	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02	-0,04	-0,12

VD har ordet

Aktuell status

Under Q2 har orderingsgången fortsatt att öka bra och vi passerade 20Msek i orderstock för första gången i bolagets historia. Q2 har varit påverkat av kriget i Ukraina och dess konsekvenser som högre kostnader för komponenter och energi. Bolagets nettoomsättning ökade med 11% i Q2 (4,2Msek) jämfört med Q1 (3,9Msek) medan resultatet innan avskrivningar förbättrades med ca 0,6Msek (+8%). Bolaget har varit tvungna att följa med i den externa kostnadsökningen och har höjt priserna som en följd av detta. Intresset ökar fortfarande snabbt för bolagets produkter och digitala lösningar. Leveranser pågår bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Swegon, Parker, Scania, Atlas Copco, Ericsson och Avnet. I slutet på juni tecknades ett större ramavtal med Avnet-Silica om samarbete på flera områden och produkter med ett uppskattat värde av 300-500MSEK över kommande 5 år, vilket vi betecknar som ett genombrott och positivt omvälvande för bolaget. Genom samarbetet får vi både en säljkanal till EU, US och Asien, en storkund och en finanspartner.

Under Q4-2022 så bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk Produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt vilket kan komma att ske under 2022. Samarbetet med Avnet berör framför allt de IoT-hårdvarufokuserade samt IoT konsulttjänsteinriktade delarna.

Erbjudandet

H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Genom ökat intresse för vårt IoT koncept, har strategin förändrats. Vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara (IoT), utöver vårt SaaS-tjänsteerbjudande, (Software as a Service) där ett flertal POC nu startat. Även vår SaaS-tjänst Casat™ (ett MES-system) har gått framåt genom att den nya moderna versionen 4.0 har blivit installerad och godkänd i full produktion och till ett högre avtalsvärde.

Projekt och konceptdemos

Griffin IoT med IoT device Box827 är nu i fältprover på en mängd ställen i Sverige på allt från fläktar i vetelager till

Traverser i stålverk. EU-projektet Admaiora med Griffin IoT är nu inne på sista året och i juli var vi värdar för samtestning och besök med deltagare från Italien, Frankrike, Israel och Luxemburg. Fältprover med Ericsson av IoT-PoC med Box835 i operatörsnät rullar vidare på flera platser i världen. Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken där intresserade kunder kan se hur GEPS® fungerar på plats. KTH har en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS som blir klar i höst. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Borås Högskola och Parker-Hannifin samt GEPS till Scania och 3 bolag till. En förstudie har genomförts till ett Läkemedelsproducerande bolag med stor potential för GEPS.

Piloter i löpande produktion

Pilot-projektet hos Scania som är i live produktion med GEPS i Södertälje fortgår efter beställt förlängning och är utvidgat med GEPS Edge AI Vision teknik. Piloten vi drivit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder.

Kundavtal och finansiering

AtlasCopco tecknade ett 10-årigt ramavtal värt 25-30MSEK samt beställde R&D utveckling för 0,6Msek i maj. Parker beställde produktionsutrustning för 0,8MSEK. Bolaget ingick ett ramavtal med Avnet-Silica med förbindelse att omgående beställa för ca 11MSEK samt ett samarbete som uppskattas inbringa 300-500MSEK inom 5 år. Avnet har beställt moduler för ytterligare 1,5MSEK (utanför ramavtalet). Vi är i slutförhandling med ett flertal kunder om mångåriga leveransavtal. Ett låneavtal tecknades i juni med tillhörande riktad emission förbättrade likviditeten med ca 7MSEK. Baserat på de avtal bolaget nu har tecknat så möjliggör det ytterligare lånefinansiering vid behov.

Realisering av visionen

Säljcykeln är lång för den marknad vi gått in i. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än någonsin tidigare och genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för kunder både i Europa och hela världen. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom digitaliseringstjänster baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) inom Industry4.0 och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

Kista 26 augusti 2022

Pär Bergsten, VD och grundare

Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning och IoT/Wireless. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 100 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

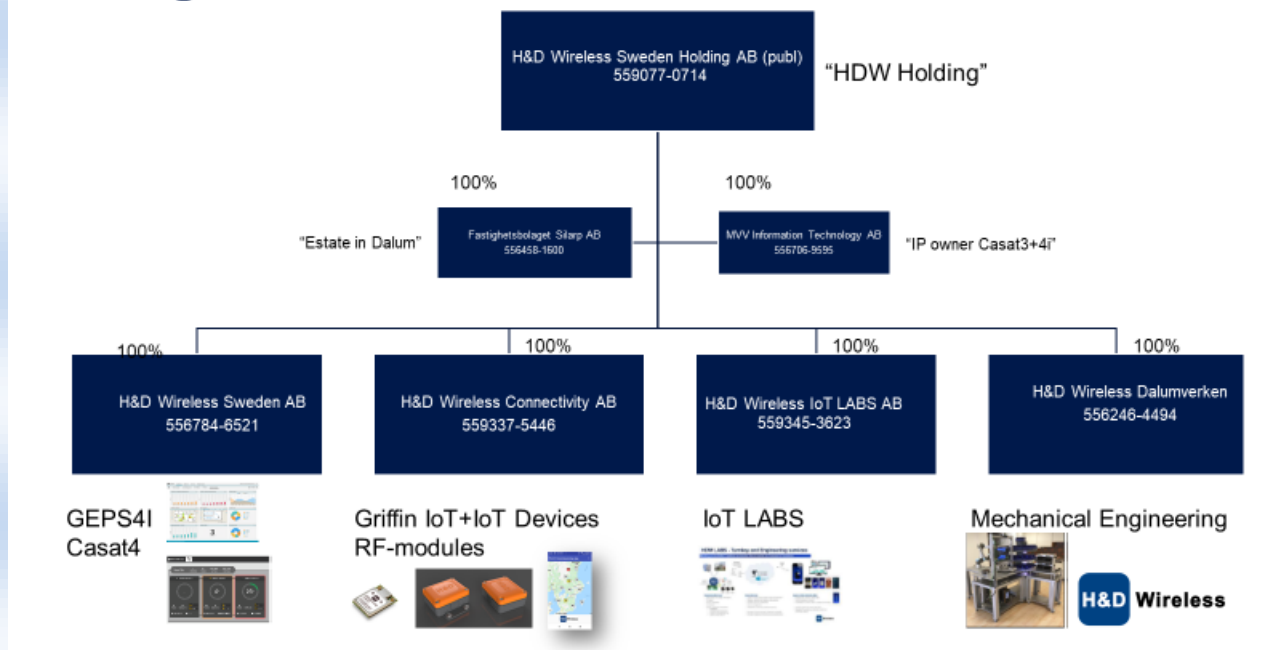
GEPS. Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Casat har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.

Legal struktur H&D Wireless koncern 2021-11-01

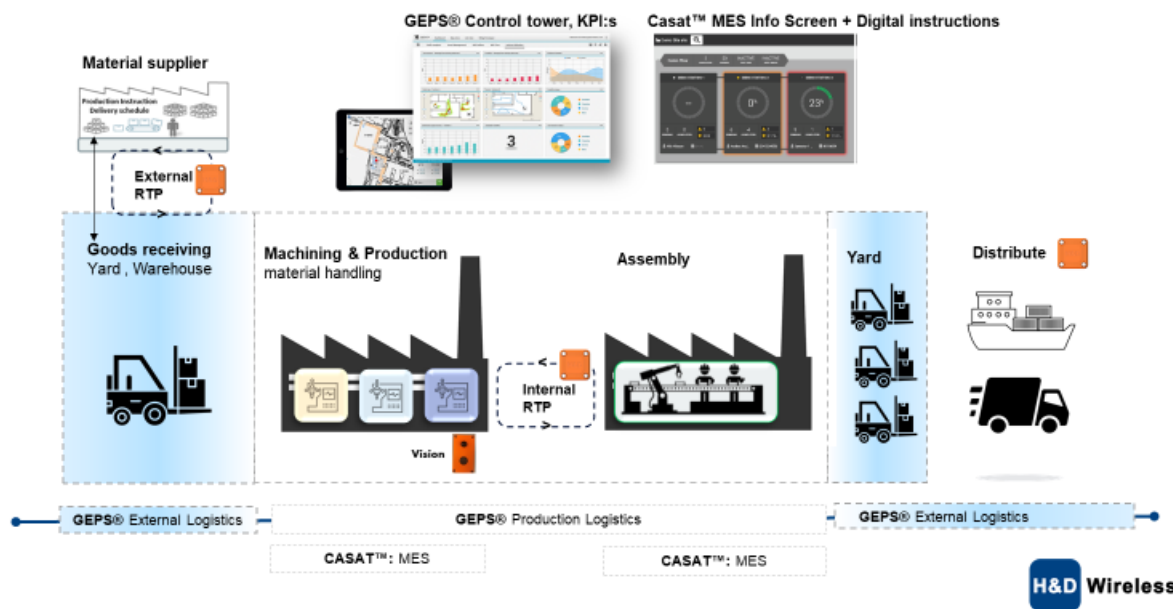


H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

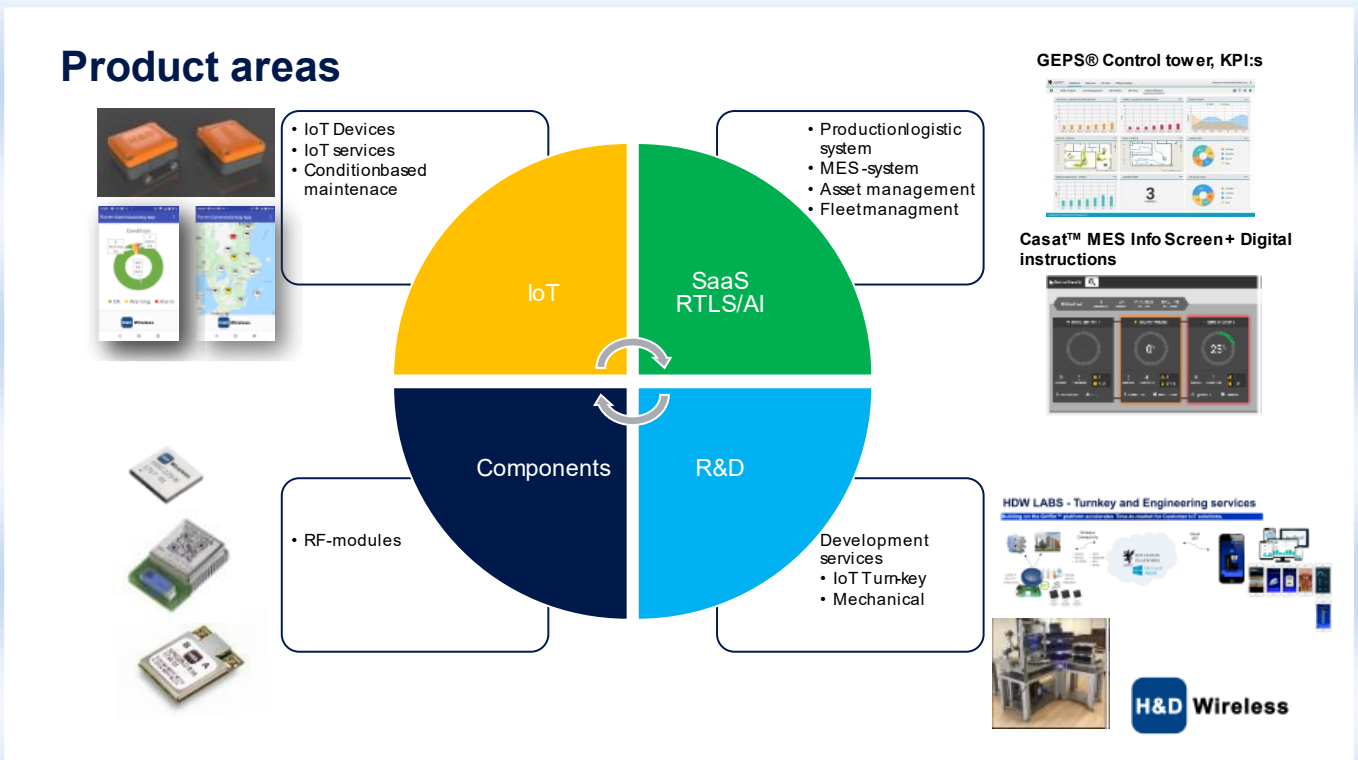
Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casat™ ett MES -system:

H&D Wireless -

Improves the efficiency and personal safety of physical business processes with our technology and services



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnande som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



Produktlinjer

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt ”on-premises” dvs lokalt installerat:

GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper inte bara att standardisera och förbättra kundens process till en effektiv kedja men också hela IT-kartan och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt ”on-premises” dvs lokalt installerat:

Connectivity, Moduler + IoT

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrullningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (**Condition Based Maintenance**) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**. Ytterligare en framtida marknad för Griffin IoT är **Remote Healthcare** som utvärderas genom att bolaget blivit utvalt att delta i ett EU-projekt (55MSEK i budget) för att förbättra vården av artros i knä, se Admaiora projektet. <https://www.admaiora-project.com/>.

Genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för RF-modul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen och en marknadsplan är under utarbetande för lansering och utbildning av Avnets säljpersonal under hösten 2022.

HDW IoT LABS

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar målfärdsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning.

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**

Finansiell översikt

Perioden 2020-2021 var ovanlig, och de följdverkningar restriktionerna i samband med Covid-19 förde med sig drabbade koncernens bolag på bred front. Tecken på begynnande återhämtning syntes under andra halvan av 2021 och trenden har fortsatt under första halvåret 2022.

Kvartal 2, 2022

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 4,4 (4,1) MSEK, en ökning om 0,4M. Främsta orsaken är att med Covid-19 restriktionerna i backspeglarna upplever koncernen ökande affärsaktiviteter.

Koncernens kostnader uppgick till 14,0 (11,3) MSEK, en ökning om 2,7M beroende huvudsakligen på ökade avskrivningar på aktiverade FoU kostnader (2,7 MSEK) samtidigt som aktivering upphört.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -9,6 (-7,2) MSEK, en försämring om 2,4M.

Resultat från finansnetto -0,1 (0,7) MSEK, en minskning om 0,8M.

Första halvåret, 2022

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 8,5 (7,1) MSEK, en ökning om 1,4M. Främsta orsaken är att med Covid-19 restriktionerna i backspeglarna upplever koncernen ökande affärsaktiviteter.

Koncernens kostnader uppgick till 28,3 (23,2) MSEK, en ökning om 5,1M beroende huvudsakligen på ökade avskrivningar på aktiverade FoU kostnader (5,2 MSEK) samtidigt som aktivering upphört.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -19,8 (-16,1) MSEK, en försämring om 3,7M.

Resultat från finansnetto -0,2 (0,4) MSEK, en minskning om 0,6M.

Finansiell ställning vid periodens slut

Likvida medel i koncernen uppgick till 1,6 (9,0) MSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 44,6 (54,9) MSEK med en soliditet om 64% (69%).

Det totala kassaflödet uppgick till -1,7 (1,7) MSEK fördelat på:

- Kassaflöde från löpande verksamhet -14,5 (-4,0) MSEK
- Kassaflöde från investeringsverksamheten 0,0 (-0,7) MSEK
- Kassaflöde från finansieringsverksamheten 12,8 (6,4) MSEK

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner (inkluderat pågående) efter emissionskostnader om 14,2 MSEK

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB och Fastighets AB Silarp, samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för första halvåret 2022 en omsättning om 1,9 (1,0) MSEK samt ett rörelseresultat om -2,8 (-13,6) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 96,8 (188,3) MSEK med en soliditet om 94% (97%).

Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO2, ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2020 förföll den 15 oktober 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

Aktierelaterat incitamentsprogram

Löpande incitamentsprogram om maximalt 13 918 052 b-aktier att utnyttjas 2025-05-26 – 2025-06-06

Pågående ännu ej registrerade emissioner

Riktad emission om totalt 12 763 744 aktier

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan

innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

Tvister

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen hade en slutgiltig kostnad för bolaget på ca 900ksek i Q2 och kommer inte innebära någon ytterligare negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Inlösen av minoritetsaktierna i MVV Holding har slutförts med godkännande av skiljenämnd.

Bolaget har överklagat Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020 till Förvaltningsrätten. Belopp 2,2M. Bolaget gör bedömningen att det var berättigat till stöd just med anledning av konsekvenserna från Pandemin.

Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Kista, 2022-08-26

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2022 Q2	2021 Q2	2022 Q1-Q2	2021 Q1-Q2	2021 Helår
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning, extern	4 161	3 394	7 902	5 613	13 350
Aktiverat arbete för egen räkning	0	681	0	1 335	2 413
Övriga rörelseintäkter	262	-23	602	145	895
Summa intäkter	4 423	4 052	8 504	7 093	16 658
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-4 786	-4 234	-9 563	-8 814	-15 837
Personalkostnader	-5 818	-6 057	-11 861	-12 466	-23 671
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-6 181	-6 239	-12 920	-14 187	-22 850
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-3 232	-956	-6 522	-1 915	-3 821
Övriga rörelsekostnader	-176	-16	-375	-34	-240
Rörelseresultat (EBIT)	-9 589	-7 211	-19 817	-16 136	-26 911
Resultat från finansiella poster	0	725	0	725	726
Ränteintäkter, externa	0	0	0	0	0
Räntekostnader, externa	-94	-10	-200	-288	-462
Resultat efter finansiella poster	-9 683	-6 496	-20 017	-15 699	-26 647
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	0	0	-14	0	23
Periodens resultat (RR)	-9 683	-6 496	-20 031	-15 699	-26 624
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-9 683</i>	<i>-6 496</i>	<i>-20 031</i>	<i>-15 699</i>	<i>-26 624</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2022 Q2	2021 Q2	2021 Helår
Immateriella Anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	49 240	55 354	55 269
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	454	538	462
Goodwill	3 736	4 176	3 956
Materiella Anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	3 127	3 820	3 379
Inventarier	0	16	0
Övriga finansiella tillgångar	552	557	552
Summa Anläggningstillgångar	57 109	64 461	63 618
Omsättningstillgångar			
Varulager	1 474	1 069	1 304
Kundfordringar	2 254	2 766	1 752
Aktuella skattefordringar	462	194	0
Övriga fordringar	4 759	767	717
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 917	956	1 378
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	10 866	5 752	5 151
Kassa och Bank	1 643	8 969	1 328
Summa Omsättningstillgångar	12 509	14 721	6 479
Summa Tillgångar	69 618	79 182	70 097
Eget Kapital			
Aktiekapital	12 687	7 506	8 699
Fritt Eget Kapital			
Övrigt tillskjutet kapital	187 797	172 291	177 540
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-135 819	-109 195	-109 195
Årets Resultat	-20 031	-15 699	-26 624
Summa Eget Kapital	44 634	54 903	50 420
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>44 634</i>	<i>54 903</i>	<i>50 420</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Avsättningar	471	495	471
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut (LS)	4 322	2 930	1 575
Övriga långfristiga skulder	8 388	0	2 695
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut (KS)	0	0	2 339
Leverantörsskulder	1 565	5 737	1 396
Övriga skulder	5 221	8 072	6 034
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 017	7 045	5 167
Summa Kortsiktiga skulder	11 803	20 854	14 936
Summa Eget Kapital och Skulder	69 618	79 182	70 097

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans 2020-01-01	2 998	145 478	-86 185	88	62 380
Periodens resultat			-23 011		-23 011
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	2 085	17 846			19 931
Förändringar i koncernens sammansättning				-88	-88
Utgående balans 2020-12-31	5 083	163 324	-109 196	0	59 211
Periodens resultat			-26 624		-26 624
Omklassificeringar					0
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	3 616	14 216			17 833
Förändringar i koncernens sammansättning					0
Utgående balans 2021-12-31	8 699	177 540	-135 819	0	50 420
Periodens resultat			-20 031		-20 031
Omklassificeringar					0
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl emissionskostnader)	3 226	7 019			10 244
Nyemission (pågående)	763	3 237			4 001
Förändringar i koncernens sammansättning					0
Utgående balans 2022-06-30	12 687	187 797	-155 850	0	44 634

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2022 Q2	2021 Q2	2022 Q1-Q2	2021 Q1-Q2	2021 Helår
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-9 683	-6 496	-20 017	-15 699	-26 647
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	3 219	957	6 509	1 916	3 924
<i>Betald inkomstskatt</i>	0	0	-14	0	0
Kassaflöde fr. löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-6 464	-5 539	-13 522	-13 783	-22 723
Förändring av varulager	-46	-23	-170	14	-221
Förändringar av rörelsefordringar	389	2 219	-5 544	995	20
Förändringar av rörelseskulder	-8 377	-675	-3 134	1 594	-6 304
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-14 498	-4 018	-22 370	-11 180	-29 228
Förvärv av dotterföretag	0	0	0	0	-50
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	0	-681	0	-1 335	-2 423
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	22	0
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	0	3	0	3	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	-678	0	-1 310	-2 473
Nyemission	5 501	12 845	17 099	15 845	23 000
Emissionskostnader	-220	-4 332	-2 854	-4 455	-5 169
Erhållna koncernbidrag	0	11 500	0	11 500	0
Lämnade koncernbidrag	0	-13 488	0	-13 488	0
Upptagna lån	8 635	0	8 635	0	3 196
Amortering av låneskulder	-1 083	-97	-195	-195	-250
Aktieägartillskott Lämnade (-) / Erhållna (+)	0	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	12 833	6 428	22 685	9 207	20 777
Periodens kassaflöde	-1 665	1 732	315	-3 283	-10 924
Likvida medel vid periodens början	3 308	7 237	1 328	12 252	12 252
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	1 643	8 969	1 643	8 969	1 328

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2021 Q3	2021 Q2	2021 Helår
Före utspädning						
<i>Antal aktier (tusental)</i>	238 489	231 968	173 976	173 976	150 125	173 976
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	235 228	202 972	173 976	162 050	128 717	137 822
<i>Nettoresultat</i>	-9 683	-10 348	-6 311	-4 614	-6 496	-26 624
Resultat per aktie före utspädning	-0,04	-0,05	-0,04	-0,03	-0,05	-0,19
Efter utspädningseffekt						
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	12 764	0	0	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	212 547	89 923	89 923	89 923	279 075	89 923
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier *</i>	0	0	0	0	0	0
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	460 539	292 895	263 899	251 974	407 792	227 746
<i>Nettoresultat</i>	-9 683	-10 348	-6 311	-4 614	-6 496	-26 624
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,02	-0,04	-0,02	-0,02	-0,02	-0,12

* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

Moderbolagets finansiella ställning

Moderns resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2022 Q2	2021 Q2	2022 Q1-Q2	2021 Q1-Q2	2021 Helår
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning, extern	867	500	1 864	1 000	2 726
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0	5	0	0
Summa intäkter	867	500	1 869	1 000	2 726
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-1 418	-286	-2 149	-1 737	-2 371
Personalkostnader	-1 276	0	-2 448	0	-1 441
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-1 827	214	-2 728	-737	-1 086
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0
Rörelseresultat (EBIT)	-1 827	214	-2 728	-737	-1 086
Resultat från finansiella poster	0	725	0	725	-119 275
Ränteintäkter, externa	0	0	0	0	0
Räntekostnader, externa	-2	0	-28	-87	-87
Resultat efter finansiella poster	-1 829	939	-2 756	-99	-120 448
Bokslutsdispositioner	0	-9 102	0	-13 487	-2 500
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0
Periodens resultat (RR)	-1 829	-8 163	-2 756	-13 586	-122 948
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-1 829</i>	<i>-8 163</i>	<i>-2 756</i>	<i>-13 586</i>	<i>-122 948</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

Moderns balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2022 Q2	2021 Q2	2021 Helår
Immateriella Anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	78 644	186 602	78 644
Summa Anläggningstillgångar	78 644	186 602	78 644
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	19 294	563	8 381
Övriga fordringar	3 876	602	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	143	45	87
Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar	23 313	1 210	8 468
Kassa och Bank	826	5 283	317
Summa Omsättningstillgångar	24 139	6 493	8 785
Summa Tillgångar	102 783	193 095	87 429
Eget Kapital			
Aktiekapital	12 687	7 506	8 699
Fritt Eget Kapital			
Övrigt tillskjutet kapital	246 192	230 811	236 060
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-159 299	-36 476	-36 476
Årets Resultat	-2 756	-13 586	-122 948
Summa Eget Kapital	96 824	188 255	85 335
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>96 824</i>	<i>188 255</i>	<i>85 335</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut (LS)	783	0	0
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	476	4 385	339
Skulder till koncernföretag	1 575	438	115
Övriga skulder	2 318	0	488
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	807	17	1 152
Summa Kortsiktiga skulder	5 176	4 840	2 094
Summa Eget Kapital och Skulder	102 783	193 095	87 429

Övrig information

KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 3, 2022 28 oktober 2022
- Delårsrapport Kvartal 4, 2022 24 februari 2023
- Bokslutskommuniké 2022 24 februari 2023
- Delårsrapport Kvartal 1, 2023 28 april 2023
- Årsredovisning 2022 05 maj 2023
- Ordinarie årsmöte 12 maj 2023

ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

H&D Wireless

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com**