

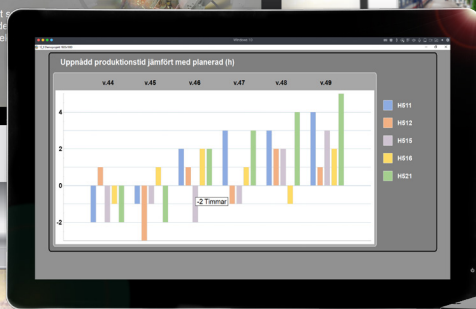
# DELÅRSRAPPORT

Q1- Q3 (juli 2020- mars 2021)

*”WideQuick har uppfyllt alla våra höga krav som vi ställt på vårt nya överordnade övervakningssystem”, säger Kjell Rydberg, Kvalitetsansvarig på Benders Sverige AB*

*”Med Ethiris har vi fått ner responstiden och sparar viktig tid i hanteringen vid inbrott på en anläggning”, säger Roy Gjerde, Chief Operating Officer på Safe4.*

*”Vi jobbar snabbt och effektivt med Kentimas genomtänkta HMI-produkter. Våra kunder har hittills varit väldigt nöjda med resultatet”, säger Ove Segerlund, Gruppchef, Nordkonsult El & Automation i Luleå AB.*



*”Vi är mycket stolta över vår energieffektiva konferensanläggning. WideQuick ger oss en fantastiskt god överblick och vi sparar både tid och pengar”, säger Joakim Bernholm, Fastighets & Säkerhetschef, Sånga-Säby Hotell & Konferens.*

*Efter att noga utvärderat WideQuick HMI/SCADA-produkter valde vi att gå hela vägen med både lokala HMI-paneler och SCADA-system från Kentima i våra anläggningar”, säger Agneta Ågren, Driftansvarig fastighetsautomation, SSAB Luleå.*

*”Installationen gick väldigt smidigt och enkelt, precis så som man vill att det ska fungera”, säger Bjarne Gräntz, Manager Automation, Sigma Industry South AB.*

# DELÅRSRAPPORT Q1-Q3 (juli 2020 – mars 2021)

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

**Bolagets tredje kvartal präglades av en hög orderingång, ett stort antal nya köpande kunder och nya betydelsefulla samarbeten. Koncernomsättningen under Q3 uppgick till 12 551 (12 315) KSEK och försäljningen av Egenutvecklade Produkter i dotterbolaget Kentima AB uppgick under Q3 till 4 640 (4 588) KSEK. Bolagets tillväxt under Q3 var lägre än förväntat och orsaken var bland annat den världsomfattande bristen på elektronikkomponenter som orsakade att bolaget inte kunde leverera enligt plan. Den höga orderingången under Q3 kommer emellertid att ge en positiv påverkan på försäljningssiffrorna under kommande kvartal. För att främja bolagets fortsatta tillväxt, kommer organisationen framöver förstärkas med ytterligare programmerare, support- och applikationsingenjörer samt fler renodlade säljare inom både Automation & Säkerhet.**

## RAPPORTPERIOD, Q3 (januari – mars 2021)

- Nettoomsättningen uppgick till 12 551 (12 315) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 4 629 (4 368) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 279 (1 408) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 870 (1 274) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -229 (385) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -289 (330) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 956 (1 606) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 1 980 (478) KSEK.

## RAPPORTPERIOD, Q1-Q3 (juli 2020 – mars 2021)

- Nettoomsättningen uppgick till 35 927 (35 180) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 12 522 (12 367) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 4 272 (4 383) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 3 621 (2 307) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 333 (-356) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 149 (-530) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 5 277 (3 625) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 2 142 (-107) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 9 904 (6 624) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 7 000 (5 750) KSEK.

## Utdrag från VD HAR ORDET

*”Verksamhetsårets tredje kvartal var ett händelserikt och på många sätt ett framgångsrikt kvartal. Vi fortsätter attrahera nya kunder och har under Q3 inlett flera nya intressanta samarbeten. I början av mars skrev vi ett viktigt och spännande avtal med Fidelix OY i Finland.*

*Intresset för våra Egenutvecklade Produkter ökar kontinuerligt och orderingången i dotterbolaget Kentima AB var under Q3 rekordhög för ett enskilt kvartal och uppgick till 5 688 KSEK, vilket visar bolagets stora tillväxtpotential. Den positiva trenden för orderingången har fortsatt under inledningen av Q4, för båda dotterbolagen.*

*Vi påverkades under kvartalet negativt av den allmänna bristen på elektronikkomponenter och vi hade dessutom komponenter på väg till oss ombord på det fartyg som gick på grund i Suezkanalen i slutet av mars. Vi är fortsatt positiva inför framtiden och den rekordhöga orderingången under Q3 tydliggör att vi fortlöpande ökar våra marknadsandelar och detta kommer påverka försäljningen positivt kommande kvartal”.*

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	DELÅRSRAPPORT I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 8	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 9	VÅRA TVÅ SENASTE SUCCESS STORIES
SIDAN 10	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 11	VÄSENTLIGA HÄNDELSER, juli 2020 – mars 2021
SIDAN 12	VERKSAMHETSRAPPORT, juli 2020 – mars 2021
SIDAN 13	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSRESEN, ÖVRIGT
SIDAN 14	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 15	KONCERNENS BALANSRÄKNING
SIDAN 17	FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL, MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 18	KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS
SIDAN 19	KONCERNENS NYCKELTAL



*Verksamhetsårets tredje kvartal var ett händelserikt och på många sätt ett framgångsrikt kvartal. Under Q3 ökade koncernomsättningen jämfört med föregående år medan resultatet försämrades på grund av ökade personalkostnader och minskade aktiveringar. Försäljningstillväxten av Egenutvecklade Produkter inom Automation och Säkerhet blev lägre än förväntat. Anledningen till detta var en svag inledning på kvartalet samt att vi påverkades negativt av den pågående bristen på elektronikkomponenter. Den totala orderingen under Q3 var mycket hög, vilket kommer påverka faktureringen positivt under kommande kvartal.*

### Flera positiva signaler som stärker vår framtidstro

Intresset för våra Egenutvecklade Produkter ökar kontinuerligt och orderingen i dotterbolaget Kentima AB var under Q3 rekordhög för ett enskilt kvartal och uppgick till 5 688 KSEK, vilket visar bolagets stora tillväxtpotential. Orderingen för dotterbolaget Kentima Control R&D AB var under Q3 den högsta på tre år för ett enskilt kvartal. Den positiva trenden för orderingen har fortsatt under inledningen av Q4, för båda dotterbolagen.

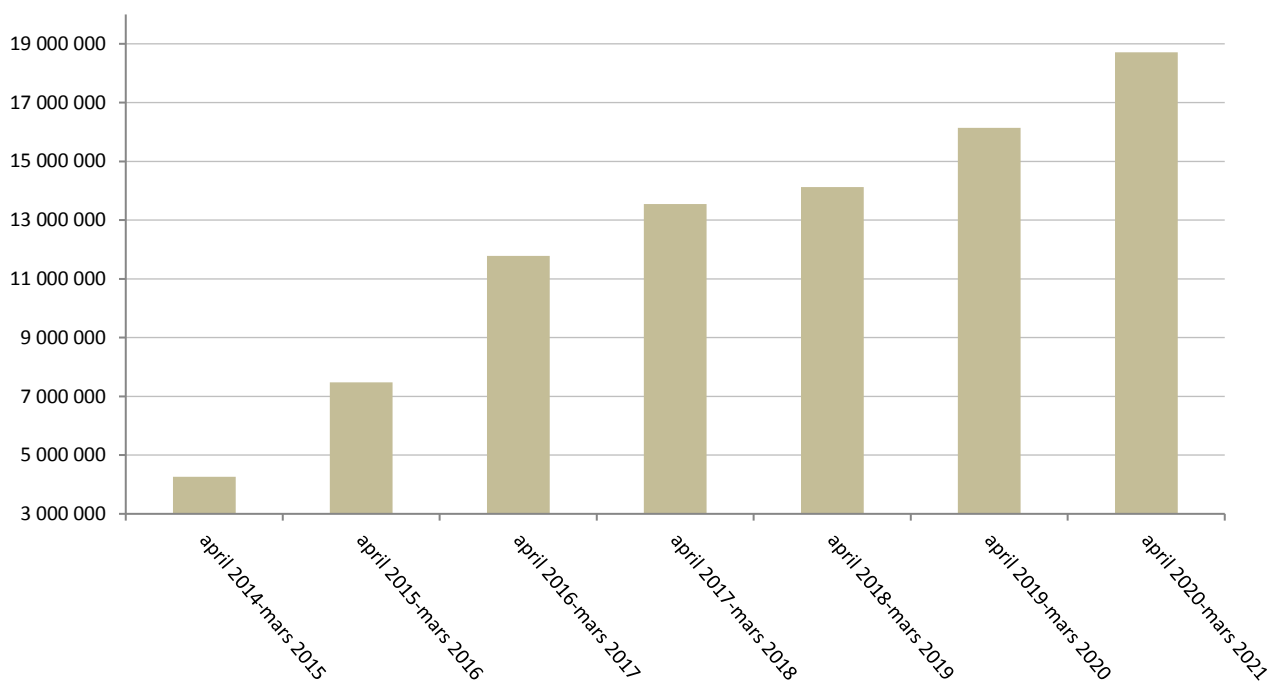
Vi fortsätter attrahera nya kunder och har under Q3 inlett flera nya intressanta samarbeten. I början av mars skrev vi ett viktigt och spännande avtal med Fidelix OY i Finland. Avtalet kommer i flera avseenden vara betydelsefullt för oss på lång sikt. Det är ett viktigt erkännande av vårt WideQuick BMS koncept för fastighetsautomation, det ökar vår närvaro på den finska marknaden och tillsammans med Fidelix stärker vi vårt erbjudande inom fastighetsautomation.

Under det tredje kvartalet lanserade vi en ny huvudversion av WideQuick® HMI/SCADA/PSIM. Det är en version som vi arbetat intensivt med att utveckla under nästan ett helt år, tillsammans med att vi parallellt lagt utvecklingsresurser på kommande versioner. I WideQuick® 12.0 introduceras en mängd ny funktionalitet som ger ett ökat mervärde för våra kunder. Den innehåller bland annat stöd för OPC UA, rapportfunktion, nytt stapeldiagram, inbyggt PDF-stöd, ny funktion för mejlutskick och stora förbättringar i WideQuick® Web Client. De nya funktionerna gör mjukvaran ännu mer attraktiv och öppnar upp flera nya användningsområden.

### Automations- och Säkerhetsprodukter

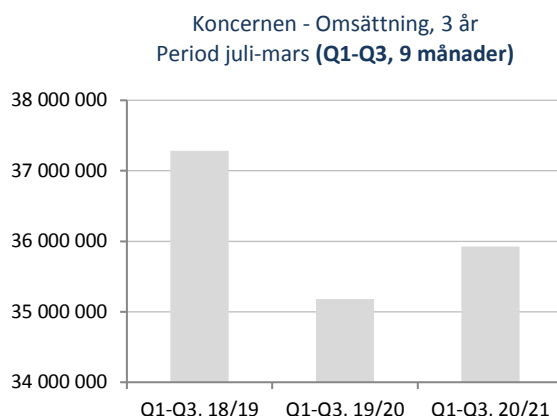
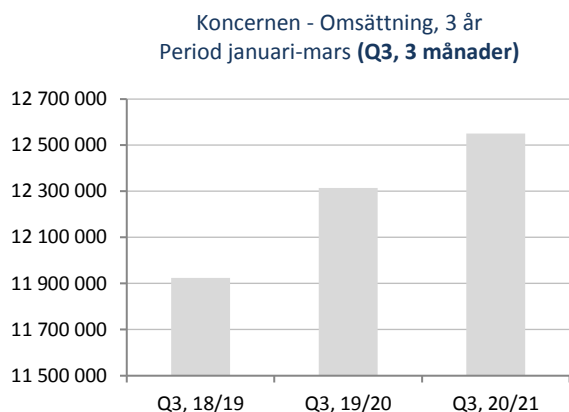
Kentima har som målsättning att vara ett attraktivt tillväxtbolag, inom Automation och Säkerhet, som genererar ett betydande aktieägarvärde genom att med egna medel skapa en långsiktig och stabil tillväxt med god lönsamhet. Därför är försäljningstillväxten av våra Egenutvecklade Produkter mycket viktig. Tillväxttakten av våra Egenutvecklade Produkter har accelererat de senaste åren och diagrammet nedan visar hur försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter sett ut under de senaste 7 åren.

Kentima AB - Egenutvecklade Produkter, 7 år  
Period april-mars (12 månader)



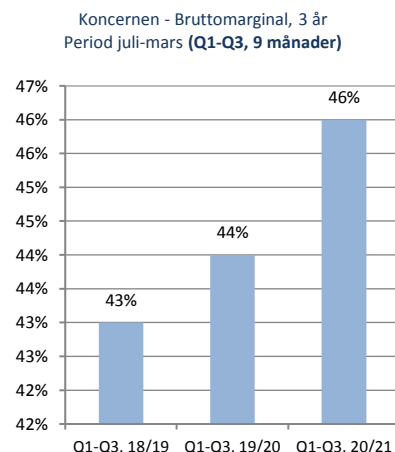
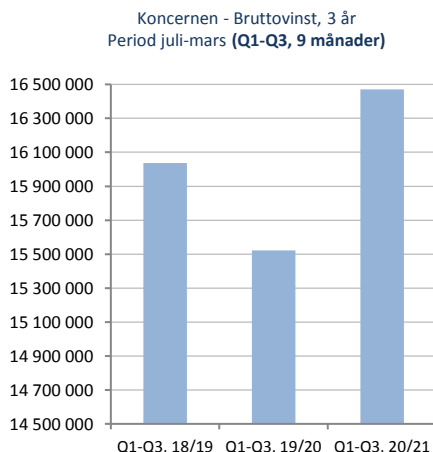
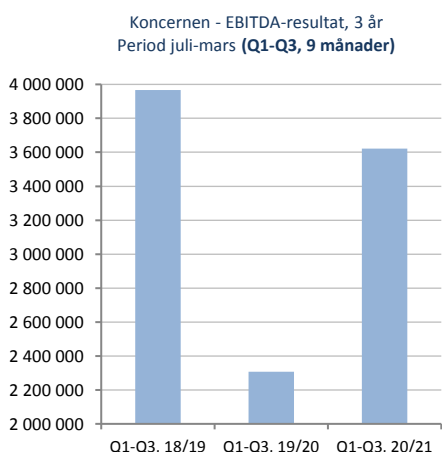
## Koncernomsättning

Koncernomsättningen ökade under Q3 till 12 551 (12 315) KSEK, en ökning med 2 procent, jämfört med samma period föregående år. Under verksamhetsårets första nio månader ökade koncernomsättningen till 35 927 (35 180) KSEK, en ökning med 2 procent, jämfört med samma period föregående år.



## Förbättrat resultat under verksamhetsårets första nio månader

Resultatet under det tredje kvartalet påverkades negativt av högre personalkostnader och lägre aktiveringar, jämfört med samma period föregående år. Resultat före avskrivningar (EBITDA) sjönk med 32 procent, jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 870 (1 274) KSEK. Under verksamhetsårets första 9 månader ökade EBITDA-resultatet med 57 procent, jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 3 621 (2 307) KSEK. Rörelseresultatet (EBIT) ökade under samma period till 333 (-356) KSEK, en förbättring med 193 procent, jämfört med samma period föregående år.



## Ökad bruttomarginal och bruttovinst

Under verksamhetsårets första nio månader var bruttomarginalen 46 (44) procent och bruttovinsten uppgick till 16 471 (15 522) KSEK, en ökning med 11 procent jämfört med samma period föregående år. När andelen "Försäljning Egenutvecklade Produkter" ökar av koncernens totala nettoomsättning, syns positiva effekter på positioner såsom bruttovinst, bruttomarginal och resultat.

Det som även påverkar dessa positioner är hur stor andelen mjukvara som "Försäljning Egenutvecklade Produkter" består av. Vi säljer våra mjukvaror, WideQuick® HMI/SCADA, Ethiris® VMS samt WideQuick® PSIM som fristående licenser och som en integrerad del i några av våra hårdvaruprodukter, som till exempel Operatörsenheter (WideQuick® HMI/SCADA Panel) samt NVR/NVC och Rack-lösningar (Ethiris® NVR/NVC, Ethiris® NVR-N Rack Solutions).

## Fortsatt förbättrad likviditet

Vår målsättning är att med egna medel skapa en fortsatt hög tillväxt och därför är det viktigt att vi har en god likviditet inför våra fortsatta framtidssatsningar inom bland annat utveckling, marknadsföring, försäljning och export. Likviditeten förbättrades under Q3 och per 2021-03-31 uppgick våra tillgängliga likvida medel till 9 904 KSEK, jämfört med 7 498 KSEK per 2020-12-31. Som vi nämnde i förra rapporten har vi under Q3 förstärkt likviditeten genom nya lån på sammanlagt 2 MSEK.

## Egenutvecklade Produkter och hög ordergång

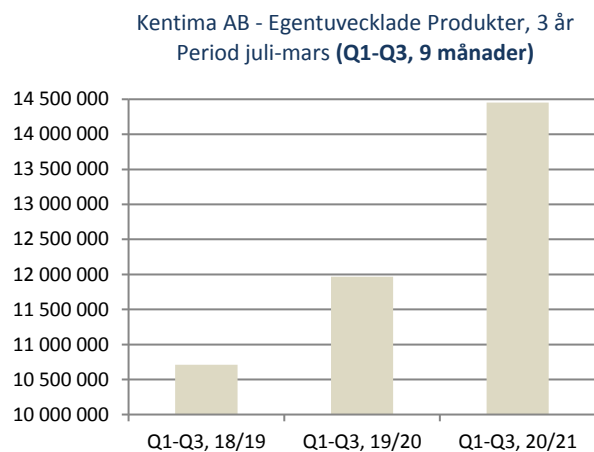
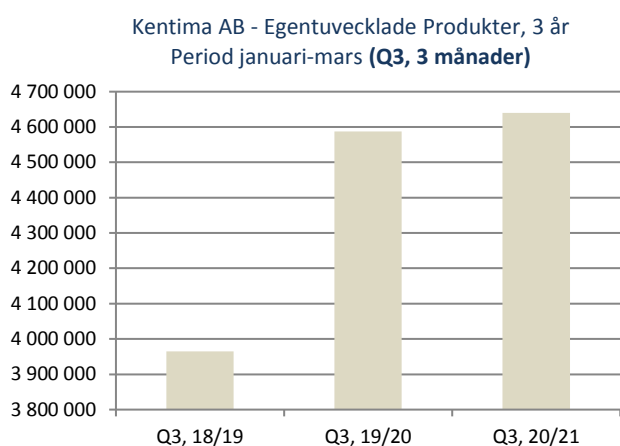
Försäljningen av Egenutvecklade Produkter inom Automation och Säkerhet ökade under Q3 till 4 640 (4 588) KSEK. Det finns flera anledningar till att tillväxten inom Egenutvecklade Produkter under Q3 blev lägre än förväntat. I början av 2021 var ordergången svag, därefter blev den successivt allt starkare och vi avslutade kvartalet i mars, med en rekordhög orderstock. Vi påverkades under kvartalet negativt av den allmänna bristen på elektronikkomponenter och vi hade dessutom komponenter på väg till oss ombord på det fartyg som gick på grund i Suezkanalen i slutet av mars.

Bristen på elektronikkomponenter har påverkat vår tillverkning av Egenutvecklade Produkter negativt och konsekvensen blev att vi inte kunde leverera ut beställda produkter till våra kunder i den takt vi planerat. Vi har försökt vara förutseende genom att successivt öka våra lagernivåer av kritiska komponenter och tack vare detta har vi kunnat reducera de negativa följderna av komponentbristen.

Vi är fortsatt positiva inför framtiden och den rekordhög ordergången under Q3 tydliggör att vi fortlöpande ökar våra marknadsandelar och detta kommer påverka försäljningen positivt kommande kvartal. Under verksamhetsårets första nio månader ökade försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter med 21 procent, jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 14 453 (11 965) KSEK.

Vår förhoppning är att vi successivt under fjärde kvartalet kommer kunna återgå till våra normala leveranstider. Naturligtvis förutsätter det att situationen på komponentmarknaden inte förvärras.

Vi har satt höga och långsiktiga tillväxtmål för våra Egenutvecklade Produkter. Även om vissa enskilda kvartal inte når upp till våra förväntningar ser vi en tydlig och fortsatt tillväxttrend.



## Nya produktanseringar

Vårt aktiva utvecklingsarbete fortsätter i hög takt och vi presenterar kontinuerligt nya produkter och nya versioner av våra mjukvaror. Det senaste året har vi gjort flera viktiga lanseringar och vi har många intressanta produktnyheter på gång framöver. Bland annat kommer vi lansera flera nya funktioner i våra mjukvaror som kommer ge en utökad kundnytta och som ger oss en ännu tydligare differentiering mot våra konkurrenter. I vårt utvecklingsarbete fokuserar vi på att våra mjukvaror ska innehålla allt högre funktionalitet, göra tekniken ännu mer skalbar, anpassa produkterna för molnet och erbjuda attraktiva nya betalningsmodeller.

Under Q3 lanserade vi WideQuick® 12.0 som innehåller många eftertraktade funktioner och i början av Q4 lanserade vi Ethisis® ACS (Alarm Central Services). ACS är en tjänst som ger kunden möjlighet att ansluta sitt Ethisis® VMS/NVR-system till en larmcentral. I mitten av juni planerar vi att lansera Ethisis® 13.0 VMS. I den nya versionen erbjuder vi en helt ny licensnivå, Universal, som ger kunderna möjlighet att betala en månadskostnad för antalet anslutna kameror samt för den nivå av funktionalitet man valt att använda sig av. Valmöjligheterna med Ethisis VMS blir allt fler och precis som tidigare kan kunden välja att köpa Ethisis-licenser. Senare under året planerar vi att lansera ännu en tjänst, Ethisis® VSaaS (Video Surveillance as a Service). Detta innebär att kunden kommer kunna ansluta sina kameror direkt till en server som tillhandahålls av Kentima och som innehåller Ethisis® VMS. Efter sommaren kommer vi även att lansera en ny version av WideQuick® BMS. Utöver detta har vi flera andra intressanta produktnyheter på gång.

## Kundanpassade styrsystem – Stabil efterfrågan

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvsektorn. De senaste månaderna har vi sett en successiv återhämtning av försäljningsnivåerna. Under Q3 uppgick försäljningen till 7 352 (7 309) KSEK, en ökning med 0,6 procent jämfört med samma period föregående år. Det är endast en mindre ökning, men positivt då det är första gången på över två år som vi ökat försäljningen av kundanpassade styrsystem jämfört med samma period föregående år.

Det är fortfarande svårt att förutse hur försäljningen i Kentima Control R&D AB kommer att utvecklas framöver. Försäljningen har troligtvis påverkats negativt av både Covid-19 pandemin och av de förändringar som dessa kunder genomfört inom sitt produktsortiment. Vi är försiktigt positiva inför framtiden men den höga orderingången under Q3 och inledningen av Q4 bidrar till en mer positiv framtidstro även inom kundanpassade styrsystem.



## Covid-19 pandemin

Covid-19 pandemin har haft en negativ inverkan på försäljningstillväxten men det är svårt att bedöma hur mycket den har påverkat oss. Trots den fortsatta rådande pandemin har vi haft en fortsatt hög aktivitetsnivå mot marknaden och vi har genomfört ett stort antal kundbesök och utbildningar på distans. Vi fortsätter anpassa oss och göra vårt bästa för att förhindra smittspridning. Vår förhoppning är att vi kommer i gång med kundbesök med personliga möten efter sommaren.

## Ökad tillväxt kräver fler medarbetare

Vi fortsätter vårt arbete med att rekrytera ny personal till flera av våra avdelningar, till exempel programmerare till våra utvecklingsavdelningar och support- och applikationsingenjörer till våra produktavdelningar. Vi planerar också att förstärka säljorganisationen under 2021 med flera renodlade säljare.

## Allt fler inom personalen äger aktier i Kentima

Det är glädjande att konstatera att intresset för Kentima-aktien varit högt den senaste tiden. Även våra medarbetare har haft intresset på topp och det är inte bara insynspersoner som köpt fler aktier i Kentima, 2021-03-31 ägde drygt 60 procent av personalen i Kentima, aktier i Kentima Holding AB (publ).

## Stora möjligheter till ökad tillväxt

Försäljningen av egenutvecklade produkter har haft en stabil och positiv utveckling under flera år. Även om försäljningen under Q3 inte nådde upp till våra högt ställda förväntningar var orderingången rekordhög. Vi bedömer att framtiden ser väldigt positiv ut för Kentima. De områden som våra produkter säljs till, inom både Automations- och Säkerhetsbranschen, bedöms ha en god tillväxt under lång tid framöver.

Det är mycket tillfredställande att vi, trots pandemin och brist på elektronikkomponenter, åstadkommit en försäljningstillväxt av våra Egenutvecklade Produkter, under verksamhetsårets första nio månader. Detta tillsammans med våra satsningar på produktutveckling och en förstärkt organisation gör att vi ser stora möjligheter till en fortsatt god tillväxt framöver.

## Exportsatsningen

Som jag tidigare informerat om är vår avsikt att genomföra en större samlad exportsatsning. Redan nu exporterar vi produkter i begränsad omfattning till olika systemintegratörer i drygt 10 länder och våra produkter finns och används i flera större projekt i Europa. Vi håller en god kontakt och underhåller kontinuerligt våra kunder på exportmarknaden, dessutom får vi varje kvartal flera förfrågningar från nya internationella kunder. Till exempel kommer det nya avtalet med Fidelix OY att påverka exportförsäljningen positivt under nästa verksamhetsår.

Innan vi startar vår mer omfattande exportsatsning är det viktigt att vi har en tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget, tillräckligt med personal som arbetar renodlat med försäljning och support med mera.

Vårt försäljningsarbete har de senaste åren främst varit inriktat mot den svenska marknaden men i vårt dagliga arbete förbereder vi oss på olika sätt, parallellt, för en exportsatsning. Till exempel så översätter vi material som manualer, broschyrer, datablad, utbildningsmaterial och våra mjukvaror löpande.

Flera av konkurrenterna som vi kommer att möta på exportmarknaden är också etablerade på den svenska marknaden och vi anser att vi står oss mycket väl i konkurrensen. Det finns flera anledningar till att vi tror att Kentima och våra produkter kommer nå betydande framgångar även på exportmarknaden.

Vår plan är att genomföra den kommande exportsatsningen kostnadseffektivt och med stor målmedvetenhet. En framgångsrik exportsatsning kommer ge en stor hävstångseffekt på försäljningen av våra egenutvecklade produkter. Vi fortsätter våra förberedelser och vi återkommer med mer information längre fram.



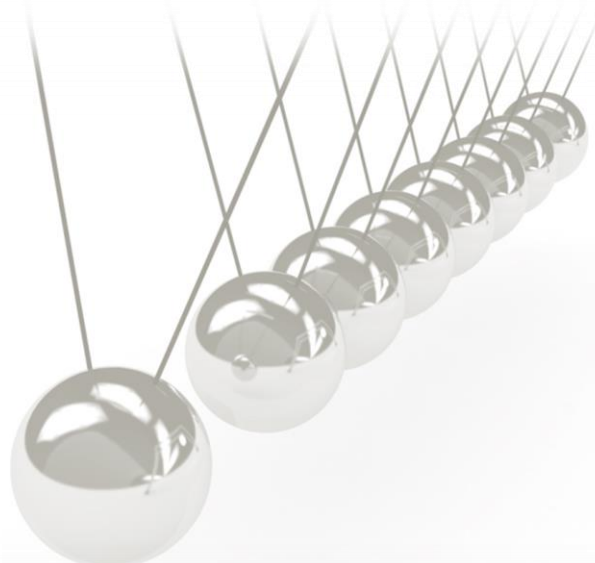
*”Förutom utvecklingen av egenutvecklade produkter är vår satsning på lösningar, koncept och system en viktig strategi för att stärka vår position på marknaden och långsiktigt förbättra både tillväxt och lönsamhet.*

*Som VD, grundare och huvudägare ser jag långsiktigt på alla beslut vi tar och de olika aktiviteter som vi genomför.*

*Vår största tillgång är vår personal tillsammans med alla produkter, lösningar och koncept vi utvecklat.*

*Sammantaget ser jag positivt på kommande kvartal och hela verksamhetsåret, speciellt för våra Egenutvecklade Produkter”.*

*Kent Nilsson  
VD*





## VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN

Vi startade vårt *Kentima Partner Program* 2013 och gjorde det med visionen att vi ville skapa ett nära, långsiktigt och givande samarbete med alla våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbete* mellan oss och våra kunder. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt eget arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del partner

vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

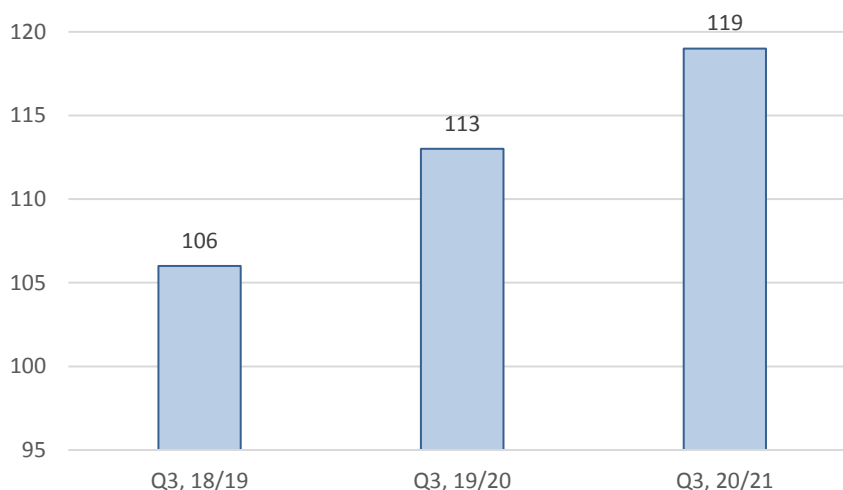
Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektiva* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som ger ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens, Valmet och AFRY.

Vår avsikt är att kontinuerligt vidareutveckla vårt Partnerprogram för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.

Kentima AB - Antal köpande kunder, 3 år  
Period januari-mars (Q3, 3 månader)





### Ethisis® VMS förenklar larmcentralens arbete

Med Ethisis Video Management Software i larmcentralen har larmoperatörernas arbete förenklats väsentligt. Varje larm som genereras från en Ethisis-anläggning visas med en klickbar länk i larmcentralens larmmottagningsmjuvvara.

Den operatör som klickar på länken kopplas automatiskt upp mot anläggningen och inspelad video från larmtillfället från de kameror som är associerade med larmet visas i operatörens lokala Ethisis Client. På så sätt kan operatören direkt angöra hur allvarligt larmet är och vidta lämpliga åtgärder omedelbart.

Norska Safe4 Security Group AS är ett internationellt företag som hjälper B2B-kunder att erbjuda ett end-to-end IoT-ecosystem som skapar löpande intäkter. Safe4:s larmmottagningscenter är certifierat och godkänt av den europeiska standarden för övervaknings- och larmmottagningscenter (EN 50518). Safe4 övervakar företag, institutioner, privata hem, allmänna utrymmen, mobila enheter

och människor som reser dygnet runt, 365 dagar om året.

Många gånger kan larmoperatören i larmcentralen avstyra brottslig verksamhet genom att ropa ut till eller flera högtalare i anläggningen. I Ethisis-klienten kan man skapa knappor som är knutna till en eller flera högtalare för snabb åtkomst. Operatören trycker på knappen och talar i sin mikrofon så skickas ljudet direkt till högtalarna via den Ethisis Server som finns ut på anläggningen. Högtalarna kan vara rena IP-högtalare som ansluts direkt via nätverket till Ethisis Server, men det kan också vara högtalare som är anslutna till en viss kamera.

**Med Ethisis har vi fått ner responstiden och sparar viktig tid i hanteringen vid inbrott på en anläggning", säger Roy Gjerde, Chief Operating Officer på Safe4.**

Via kamerorna i anläggningen kan operatören följa live vad som sker och kan på så sätt i realtid hjälpa väktare som har skickats ut på platsen. Om så önskas kan operatören visa inspelad video samtidigt med livevisning för att kunna hålla ett öga



#### SNABBFAKTA

Alla som har en Ethisis-anläggning med Premium licensnivå kan välja att, mot en extra månadsavgift, ansluta valfria kameror mot Safe4. I månadskostnaden ingår 25 larm per månad. I tjänsten ingår bevakning dygnet runt med visuell verifiering och åtgärd såsom uppringning av kund eller väktarutryckning.

på vad som sker just nu framför kamerorna.

Bevismaterial är en viktig del i arbetet efter ett eventuellt brott. Alla som har en ansluten Ethisis Client, såväl larmoperatör som slutkund, kan enkelt exportera ut relevant videomaterial, med eller utan ljud, för att skicka till polis eller annan myndighet. Samtliga larm i anläggningen finns loggade i händelselistan och vid dubbelklick på ett larm laddas videospelaren automatiskt med tidpunkten för larmet och de kameror som är associerade med larmet. På så sätt hittar de relevant video snabbt och enkelt utan att behöva leta igenom videomaterialet. Med exporten följer en Viewer som kan köras direkt i en Windowsdator utan att behöva installeras. Från Viewern kan export till AVI ske om så önskas.

Det finns stora möjligheter att integrera Kentimas Ethisis VMS med andra system och bygga en total säkerhetsplattform, såsom Safe4 valt att göra.

Ethisis VMS ger användaren ett kraftfullt och avancerat övervakningssystem som är enkelt att använda och snabbt att konfigurera. Ethisis VMS är en öppen plattform och väldigt flexibel för att passa ett stort och brett användningsområde inom flera olika områden.

”Med Ethisis har vi fått ner responstiden och sparar viktig tid i hanteringen vid inbrott på en anläggning”, säger Roy Gjerde, Chief Operating Officer på Safe4.

Bevismaterial är en viktig del i arbetet efter ett eventuellt brott.

Alla som har en ansluten Ethisis Client, såväl larmoperatör som slutkund, kan enkelt exportera ut relevant videomaterial, med eller utan ljud, för att skicka till polis eller annan myndighet.

Samtliga larm i anläggningen finns loggade i händelselistan och vid dubbelklick på ett larm laddas videospelaren automatiskt med tidpunkten för larmet och de kameror som är associerade med larmet. På så sätt hittar de relevant video snabbt och enkelt utan att behöva leta igenom videomaterialet.

Ethisis VMS ger användaren ett kraftfullt och avancerat övervakningssystem som är enkelt att använda och snabbt att konfigurera. Ethisis VMS är en öppen plattform och väldigt flexibel för att passa ett stort och brett användningsområde inom flera olika områden.

”Vi är mycket stolta över vår energieffektiva konferensanläggning. WideQuick ger oss en fantastiskt god överblick och vi sparar både tid och pengar”, säger Joakim Bernholm, Fastighets & Säkerhetschef, Sångasby Hotell & Konferens.

Sångasby Hotell & Konferens ligger naturskönt på landsbygden precis vid Mälarens strand, bara 35 kilometer från Stockholm City.

Energikontroll Styr & Regler ESR AB har installerat ett säkert och användarvänligt överordnat system med hjälp av Kentimas HMI-paneler och WideQuick SCADA.

Anpassningsbarhet och användarvänligt är viktiga egenskaper för WideQuick. Det ska vara enkelt att skapa ett kostnadseffektivt överordnat system.

Användningsområdena är nästan oändliga tack vare den inbyggda flexibiliteten, alla inbyggda funktioner samt stora möjligheter för kommunikation.



### WideQuick övervakar hotell- och konferensanläggning

Sångasby Hotell & Konferens ligger naturskönt på landsbygden precis vid Mälarens strand, bara 35 kilometer från Stockholm City. Energikontroll Styr & Regler ESR AB har installerat ett säkert och användarvänligt överordnat system med hjälp av Kentimas HMI-paneler och WideQuick SCADA.

Byggnaderna är många och det finns 143 rum med totalt 264 bäddar, plats för konferenser och en stor restaurang med ett nyrenoverat kök.

Anläggningens befintliga överordnade SCADA-system behövs bytas ut då det var bristfälligt, dyrt och krångligt att underhålla. Arbetet med konferensanläggningen påbörjades med ett Energikontroll Styr & Regler ESR AB installerade ett nytt CODESYS-baserat styrsystem tillsammans med Kentimas WideQuick SCADA.

Målsättningen var ett väl fungerande överordnat system, lätt att underhålla och som kan hjälpa anläggningen att fortsätta vara en av Sveriges energieffektivaste mötesplatser. Driftspersonalen får en bra överblick



Frutot övervakning av undercentraler, solpaneler, värmepumpar och ventilationsaggregat, finns även smart trådlös rumsövervakning med överblick via planritning. Driftspersonalen får information om t.ex. öppna fönster.

Energieffektivitet är viktigt för Sångasby och de är även självförsörjande med bland annat eget vattenverk samt avloppsverk. Detta system är kritiskt för anläggningen samt närområdet och kräver daglig tillsyn och omedelbara åtgärder vid

#### SNABBFAKTA

Sångasby Hotell & Konferens är en av Sveriges mest energieffektiva konferensanläggningar.

Systemet är uppbyggt av flera produkter från Kentima. En operatörsbox H603 med fastighetskonceptet WideQuick BMS installerat och två operatörspaneler H516.

Anläggningen är självförsörjande med bland annat eget vattenverk samt avloppsverk.

problem. VA-anläggningen är nu integrerad med WideQuick SCADA och sköts enkelt i det överordnade systemet.

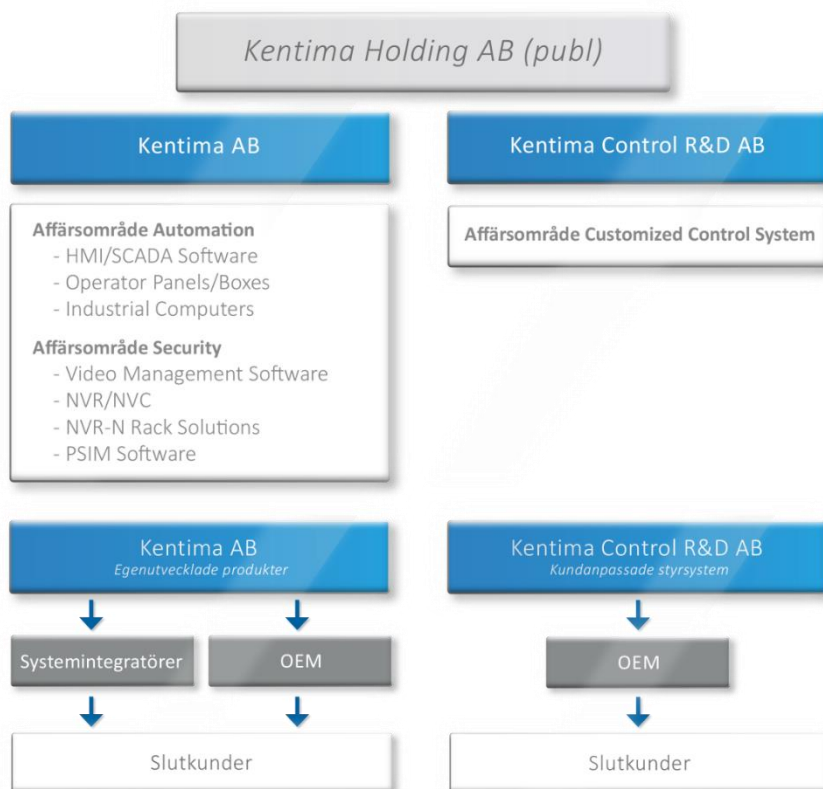
Även relaxanläggningen är integrerad i WideQuick SCADA, med kontroll av vattenkvalitet samt fjärrstyrning och schemalagning av bastun.

**”Vi är mycket stolta över vår energieffektiva konferensanläggning. WideQuick ger oss en fantastiskt god överblick och vi sparar både tid och pengar”, säger Joakim Bernholm, Fastighets & Säkerhetschef, Sångasby Hotell & Konferens.**

Kentimas WideQuick HMI/SCADA Panel och WideQuick HMI/SCADA Box är en del av ett helt system för att skapa olika typer av övervakning med tillhörande användargränssnitt och kommunikation med externa enheter. WideQuick, som utvecklas av Kentima, är en mjukvara för att skapa HMI-, SCADA- eller PSIM-applikationer och den utgör grunden i samtliga operatörsenheter från Kentima.

Anpassningsbarhet och användarvänligt är viktiga egenskaper för WideQuick. Det ska vara enkelt att skapa ett kostnadseffektivt överordnat system. Användningsområdena är nästan oändliga tack vare den inbyggda flexibiliteten, alla inbyggda funktioner samt stora möjligheter för kommunikation.

# AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA

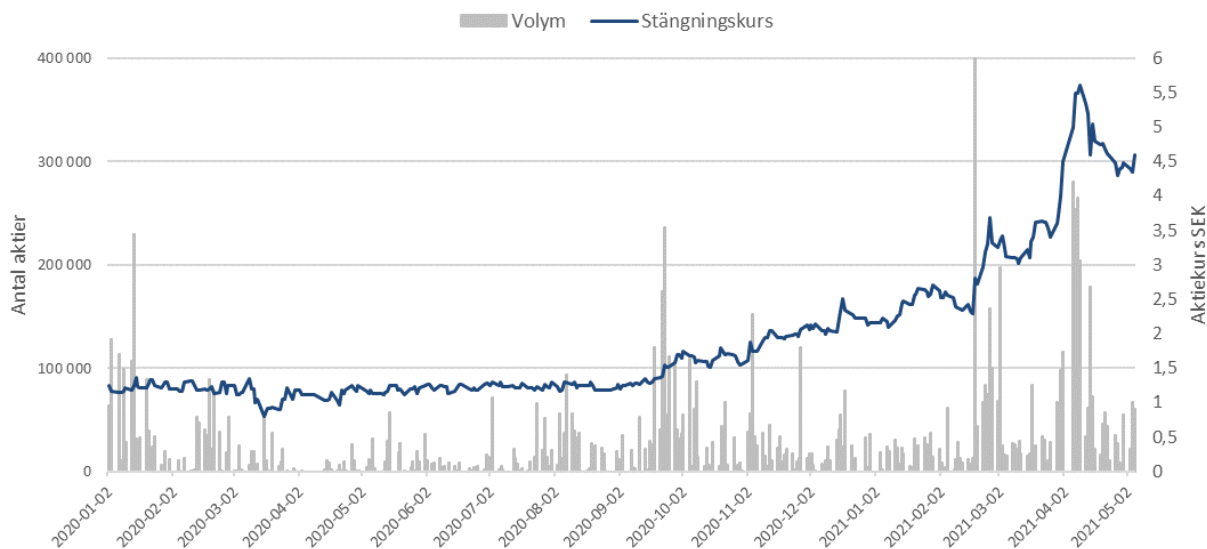


Moderbolag: Kentima Holding AB (publ)  
 Dotterbolag: Kentima AB & Kentima Control R&D AB  
 Antal anställda: 24  
 Huvudkontor: Staffanstorp  
 Regionkontor: Göteborg & Stockholm

	Q3, 2020/2021	Q3, 2019/2020
Omsättning:	12 551 KSEK	12 315 KSEK
EBITDA-resultat	870 KSEK	1 274 KSEK
EBIT-resultat:	-229 KSEK	385 KSEK
Bruttovinst:	5 679 KSEK	5 817 KSEK
Bruttomarginal:	45 %	47 %

Antal aktier: 29 162 111  
 Börsvärde 21-03-31: 116 648 KSEK

Kursutveckling nedan: 1/1 2020 – 5/5 2021



### Försäljningstillväxt Egenutvecklade Produkter

Dotterbolaget Kentima AB hade försäljningstillväxt inom Egenutvecklade Produkter under Q1-Q3, produktområdena Automation & Säkerhet, på 21 procent och försäljningen uppgick till 14 453 (11 965) KSEK.

### Förbättrat resultat

Under verksamhetsårets första 9 månader ökade resultatet före avskrivningar (EBITDA) till 3 621 (2 307) KSEK, en ökning med 57 procent, jämfört med samma period föregående år. Rörelseresultatet (EBIT) ökade under samma period till 333 (-356) KSEK, en förbättring med 193 procent, jämfört med samma period föregående år.

### Omläggning av räkenskapsår

Vid årsstämman i Kentima Holding AB (publ) som hölls den 19 november 2020 beslutades att lägga om räkenskapsåret till kalenderår med förlängning av innevarande räkenskapsår till 18 månader omfattande perioden 2020-07-01 – 2021-12-31 som följd. Ändringen registrerades hos Bolagsverket 2021-02-04.

### Nya versioner av våra mjukvaror

I oktober 2020 lanserade vi en ny version av vårt koncept för fastighetsautomation, WideQuick BMS version 7.0. Från och med version 7.0 med SCADA-funktionalitet. Genom att introducera WideQuick BMS SCADA erbjuder vi marknaden det mest kompletta systemet för övervakning av fastigheter och hela fastighetsbestånd. Med den nya SCADA-funktionaliteten befäster vi vår position som ett marknadsledande företag inom det här segmentet. WideQuick BMS ska vara det självklara alternativet för systemintegratorer, konsulter, fastighetsägare och fastighetsförvaltare.

I november 2020 lanserade vi version 12.0 av vår mjukvara Ethis VMS. Nya funktioner i Ethis VMS 12.0 är bland annat specifika larmoperatörfunktioner för att effektivisera arbetet med Ethis i en larmcentral samt att det numera är enkelt att skapa porttelefonfunktioner i Ethis. Ethis VMS 12.0 innehåller dessa och flera andra intressanta nyheter.

I mitten av mars 2021 lanserade vi WideQuick HMI/SCADA/PSIM version 12.0 som innehöll en mängd ny funktionalitet med fokus på kommunikation, rapportering och webbgränssnitt.

### Fidelix Group har valt WideQuick BMS

Kentima tecknade i mars ett avtal med Fidelix OY i Finland. Avtalet kommer i flera avseenden vara betydelsefullt för Kentima på lång sikt. Det är ett viktigt erkännande av bolagets eget koncept för Fastighetsautomation, WideQuick BMS.

### Förbättrad likviditet

Likviditeten förbättrades under Q3 och per 2021-03-31 uppgick våra tillgängliga likvida medel till 9 904 KSEK, jämfört med 7 498 KSEK per 2020-12-31.

### Komponentbrist

Vi har påverkats negativt av den allmänna bristen på elektronikkomponenter och vi hade dessutom komponenter på väg till oss ombord på det fartyg som gick på grund i Suezkanalen i slutet av mars.

Bristen på elektronikkomponenter har påverkat vår tillverkning av egenutvecklade produkter negativt och konsekvensen blev att vi inte kunde leverera ut våra produkter till våra kunder i den takt vi önskade. Vi har försökt vara förutseende och successivt ökat upp vårt lager, tack vare detta har vi kunnat reducera de negativa följderna av komponentbristen.



## VERKSAMHETSRAPPORT, Q1-Q3, juli 2020-mars 2021

### Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 35 927 (35 180) KSEK och bruttovinsten 16 471 (15 522) KSEK. EBITDA-resultatet uppgick till 3 621 (2 307) KSEK.

### Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 24 051 (22 303) KSEK. Bolaget hade försäljningstillväxt inom Egenutvecklade Produkter, produktområdena Automation & Säkerhet, på 21 procent och försäljningen uppgick till 14 453 (11 965) KSEK.

### Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 19 828 (21 898) KSEK. Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

### Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 3 691 (3 534) KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 3 216 (2 603) KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

### Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 9 904 (6 624) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 7 000 (5 750) KSEK.

### Personal

Medeltalet anställda under perioden var 24 (24) personer.

### Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2021-03-31 uppgick till 29 162 111 st. varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 mars 2021 var enligt Euroclear 906 st. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

### Finansiell kalender

#### 2021

19 maj 2021	Delårsrapport Q1-Q3, 9 månader, juli 2020-mars 2021
19 augusti 2021	Delårsrapport, 12 månader, juli 2020-juni 2021
18 november 2021	Delårsrapport, 15 månader, juli 2020-september 2021

#### 2022

17 mars 2022	Bokslutskommuniké, 18 månader, juli 2020-december 2021
21 april 2022	Årsredovisning, 18 månader, juli 2020-december 2021
12 maj 2022	Delårsrapport Q1, 3 månader, januari-mars 2022
19 maj 2022	Årsstämma 2020-2021, 18 månader



## KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSRETT, ÖVRIGT

### Revisor

Mazars AB, Karin Löwhagen är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2020/2021 som har förlängts till 18 månader och avslutas 2021-12-31. Årsstämman hålls den 19 maj 2022.

### Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

### Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

### Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: [ca@vhcorp.se](mailto:ca@vhcorp.se).

### Investor Relations

Kent Nilsson, [kent.nilsson@kentima.se](mailto:kent.nilsson@kentima.se), 046-25 30 40.

### Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

### Hemsida

[www.kentima.com](http://www.kentima.com)



*Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 19 maj 2021 kl. 08:25 CET.*

### Kontaktpersoner Kentima IR

#### VD

Kent Nilsson  
[kent.nilsson@kentima.se](mailto:kent.nilsson@kentima.se)  
046-25 30 40

#### Styrelseordförande

Jens Kinnander  
[jens.kinnander@delphi.se](mailto:jens.kinnander@delphi.se)  
+46 (0)709-99 10 20

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	Q3	Q3	9 mån	9 mån	Helår
	2021-03-31	2020-03-31	2021-03-31	2020-03-31	2020-06-30
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	12 551	12 315	35 927	35 180	44 830
Aktiverat arbete för egen räkning	1 105	1 233	3 691	3 535	4 876
Övriga rörelseintäkter	18	0	277	0	407
	<b>13 674</b>	<b>13 548</b>	<b>39 895</b>	<b>38 715</b>	<b>50 113</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Råvaror och förnödenheter	-3 369	-3 199	-9 956	-9 325	-11 836
Handelsvaror	-3 503	-3 299	-9 500	-10 333	-12 896
Övriga externa kostnader	-1 279	-1 408	-4 272	-4 383	-5 974
Personalkostnader	-4 629	-4 368	-12 522	-12 367	-16 712
Övriga rörelsekostnader	-24	0	-24	0	0
<b>Resultat före avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>870</b>	<b>1 274</b>	<b>3 621</b>	<b>2 307</b>	<b>2 695</b>
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 099	-889	-3 288	-2 663	-3 555
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-13 903</b>	<b>-13 163</b>	<b>-39 562</b>	<b>-39 071</b>	<b>-50 973</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-229</b>	<b>385</b>	<b>333</b>	<b>-356</b>	<b>-860</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	7	0	9	0	0
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-67	-55	-193	-174	-240
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>-60</b>	<b>-55</b>	<b>-184</b>	<b>-174</b>	<b>-240</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-289</b>	<b>330</b>	<b>149</b>	<b>-530</b>	<b>-1 100</b>
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	-19
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>-289</b>	<b>330</b>	<b>149</b>	<b>-530</b>	<b>-1 119</b>
<b>Resultat per aktie, SEK</b>	<b>-0,01</b>	<b>0,01</b>	<b>0,01</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,04</b>
<b>Antal aktier</b>					
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Per balansdagen efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

## KONCERNENS BALANSRÄKNING

	9 månader	9 månader	Helår	Helår
Belopp i KSEK	2021-03-31	2020-03-31	2020-06-30	2019-06-30
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	22 898	21 950	22 423	21 018
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>	<b>22 898</b>	<b>21 950</b>	<b>22 423</b>	<b>21 018</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>				
Inventarier, verktyg och installationer	214	202	203	170
Förbättringsutgifter på annans fastighet	137	147	145	156
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>	<b>351</b>	<b>349</b>	<b>348</b>	<b>326</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>23 249</b>	<b>22 299</b>	<b>22 771</b>	<b>21 344</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
<b>Varulager</b>				
Råvaror och förnödenheter	5 951	5 671	6 011	6 546
Färdiga varor och handelsvaror	1 660	2 227	2 055	2 431
<b>Summa varulager</b>	<b>7 611</b>	<b>7 898</b>	<b>8 066</b>	<b>8 977</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar	3 549	3 612	2 508	4 932
Skattefordran	54	85	3	19
Övriga fordringar	334	276	66	247
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	876	1 403	690	801
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>4 813</b>	<b>5 376</b>	<b>3 267</b>	<b>5 999</b>
<b>Kassa och bank</b>	<b>2 904</b>	<b>874</b>	<b>762</b>	<b>981</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>15 328</b>	<b>14 148</b>	<b>12 095</b>	<b>15 957</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>38 577</b>	<b>36 447</b>	<b>34 866</b>	<b>37 301</b>



## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	9 mån 2021-03-31	9 mån 2020-03-31	Helår 2020-06-30	Helår 2019-06-30
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-14 830	-14 390	-14 979	-13 860
<b>Summa eget kapital</b>	<b>26 508</b>	<b>26 948</b>	<b>26 359</b>	<b>27 478</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Checkräkningskredit	0	1 250	920	855
Övriga skulder till kreditinstitut	1 945	475	394	984
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>1 945</b>	<b>1 725</b>	<b>1 314</b>	<b>1 839</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Leverantörsskulder	4 892	3 051	2 163	3 507
Övriga skulder	2 353	2 547	1 950	2 125
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 879	2 176	3 080	2 352
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>10 124</b>	<b>7 774</b>	<b>7 193</b>	<b>7 984</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>38 577</b>	<b>36 447</b>	<b>34 866</b>	<b>37 301</b>

## FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital
<b>2020-06-30</b>	<b>3 240</b>	<b>38 098</b>	<b>-14 979</b>	<b>26 359</b>
Periodens resultat			149	
<b>2021-03-31</b>	<b>3 240</b>	<b>38 098</b>	<b>-14 830</b>	<b>26 508</b>

## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	9 mån 2021-03-31	9 mån 2020-03-31	Helår 2020-06-30	Helår 2019-06-30
Nettoomsättning	1 170	1 170	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-896	-777	-942	-949
<b>Rörelseresultat</b>	<b>274</b>	<b>393</b>	<b>618</b>	<b>611</b>
Finansnetto	913	747	999	906
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>1 187</b>	<b>1 140</b>	<b>1 617</b>	<b>1 517</b>
Koncernbidrag netto	0	0	-2 767	110
<b>Resultat före skatt</b>	<b>1 187</b>	<b>1 140</b>	<b>-1 150</b>	<b>1 627</b>
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
<b>Årets resultat</b>	<b>1 187</b>	<b>1 140</b>	<b>-1 150</b>	<b>1 627</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	9 mån 2021-03-31	9 mån 2020-03-31	Helår 2020-06-30	Helår 2019-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	6 898	5 598	5 598	5 598
Omsättningstillgångar	24 015	26 557	23 143	22 810
<b>Summa tillgångar</b>	<b>30 913</b>	<b>32 155</b>	<b>28 741</b>	<b>28 408</b>
Eget kapital	26 682	27 785	25 495	26 645
Kortfristiga skulder	4 231	4 370	3 246	1 763
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>30 913</b>	<b>32 155</b>	<b>28 741</b>	<b>28 408</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	Q3	Q3	9 mån	9 mån	Helår
	2021-03-31	2020-03-31	2021-03-31	2020-03-31	2020-06-30
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Rörelseresultat (EBIT)	-229	385	333	-356	-860
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 099	889	3 288	2 663	3 555
<b>Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>870</b>	<b>1 274</b>	<b>3 621</b>	<b>2 307</b>	<b>2 695</b>
Erhållna räntor och liknande poster	7	0	9	0	0
Betalda räntor och liknande poster	-67	-55	-193	-174	-240
Betald skatt	-73	-68	-301	-183	-251
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före</b>					
<b>förändringar av rörelsekapital</b>	<b>737</b>	<b>1 151</b>	<b>3 136</b>	<b>1 950</b>	<b>2 204</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:					
Förändring i varulager	-931	963	456	1 080	911
Förändring av rörelsefordringar	-319	-998	-1 245	804	2 963
Förändring av rörelseskulder	2 469	490	2 930	-209	-791
<b>Förändring av rörelsekapital</b>	<b>1 219</b>	<b>455</b>	<b>2 141</b>	<b>1 675</b>	<b>3 083</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>1 956</b>	<b>1 606</b>	<b>5 277</b>	<b>3 625</b>	<b>5 287</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-34	0	-75	-83	-106
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 105	-1 233	-3 691	-3 535	-4 876
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1 139</b>	<b>-1 233</b>	<b>-3 766</b>	<b>-3 618</b>	<b>-4 982</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Tillskott nyemission	0	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	1 163	105	631	-114	-524
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>1 163</b>	<b>105</b>	<b>631</b>	<b>-114</b>	<b>-524</b>
<b>ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>1 980</b>	<b>478</b>	<b>2 142</b>	<b>-107</b>	<b>-219</b>
Likvida medel vid årets/periodens början	924	396	762	981	981
Likvida medel vid årets/periodens slut	2 904	874	2 904	874	762
<b>Likvida medel:</b>					
Kassa och bank	2 904	874	2 904	874	762

## KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	Q3	Q3	9 mån	9 mån	Helår
	2021-03-31	2020-03-31	2021-03-31	2020-03-31	2020-06-30
<b>Resultaträkningen</b>					
Nettoomsättning	12 551	12 315	35 927	35 180	44 830
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	870	1 274	3 621	2 307	2 695
Rörelseresultat (EBIT)	-229	385	333	-356	-860
Resultat efter finansiella poster	-289	330	149	-530	-1 100
<b>Balansräkningen</b>					
Eget kapital	26 508	26 948	26 508	26 948	26 359
Räntebärande skulder	2 587	2 290	2 587	2 290	1 819
Räntebärande nettoskuld	-317	1 416	-317	1 416	1 057
Balansomslutning	38 577	36 447	38 577	36 447	34 866
Investeringar	1 139	1 233	3 766	3 618	4 982
Medeltal anställda	24	24	24	24	24
Rörelsemarginal (%)	-1,8%	3,1%	0,9%	-1,0%	-1,9%
Vinstmarginal (%)	-1,8%	3,1%	1,0%	-1,0%	-1,9%
Räntabilitet på eget kapital (%)	-1,1%	1,2%	0,6%	-2,0%	-4,2%
Soliditet, %	68,7%	73,9%	68,7%	73,9%	75,6%
Skuldsättningsgrad	0,5	0,4	0,5	0,4	0,3
Resultat per registrerad aktie (SEK)	-0,01	0,01	0,01	-0,02	-0,04
Utdelning per aktie (SEK)					*0,00
*Enligt styrelsens förslag					
Antal aktier vid periodens slut (registrering)	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	0,91	0,92	0,91	0,92	0,90

### Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

# KENTIMA PRODUCT LINES

## AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS

## SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDER/CLIENT

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Postadress:  
BOX 174  
SE-245 22 Staffanstorp  
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: [info@kentima.com](mailto:info@kentima.com)

Besöksadress:  
Kastanjevägen 4  
245 44 Staffanstorp  
Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10

[www.kentima.com](http://www.kentima.com)