

Xavitech Bokslutskommuniké januari - december 2017

PRESSMEDDELANDE

Härnösand, 30 januari 2018

Nettoomsättningen uppgick till 4 476 tkr (3 505 tkr) en ökning med 28% jämfört med 2016

Orderingången under perioden uppgick till 4 391 tkr (3 350 tkr) en ökning med 31%

Rörelseresultatet uppgick till -1 061 tkr (-745 tkr).

Xavitech lanserade en ny mindre pumpmodell (V100) på Medica i Tyskland

Viktiga Händelser efter periodens slut:

Styrelsen beslutade starta ett medicintekniskt dotterbolag som ska utveckla en slutprodukt inom NPWT

Styrelsen beslutade om att genomföra en företrädesemission 5-19 februari 2018

VD kommentar

Orderingången har varit hög under 2018. Det är glädjande att den ökande orderingången kommer via våra Distributörer och flertalet av Xavitechs kunder.

Nettoomsättningen har ökat med 28 % mot föregående år vilket följer orderingången. Bruttomarginalen har gått ned marginellt till 63% (64%) vilket beror på att Dollarkursen sjunkit under 2017. Det ökade negativa resultatet beror till största del på kundförlusten till Apnicure och noteringskostnader.

Det ökade negativa kassaflödet beror på mer bundet kapital i ökade kundfordringar, investeringar i anläggningstillgångar, justeringen av kundfordringar på grund av den potentiella förlusten till Apnicure, samt att bolaget fortsätter att amortera på lån till Norrlandsfonden. Bolaget har utöver kassan även en outnyttjad checkkredit på 1Mkr.

Intresset för Xavitech och våra pumpar är fortsatt stort på marknaden. Trenden med fler kunder som köper ökade volymer både direkt och från våra distributörer ser ut att hålla i sig och det är inte långt kvar innan resultatet vänder utan enskilda stororder från ett eller få företag.

Den 22 december ersatte jag sittande VD Jonathan Grip. Han har lagt ner ett mycket stort arbete under många år, jag och styrelsen tackar honom för detta! Det med ödmjukhet jag tar över stafettpippen och



påbörjat min tid på Xavitech, jag kommer gradvis men resolut att sätta min prägel på företaget. Det finns bara en väg och den leder framåt.

Förstudien avseende NPWT resulterade i att styrelsen nu beslutat att utveckla en pump för sårvård. Samtidigt tog styrelsen beslutet att förstärka bolagets kassa genom en företrädesemission om 5,1 mkr. Med en utökad kassa kan bolaget finansiera bildandet av ett dotterbolag och utveckling av en ny CE-märkt produkt för NPWT. Med en egen slutprodukt i portföljen får Xavitech helt nya möjligheter på marknaden än enbart som OEM leverantör. Synergi i utvecklingsarbetet kan leda till ett större pumpsortiment vilket marknaden efterfrågar. Det är med stort intresse och förhoppning jag ser fram emot kommande år.

Härnösand, 30 januari 2018

För mer information kontakta:

Henrik Sjöström, VD
070 639 54 78
henrik.sjostrom@xavitech.com

Denna information är sådan information som Xavitech AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 30 januari 2018.

Hemsida: www.xavitech.com

Kort om Xavitech

Xavitech som är listat på NGM Nordic MTF har utvecklat och patenterat en unik skalbar pumpsteknologi som för närvarande har sitt huvudsakliga användningsområde inom gas analys för miljö-, industri- och medicintekniska produkter. Med ett patenterat inbyggt, optiskt styrsystem och intelligent mjukvara erhålls marknadsledande livslängd och unika möjligheter till miniatyrisering och kostnadsrationalisering. Xavitech erbjuder pumpar, utvecklingstjänster och licensiering av teknologi. Genom att paketera kundanpassade funktionslösningar i den inbyggda mjukvaran i pumpen erhåller kunderna unika fördelar.