

Småsparare gynnar dollarrelaterade investeringar

Det märks en tydlig trend mot att vilja ha mer av sparandet i USA-relaterade bolag. Antalet ägare av USA-fonder har i år ökat med 36 procent hos Nordnet. Den tydliga dollarförstärkningen ger extra bränsle åt dollar relaterat sparandet.

Raytelligence strategi att investera i amerikanska ”tech”-bolag ligger i tiden då dollarn driver på utvecklingen. Det första bolaget är High Speed Interconnects International AB (”HSI”) med tillverkning i USA och México, med en global efterfrågan.

SG Series
Solid Dielectric Green Jacket
047 | 098 | 141 Coaxial Cable Assemblies

- Ultra-low Insertion Loss
- Exceptional Phase Stability
- Superior Electrical and Mechanical Performance
- Flexible, Route-able

CHARACTERISTICS			
Coax Cable Type	47	98	141
OD (inches)	0.095	0.074	0.165
Impedance (Ohms)	50	50	50
Max Frequency (GHz)	40	40	40
Attenuation (dB/ft)			
5 GHz	0.30	0.54	0.35
10 GHz	1.19	0.80	0.52
15 GHz	1.45	1.00	0.57
20 GHz	1.74	1.20	0.62
30 GHz	2.25	1.50	0.77
40 GHz	2.25	1.70	0.84
Phase vs. Phase (100°)	±5°	±5°	±5°
Velocity of Propagation	70	70	70
Capacitance (pF/ft) Nom	29	29	29
Minimum Bend Radius (in)	0.25"	0.35"	0.80"
Weight (grams/ft)	1.4	0.45	13.3

Den globala marknaden för koaxialkabel värderades till 8,1 miljarder USD år 2023 och förväntas uppgå till 17,4 miljarder USD år 2032, med en CAGR på 8,9% från 2024 till 2032.

HSI tillverkar toppmoderna isolerade koaxialkablar, med diametrar från blyertstjocklek till halva tjockleken av ett människohår, för mikroelektronik. HSI levererar till stora ”blue-chip” OEM-företag som Intel, Micron, Google, J&J, Lockheed etc. Bolaget är branschoberoende och verkar inom medicinteknik, försvar, flyg, elektronisk krigföring, test och mätning, halvledare, konsumentelektronik och robotteknik. HSI:s patentportfölj, samt teknik som omfattas av företagshemligheter, som VP90™ och 14 års erfarenhet gör HSI till det globala ”go-to”-företaget för unika lösningar som ligger i framkanten av nästa generations produkter för alla branscher. HSI:s teknik och

produkter förväntas användas av kunder över hela världen som söker efter sätt att miniaturisera och förbättra signalöverföring och signalintegritet. Bolaget har en orderstock på 21 miljoner dollar och bruttomarginal på 45-50 procent.

Antonio De La Rosa grundade HSI 2010. Sedan starten har Antonio varit ansvarig för företagets vision, produkt- och immaterialrättsliga inriktning och genomförande, samt för att etablera och upprätthålla en kultur som genomsyrar hela HSI.

HSI har anlitat Partner Fondkommission som finansiell rådgivare inför en notering planerad till våren 2025.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Ben Hedenberg, CEO, Raytelligence AB

E-post: ben.hedenberg@raytelligence.com

Telefon: +46 (0)8-551 160 90

Robert Mark Grinberg, Director, Raytelligence AB

E-post: robert.grinberg@raytelligence.com

Telefon: +1 (561) 302-2787

Kort om Raytelligence

Raytelligence är ett investeringsbolag vars nyckelstrategi är att identifiera och slutföra kombinationsaffärer med verksamheter inom någon av följande sektorer bioteknik & läkemedel, fordonsindustri, finansiella tjänster, kommunikationsteknik, livsmedelsteknik, spjutspetsteknologier och mediasektorer i Europa, Amerika och Asien som kan dra nytta av vår ledningsgrupps omfattande erfarenhet och operativ förmåga, även om företaget förbehåller sig rätten att utöva en förvärvsmöjlighet i alla företag eller branscher. Raytelligence är noterat på NGM Nordic SME.