



Nasdaq First North Premier: SDS

Årsredovisning
2017

Seamless
Distribution Systems

Innehåll

3	2017 i korthet
4	Det här är SDS
5	Vd har ordet
6	Vision och strategi
8	Mål och utfall
9	Marknadstrender och konkurrenter
14	Erbjudande
18	Affärsmodell
20	Kunder
22	Ansvarsfullt företagande
23	Medarbetare
24	Aktien
26	Styrelse
27	Ledning
28	Förvaltningsberättelse
31	Koncernen
36	Moderföretaget
41	Noter
62	Styrelsens försäkran
63	Revisionsberättelse
65	Bolagsstyrningsrapport
68	Definitioner
70	Aktieägarinformation

Seamless Distribution Systems


Seamless Distribution Systems AB

📞 +46 8 58 63 34 69

✉️ sds.info@seamless.se

📍 Vasagatan 7, 111 20 Stockholm, Sweden

🌐 www.seamless.se



Av miljöskäl har Seamless valt att inte trycka och distribuera årsredovisningen. Denna finns att beställa via Seamless hemsida: www.seamless.se

2017 i korthet

- I juni knoppades SDS av från Invuo Technologies AB (namnändrat från Seamless Distribution AB) och sårnoterades på First North Premier i juli.
- Avtal med en ny kund för leverans av digitalt distributionssystem tecknades i juni och driftsattes i juli.
- Under hösten förstärktes koncernledningen med rollerna kommersiell chef, produktchef samt chef affärlösningar.
- Vid extrastämman togs beslut om att införa ett långsiktigt incitamentsprogram för anställda och konsulter i SDS-koncernen.
- Bolaget tillfördes 15 MSEK genom ett ovillkorat aktieägartillskott från största ägaren Invuo genom nedskrivning av befintligt lån från 50 MSEK till 35 MSEK.
- Samtliga kunder förnyade support- och drifts-avtalen för 2018 till ett högre värde jämfört med 2017. Detta ger bolaget en stabil bas av återkommande intäkter under året.
- Under fjärde kvartalet tecknades avtal med tre afrikanska operatörer avseende mikrokrediter.

SDS bolagiserades

2014

Noterat på NASDAQ
First North Premier sedan

2017

Omsättning 2017 (MSEK)

76,1

Antalet anställda 2017

62

KSEK	2017	2016	2015
Omsättning	76 066	97 234	90 851
Rörelseresultat	3 846	31 831	28 467
Årets resultat	-1 737	25 096	22 688
Resultat per aktie	-0,27	50,19	45,38
Kassaflöde	316	-570	499
Soliditet	24,8%	2,6%	2,4%
Eget kapital per aktie	2,56	5,33	3,40
Antal medarbetare i genomsnitt	67	52	36



Det här är SDS

SDS utvecklar och säljer systemlösningar för digital distribution av samtalstid och mobil data samt mobila finansiella tjänster till mobiloperatörer i tillväxtländer. SDS erbjuder också kunderna support- och drifttjänster. Erbjudandet sträcker sig från traditionell support till komplett övervakning och förvaltning av systemen, så kallad managed operations. Mikrokredit är en nylanserad tjänst som hanterar kredit av taltid, data och andra digitala produkter till återförsäljare i tillväxtländer. Fjärde generationen av den egenutvecklade transaktionsplattformen ERS 360 utgör navet i bolagets verksamhet och hanterar varje år över 5,3 miljarder transaktioner genom 675 000 aktiva försäljningsställen i 28 länder som når över 200 miljoner abonnenter.

SDS har cirka 130 medarbetare, fördelat på anställda och konsulter, med huvudkontor i Stockholm. Bolaget har lokala kontor i Indien, Pakistan, Förenade Arabemiraten samt Ghana och lokal representation i Belgien, USA och Ecuador.

Med över 16 års erfarenhet fokuserar SDS på hög nivå av kundnöjdhet och effektiv utveckling. SDS möjliggör för den växande befolkningen i tillväxtländer att bli del av den mobila revolutionen.

SDS aktie är noterad på NASDAQ First North sedan 21 juli 2017.

Vd har ordet

Ett händelserikt år

Som nygammal vd för SDS är det med god insikt och stor respekt jag åter tar på mig ledartröjan. Jag är övertygad att mina åtta års erfarenhet med Seamless och SDS ska tjäna bolaget och våra kunder väl. Jag har sett Seamless växa från det lilla svenska IT-bolaget med internationella ambitioner till dagens SDS med huvuddelen av medarbetarna nära våra kunder i Afrika, Asien och Mellanöstern. SDS är idag ett multikulturellt, internationellt bolag med en imponerande kapacitet och kompetens på våra marknader.

Vi har sett ett försäljnings- och resultatmässigt svagt 2017. Ingen är nöjd med årets utfall, men vår energi och revanschlust är obruten och jag ser framtiden an med tillförsikt.

Våra kunder ger oss fortsatt förtroende med ökade återkommande intäkter och köp av våra nya produkter och tjänster, till exempel inom mikrokrediter. Hårt arbete under det gångna året har resulterat i ett stort antal potentiella affärer som dock inte har kommit till avslut i den takt vi förväntade oss. Samtidigt har vi inte sett några affärer gå om intet, utan kundernas investeringsbeslut har skjutits framåt över årsskiftet. Tidsspannet för säljkampanjer mot nya stora kunder är ofta flera år, från första kontakt till avslut. Vår orderpotential är god, men svår att kontrollera i tid. Efter ett svagt 2017 ser jag mot denna bakgrund fram mot ett framgångsrikt 2018.

Marknaden för SDS grundprodukt inom digital distribution ser oförändrat positiv ut. Vår plattform ERS 360 är dessutom djupt integrerad i kundernas driftsmiljö, vilket också gör den särskilt affärskritisk för kunderna. Detta leder till att förutsättningarna för långvariga kundrelationer ökar.

Vi kan även se att mobiloperatörerna i utvecklingsländerna strävar mot att ta position i den mognande marknaden för mobila finansiella tjänster. Det betyder att stora aktörers fokus tenderar att riktas mot det strategiskt viktiga området för finansiella tjänster. SDS har redan gjort sina första tre kundleveranser inom denna typ av mobila finansiella tjänster genom vår nya mikrokredittjänst. Jag ser flera kunder med konkret intresse, som förväntas ge en god tillväxt i antal under 2018.



TOMMY ERIKSSON

Vd och koncernchef

Våra investeringar i en mer effektiv produktutveckling under de senaste åren bär nu frukt och vi har i vår utvecklingsplan ett antal mycket attraktiva nya finansiella tjänster för försäljning till mobiloperatörer. Vår flexibla transaktionsplattform sätter inga begränsningar för den typen av transaktioner. Vi ska därför i snabb takt lansera lösningar för olika betalnings- och kreditjänster samt överföring av pengar med mobiltelefonen.

Våra affärer kräver långsiktighet. Som aktieägare i SDS bör man därför se bortom kortsiktiga svängningar och dela min övertygelse att nöjda kunder och innovativa lösningar på marknader i kraftig tillväxt är en intressant investering.

Tommy Eriksson
VD

Vision och strategi

” SDS möjliggör digitalisering av finansiella transaktioner i tillväxtländer.

Vision

SDS ska revolutionera möjligheterna för människor i utvecklingsländer som inte har tillgång till banktjänster att digitalt kunna genomföra finansiella transaktioner.

Strategi

SDS optimerar affärsprocesser genom innovativa och tillförlitliga lösningar för digital distribution till tjänsteleverantörer på tillväxtmarknader med tillhörande professionella tjänster.

SDS strävar efter att skapa värde för sina aktieägare genom lönsam tillväxt och stabila kassaflöden. Tillväxten ska huvudsakligen uppnås genom organisk tillväxt.

SDS målsättning på såväl kort som lång sikt ska uppnås genom följande strategiska initiativ:

Befintliga kunder, nya funktioner och ökad användning

SDS arbetar kundnära med både teknisk och affärsorienterad personal. Målsättningen är att identifiera de möjligheter som finns för att ytterligare öka penetrationen av den digitala distributionskanalen. Genom att sälja tilläggsfunktionalitet till transaktionsplattformen ERS 360 ökar antalet transaktioner i systemet och behovet av licensexpansion. All försäljning bidrar till ökade support- och underhållsavgifter som beräknas i procent av försäljningspriset.

Tjänstekvalitet

En avgörande differentiering i utmanande miljöer där SDS kunder finns är att ha en mycket hög nivå på support och drifttjänster. Bolaget arbetar aktivt för att ERS 360 alltid ska vara kundens mest pålitliga system och för att alltid ha hög teknisk kompetens tillgänglig för att säkerställa högsta möjliga tillgänglighet.

Geografisk expansion

SDS bearbetar befintliga marknader i Afrika där bolagets existerande kunder verkar. Övriga marknader i Afrika bearbetas parallellt och marknaderna i Mellanöstern bearbetas från säljkontoret i Dubai. SDS arbetar också för en stegvis lokal etablering och expansion i delar av Latinamerika.

Produktutveckling och innovationer

Satsningen på innovation och egen produktutveckling inom mobila finansiella tjänster påbörjades under 2016. Utvecklingsorganisationen har ett nära samarbete med kunderna för att ta tillvara affärsmöjligheter genom nya anpassade produkter. I och med att bolaget under många år byggt upp kapacitet och erfarenhet att arbeta med produktutveckling i lågkostnadsländer har SDS hög kompetens och väl fungerande processer på plats. I dialog med befintliga kunder har SDS identifierat ett flertal produktutvecklingsmöjligheter angränsande till den digitala distributionen, bland annat tjänsten för kredit av taltid till återförsäljare, samt en ny produkt för sales force management.

En lönsam expansion förutsätter att SDS fortsätter att investera i produktivitetshöjande åtgärder i programvaruutvecklingen som kan optimeras genom användning av agila metoder kompletterat med ledningsverktyg som följer lean-metodik.



Välbeprövad och skalbar affärsmodell

SDS fokuserar på området digital distribution och är en av de ledande aktörerna genom en nytvecklade produktportfölj av funktioner, som kompletterar det under lång tid utvecklade ERS 360-systemet. Med fokus på mjukvara, inklusive högmarginalprodukter för merförsäljning, samt återanvändning av kundanpassade lösningar har bolaget skapat en skalbar affärsmodell.

Kunderna är i hög utsträckning stora, etablerade och välrenommerade mobiloperatörer i Afrika och Mellanöstern. En långsiktig satsning på hög kvalitet och kundtillfredsställelse har givit SDS en stark position och goda referenser att bygga vidare på. Slutkunders påfyllning av mobilsaldo, som utgör en majoritet av mobiloperatörernas intjäning, hanteras av SDS lösningar och blir därmed affärskritisk för kunderna. Samtidigt är den tekniska integrationen omfattande vilket gör att det krävs relativt stora investeringar för att ersätta SDS lösning.

SDS är positionerat för att möta tillväxt och en bredare efterfrågan. SDS har förmåga att förstå och erbjuda kundlösningar som konkret adresserar affärsproblem hos främst sälj- och marknadsorganisationer hos mobiloperatörer. Det medför att de ökar sin konkurrenskraft genom att använda digital distribution som ett strategiskt verktyg. De effektivitetsvinster som följer av SDS digitala erbjudanden betalar kundernas investering på kort tid.

Utöver vinster när mobiloperatören digitaliserar distributionen, erbjuder SDS ett antal verktyg till mobiloperatörernas säljorganisationer. Verktygen förbättrar informationen om när, var och hur försäljning sker, men ger även mobiloperatören möjlighet att centralt styra och motivera försäljning direkt hos återförsäljare och i den egna säljstyrkan. Denna typ av tjänster riktade mot mobiloperatörers försäljningsorganisationer uppskattas av kunderna och är en bidragande faktor till ökad penetration av digital distribution och därmed ökad tillväxt.

Även om många mobiloperatörer idag har investerat i system för digital distribution visar SDS egna marknadsundersökningar att konkurrerande system i många fall inte har lyckats skapa en större digitalisering av distributionsledet. Det beror bland annat på att systemen helt saknar eller inte har tillräckligt kraftfulla verktyg för mobiloperatörernas säljorganisationer. Med nuvarande konkurrenskraftiga produkt- och tjänsteerbjudande ser SDS därför goda möjligheter att ersätta plattformar hos de kunder där konkurrerande system inte givit önskade digitaliseringseffekter och där investeringscykeln ger möjlighet för nyinvesteringar.

Mål och utfall

Finansiella mål och utfall

Målsättningen är att bolagets kärnaffär med försäljning av ERS 360 licenser ska växa med i genomsnitt 20 procent per år med en rörelsemarginal om 20-30 procent över en konjunkturcykel.

Utfallet för 2017 blev en negativ tillväxt på - 27 procent och en rörelsemarginal på 5 procent.

Med hänsyn till det nystartade affärsområdet för mobila finansiella tjänster föreligger osäkerhet om framtida intäktsfördelning och intjäningsnivå samt kapitalbindning. Det innebär att den långsiktiga målsättningen kan komma att förändras framöver.

Utdelning

Bolaget avser för närvarande att återinvestera medel i affärsutveckling och produktutveckling för att accelerera tillväxten. Styrelsen utvärderar löpande kapitalbehovet och balanserar tillväxt och lönsamhet med ambitionen att dela ut medel till aktieägarna när expansionen är säkerställd och en stabil kapitalstruktur är uppnådd.

Operationella mål

För att nå de finansiella målen behöver SDS uppnå nedanstående operationella mål:

- Minst två nya större kunder till ERS 360 i genomsnitt per år.
- Expansion och etablering i en ny marknad utanför Afrika och Mellanöstern senast 2018.
- Första tre produktionskunderna där återförsäljarkrediter erbjuds ska vara aktiva senast under första kvartalet 2018.
- Internationell top-up ska etableras senast under första kvartalet 2018 och expandera under 2018.



Marknadstrender och konkurrenser

Potential på utvecklingsmarknader

SDS kunder består främst av mobiloperatörer i Afrika och Mellanöstern.

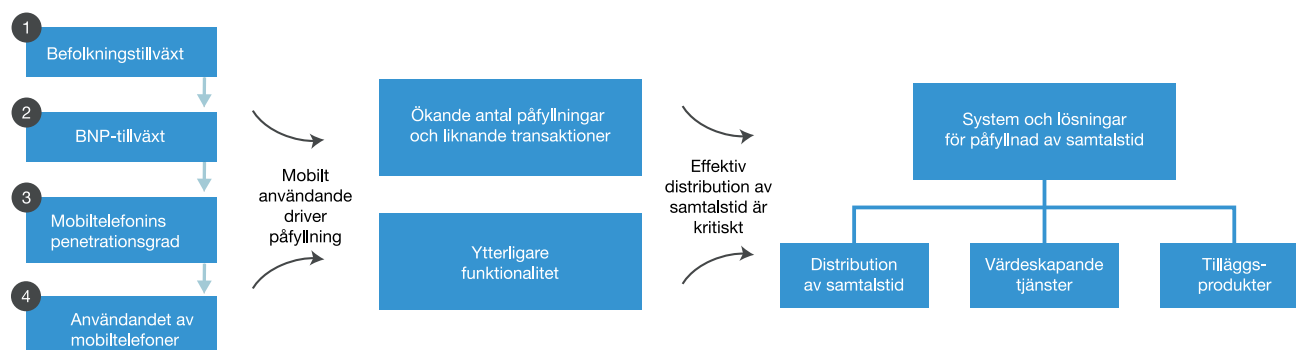
Företagets digitala transaktionsplattform ERS 360 hanterar hela värdekedjan för digital distribution av mobil samtalstid, data och SMS. SDS har identifierat fyra underliggande marknadsfaktorer som har stor inverkan på bolagets långsiktiga verksamhet:

- Befolkningstillväxt
- BNP-tillväxt
- Mobilpenetration
- Mobilanvändning

Alla ovanstående faktorer visar positiva trender med särskilt bra tillväxt i Afrika, Mellanöstern, Asien och Latinamerika. Således är dessa geografiska områden SDS målmarknader på både kort och lång sikt.

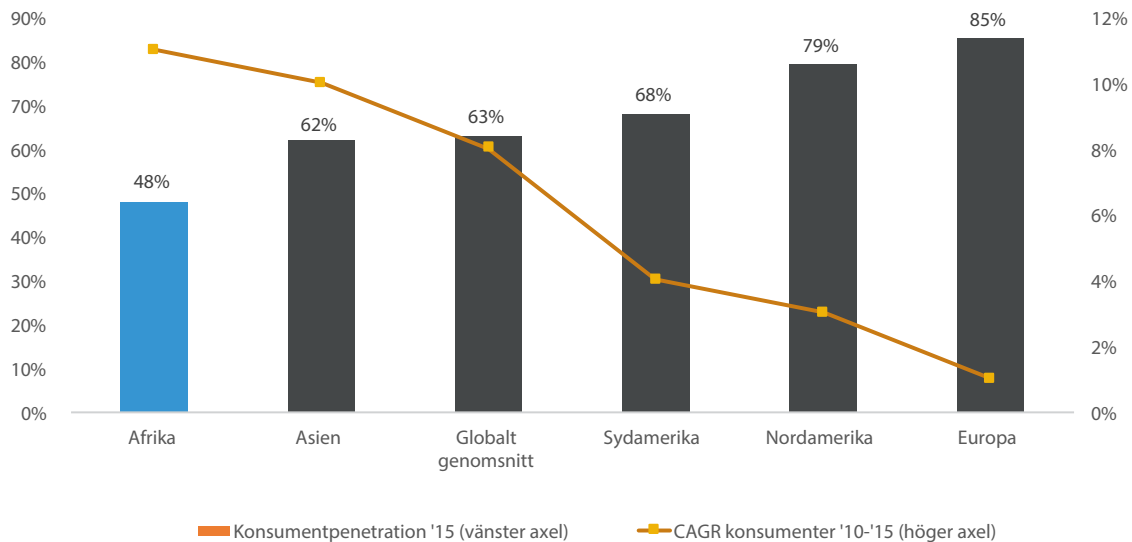
SDS har en stor potential på utvecklingsmarknaderna - emerging markets - med betoning på Afrika, Mellanöstern, Asien och Latinamerika baserad på en stark marknadsnärvaro och ett unikt utbud av systemlösningar för digital distribution av samtalstid, SMS, data och andra produkter. Högpresterande transaktionssystem för påfyllning av kontantkort är centrala på dessa marknader där 95 – 100 procent av mobiltelefonanvändarna använder kontantkort. Avsaknaden av en fungerande infrastruktur innebär att den digitala värdekedjan är kritisk för mobiloperatörerna, för att snabbt och kostnadseffektivt kunna förse sina återförsäljare med mobila saldon, som används för påfyllning av samtalstid, SMS, data och andra produkter. På de flesta av dessa marknader ökar antalet mobiltelefonianvändare kraftigt, vilket ökar SDS potential när efterfrågan på digital distribution växer. Möjligheten att nå ut till återförsäljare och konsumenter med digital teknik är också ett strategiskt viktigt verktyg för mobiloperatörerna.

Avsaknad av traditionella bank- och finanstjänster för konsumenter och småföretagare i utvecklingsländer skapar möjligheter för mobiloperatörer att erbjuda dessa mobila finansiella tjänster.



Mobiltelefonins penetrationsgrad

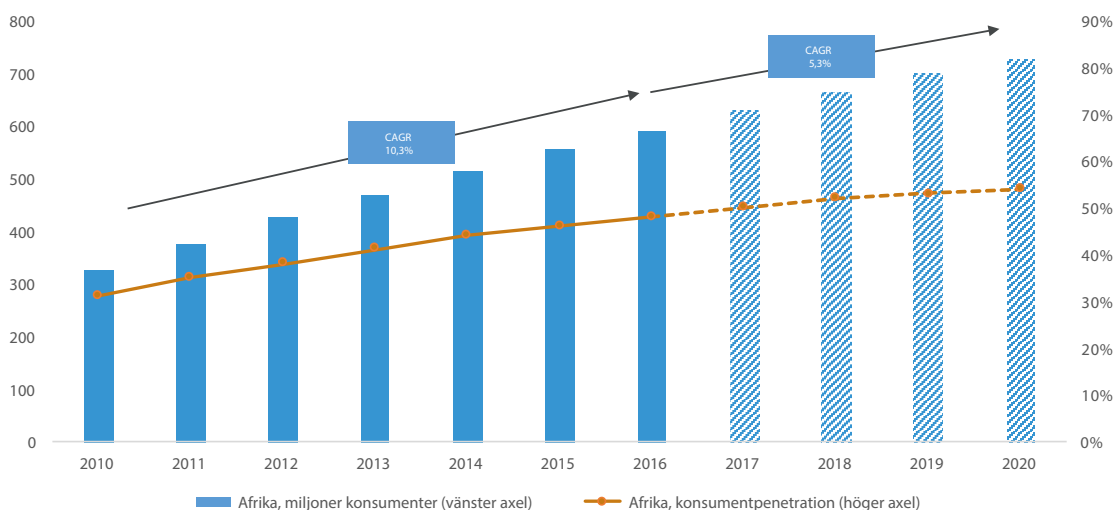
Mobiltelefonins penetration och tillväxt



Antalet mobila anslutningar bland befolkningen i Asien, Afrika och Mellanöstern förväntas att växa med över 5 procent per år fram till 2020. Trenden väntas fortsätta åtminstone fram till att regionerna når det globala genomsnittet för mobila anslutningar. Detta tyder på fortsatt positiv utveckling i Asien, Afrika och Mellanöstern kring tillväxttrender i mobilpenetration, d.v.s. antalet anslutningar till mobila nätverk i förhållande till hela befolkningen.

Bolaget bedömer att tillväxten i digitala distributionssätt kommer att fortsätta i utvecklingsländer, även efter att dessa uppnått det globala genomsnittet i mobilpenetrationsgrad. Detta till följd av att fler mobiloperatörer väntas föredra effektiva digitala distributionssätt mot bakgrund av tilltagande prispress, samt att ökat antal slutkunder kommer att kräva tillgång till snabb och lättillgänglig påfyllning av kontantkort. Under 2016 rankades Afrika lägst av alla världsdelar mätt i konsumentpenetration¹ om 48 procent, jämfört med det globala genomsnittet om 63 procent. Afrika har dock, med en genomsnittlig tillväxt på över 10 procent årligen, haft den högsta genomsnittliga årliga konsumenttillväxten i världen de senaste sex åren.

Antal konsumenter och konsumentpenetration i Afrika 2010-2020

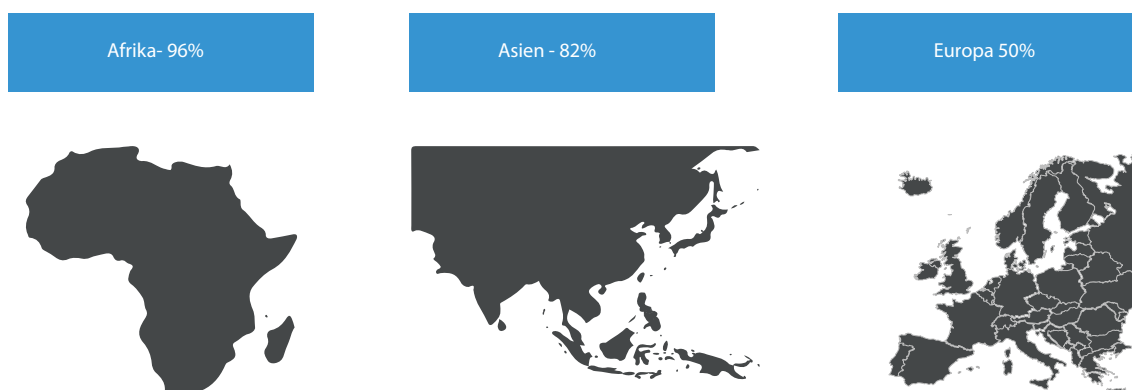


¹Konsumentpenetration är lika med antal konsumenter med mobiltelefon / totalt antal konsumenter på marknaden.

Kontantkortsmarknaden

Kontantkort är dominerande vid mobilanvändning i Afrika, i skarp kontrast till Nordamerika och Europa där majoriteten använder mobilabonnemang. Graden av kontantkortsanvändning hos mobilkunder i de flesta afrikanska länder varierar ofta mellan 95 till 100 procent, där övriga 0 till 5 procent är abonnerande mobilkunder. I länder där graden av ekonomisk utveckling är lägre, såsom Elfenbenskusten och Burkina Faso, är användandet av kontantkort 100 procent, och i mer ekonomiskt utvecklade länder som Sydafrika 88 procent. Den genomsnittliga kontantkortspenetrationen i Afrika är 96 procent, vilket är avsevärt högre än i Asien (82 procent) och Europa (50 procent).

Kontantkortspenetration i olika världsdelar 2015



I många afrikanska länder är folkbokföringssystem bristfälliga eller avsevärt förenklade i förhållande till standarder i västerländska industrialiserade länder. Banksystemen befinner sig i en liknande position, där stora delar av befolkningen i afrikanska länder helt saknar bankkonton. De, i förhållande till västerländska länder, eftersatta folkbokföringssystemen och banksystemen utgör i praktiken mycket höga barriärer för regionala mobiloperatörer att införa abonnemangstjänster för mobiltelefoni. Detta eftersom abonnemangskunder utnyttjar mobiloperatörernas erbjudande innan betalning. Då en stor mängd slutkunder i afrikanska utvecklingsländer därtill har oförutsägbar disponibel inkomst, i förhållande till västerländska länder, anser bolaget att efterfrågan på mobilabonnemang är begränsad på kort- och medellång sikt. I utvecklingsländer är en stor del av infrastrukturen för att köpa saldo för samtalstid, SMS och data fortfarande fysisk. Koder för att fylla på mobilsaldo distribueras ofta i form av fysiska skrapkort (kontantkort) över stora geografiska avstånd. Nackdelar med fysisk distribution är bland annat att kostnaden för skrapkort utgör en stor del av kortens värdebelopp, det vill säga mobiloperatörens potentiella intäkt. Detta eftersom värdebelopp på skrapkort i afrikanska utvecklingsländer i många fall inte uppgår till mer än omkring motsvarande 5 SEK. De låga värdebeloppen skapar därmed incitament för mobiloperatörer och återförsäljare att effektivisera distributionsledet i syfte att minska distributionskostnaden. Dessutom är fysisk distribution en långsam och ineffektiv lösning i och med att skrapkort behöver transporteras över stora geografiska avstånd, vilket medför höga transportkostnader. Skrapkort och taltid klassas i dessa länder ofta som en form av valuta och transporterna kan därför bli mål för rån eller bedrägerier. För att minska risken för rån anställs ibland vakter för att skydda transporterna, vilket leder till ytterligare högre distributionskostnader för mobiloperatörer och distributörer.

Afrika

Över hela den afrikanska kontinenten utgör IT och mobilkommunikation drivkrafter bakom ekonomisk tillväxt och utveckling. SDS positionerar sig för att bli ledande i digitaliseringen av distribution i denna region. Makrofaktorer som befolkningstillväxt och BNP-tillväxt och därtill positiva utsikter för telekomsektorn ger SDS goda möjligheter att växa i denna region.

Den underliggande afrikanska marknadsutvecklingen innebär vidare potential för SDS och bolagets erbjudande. Det totala antalet mobila anslutningar beräknas uppgå till 1,3 miljarder år 2020 i Afrika, en ökning med 34 procent på mindre än fem år. Detta leder till en växande marknad av mobilkunder med ökande konsumtion av samtalstid, data och mervärdetjänster ("Value Added Services"). Det finns nästan 200 teleoperatörer i drygt 100 operatörsgrupper i Afrika som utgör SDS adresserbara marknad.

Asien

GSMA-studier visar att Asien- och Stillahavsregionen är i en positiv trend när det gäller kundtillväxt, som förväntas uppgå till två tredjedelar av de beräknade 860 miljoner nya kunderna globalt i slutet av 2020. Asien- och Stillahavsregionen är världens största region när det gäller kunder och prognostiseras att växa med i genomsnitt 4,5 procent per år mellan 2015 och 2020.

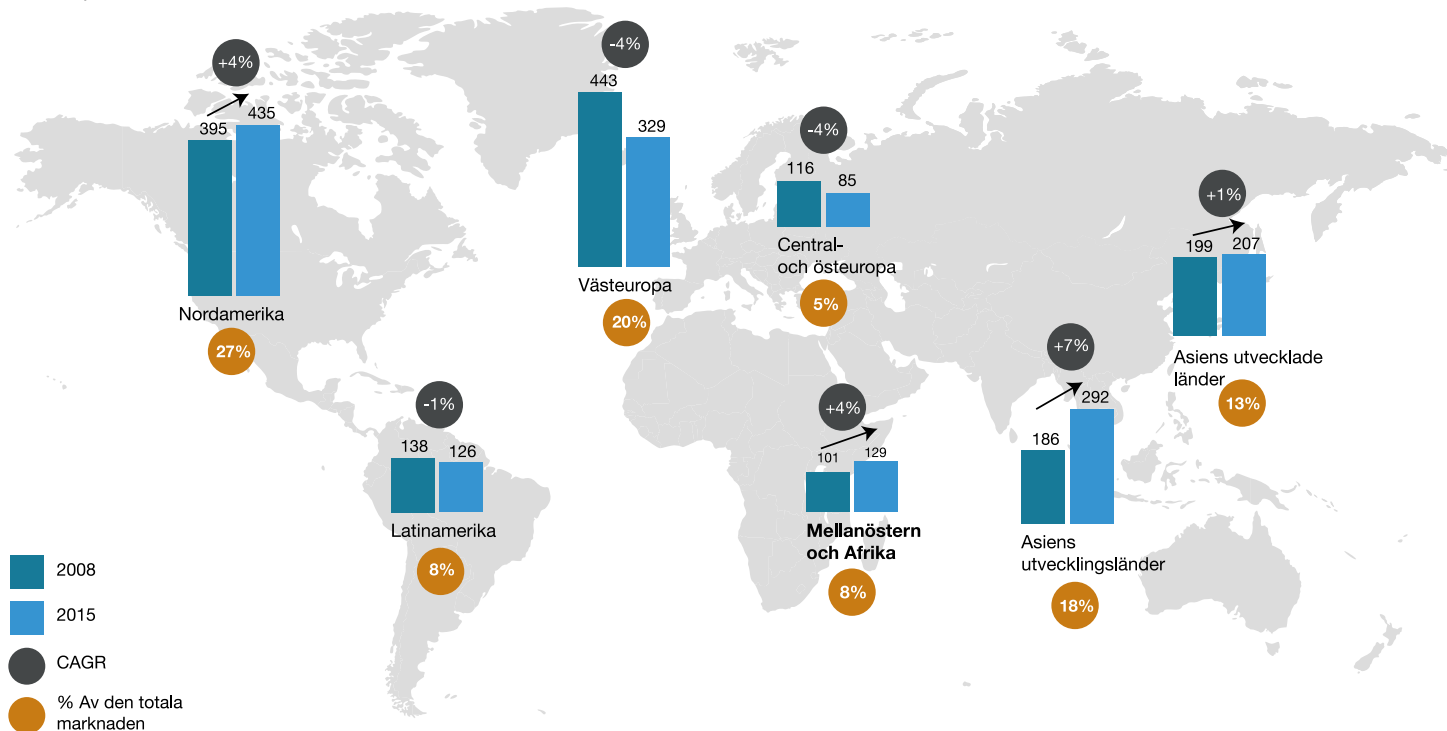
Mellanöstern

I Mellanöstern och Nordafrika överstiger penetrationen av mobila anslutningar 501 miljoner, med 3,6 procent förväntad årlig tillväxt mellan 2014-2020. Bidraget till BNP beräknas uppgå till 4,5 procent vilket värderas till 164 miljarder USD år 2020.

Den regionala utvecklingen är gynnsam för SDS fokus på Afrika, Asien och Mellanöstern med positiv årlig tillväxt och ökande mobilpenetration.

Storlek på telekommärnaderna 2015

USD miljarder



Mellanöstern- och Afrika-regionen utgör 8% av den globala telekommunikationsmarknaden och har den näst högsta tillväxttakten i någon region, efter Asien-Stillahavsområdet



De största mobiloperatörsgруппerna i Afrika, Asien och Mellanöstern			
Operatörer	Global närvaro (totalt antal länder)	Närvaro i Asien, Afrika och Mellanöstern (antal länder)	Globalt antal kunder
MTN	24	24	240,0 M
Orange	32	23	110,0 M
Airtel	19	19	342,0 M
Etisalat	18	18	167,0 M
Vodafone	26	13	538,7 M
Tigo	13	5	24,8 M
Globacom	2	2	37,6 M

Bland mobiloperatörerna är MTN en av de största aktörerna i regionen och SDS har säkrat mer än hälften av totalt 21 MTN-operatörer i Afrika och Mellanöstern. SDS har en nära relation med MTN och systemen är utan undantag affärskritiska för MTN. Systemleveranserna kompletteras med professionella tjänster, support, förvaltning och drift.

SDS har 8 procent av det totala antalet operatörer i Afrika som kunder. Vidare stod SDS kunder i Afrika för sammanlagt 50 MSEK av SDS nettoomsättning 2017.

Konkurrenssituation

SDS har i dagsläget ett flertal konkurrenter på den digitala distributionsmarknaden i Afrika och Mellanöstern. SDS bedömer möjligheterna att växa genom merförsäljning hos nuvarande kunder som goda, och att det även finns stora möjligheter att ta marknadsandelar från konkurrenter genom att erbjuda ett bredare och mer kundpassat produkt erbjudande. Mot bakgrund av att tre av SDS huvudkonkurrenter på den afrikanska marknaden för elektronisk distribution köpts upp under de senaste fem åren är bolagets bedömning att det finns ett stort intresse för företag exponerade mot den afrikanska ekonomin.

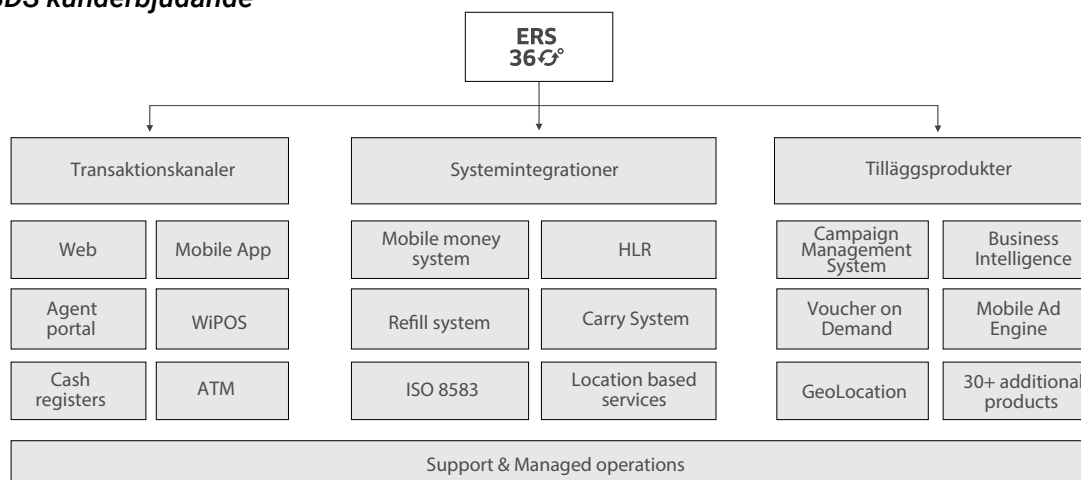
Satsningar på nya produkt- och tjänsteområden som angränsar till den digitala distributionen möjliggör en starkare relation till kunderna. I synnerhet tjänsten för återförsäljarkrediter knyter kunderna närmare SDS då det är en tjänst som i sin helhet hanteras av SDS samt att den inte kräver någon investering från kunden. Konkurrenter som idag erbjuder distributionsystem kan tänkas följa efter och erbjuda denna tjänst men man kan förvänta att mindre och kapitalsvaga konkurrenter eller programvaruleverantörer, utan SDS omfattande tjänsteutbud, kan ha svårt att konkurrera. Konkurrens från specialiserade kreditgivare som idag agerar på konsumentmarknaden och ger krediter till mobilkunder kan inte erbjuda samma integrerade tjänst som SDS eftersom integrationen med distributionssystemet ERS 360 inte kan göras lika effektivt.

Erbjudande

SDS utvecklar digitala distributionssystem som ersätter manuella distributionssätt. SDS affärer genomsyras av starkt kundfokus, nära kundengagemang och hög tillförlitlighet hos produkten. Detta kompletteras med fokus på hög kvalitet och kompetens i alla tjänster från affärsanalys till drift.

SDS erbjuder produkter och tjänster vilka kan delas in i de fem olika kategorierna ERS 360, transaktionslicenser, systemintegrationer, tilläggsprodukter samt support och managed operations.

SDS kunderbjudande



Värdekedjan för påfyllning och distribution av samtalstid

Vid affärer med mobiloperatörer integreras ERS 360 med de interna kontantkortssystem och ett antal andra delsystem, inklusive direkt anslutning till mobilnätverket med så kallat SIGTRAN/SS7-protokoll. Integrationen möjliggör distribution av mobiloperatörens taltid, och innebär också att de enkla telefoner som är vanliga i utvecklingsmarknaderna kan användas som försäljningspunkter. ERS 360 möjliggör därmed att alla med tillgång till en enkel mobiltelefon kan bli återförsäljare åt mobiloperatören.

Distribution av taltid sker genom en värdekedja bestående av flera återförsäljarled där antalet aktörer på varje nivå i värdekedjan successivt ökar ju närmare slutkunden de befinner sig. I toppen av värdekedjan återfinns mobiloperatörer vilka endast handlar med ett fåtal superdistributörer. Superdistributörer är vanligtvis företag ägda av välbärgade privatpersoner eller familjer. Dessa företag ansvarar för den fortsatta distributionen av samtalstid i större landområden bestående av ett flertal städer och byar. Superdistributörerna köper taltid från mobiloperatören till ett värde som överstiger den erlagda köpeskillingen, vilket i slutändan utgör superdistributörens vinst. Samma princip gäller när superdistributörerna säljer vidare samtalstid till distributörerna som utgör nästa nivå i värdekedjan. Distributörer ansvarar för ett mindre område vilket exempelvis kan bestå av en stad eller ett flertal mindre byar. Därefter säljer distributörerna vidare inlösenkoderna till sitt nätverk av återförsäljare, vilka ofta är privatpersoner som har försäljning av samtalstid som en sidoinkomst. Återförsäljarna ansvarar för mindre områden i städer eller delar av byar där de från mindre försäljningsställen längs med gator, vägar och torg når slutkunderna.

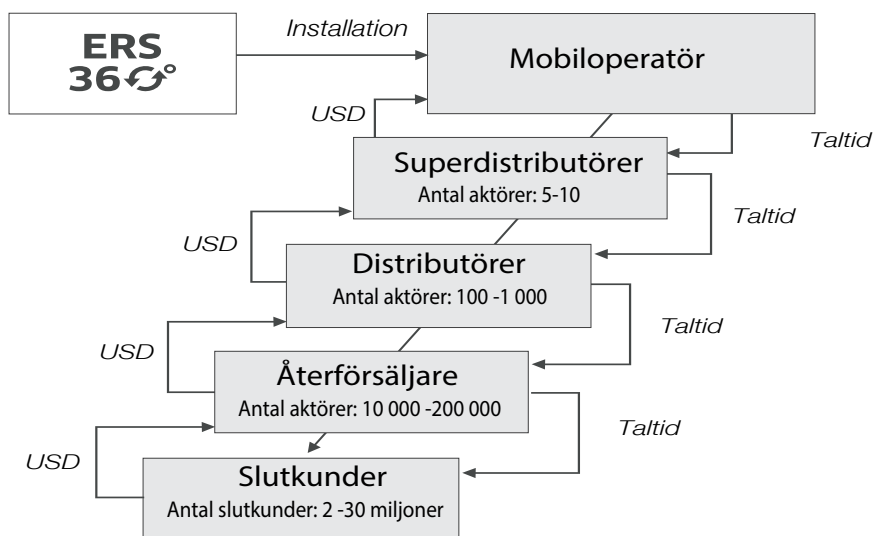
ERS 360

Transaktionsplattformen ERS 360 utgör navet i bolagets verksamhet. Plattformen hanterar end-to-end-lösningar för att elektroniskt distribuera samtalstid och andra elektroniska produkter genom olika transaktionskanaler som kommunicerar med systemet till exempel via mobiltelefon, smartphone, terminal eller webb. Att distribuera betyder i detta sammanhang att systemet håller ordning på lagersaldon åt samtliga aktörer och dessutom alla förflyttningar av lager från en aktör till en annan i distributionskedjan.

Merförsäljning

Merförsäljningen består i huvudsak av ny funktionalitet och tilläggfunktioner. Ny funktionalitet kräver anpassningar för integrering med andra system hos mobiloperatören. Även i enklare installationer görs ett stort antal integrationer. Funktionsändringarna görs normalt till fast pris. Ju fler integrationer som görs med kundens system, desto större blir beroendet av SDS som leverantör.

Förutom licenser bidrar även hårdvara anpassad till integrationerna till merförsäljning, bland annat genom den egenutvecklade WiPOS terminalen, en handterminal för försäljning av värdekoder.



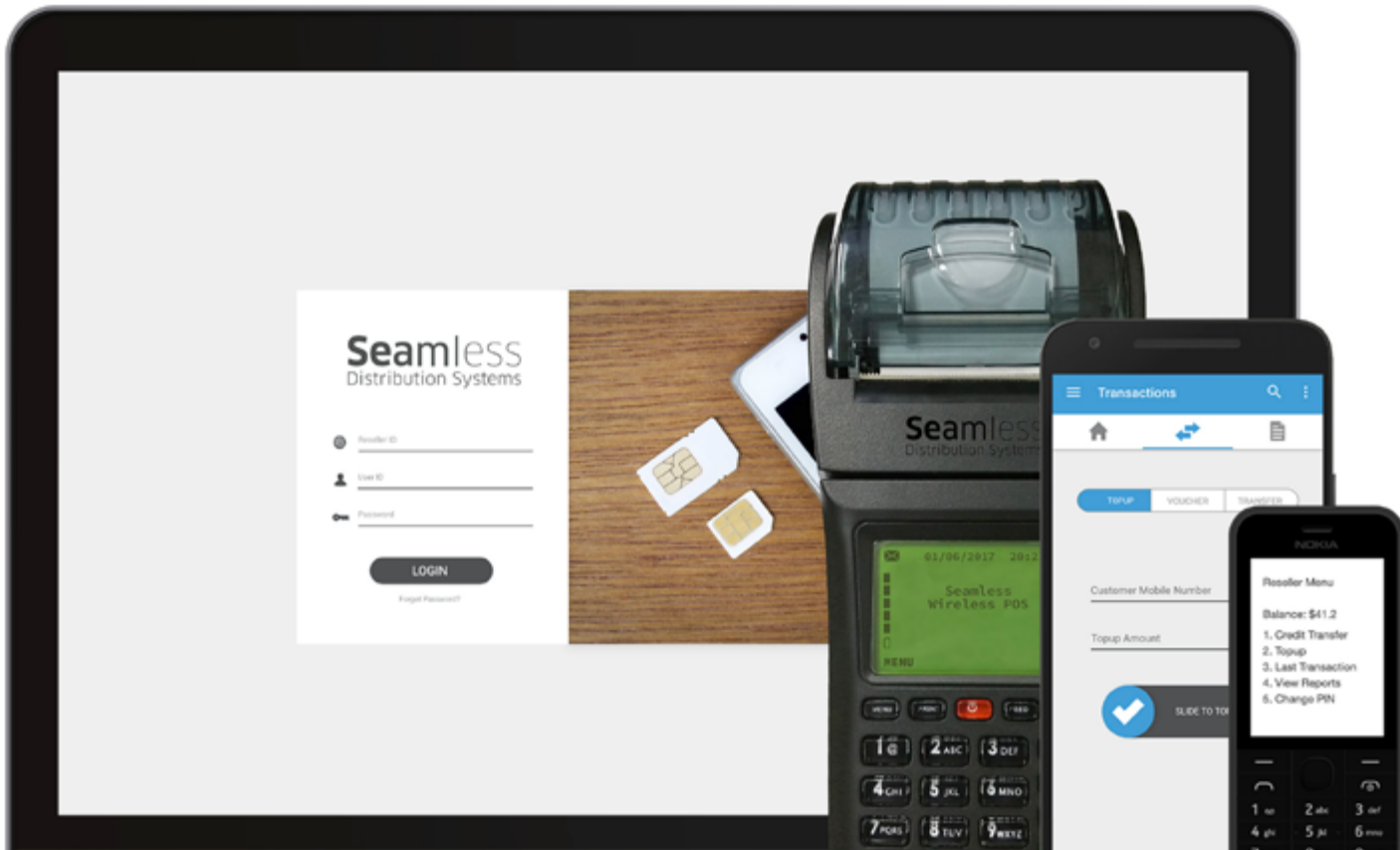
SDS kunder erbjuds även licensbaserade tilläggsprodukter bestående av tilläggfunktioner och kringssystem. Ett exempel på tilläggfunktioner är den separata produkten Campaign Manager, som är ett kampanjsystem för precisionsmarknadsföring mot återförsäljare och distributörer. Ett annat exempel är tillgänglig positioneringsinformation för att kontrollera att tillräckligt med försäljningsställen finns i alla regioner. Dessa är produkter som SDS utvecklat i samarbete med kund. Mobiloperatörernas växande intresse för analys av de enorma datavolymer som samlas i ERS360 bidrar till ökade affärsmöjligheter. Mer kunskap om återförsäljarnas och kundernas köpbeteende är en stark drivkraft till investeringar och SDS arbetar med att öka den egna förmågan att erbjuda professionella tjänster på området.

Support och drifttjänster

SDS erbjuder drifts-, installations- och supporttjänster med olika servicenivåer som är anpassade efter kundernas behov. Vanligast är så kallad managed operations, där SDS ansvarar för hela driften och övervakningen av distributionssystemet, vilket frigör resurser hos kunderna. Tjänsten utförs från SDS kontor i Pakistan och Indien.

Support- och drifttjänster säkerställer återkommande intäcksströmmar för SDS, och har historiskt visat sig vara mycket lönsamma och stabilt växande med ökande kundbas och transaktioner. Samtidigt knyts kunden långsiktigt till SDS och bidrar därmed till ökad kundlojalitet. För dessa drifts- och supporttjänster betalar kunden en årlig avgift som utgör en procentsats av kundens totala licensinköp. Detta medför att intäkterna från support- och drifttjänster ökar vid merförsäljning av både kärnprodukten och ytterligare funktionaliteter.

SDS har idag sin interna produktion i ett modernt datacenter i Indien. Där försörjs såväl interna behov för en agil produktutveckling som att det finns kapacitet och kompetens för att erbjuda molntjänster baserade på ERS 360 koncept som SaaS - Software as a Service.



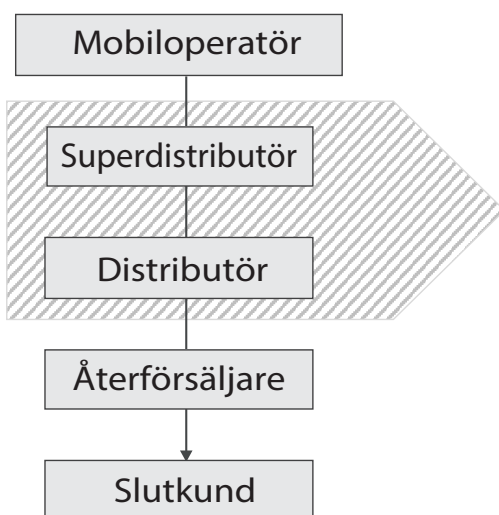
Mikrokrediter till återförsäljare

När återförsäljare av mobil taltid får slut på lagersaldot hos en viss operatör finns två alternativ: antingen att endast sälja taltid från en annan mobiloperatör, eller bege sig till sin leverantör och fylla på med mer taltid för vidare distribution. Det senare alternativet är dock ofta tidskrävande samtidigt som alternativa intäkter för såväl återförsäljaren som mobiloperatören försvinner. Att erbjuda återförsäljare köp av samtalstid elektroniskt via kredit tar bort det underliggande problemet med sinande lager, vilket skulle gynna såväl återförsäljare som distributörer.

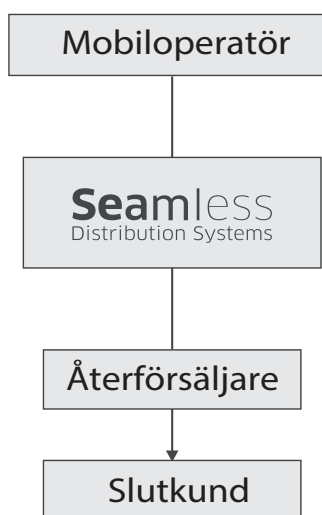
Återförsäljaren erbjuds en kredit i taltid av SDS och säkerställer därigenom att de oavbrutet kan bedriva sin verksamhet, även när lagersaldot tar slut. Tjänsten är utformad så att SDS köper taltid från mobiloperatörer och erbjuder digitalt återförsäljare kredit i form av taltid baserad på den individuella kreditvärdigheten. I praktiken innebär detta att SDS delvis tar över en del av den fysiska distributionskedjan. Krediten återförs automatiskt till SDS, inklusive avgifter, i samband med återförsäljarens nästa påfyllning av lagersaldot från mobiloperatören.

Distributionsstruktur för återförsäljarkrediter

Nuvarande distributionsstruktur



Distributionsstruktur återförsäljarkredit





Mikrokrediter \$

Återförsäljaren behöver aldrig bli utan något att sälja med SDS tjänst för påfyllning av produktlager på kredit.

Precisionsmarknadsföring

System för hantering av marknadskampanjer där man skapar och följer upp effekten av kampanjer.

DDaaS

Molnbaserad lösning med tillhörande app för snabb etablering av digital försäljning av elektroniska produkter.

Rapporter

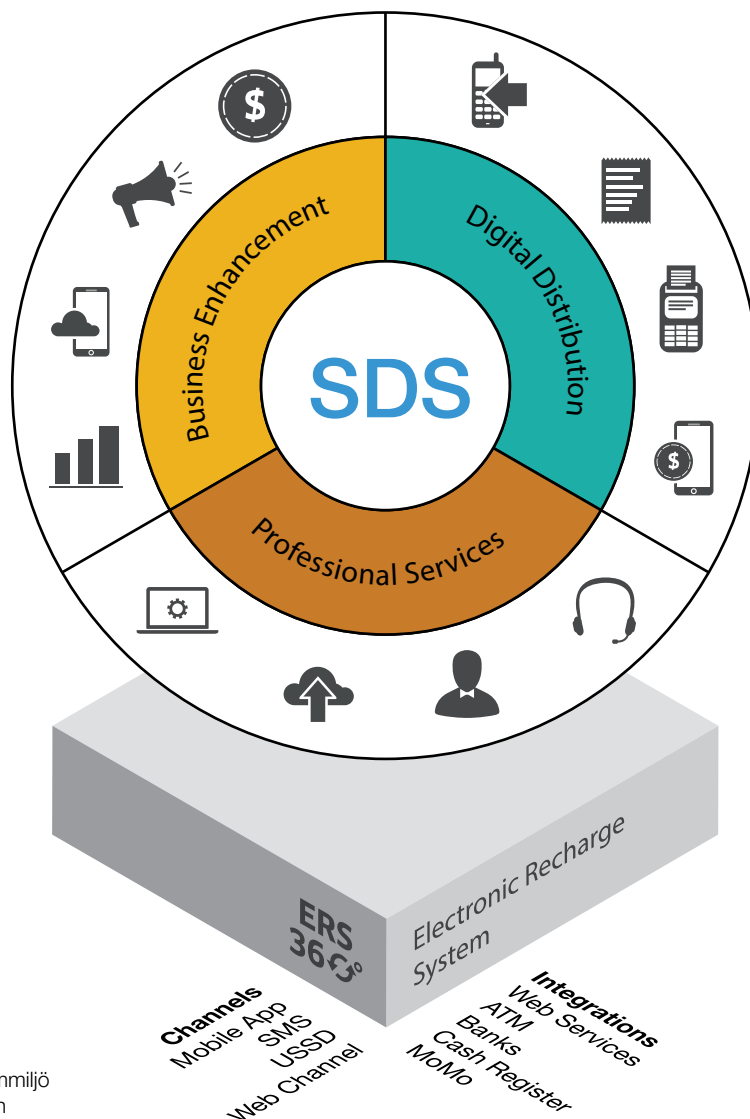
Bättre beslutsunderlag och kontroll av affärsprocesserna via interaktiva och intelligenta rapporter.

Managed Operations

Ständigt bemannad övervakning av drift kompletterad med systematiska underhållsrutiner av SDS installationer ger kunden trygghet att tjänsterna är maximalt tillgängliga.

Implementation och systemintegration

Specialister på systemintegration i telekommiljö säkerställer effektiva implementationer och integrationer av SDS produkter. Avancerade project kan genomföras såväl på plats som från en av SDS teknikhubbar.



Etopup

Elektronisk topup digitaliserar hela distributionskedjan från mobiloperatören eller distributören. Påfyllning kan ske med valfritt belopp och helt digitalt.

Evoucher

Elektroniska värdebevis digitaliserar pappersburna värdebevis och möjliggör distribution av värdebevis utan fysisk transport eller hantering.

Voucher on Demand

VoD hanterar elektroniska värdebevis hela livscykel, från realtidsgenerering via leverans till inlösen.

Mobile Money

Ger kunder i utvecklingsländer tillgång till banktjänster via mobiltelefon där kontot hålls av mobiloperatören.

Utbildning

Kundanpassad utbildning på plats ger medarbetare och kunder avgörande insikt i värdeskapande användning av produkterna.

GNOC och support

Övervakning 24x7 från SDS driftcentral ger tillgång till all nödvändig kompetens för snabb felupptäckt, diagnos och problemlösning

Channels
Mobile App
9MSD
USSD
Web Channel

Integrations
Web Services
ATM
Banks
Cash Register
MoMo

ERS 360°

Affärsmodell

SDS erbjudande och leverans av ERS 360-plattformen omfattar tjänster hänförliga till skräddarsydd mjukvara inklusive installation och licens, managed operations, support samt tillhörande hårdvara.

En installation utförs som regel enligt fastprisavtal. Baserat på nedlagd tid (färdigställandegrad) görs en successiv vinstavräkning. Intäkter redovisas endast när det är sannolikt att ekonomiska fördelar som är förknippade med installationen kommer att tillfalla SDS. Vad gäller dessa tjänster krävs i de flesta fall att kunden godkänner olika delar av projektet innan det kan anses säkerställt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla SDS.

Licens och expansionspaket ("Pay-as-you-grow")

Den vanligaste licensmodellen är en engångslicens med ett förutbestämt antal transaktioner per månad. Ökar antalet transaktioner över denna nivå måste kunden köpa utökad licenskapacitet. Kunden betalar även en engångskostnad för rätten att använda specifika moduler och funktioner. SDS växer därigenom tillsammans med sina kunder dels när volymen ökar, dels när en ny tjänst introduceras. I vissa leveranser kan det ingå tredjeparts licenser.

Intäktsdelning

SDS använder i en del fall även en modell med så kallad "revenue share", intäktsdelning. Det innebär delning av intäkter mellan SDS och en mobiloperatör eller distributör baserat på försäljning av antal transaktioner i systemet. Intäkter redovisas när tjänsten utnyttjats av kunden och redovisas till verkligt värde av vad SDS erhållit och kommer att erhålla genom en avstämning av antal transaktioner som genomförts under perioden. "Revenue share" är en efterfrågad modell, särskilt inom mobila finansiella tjänster.

Support och managed operations

SDS erbjuder tjänsterna managed operations där bolaget tar ansvar för drift och övervakning av ERS 360-plattformen och support och underhåll. Intäkterna för dessa tjänster beror på vilken servicenivå kunden väljer. Avtalen löper vanligtvis på ett år med automatisk förlängning och intäkterna periodiseras linjärt över kontraktens löptid.

Hårdvara

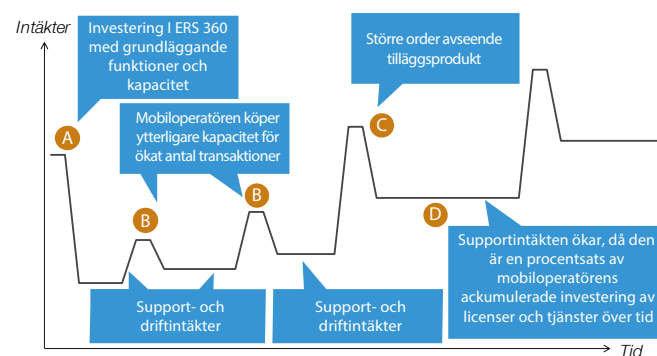
SDS säljer även hårdvara i de fall sådan ingår i leveransen, dels egen men också från tredjepart (vanligen serverdatorer och handterminaler). Intäkter från försäljning av hårdvara upptas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och motsvarar det belopp som erhålls för sålda varor efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt.

Kredittjänster till återförsäljare som virtuell distributör

I början av maj 2017 lanserade SDS en helt ny tjänst med krediter till återförsäljare av taltid och mobildata.

Avtal om tjänsten träffas med mobiloperatören varefter SDS köper taltid och mobildata av operatören för att låna ut till återförsäljare. Krediten återbetalas nästa gång återförsäljaren fyller på sitt lager hos en distributör varvid SDS erhåller en distributörmarginal. Denna tjänst drivs i SDS regi med användande av mobiloperatörens nätverk som kanal.

Illustrativt exempel på intäkter över tid från en kund



A. Mobiloperatören investerar i en nyttjandelicens för ERS 360. Licensen är en evighetslicens för ett fast antal transaktioner per månad med grundfunktionalitet.

B. Efter att grundinstallationen är genomförd kan operatören öka antalet transaktioner per månad för att kunna hantera fler användare genom att köpa en tilläggslicens.

C. Försäljning tillägsfunktioner ökar operatörens konkurrenskraft. Nyutveckling av funktioner kräver arbetsinsats, men kan ofta säljas till mer än en kund. Rättigheterna stannar hos SDS och funktionerna är som regel attraktiva för de flesta kunder.

D. Support och förvaltning erbjuds mot en löpande avgift som är en procentsats av köpesumman av grundsystem och samtliga tillägg.



Kunder

Kunder

SDS programvara ERS 360 hanterar årligen över 5,3 miljarder transaktioner på 28 marknader. SDS har på dessa marknader följande två kundgrupper:

Mobiloperatörer:

Företag som erbjuder tjänster för mobil telekommunikation, exempelvis mobiltelefoni och mobildata, till slutkund. Antingen via egna mobilnät eller genom att sälja kapacitet i en annan mobiloperatörs nät.

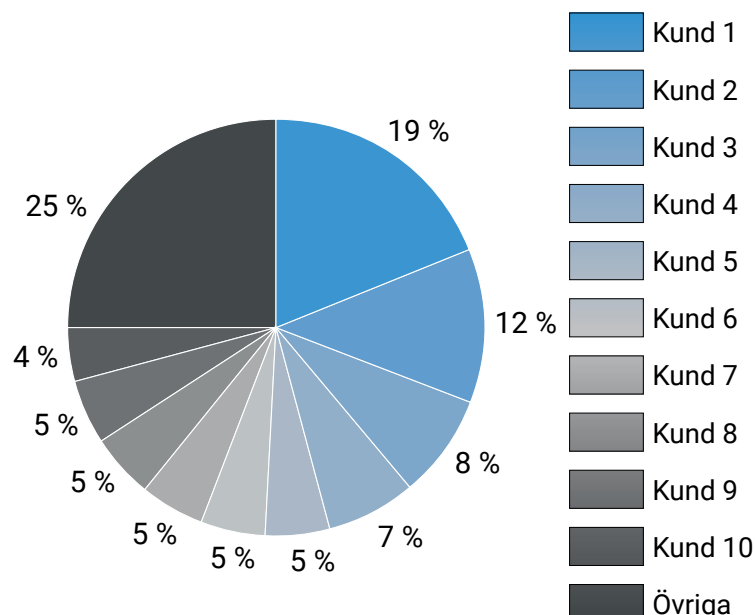
Distributörer:

Företag som säljer produkter via elektronisk värdedistribution. Distributören befinner sig i värdekedjan mellan tjänsteleverantören t.ex. mobiloperatören och slutkunden.

SDS finns representerade på fyra kontinenter, men är huvudsakligen geografiskt koncentrerat till Afrika och Mellanöstern. Till följd av denna globala marknadsnärvaro har SDS etablerat flera regionala kontor för att säkerställa lokal förankring.

De fem största enskilda operatörskunderna stod för knappt 51 procent av omsättningen under 2017. Därtill var det endast två kunder, med 19 respektive 12 procent av omsättningen, som utgjorde mer än 10 procent av SDS omsättning.

SDS omsättning per kund 2017



SDS system är i stor utsträckning affärskritiska för kunderna vilket bidrar till att kundrelationerna överlag är starka. En av SDS närmare kundrelationer är med den multinationella mobiloperatören MTN, med bas i Sydafrika, där SDS har en ställning som leverantör på koncernnivå. MTN är en koncern med självständiga nationella mobiloperatörer i många länder i Afrika och Mellanöstern. Tolv självständiga nationella mobiloperatörer inom MTN koncernen är kunder till SDS.

MTN använder sig av SDS system i mer än hälften av de 21 länder där MTN är verksamt. Kundrelationen med MTN är ett exempel på utgångspunkt för expansion till nya marknader där SDS har möjlighet att ytterligare kapitalisera på marknadsandelar och expandera till andra aktörer i samma geografiska område.



Ansvarsfullt företagande

Etik och ansvar

SDS uppförandekod sammanfattar bolagets etiska riktlinjer. Uppförandekoden innefattar bland annat riktlinjer för hur förordningar och lagar ska följas, individens rättigheter samt regler mot korruption och etiska affärsregler. Syftet med uppförandekoden är att betona de grundläggande principer enligt vilka SDS bedriver sin verksamhet och hanterar relationerna till sina medarbetare, affärspartners och andra intressenter.

Socialt ansvar

SDS bidrar både direkt och indirekt till de samhällen företaget är verksamt i. SDS produkter används av miljontals människor i deras kommunikation. Ökad kommunikation kan bland annat minska behovet av resor samt öka tryggheten. SDS har ett ansvar att skapa tillväxt och lönsamhet för sina intressenter. Målsättningen är att över tiden öka värdet på företaget och därmed säkerställa en hållbar utveckling och en långsiktig avkastning till aktieägarna. SDS bidrar till en ekonomisk utveckling i samhället, både genom våra produkters användning och genom att erbjuda arbetstillfällen. Våra tjänster ska också så långt möjligt bidra till ett mer inkluderande samhälle där varken användarens hemvist eller användarens personliga förutsättningar och egenskaper ska hindra ett aktivt deltagande i samhällslivet.

SDS ansvar gentemot medarbetarna baserar sig på de kärnvärden som företagskulturen bygger på. Varje medarbetare ska känna sig sedd och vara delaktig i företagets framgång. SDS ska respektera individernas värdighet och mänskliga rättigheter, utveckla individens kunskaper, ge en rättvis lön, ge möjlighet till avancemang, verka för en öppen och ärlig kommunikation samt tillhandahålla en säker och hälsosam arbetsmiljö.

Mångfald

Att alla människor har lika värde och ska ha lika möjligheter är en av SDS grundläggande värderingar och del av SDS process i övertygelsen om att mångfald, både hos oss och hos våra leverantörer, är positivt för innovation, kundnytta och vår konkurrenskraft. Mångfald ses som en hävstång för lönsamheten och som en tillgång för företaget. Därför ska alla medarbetare på SDS behandlas lika, utan hänsyn till kön, etnisk och nationell härkomst, religion, funktionshinder, sexuell läggning, civilstånd, fackförbundstillhörighet, politisk tillhörighet och ålder, som framgår av våra riktlinjer för mångfald.

Trygga och motiverade medarbetare

Vi ska erbjuda en stimulerande arbetsplats med utrymme för utveckling. Varje medarbetare ska komma välmående och frisk till nästa arbetsdag.

En lärande kultur

SDS präglas av en kultur där vi lär av varandra – vi gör det vi sagt, vi följer upp och vi förbättras ständigt.

En attraktiv arbetsplats

SDS arbetar målinriktat för att behålla, utveckla och attrahera den bästa kompetensen. Vårt recept är att erbjuda en attraktiv arbetsplats med kontinuerlig utveckling av medarbetare, tydligt ledarskap och fokus på rekrytering och utbildning.

Leverantörer till SDS

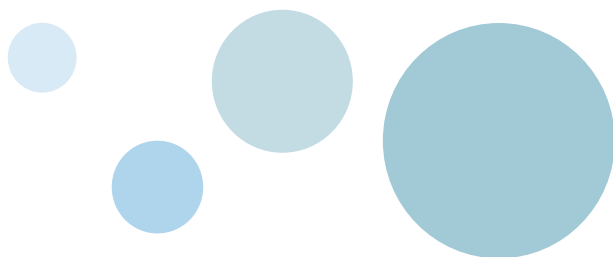
Inom SDS sätts individen i centrum och vi förväntar oss av våra leverantörer att de i likhet med SDS bedömer sina anställda och entreprenörer utifrån deras individuella förmåga att utföra sitt arbete och se personliga egenskaper och uppfattningar som ett verktyg och inte ett hinder.

Vi uppmuntrar även våra leverantörer till att inte bara följa gällande lagstiftning och regler i de länder där de gör affärer utan att de som SDS söker möjligheter att gå längre om det ger en positiv effekt och är kostnadseffektivt, dvs bra ur hållbarhetssynpunkt.

Antikorruption

SDS har en nolltolerans mot otillbörliga förmåner, otillbörlig påverkan och andra former av korruption. Ett viktigt verktyg i SDS arbete mot korruption är vår antikorruptionspolicy. Policyn, som gäller alla medarbetare inom bolaget och många av våra affärspartners (bland annat återförsäljare, agenter och underleverantörer), är framtagen i linje med gällande lagstiftning och Institutet Mot Mutors vägledande kod om gåvor, belöningar och andra förmåner i näringslivet (även känd som Näringslivskoden).

Inga fall av korruption har upptäckts under 2017.



Vad är det bästa med SDS?



Namn: Debadrita Sarkar
Befattning: Chef Kundsupport
Placering: Kolkata, Indien



Vänlig och flexibel arbetsmiljö. Förslag till förändringar mottas positivt och är lätta att genomföra. Bra medarbetare och gott om utbildningsmöjligheter är några av de främsta motivationsfaktorerna som gör arbetet på SDS till en trevlig upplevelse. Erfarna kollegor och ledning säkerställer att medarbetarna är glada och motiverade. Många sociala tillställningar främjar en hälsosam arbetsmiljö.



Namn: Omair Anwer
Befattning: Systemingenjör
Placering: Lahore, Pakistan



Det bästa med mitt arbete på SDS är mina befogenheter och den tillfredsställelse jag känner när vi framgångsrikt genomfört en kundleverans. Att vara direkt ansvarig för att testa och leverera lösningar som är intäktsgenererande är den mest givande delen av mitt jobb. Interaktion med nya människor från olika delar av världen är också en mycket tillfredställande del av jobbet.

Vad gör att du trivs hos SDS?



Namn: Zain Jamshaid Butt
Befattning: Testledare
Placering: Lahore, Pakistan



På SDS finns alltid utmaningar som utvecklar min tekniska kompetens. Miljön och kulturen som SDS står för tilltalar mig liksom människorna i organisationen, vilket får mig att känna mig som en familj.



Namn: Debabrata Das
Befattning: Team Leader, mjukvaruutveckling
Placering: Kolkata, Indien



Jag känner mig uppskattad och att det finns tillit till det jag gör. SDS säkerställer att alla uppmärksammas för sitt arbete och får uppmuntran och uppskattning. Jag känner att jag får ta ansvar och får stöd av mina överordnade. Det ökar självförtroendet och motivationen på jobbet.

Vad vill du säga till en potentiell medarbetare?



Namn: Emmanuel Avisseh
Befattning: Chef Kundsupport
Placering: Accra, Ghana



SDS möter kriterierna för en bra arbetsplats:
- Kompetenta, duktiga och intressanta människor.
- Förträfflig, flexibel och transparent organisation
- Ledningen är öppen för nya idéer och vill satsa på bäst praxis och effektiva processer.



Namn: Madalina Gelea
Befattning: Ekonomiassistent
Placering: Dubai, Förenade Arabemiraten



Är inte bara ett jobb! SDS är en trygg plats att arbeta på som jag rekommenderar starkt om du letar efter en familjevänlig och professionell miljö, med flexibla arbetsscheman, bra medarbetare och ständigt lärande.

Aktien

SDS noterades den 21 juli 2017 på Nasdaq Stockholm - First North Premier (SDS).

Ägarförhållanden

Antalet aktieägare i bolaget var 1163 per den 31 december 2017. De 10 största ägarnas andel per den 31 december 2017 uppgår till 66,8 procent av kapitalet och rösterna. Den största ägaren var tidigare moderbolaget Invuo Technologies AB. Övriga ägare utgörs i huvudsak av finansiella institutioner och fondbolag. Det utländska ägandet svarade för 35,8 procent av kapitalet.

Kursutveckling

Under året har kursen sedan noteringen den 21 juli gått ned med 59 procent från 36,00 SEK till 14,70 SEK. Den högsta noteringen under räkenskapsåret, 36,00 SEK, noterades den 21 juli 2017, och den lägsta, 13,20 SEK, den 18 december 2017. SDS totala börsvärde uppgick till 101,6 MSEK per den 31 december 2017.

Handelsvolym – Nasdaq Stockholm

Totalt har 937 321 aktier omsatts till ett sammanlagt värde av 25 002 983 SEK, motsvarande en omsättningshastighet på 13 procent för 2017. I genomsnitt omsattes cirka 8 369 aktier per börsdag under räkenskapsåret.

Aktiekapital

Aktiekapitalet uppgick till 691 356,50 SEK per den 31 december 2017, fördelat på 6 913 565 aktier. Varje aktie har ett kvotvärde om 0,10 SEK. Varje aktie berättigar till en röst på bolagsstämman och samtliga aktier medför lika rätt till andel i vinst och lika rätt till andel av eventuellt överskott vid likvidation.

Utdelningspolicy

En stark kassaposition är viktig dels då företaget gentemot kunder kan uppvisa långsiktig finansiell uthållighet och dels för att kunna göra satsningar inom tillväxtområden. Styrelsen föreslår årsstämman att besluta om att ej lämna någon utdelning för räkenskapsåret 2017.

Aktiekapitalets utveckling

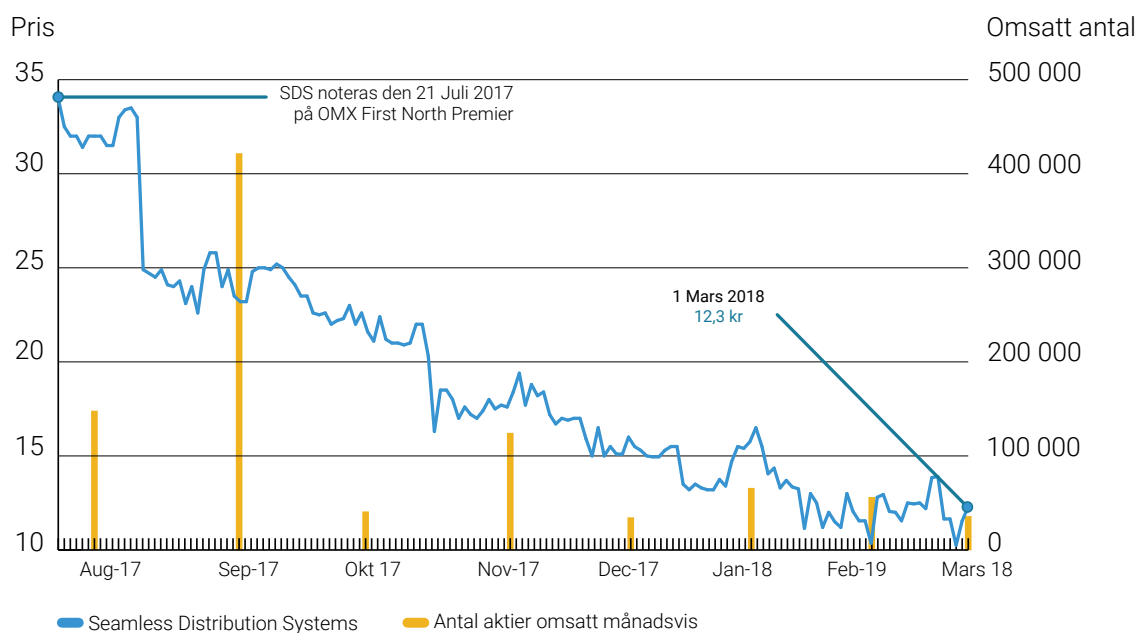
På extra bolagsstämma den 21 mars 2017 beslöts att genomföra en 10:1 split, innebärandes att en (1) aktie delas upp på tio (10) aktier, samt att antalet aktier ska vara lägst 5 876 531 och högst 23 506 124. På samma bolagsstämma beslöts vidare att aktiekapitalet ska ökas med 537 653,10 SEK till 587 653,10 SEK genom en företrädesemission av 5 376 531 aktier, till en teckningskurs motsvarande aktiens kvotvärde (efter genomförd 10:1 split) om 0,10 SEK per aktie. På extra bolagsstämma den 17 maj 2017 beslöts att aktiekapitalet ska ökas med 103 703,40 SEK till 691 356,50 SEK genom en företrädesemission av 1 037 034 aktier, till en teckningskurs motsvarande aktiens kvotvärde.

År	Händelse	Kvotvärde, SEK	Förändring av antalet aktier	Förändring av aktiekapitalet, SEK	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2014	Bolagsbildning	1,00	50 000	50 000,00	50 000	50 000,00
2017	Split	0,10	450 000	0,00	500 000	50 000,00
2017	Nyemission	0,10	5 376 631	537 653,10	5 876 531	587 653,10
2017	Nyemission	0,10	1 037 034	103 703,40	6 913 565	691 356,10

10 största ägarna per 31 december 2017

Namn	Innehav	Innehav %	Röster	Röster %
INVUO TECHNOLOGIES AB	1,610,618	23.3%	1,610,618	23.3%
RBC INVESTOR SERVICES BANK S.A.	656,789	9.5%	656,789	9.5%
GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL LTD	649,527	9.4%	649,527	9.4%
CREDIT SUISSE LTD	601,679	8.7%	601,679	8.7%
AVANZA PENSION	390,885	5.7%	390,885	5.7%
SWEDBANK	257,106	3.7%	257,106	3.7%
CLIENT LONG TIMER HILL	153,364	2.2%	153,364	2.2%
SEB LIFE INTERNATIONAL	116,312	1.7%	116,312	1.7%
NORDNET PENSION	97,698	1.4%	97,698	1.4%
CHALLMA HOLDING AB	83,333	1.2%	83,333	1.2%
10 största ägarna - röstmässigt	4,617,311	66.8%	4,617,311	66.8%
Övriga ägare	2,296,254	33.2%	2,296,254	33.2%
Totalt	6,913,565	100%	6,913,565	100%

Kursutveckling 21 Juli 2017 - 1 Mars 2018



Styrelse



1 Gunnar Jardelöv

Styrelseordförande

Född 1947.

Styrelseordförande i SDS sedan 2017.

Gunnar Jardelöv innehar en civilekonomexamen från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet.

Andra styrelseuppdrag: Contigo Förvaltning AB, Svenska Terminalinvest AB, Northern CAPSEK Ventures AB, Affigo AB, Recondoil AB, ISR Immune System Regulation AB, ISR Immune System Regulation Holding AB (publ), AB Göteborgs Kreditkassa, Derma Cure Sverige AB och Bäckebo's Fastighets AB. Tidigare uppdrag innefattar vd för Scandinavian Storage Systems AB.

Aktieinnehav i SDS: 150 766 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och större aktieägare.



2 Tomas Klevbo

Styrelseledamot

Född 1965.

Styrelseledamot i SDS sedan 2017.

Tomas Klevbo är utbildad civilekonom från Stockholms universitet.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot i Klevco AB.

Tidigare uppdrag innefattar fondbörvaltare på Danske Capital.

Aktieinnehav i SDS: 223 145 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och till större aktieägare.



3 Leif Brandel

Styrelseledamot

Född 1950.

Styrelseledamot i SDS sedan 2017.

Leif Brandel är utbildad civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseordförande i Zaysan International INC Luxemburg. Bäckebo's Fastighet AB, N.E.W.S Invest AB, Vasastaden 8:12 Fastighets AB, Bellmansgatan 4-10 Fastighet AB, Evion Hotell & Restaurang AB samt Olskrogens Hotell och Restaurang AB.

Tidigare uppdrag innefattar styrelseordförande i INSA Ltd. Luxemburg, Amaryllis Beach Resort, Allamanda Beach Hotels samt Sandy Bay Beach Club samtliga belägna på Barbados.

Aktieinnehav i SDS: 95 384 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och större aktieägare.



4 Mikael Hult

Styrelseledamot

Född 1955.

Styrelseledamot i SDS sedan 2017.

Mikael Hult har studerat Industriell ekonomi, Linköpings Tekniska Högskola.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseordförande i Milt AB, styrelseordförande i Indentive AB och ledamot i RISE SICS East AB.

Tidigare uppdrag innefattar bl.a. vd, styrelseordförande och ledamot i CybAero AB, direktör för inkubation och senior projektledare i Innovationsbron AB, senior projektledare i Swedish Incubators & Science Parks, ledamot i Aurorum Business Incubator AB.

Aktieinnehav i SDS: 0 aktier.

Oberoende i förhållande till bolaget och större aktieägare.

Ledning



1 Tommy Eriksson

Chief Executive Officer

Född 1961.

Tommy Eriksson har en MSc i Teknisk Fysik från Uppsala Universitet. Vd och koncernchef sedan februari 2018. Dessförinnan COO sedan april 2017 och mellan 2014 och 2017 vd för SDS. Tommy Eriksson har styrelseuppdrag inom Naviqkoncernen och E-Distribution Systems Pvt Ltd.

Aktieinnehav i SDS: 10 100 aktier .

Optionsinnehav: 105 000 teckningsoptioner.*



2 Lars Kevsjö

Chief Financial Officer

Född 1958.

Lars Kevsjö innehar en civilekonomexamen från Stockholms universitet. Lars Kevsjö är interims CFO sedan 2017. Tidigare uppdrag innefattar CFO på Metria, interims CFO på Mawell Group, CFO på Enea samt CFO på Net Insight.

Aktieinnehav i SDS: 0 aktier.

Optionsinnehav: 0 teckningsoptioner.*



3 Bogdan Sacuiu

Chief Commercial Officer

Född 1967.

Bogdan Sacuiu har lång erfarenhet från ledande roller inom olika teknologibolag, bland annat som säljchef på Telepo. Bogdan var också kommersiell chef för kanadensiska Mint Corporation, en finansiell leverantör av betalningslösningar och förbetalda produkter.

Aktieinnehav i SDS: 0 aktier.

Optionsinnehav: 175 000 teckningsoptioner.*



4 Sandipan Mukherjee

Senior Vice President, Head of Business Solutions

Född 1976.

Sandipan Mukherjee innehar en kandidatexamen inom ekonomi från University of Kolkata, Indien. Anställd i Seamless sedan 2009 bl.a. som global support- och verksamhetschef. Sandipan har en bakgrund inom mjukvaruutveckling och tjänsteleveranser hos bl. a. IBM och Roamware. Sandipan var tidigare chef för produktverksamheten på Qliro AB.

Aktieinnehav i SDS: 10 aktier.

Optionsinnehav: 52 500 teckningsoptioner.*



5 Furqan Hameed

Chief Product Officer

Född 1986.

Furqan Hameed innehar en ingenjörsexamen på kandidatnivå inom telekom från FAST-NU (National University of Computer and Emerging Sciences) i Lahore, Pakistan. Furqan började arbeta för Seamless-koncernen 2012 och har innehaft ett flertal positioner inom produktutveckling och operativ kundhantering. Furqan har sin bakgrund från fintech-sektorn och arbetade inom i2c inc., en ledande amerikansk leverantör inom finansiell teknik i betalningsbranschen.

Aktieinnehav i SDS: 0 aktier.

Optionsinnehav: 26 250 teckningsoptioner.*

**inga teckningsoptioner var tilldelade per balansdagen, men optionspremierna betalades i december.*

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ.) org. nr 556979-4562 avger härmed redovisning för verksamhetsåret 1 januari – 31 december 2017 för moderbolaget och koncernen. Numeriska uppgifter angivna inom parentes i denna årsredovisning avser jämförelse med räkenskapsåret 2016. Avvikelser på grund av avrundningar kan förekomma i denna årsredovisning.

Verksamhet

SDS utvecklar och säljer systemlösningar för digital distribution av samtalstid och mobil data samt mobila finansiella tjänster till mobiloperatörer i tillväxtländer. Bolaget tillhandahåller support- och drifttjänster för de system som SDS säljer till sina kunder. Erbjudandet sträcker sig från traditionell support till komplett övervakning och förvaltning av systemen, så kallad managed operations. Mikrokredit är en nylanserad tjänst som hanterar kredit av taltid, data och andra digitala produkter till återförsäljare i tillväxtländer. Fjärde generationen av den egenutvecklade transaktionsplattformen ERS 360 utgör navet i bolagets verksamhet och hanterar varje år över 5,3 miljarder transaktioner genom 675 000 aktiva försäljningsställen i 28 länder som når över 200 miljoner abonnenter.

SDS har cirka 130 medarbetare, fördelat på anställda och konsulter, med huvudkontor i Stockholm. Bolaget har lokala kontor i Indien, Pakistan, Förenade Arabemiraten samt Ghana och lokal representation i Belgien, USA och Ecuador.

Med över 16 års erfarenhet fokuserar SDS på hög nivå av kundnöjdhet och effektiv utveckling. SDS möjliggör för den växande befolkningen i tillväxtländer att bli del av den mobila revolutionen.

SDS aktie är noterad på NASDAQ First North Premier sedan 21 juli 2017.

Nettoomsättning och resultat

Totala omsättningen under året uppgick till 76 066 (97 234) KSEK, en minskning med 22% jämfört med föregående år.

Nettoomsättningen uppgick till 70 516 (96 433) KSEK, en minskning med 27%.

Övriga rörelseintäkter uppgick till 5 549 (801) KSEK, varav 4 282 KSEK avser kostnader som uppstod i samband med börsnoteringen, och som har återförts till förra moderbolaget Invuo Technologies.

Försäljningen och intäkterna har påverkats negativt av fördröjda investeringsbeslut hos både existerande och nya kunder. Delvis handlar det om fördröjningar av normal tidskaraktär, men också om en viss tröghet i marknaden som kännetecknat större delen av 2017. Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen. Dollarns försvagning mot svenska kronan har också haft en negativ påverkan på intäkterna under 2017.

Rörelseresultatet (EBITDA) för helåret uppgick till 11 018 (32 805) KSEK. Resultat efter skatt uppgick till -1 737 (25 096) KSEK. Resultatet har påverkats negativt av lägre försäljningsintäkter och högre kostnader för ledning och administration i samband med börsnoteringen, ökade avskrivningar hänförliga till förvärvet av transaktionsplattformen ERS 360, som utgör kärnan i bolagets verksamhet, och högre aktiverade utvecklingskostnader, räntekostnader på lån upptagna under året samt uppstädning och rättningar i det indiska dotterbolagets redovisning har påverkat resultatet negativt i fjärde kvartalet med -2 303 KSEK. Avskrivningstiden för transaktionsplattformen ERS 360 har efter utvärdering ändrats från fem år till tio år från 1 oktober 2017, vilket ger en positiv resultateffekt i fjärde kvartalet på 625 KSEK. ERS 360 har lång livslängd, en dokumenterad mångsidighet, hög kvalitet, återanvändbarhet och är dessutom väl integrerad i kundernas driftsmiljö, vilket också gör den särskilt affärskritisk för kunderna.

Investeringar och avskrivningar

För helåret uppgick investeringarna till 41 527 (8 342) KSEK, varav 16 527 KSEK avser produktutveckling och 25 000 KSEK avser förvärvet av transaktionsplattformen ERS 360. Avskrivningarna uppgick till -7 172 (-975) KSEK.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -12 015 (9 083) KSEK för perioden.

Totalt kassaflöde uppgick till 316 (-570) KSEK för perioden.

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 1 847 (1 558) KSEK.

Bolaget tillfördes i december 15 000 KSEK i ett ovillkorat aktieägartillskott från största ägaren Invuo Technologies genom nedskrivning av befintligt lån från 50 000 KSEK till 35 000 KSEK. Samtidigt ändrades den årliga räntan på lånet från 8 % till 10 %. Den totala skulden till Invuo uppgår på bokslutsdagen till 37 000 KSEK inklusive upplupen ränta.

Bolaget hade den 31 december en checkräkningskredit hos Handelsbanken som uppgick till 10 000 KSEK. Per 31 december hade bolaget utnyttjat 3 168 KSEK av checkkrediten.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för 2017 uppgick till 68 960 (96 618) KSEK och resultat efter skatt uppgick till -1 824 (24 333) KSEK. Finansnettot i moderbolaget blev -4 815 (161) KSEK. Likvida medel uppgick till 604 (832) KSEK. Antal anställda i moderbolaget uppgick till 5 (2) vid årets slut.

Anställda

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 62 (52). Utöver detta har SDS cirka 70 heltidskontrakterade konsulter huvudsakligen i Pakistan och Ghana. Medelantalet anställda i koncernen var 67 personer (52).

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

De föreslagna riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare redovisas i detalj i not 8.

Ägare och aktien

För förteckning över bolagets största ägare och akiens utveckling hänvisas till sidan 25.

Risker och riskhantering

SDS verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärsmål och finansiella mål. De risker Seamless identifierat som väsentliga för verksamheten är följande:

Marknadsrisker

SDS har kunder i huvudsak i Afrika och Mellan Östern. Många av dessa länder har varit föremål för politiska kriser och demokratiomvälningsprocesser de senaste åren, något som skapat osäkerhet och som inneburit att många investeringsbeslut samt beslutade projekt

fördröjts. Detta är en faktor SDS inte kan påverka utan ständigt måste förhålla sig till. Kontinuerliga uppföljningar görs för att estimeras samt säkerställa risknivån för dessa projekt. Det har hittills ej inträffat en situation där SDS inte kunnat fullfölja ett projekt på grund av osäkerhetsfaktorer som dessa. Projekt har dock försenats till följd av marknadssituationen.

SDS kunder har traditionellt varit stora mobiloperatörer runt om i världen. Varje genomfört projekt gentemot en ny kund står ofta för en signifikant del av innevarande års omsättning. Förseningar i projekt eller uteblivna projekt kan därför innebära att rörelseresultatet påverkas väsentligt. SDS arbetar aktivt med att bredda produktutbudet samt diversifiera kundbasen för att minska den potentiella påverkan av resultatet per projekt samt givetvis för att ta marknadsandelar.

Sedan 2011 bedriver koncernen distribution av samtalstid för mobiltelefoni i egen regi. Bolaget avropar samtalstid från mobiloperatören, vilken lagerhålls elektroniskt i bolagets IT-system fram till att någon av de handlare med vilka bolaget har avtal gör en beställning. Detta medför en lagerrisk för bolaget, för den händelse att den samtalstid som avropats från mobiloperatörerna förloras sitt värde innan den hunnit säljas vidare och levererats till handlaren, till exempel till följd av obestånd hos telefonoperatören eller dataförlust i bolagets system. Upplägget medför även en risk för bolagets tillgång till likvida medel, för det fall att avropad samtalstid från telefonoperatören inte tillräckligt snabbt kan säljas vidare till, samt faktureras och betalas av, handlaren. Gentemot handlaren föreligger även en motpartsrisk för utestående kundfordringar.

Operationella risker

SDS befinner sig i en expansionsfas, där nya tjänster och ny teknik introduceras som kan komma att ställa nya krav på bolagets organisation och teknik. Bolaget har även historiskt expanderat geografiskt för att stärka dess position och konkurrenskraft, en utveckling som kan komma att fortsätta.

Eventuella framtida förändringar, såsom exempelvis expansion på befintliga eller nya marknader eller strukturåtgärder kan innebära svårigheter i förhållande till anställda, leverantörer, samarbetspartner och kunder samt kan medföra omställingssvårigheter. Det kan inte heller garanteras att bolagets nuvarande infrastruktur, system och organisation har prestanda för att klara den ytterligare belastning som kan bli följden av en expansion. Bolaget kan komma att behöva genomföra ytterligare idag okända investeringar för att en expansion skall bli framgångsrik. Det kan därför inte garanteras att en strukturåtgärd eller expansion är framgångsrik och dessa faktorer kan negativt komma att inverka på bolagets finansiella ställning och resultat.

En del av SDS strategi är att ingå avtal om licensiering och intäktsdelning med kunden. Bolagets intäkter under sådana avtal kommer i stor utsträckning bero på motparters arbete och insatser för att driva volym mot slutkunden. Interna omprioriteringar, ekonomisk kris och personalproblem hos bolagets samarbetspartners kan enskilt eller tillsammans ha negativ effekt på samarbetspartners vilja eller förmåga att marknadsföra och sälja bolagets produkter. Bristande samarbete med, eller engagemang hos, bolagets samarbetspartners och oförmåga att ingå eller förlänga samarbetsavtal på för SDS acceptabla villkor kan ha väsentlig negativ effekt på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Tillgång till kompetent personal

SDS förmåga att attrahera och behålla kvalificerad personal är av stor betydelse för bolagets framtida utveckling. Om nyckelpersoner lämnar bolaget kan det därför få en negativ inverkan på verksamheten. För det fall SDS ingår avtal med stora kunder kan bolaget få svårt att uppfylla sina åtaganden om rekrytering inte kan ske i den takt som krävs och nödvändig kapacitet därmed inte uppnås. Även om ledningen anser att bolaget har goda förutsättningar för att kunna attrahera såväl som behålla kvalificerad personal, kan det inte garanteras att detta kommer att kunna ske på tillfredsställande villkor givet den konkurrens om arbetskraft som finns från andra bolag i branschen eller närstående branscher.

Finansiella risker

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker såsom valutarisk, likviditetsrisk, kapitalrisk, ränterisker samt kreditrisker. Nedan följer en beskrivning av dessa, vilka också återfinns under not 3 i mer detaljerad form.

Valutarisk

Bolaget har sitt säte i Sverige men verksamheten är internationell och därigenom exponerad mot flera valutor. Valutakursförändringar påverkar koncernens resultat dels när fakturering och inköp sker i olika valutor och dels när resultat- och balansräkningar omräknas till svenska kronor. Fordringar och skulder uppkommer löpande i utländska valutor och är därmed exponerade för valutafluktuationer. Både inköp och försäljning sker i SEK, EUR, THB och USD. Utöver dessa valutor sker även vissa inköp i GBP. Dessa fordringar är utsatta för valutafluktuationer. Styrelsen har fattat beslut att dessa fordringar inte skall valutasäkras, huvudsakligen beroende på att viss osäkerhet råder avseende tidpunkten för fullgörandet av betalningarna. Valutariskerna följs regelbundet och valutarisken skyddas vid behov.

Likviditetsrisk och kapitalrisk

Likviditetsrisk är risken att SDS saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden. För att säkerställa en god betalningsberedskap för den operativa verksamheten följer bolaget likviditetsbehovet på veckobasis och likviditetsprognoser över de kommande månaderna upprättas löpande.

SDS mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet så att den kan generera avkastning till aktieägarna med nytta för andra intressenter samt att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

Styrelsen bevakar kontinuerligt bolagets finansieringssituation och kan använda olika metoder för att finansiera bolagets negativa kassaflöde.

Ränterisk

Med ränterisk avses risken att förändringar i det allmänna ränteläget påverkar koncernens nettoresultat negativt. För SDS del skulle ränterisk uppstå genom långfristig upplåning. Upplåning som görs med rörlig ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde vilken delvis kan neutraliseras av kassamedel med rörlig ränta.

Koncernen har en räntebärande skuld om 35 000 KSEK som löper med en årlig ränta om 10 procent, från 1 januari 2018. Räntan betalas i sin helhet på lånets förfallodag den 31 maj 2022.

Kreditrisk

Kreditrisk eller motpartsrisk är risken för att motparten i en finansiell transaktion inte fullgör sina förpliktelser på förfallodagen. SDS kreditrisk innefattar banktillgodohavanden och kundfordringar. Avseende likvida medel bedöms att kreditrisken är låg då motparterna är stora välkända banker i Sverige med hög kreditvärdighet. Den övervägande finansiella risken i koncernen är kreditrisken i utestående kundfordringar.

Företaget har en kreditrisk i utestående kundfordringar. Kreditrisk i kundfordringar avser företag, främst inom telekomsektorn samt återförsäljare av samtalstid som SDS har avtal med. Kreditrisken gentemot dessa bedöms som låg då motparterna är stora välkända mobiloperatörer eller leverantörer inom telekom. SDS kreditförluster har historiskt varit mycket små.

Utdelning

Bolaget avser för närvarande att återinvestera medel i affärsutveckling och produktutveckling för att accelerera tillväxten. Styrelsen föreslår årsstämman att besluta om att ej lämna någon utdelning för räkenskapsåret 2017.

Förslag till behandling av årets resultat

Följande medel står till moderföretagets förfogande (SEK):

Balanserade vinstmedel:	14 981 996
Årets resultat:	- 1 824 362
Summa:	13 157 634

Styrelsen föreslår att medlen disponeras på följande sätt:
I ny räkning överförs: 13 157 634

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande balans- och resultaträkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande noter. Bolagsstyrningsrapporten finns på sidan 65-67.

Koncernens resultaträkning

KSEK	Not	2017	2016
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5	70 516	96 433
Övriga rörelseintäkter	9	5 549	801
Summa rörelsens intäkter		76 066	97 234
Rörelsens kostnader			
Materialkostnader		-4 530	-14 897
Övriga externa kostnader	7, 31	-30 701	-33 662
Personalkostnader	8	-15 433	-9 826
Av- och nedskrivningar	14, 15	-7 172	-975
Övriga rörelsekostnader	9	-14 384	-6 044
Summa rörelsens kostnader		-72 219	-65 404
Rörelseresultat		3 846	31 830
Finansiella intäkter	10	6	194
Finansiella kostnader	10	-5 554	-50
Finansiella poster netto		-5 547	144
Resultat före skatt		-1 701	31 974
Inkomstskatt	11	-36	-6 878
Årets resultat		-1 737	25 096
Övrigt totalresultat			
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:			
Valutakursdifferenser		-229	218
Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare		-1 966	25 314
Resultat per aktie, räknat på summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare			
Resultat per aktie, före och efter utspädning (kronor)	12	-0,27	50,19
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	12	6 395 048	500 000

Koncernens balansräkning

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	14		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete		20 397	7 525
Övriga immateriella tillgångar		22 750	-
Summa immateriella tillgångar		43 147	7 525
Materiella anläggningstillgångar	15		
Inventarier		1 665	3 576
Summa materiella anläggningstillgångar		1 665	3 576
Finansiella anläggningstillgångar			
Deposition		585	-
Summa finansiella anläggningstillgångar		585	-
Summa anläggningstillgångar		45 397	11 101
Omsättningstillgångar			
Lager av färdiga varor	18	282	-
Kundfordringar	19	13 385	17 097
Fordringar hos koncernföretag		-	57 508
Övriga fordringar		2 342	2 493
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	2 651	11 833
Summa kortfristiga fordringar		18 660	88 931
Likvida medel	21	1 847	1 558
Summa omsättningstillgångar		20 507	90 489
SUMMA TILLGÅNGAR		65 905	101 590

Koncernens balansräkning

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL			
Eget kapital som kan hänföras till Moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	22	691	50
Reserver		-	-89
Övrigt tillskjutet kapital	22	15 000	1 156
Balanserad vinst inklusive årets totalresultat		649	1 548
Summa eget kapital		16 340	2 665
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Avsättningar		-	663
Checkkredit		3 168	-
Övriga skulder	23	37 125	967
Summa långfristiga skulder		40 293	1 630
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		2 613	5 529
Aktuella skatteskulder		194	777
Övriga kortfristiga skulder	24	298	89
Kortfristig skuld till koncernföretag	24	-	84 114
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	6 168	6 785
Summa kortfristiga skulder		9 273	97 295
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		65 905	101 590

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans 2016	50	1 156	-307	800	1 699
Årets resultat				25 097	25 097
Valutakursdifferenser			218		218
Summa totalresultat	-	-	218	25 097	25 315
Lämnade koncernbidrag				-31 217	-31 217
Skatteeffekt på lämnade koncernbidrag				6 868	6 868
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	-	-	-	-24 349	-24 349
Utgående balans 2016	50	1 156	-89	1 548	2 665

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans 2017	50	1 156	-89	1 548	2 665
Årets resultat				-1 737	-1 737
Valutakursdifferenser			-229		-229
Summa totalresultat	-	-	-229	-1 737	-1 966
Nyemission	641				641
Aktieägartillskott		15 000			15 000
Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	641	15 000			15 641
Utgående balans 2017	691	16 156	-318	-189	16 340

Koncernens rapport över kassaflöden

KSEK	Not	2017	2016
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		3 846	31 830
Avskrivningar		7 172	975
Övriga ej likviditetspåverkande poster	27	-874	60
Erhållen ränta		6	194
Betald ränta		-5 554	-50
Betalda inkomstskatter		-1 114	592
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		3 483	33 601
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital			
Ökning/minskning av varulager		-282	-
Ökning/minskning av rörelsefordringar		70 460	-23 122
Ökning/minskning av rörelseskulder		-86 280	-1 396
Summa förändring av rörelsekapital		-16 102	-24 518
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-12 619	9 083
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	14	-41 527	-7 274
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	15	-	-2 380
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	15	654	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-40 873	-9 654
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Upplåning	33	38 168	-
Aktieägartillskott	33	15 000	-
Nyemission	33	641	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		53 809	-
Årets kassaflöde		316	-570
Ökning/minskning av likvida medel			
Likvida medel vid årets början		1 558	2 114
Kursdifferens i likvida medel		-27	14
Likvida medel vid årets slut		1 847	1 558

Moderbolagets resultaträkning

KSEK	Not	2017	2016
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5, 6	68 960	96 618
Övriga rörelseintäkter	9	5 549	802
Summa rörelsens intäkter		74 509	97 419
Rörelsens kostnader			
Materialkostnader		-4 530	-11 231
Övriga externa kostnader	6, 31	-43 585	-46 294
Personalkostnader	8	-4 916	-1 829
Avskrivningar		-5 920	-975
Övriga rörelsekostnader	9	-12 557	-6 041
Summa rörelsens kostnader		-71 508	-66 369
Rörelseresultat		3 002	31 050
Ränteintäkter	10	6	194
Räntekostnader	10	-4 821	-33
Finansiella poster netto		-4 815	161
Resultat före skatt		-1 813	31 211
Inkomstskatt	11	-11	-6 878
Årets resultat		-1 824	24 333

I moderföretaget förekommer inget övrigt totalresultat varför summa totalresultat för moderföretaget överensstämmer med årets resultat.

Moderbolagets balansräkning

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	14		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete		20 397	7 525
Övriga immateriella tillgångar		22 750	-
Summa immateriella tillgångar		43 147	7 525
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier		21	36
Summa materiella anläggningstillgångar		21	36
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	16	1 866	1 816
Summa finansiella anläggningstillgångar		1 866	1 816
Summa anläggningstillgångar		45 034	9 377
Kortfristiga fordringar			
Varulager	18	282	-
Kundfordringar	19	12 323	17 097
Fordringar hos koncernföretag		-	57 696
Skattefordran		1 489	912
Övriga fordringar		745	152
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	2 574	11 775
Summa kortfristiga fordringar		17 413	87 632
Likvida medel	21	604	832
Summa omsättningstillgångar		18 017	88 464
SUMMA TILLGÅNGAR		63 051	97 841

Moderbolagets balansräkning

KSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	22	691	50
Summa bundet eget kapital		691	50
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		14 982	-24 351
Årets resultat		-1 824	24 333
Summa fritt eget kapital		13 158	-18
Summa eget kapital		13 849	32
Långfristiga skulder			
Checkkredit		3 168	-
Övriga skulder	23	37 000	-
Summa långfristiga skulder		40 168	-
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		2 251	5 503
Övriga kortfristiga skulder	24	226	89
Kortfristig skuld till koncernföretag	24	389	85 432
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	6 168	6 785
Summa kortfristiga skulder		9 034	97 809
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		63 051	97 841

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjuttet kapital	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans per 2016-01-01	50	-	-2	48
Årets resultat			24 333	24 333
Transaktioner med aktieägare				
Lämnade koncernbidrag			-31 217	-31 217
Skatteeffekt på lämnade koncernbidrag			6 868	6 868
Utgående balans per 2016-12-31	50	-	-18	32

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjuttet kapital	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balans per 2017-01-01	50	-	-18	32
Årets resultat			-1 824	-1 824
Transaktioner med aktieägare				
Nyemission	641			641
Aktieägartillskott		15 000		15 000
Utgående balans per 2017-12-31	691	15 000	-1 842	13 849

Moderbolagets rapport över kassaflöden

KSEK	Not	2017	2016
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		3 002	31 050
Avskrivningar		5 920	975
Betald skatt		-506	320
Erhållen ränta		6	194
Betald ränta		-4 821	-33
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapitalet		3 601	32 506
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital			
Ökning/minskning av varulager		-282	-
Ökning/minskning av rörelsefordringar		70 995	-24 464
Ökning/minskning av rörelseskulder		-86 774	29 390
Summa förändring av rörelsekapital		-16 061	4,926
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-12 460	37,432
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	14	-41 527	-7 274
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	15	-	-
Investeringar i finansiella tillgångar		-50	-8
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-41 577	-7 282
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Nyemission		641	-
Aktieägartillskott		15 000	-
Upptagna lån		38 168	-
Lämnade koncernbidrag		-	-31 217
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		53 809	-31 217
Årets kassaflöde		-228	-1 067
Minskning/ökning av likvida medel			
Likvida medel vid årets början		832	1 900
Kursdifferens i likvida medel		-	-
Likvida medel vid årets slut		604	832

Noter

Not 1 Allmän information

SDS utvecklar och säljer systemlösningar för digital distribution av samtalstid och mobil data samt mobila finansiella tjänster till mobiloperatörer i tillväxtländer. Bolaget erbjuder sina kunder en helhetslösning för hantering av distributionsnätverk för elektronisk påfyllning av kontantkort, men också elektroniska produkter som sträcker sig från gåvokort till mobila banktjänster. Bolaget tillhandahåller support- och drifttjänster för de system som SDS säljer till sina kunder. Erbjudandet sträcker sig från traditionell support till komplett övervakning och förvaltning av systemen, så kallad managed operations. Mikrokredit är en nylanserad tjänst som hanterar kredit av taltid, data och andra digitala produkter till återförsäljare i tillväxtländer. Fjärde generationen av den egenutvecklade transaktionsplattformen ERS 360 utgör navet i bolagets verksamhet och hanterar varje år över 5,3 miljarder transaktioner genom 675 000 aktiva försäljningsställen i 28 länder som når över 200 miljoner abonnenter.

SDS har cirka 130 medarbetare, fördelat på anställda och konsulter, med huvudkontor i Stockholm. Bolaget har lokala kontor i Indien, Pakistan, Förenade Arabemiraten och Ghana samt lokal representation i Belgien, USA och Ecuador.

Med över 16 års erfarenhet fokuserar SDS på hög nivå av kundnöjdhet och effektiv utveckling. SDS möjliggör för den växande befolkningen i tillväxtländer att bli del av den mobila revolutionen.

SDS aktie är noterad på NASDAQ First North Premier sedan 21 juli 2017.

Den 21 mars 2018 har denna koncernredovisning och årsredovisning godkänts av styrelsen för offentliggörande.

Samtliga belopp redovisas i tusentals kronor (KSEK) om inte annat anges. Uppgifterna inom parentes avser föregående år.

Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpas när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

2.1 Grund för rapporternas upprättande

Denna finansiella rapport upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS, utgivna av International Accounting Standard Board (IASB)). Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med IFRS sådana de antagits av EU, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden. De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan.

Vid upprättande av moderbolagets årsredovisning har RFR 2 Redovisning för juridiska personer och årsredovisningslagen tillämpats. I de fall moderbolaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen anges detta separat i slutet av denna not.

Att upprätta finansiella rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper, se not 4 för dessa uppskattningar och bedömningar.

2.1.2 Ändringar i redovisningsprinciper och upplysningar

Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen
Inga av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som för första gången är obligatoriska för det räkenskapsår som började 1 januari 2017 har haft någon väsentlig inverkan på koncernen.

Nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som inte har tillämpats i förtid av koncernen
Ett antal nya standarder och ändringar av tolkningar och befintliga standarder träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2017 och har inte tillämpats vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter. Inga av dessa förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter med undantag av de som följer nedan:

IFRS 9 "Finansiella instrument" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. Den fullständiga versionen av IFRS 9 gavs ut i juli 2014. Den ersätter de delar av IAS 39 som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument. IFRS 9 behåller en blandad värderingsansats men förenklar denna ansats i vissa

avseenden. Det kommer att finnas tre värderingskategorier för finansiella tillgångar, upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat och verkligt värde över resultaträkningen. Hur ett instrument skall klassificeras beror på företagets affärsmodell och instrumentets karaktäristika. Investeringar i eget kapitalinstrument skall redovisas till verkligt värde över resultaträkningen men det finns även en möjlighet att vid första redovisningstillfället redovisa instrumentet till verkligt värde över övrigt totalresultat. Ingen omklassificering till resultaträkningen kommer då ske vid avyttring av instrumentet. IFRS 9 inför också en ny modell för beräkning av kreditförlustreserv som utgår från förväntade kreditförluster. För finansiella skulder så ändras inte klassificeringen och värderingen förutom i det fall då en skuld redovisas till verkligt värde över resultaträkningen baserat på verkligt värde alternativet. Värdeförändringar hänförliga till förändringar i egen kreditrisk skall då redovisas i övrigt totalresultat. IFRS 9 minskar kraven för tillämpning av säkringsredovisning genom att 80-125-kriteriet ersätts med krav på ekonomisk relation mellan säkringsinstrument och säkrat föremål och att säkringskvoten skall vara samma som används i riskhanteringen. Även säkringsdokumentationen ändras lite jämfört med den som tas fram under IAS 39. Standarden skall tillämpas för räkenskapsår som påbörjas 1 januari 2018. Tidigare tillämpning är tillåten. Koncernen har utvärderat effekterna av införandet av standarden och kan konstatera att den inte kommer att ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

IFRS 15 "Revenue from contracts with customers" reglerar hur redovisning av intäkter skall ske. De principer som IFRS 15 bygger på skall ge användare av finansiella rapporter mer användbar information om företagets intäkter. Den utökade upplysningsskyldigheten innebär att information om intäktsslag, tidpunkt för reglering, osäkerheter kopplade till intäktredovisning samt kassaflöde hänförligt till företagets kundkontrakt skall lämnas. En intäkt skall enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontroll över den försålda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda och erhåller nyttan från varan eller tjänsten.

IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt därtill hörande SIC och IFRIC. IFRS 15 träder ikraft den 1 januari 2018. Förtida tillämpning är tillåten. Koncernen har utvärderat effekterna av införandet av standarden och kan konstatera att den inte kommer att ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

IFRS 16 Leases, publicerades av IASB i januari 2016 och är en ny leasingstandard som kommer att ersätta IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Redovisningen för leasegivaren kommer i allt väsentligt att vara oförändrad. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. Förtida tillämpning är tillåten förutsatt att även IFRS 15 Revenue from Contracts with Customers tillämpas. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av IFRS 16.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

2.2 Koncernredovisning

Dotterföretag

Dotterföretag är alla de företag där koncernen har rätten att utforma finansiella och operativa strategier (bestämmande inflytande) på ett sätt som vanligen följer med ett aktieinnehav uppgående till mer än hälften av rösträtterna. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv avgör koncernen om alla innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel av det förvärvade företagens nettotillgångar.

Det belopp varmed köpeskillning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande samt verkligt värde på förvärvsdagen på tidigare aktieinnehav överstiger verkligt värde på koncernens andel av identifierbara förvärvade nettotillgångar, redovisas som goodwill. Om beloppet understiger verkligt värde för det för-

värvade dotterföretagets tillgångar, i händelse av ett s.k. "bargain purchase", redovisas mellanskillnaden direkt i rapporten över totalresultat.

Koncerninterna transaktioner och balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

2.3 Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i resultaträkningen.

Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

2.4 Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utveckling

Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av den identifierbara och unika IT-plattformen som kontrolleras av koncernen redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa plattformen så att den kan användas

- Företagets avsikt är att färdigställa plattformen och använda den
- Det finns förutsättningar att använda plattformen
- Det kan visas hur plattformen genererar troliga framtida ekonomiska fördelar
- Adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda plattformen finns tillgängliga, och
- De utgifter som är hänförliga till plattformen under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt

Immateriella tillgångar redovisas till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade avskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell tillgång är summan av de utgifter som uppkommer från och med den tidpunkt då den immateriella tillgången först uppfyller de kriterier för aktivering som anges ovan. De aktiverade kostnaderna genereras internt och inkluderar direkta kostnader för nedlagt arbete. Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av affärssystemet innefattar utgifter för anställda. Aktiviteter under förstudiefasen samt underhålls- och utbildningsinsatser kostnadsförs löpande, vilket även gäller vidareutveckling av befintlig funktionalitet.

Avskrivning påbörjas när tillgången kan börja användas. Nyttjandeperioden bedöms utifrån den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo. Nyttjandeperioden bedöms uppgå till 5 år och avskrivningar sker linjärt över denna tid. Avskrivningar redovisas i posten avskrivningar i resultaträkningen.

Utgifter för utveckling som inte uppfyller kriterierna ovan, kostnadsförs i takt med att de uppkommer. Utgifter för utveckling som tidigare kostnadsförts redovisas inte som en tillgång i efterföljande perioder.

IP rättighet (ERS360)

Den 7 juni 2017 förvärvade SDS slutligt samtliga immateriella rättigheter knutna till ERS 360, inklusive varumärket, från SEQR Group AB. Transaktionsplattformen ERS 360 utgör navet i bolagets verksamhet. Avskrivning påbörjas när tillgången kan börja användas. Nyttjandeperioden bedöms utifrån den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo. Nyttjandeperioden bedöms uppgå till 10 år och avskrivningar sker linjärt över denna tid. Avskrivningar redovisas i posten avskrivningar i resultaträkningen.

2.5 Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer.

De materiella anläggningstillgångarna skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. För inventarier tillämpas en avskrivningstid på fem år. Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av en tillgångs verkliga värde efter avdrag för försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkter och det redovisade värdet och redovisas i övriga rörelseintäkter respektive övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

2.6 Nedskrivningar av icke-finansiella anläggningstillgångar

Tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod, exempelvis goodwill, eller immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning (balanserade utgifter för utveckling), skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter).

2.7 Finansiella instrument

2.7.1 Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder i följande kategorier: lånefordringar och kundfordringar, samt övriga finansiella skulder.

Klassificeringen är beroende av för vilket syfte den finansiella tillgången eller skulden förvärvades.

Lånefordringar och kundfordringar

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än tolv månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Koncernens lånefordringar och kundfordringar utgörs av kundfordringar, likvida medel samt de finansiella instrument som redovisas som övriga fordringar (se not 2.9 och 2.10).

Övriga finansiella skulder

Koncernens övriga långfristiga skulder, leverantörskulder och den del av posterna övriga kortfristiga skulder som avser finansiella instrument klassificeras som övriga finansiella skulder.

Långfristiga skulder

Per sista balansdagen 2017-12-31 innehar SDS en långfristig skuld till Invuo Technologies AB (tidigare Seamless Distribution AB) om 35 miljoner SEK. Räntan på lånet är 10 procentenheter. Löptiden är 5 år och på slutdatumet skall full betalning erläggas.

2.7.2 Redovisning och värdering

Köp och försäljningar av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen för binder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet har fullgjorts eller på annat sätt utsläcits.

Lånefordringar och kundfordringar samt övriga finansiella skulder redovisas efter anskaffningstidpunkten till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.7.3 Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

2.7.4 Nedskrivning finansiella instrument

Tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde (lånefordringar och kundfordringar)

Koncernen bedömer vid varje rapportperiods slut om det finns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov föreligger för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. En finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar har ett nedskrivningsbehov och skrivs ned endast om det finns objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov till följd av att en eller flera händelser inträffat efter det att tillgången redovisats första gången och att denna händelse har inverkan på de uppskattade framtida kassaflödena för den finansiella tillgången eller grupp av finansiella tillgångar som kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

Nedskrivningen beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av uppskattade framtida kassaflöden diskonterade till den finansiella tillgångens ursprungliga effektiva ränta. Tillgångens redovisade värde skrivs ned och nedskrivningsbeloppet redovisas i koncernens resultaträkning som övriga externa kostnader. Om nedskrivningsbehovet minskar i en efterföljande period och minskningen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffade efter att nedskrivningen redovisades, redovisas återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen i koncernens resultaträkning som övriga externa kostnader.

2.8 Kundfordringar

Kundfordringar är belopp som skall betalas av kunder för sålda produkter i den löpande verksamheten. Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning. Verkligt värde och i efterföljande perioder upplupet anskaffningsvärde motsvarar nominella belopp på kundfordringarna eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

2.9 Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodo-havanden.

2.10 Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelse att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förefaller inom ett år eller tidigare. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Leverantörsskulder redovisas till nominellt belopp. Redovisat värde för leverantörsskulder förutsätts motsvara dess verkliga värde, eftersom denna post är kortfristig till sin natur.

2.11 Aktuell och uppskjuten skatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och deras redovisade värden i koncernredovisningen. Den uppskjutna skatten redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar på underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka underskotten kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och skulder kvittas när det finns legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

2.12 Ersättningar till anställda

Pensionsplaner

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma koncernen tillgodo.

Rörliga ersättningar

Koncernen redovisar en avsättning för rörliga ersättningar när det finns en legal eller informell förpliktelse på grund av tidigare praxis.

2.13 Aktierelaterade ersättningar

Koncernen har erbjudit anställda att teckna teckningsoptioner (egetkapitalinstrument) där den anställda har erlagt en ersättning som motsvarar det verkliga värdet på optionerna, varför ingen kostnad redovisats i resultaträkningen avseende dessa program. Detta program innebär att anställda har rätten att teckna optioner (egetkapitalinstrument) där den anställda mot ersättning får möjlighet att teckna aktier till ett givet pris under teckningsperioden. Verkligt värde på de tilldelade optionerna beräknas enligt Black & Scholes modellen.

När optionerna utnyttjas, emitterar företaget nya aktier. Mottagna betalningar, efter avdrag för eventuella direkt hänförliga transaktionskostnader, krediteras aktiekapitalet (kvotvärde) och övrigt tillskjutet kapital när optionerna utnyttjas.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktieoptioner betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

2.14 Intäktsredovisning

Intäkter redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas, och motsvarar de belopp som erhålls för sålda varor och tjänster efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt.

Avtal innehållande försäljning av varor och tjänster

SDS tecknar avtal som innehåller försäljning av olika komponenter. Ett avtal innehåller vanligen försäljning av tjänster hänförliga till mjukvara (inklusive licens), support och hårdvara. Varje komponent i ett avtal förhandlas separat och intäkterna fördelas efter varje komponents relativa verkliga värde. De olika komponenterna intäktsredovisas enligt nedan.

Tjänster hänförligt till mjukvara

Tjänster hänförliga till mjukvara utförs i samtliga fall enligt fastprisavtal och intäkterna beräknas genom att färdigställandegraden för den specifika installa-

tionen fastställs baserat på nedlagda utgifter vid rapportperiodens slut i förhållande till beräknade totala utgifter. Intäkter redovisas endast då det är sannolikt att ekonomiska fördelar som är förknippade med installationen kommer att tillfalla företaget. Vad gäller dessa tjänster krävs i de flesta fall att kunden godkänner olika delar av projektet innan det kan anses säkerställt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla koncernen. I de fall det krävs godkännande av kunden för delar av ett projekt hänförligt till mjukvara redovisas endast intäkter till den del av projektet som har godkänts av kunden och nedlagda kostnader balanseras.

Support

Intäkter från försäljning av support avser antingen s.k. Managed Operations där koncernen tar ansvar för drift och styrning av ERS-plattformen eller support där Seamless supporterar systemet när så behövs. Både intäkter från Managed Operations och support periodiseras linjärt över kontraktets löptid. Rabatter hänförliga till support och Managed Operations periodiseras linjärt över kontraktets löptid.

Försäljning av varor

Koncernen säljer varor i form av hårdvara (vanligen servrar). Intäkter från försäljning av produkter upptas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och motsvarar det belopp som erhålls för sålda varor efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt. Intäkter redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Intäkter från försäljning av hårdvara redovisas när varan har levererats till kund.

Licens och expansionspaket

Intäkter från försäljning av utökad licenskapacitet redovisas när kunden får tillgång till det utökade antalet transaktioner.

Rabatters påverkan på intäktsräkningar

Rabatter förekommer dels i form av engångsrabatter som kunden erhåller direkt vid försäljning dels av rabatter i form av fria tjänster, exempelvis support. I de fall fri support erhålles periodiseras erhållna intäkter över avtalstiden (inklusive tiden då fri support erhålles).

Ränteintäkter

Ränteintäkter intäktsredovisas fördelat över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden.

2.15 Leasing

Koncernen innehar ett hyreskontrakt på lokal som klassificeras som operationell leasing. I övrigt har

koncernen inga finansiella leasingkontrakt. Leasing där en väsentlig del av riskerna och fördelarna med ägande behålls av leasegivaren klassificeras som operationell leasing. Betalningar som görs under leasingperioden kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden.

2.16 Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Denna innebär att rörelseresultatet justeras för transaktioner som inte medfört in eller utbetalningar under perioden samt för eventuella intäkter och kostnader som hänförs till investerings- eller finansieringsverksamhetens kassaflöden.

2.17 Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har i samband med upprättandet av årsredovisning tillämpat RFR 2 Redovisning för juridiska personer och årsredovisningslagen.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan.

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men skall innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Det innebär skillnad i benämningar, jämfört med koncernredovisningen, främst avseende finansiella intäkter och kostnader, avsättningar, och eget kapital.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvävsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillningar.

När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna "Resultat från andelar i koncernföretag".

Leasingavtal

Samtliga leasingavtal, oavsett om de är finansiella eller operationella klassificeras som operationella leasingavtal.

Koncernbidrag

Koncernbidrag redovisas enligt huvudregeln i RFR 2. Huvudregeln i RFR 2 för redovisning av koncernbidrag är att redovisa utifrån ekonomisk innebörd och den valda regeln ska tillämpas konsekvent på samtliga koncernbidrag. Koncernbidrag som dotterföretag

erhåller från moderföretag redovisas i dotterföretaget i eget kapital. Koncernbidrag som dotterföretag lämnar till moderföretag redovisas även det i eget kapital.

Finansiella instrument

IAS 39 tillämpas ej i moderföretaget och finansiella instrument värderas även fortsättningsvis till anskaffningsvärde.

2.18 Segmentsrapportering

Segmentsrapportering upprättas ej då verksamheten består av endast ett rörelsesegment.

2.19 Avsättning

Avsättningar redovisas i balansräkningen när koncernen har ett legalt eller informellt åtagande som följd av inträffad händelse, det är troligt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet och när en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Tidpunkten eller beloppet för utflödet kan fortfarande vara osäker.

Avsättning för omstruktureringar redovisas bara om en fastställd och utförlig omstruktureringsplan har utarbetats och införts, eller om Bolaget minst har offentliggjort planens huvuddrag till dem som berörs av den. Avsättningen redovisas inte för utgifter som hör samman med den framtida verksamheten. En avsättning redovisas till den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningen tas endast i anspråk för de utgifter som avsättningen ursprungligen var avsedd för. Avsättningen diskonteras till sina nuvärden där pengarnas tidsvärde är väsentligt.

Not 3 Finansiell riskhantering

3.1 Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker. Nedan framgår de olika risker som SDS är exponerat för.

Valutarisk

Bolaget har sitt säte i Sverige men verksamheten är internationell och innefattar länder i Europa, Afrika, Asien och Sydamerika. Verksamheten är därigenom exponerad mot flera valutor såsom euro och US-dollar.

Valutarisken uppkommer både genom framtida och genomförda affärstransaktioner då bolagets verksamhet i de aktuella länderna så gott som uteslutande består av försäljning. Bolaget har obetydliga nettotillgångar som är exponerade för valutafluktuationer och inga skulder i andra valutor än svenska

kronor. Fordringar uppkommer löpande i utländska valutor. Vilken valuta fordringar uppkommer i beror på i vilken valuta som försäljningen av bolagets produkter denomineras. Dessa fordringar är utsatta för valutafluktuationer. Styrelsen har fattat beslut att dessa fordringar inte skall valutasäkras, huvudsakligen beroende på att viss osäkerhet råder avseende tidpunkten för fullgörandet av betalningarna.

Transaktionsrisk

Transaktionsrisk är risken för påverkan på koncernens nettoresultat och kassaflöde till följd av att värdet av de kommersiella flödena i utländska valutor ändras vid förändringar i växelkurserna. SDS är exponerad för valutarisk genom inköp och försäljning i andra valutor än SEK. Både inköp och försäljning sker i SEK, EUR, THB och USD. Utöver dessa valutor sker även inköp i GBP.

Koncernen har följande balansexponering för finansiella tillgångar i utländsk valuta:

	2017-12-31	2016-12-31
EUR	560	7 759
USD	9 377	9 210
Andra valutor	94	127
Summa	10 031	17 097

Balansexponeringen för finansiella skulder i utländsk valuta är följande:

	2017-12-31	2016-12-31
EUR	-	124
USD	758	4 249
Andra valutor	390	75
Summa	1 148	4 448

Omräkningsrisk

Koncernen har en risk vid omräkning av utländskt dotterbolags nettotillgångar till konsolideringsvalutan svenska kronor (SEK). Ett utländskt dotterbolag finns i Indien (INR). Koncernen påverkas av att denna räknas om till SEK.

Per 31 december 2017 uppgick valutakursdifferenser som redovisats i övrigt totalresultat till -229 (218) KSEK.

Känslighetsanalys

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10 procent i förhållande till de olika valutorna, andra variabler konstanta, skulle påverkan på årets resultat respektive eget kapital varit enligt nedan:

Årets resultat före skatt	2017	2016
EUR	66	-889
USD	966	583

Kreditrisk

Kreditrisk eller motpartsrisk är risken för att motparten i en finansiell transaktion inte fullgör sina förpliktelser på förfallodagen. SDS kreditrisk innefattar banktillgodohavanden och kundfordringar. Avseende likvida medel bedöms att kreditrisken är låg då motparterna är stora välkända banker i Sverige med hög kreditvärdighet. Den övervägande finansiella risken i koncernen är kreditrisken i utestående kundfordringar.

Företaget har en kreditrisk i utestående kundfordringar. Kreditrisk i kundfordringar avser företag, främst inom telekomsektorn. Kreditrisken gentemot dessa bedöms som låg då motparterna är stora välkända mobiloperatörer i Afrika och Mellan Östern eller leverantörer inom telekom. Med anledning av detta förekommer det inte att creditsäkerheter krävs i samband med kundfordringsexponeringar. SDS kreditförluster har historiskt varit små.

För koncernens kreditförluster se Not 19.

	2017-12-31	2016-12-31
Kundfordringar		
Motparter utan extern kreditrating		
Grupp 1	-	2 004
Grupp 2	13 385	15 094
Grupp 3	-	-
Grupp 4	-	-
Summa motparter utan extern kreditrating	13 385	17 097
Summa kundfordringar utan nedskrivningsbehov	13 385	17 097

- Grupp 1 – nya kunder (kundrelationernas varaktighet kortare än 6 månader).
- Grupp 2 – befintliga kunder (kundrelationernas varaktighet längre än 6 månader) utan tidigare betalningsförsummelse.
- Grupp 3 – nya kunder (kundrelationernas varaktighet kortare än 6 månader) med vissa tidigare uteblivna betalningar. Alla uteblivna betalningar har återvunnits fullt ut.
- Grupp 4 – befintliga kunder (kundrelationernas varaktighet längre än 6 månader) med vissa tidigare uteblivna betalningar. Alla uteblivna betalningar har återvunnits fullt ut.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk är risken för att SDS saknar likvida medel för betalning av sina åtaganden avseende finansiella skulder. För att säkerställa en god betalningsberedskap för den operativa verksamheten

analyseras likviditetsbehovet veckovis och likviditetsprognoser över de kommande kvartalen upprättas löpande.

Per den 31 december 2017 har koncernen en likviditet om 1 847 (1 558) KSEK som består av banktillgohavanden.

	2017-12-31	2016-12-31
Bankmedel och kortfristig bankinlåning		
AAA	-	726
AA	779	832
A	-	-
B	1 068	-
	1 847	1 558

Bolaget hade den 31 december en checkräkningskredit hos Handelsbanken som uppgick till 10 000 KSEK. Per 31 december hade bolaget utnyttjat 3 168 KSEK av checkkrediten.

Tabellen nedan visar de avtalsenliga odiskonterade kassaflödena från koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen.

Per 31 december 2017

KSEK	< 1 år	1 till 2 år	2 till 5 år	> 5 år
Leverantörsskulder och andra skulder	2 613	3 168	-	-
Långfristiga skulder	-	-	37 125	-

Per 31 december 2016

KSEK	< 1 år	1 till 2 år	2 till 5 år	> 5 år
Leverantörsskulder och andra skulder	5 529	-	-	-
Kortfristiga skulder koncernföretag	84 114	-	-	-
Långfristiga skulder	-	1 630	-	-

3.2 Hantering av kapitalrisk

SDS mål avseende kapitalstrukturen är att trygga bolagets förmåga att fortsätta sin verksamhet så att den kan generera avkastning till aktieägarna med nytta för andra intressenter samt att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. För att upprätthålla kapitalstrukturen arbetar bolaget med att uppnå sina finansiella mål, dels genom att sänka kostnaderna och dels genom att öka omsättningen vilket leder till ökade marginaler samt att en lägre skuldsättningsgrad kan uppnås.

Not 4 Viktiga uppskattningar och bedömningar

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

Balanserade utgifter för utveckling

SDS kapitaliserar kostnader hänförliga till utveckling i den omfattning de bedöms uppfylla kriterierna enligt IAS 38 p. 57 (se 2.5 Immateriella tillgångar). För bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov av balanserade utvecklingskostnader har flera antaganden och varierande förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts.

För att fastställa huruvida det föreligger indikation avseende nedskrivning eller vid nedskrivningstest beräknas återvinningsvärdet för närvarande baserat på ett verkligt värde minus försäljningskostnader utifrån en implicit marknadsvärdering av den del av verksamheten som de balanserade utvecklingsutgifterna relaterar till.

Värdet av de immateriella tillgångarna kan försvaras via en kassaflödesvärdering av bolaget. Givet de antaganden som företaget gjort vid kassaflödesvärderingen så föreligger ett övervärde mellan bokfört värde för de immateriella tillgångarna och det implicita värdet av verksamheten. Det föreligger således ingen indikation på nedskrivning.

Successiv vinstavräkning av projekt

SDS tillämpar successiv vinstavräkning i sina projekt. Ett grundläggande villkor för att kunna bedöma den successiva vinstavräkningen är att projektintäkter och projektkostnader kan fastställas på ett tillförlitligt sätt. Färdigställandegraden bestäms på basen av faktiskt arbetade timmar i relation till projektets totala budgeterade timmar. Uppföljning av projekten, och att projekten är i fas med budget, genomförs på månadsbasis i samband med bokslut.

Not 5 Nettoomsättningens fördelning

Nettoomsättningen fördelar sig på typ av intäkter enligt följande:

Koncernen KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Försäljning av hårdvara	559	4 927	559	4 927
Försäljning av licenser	28 173	61 247	28 173	61 247
Försäljning av support	32 638	24 218	31 082	24 403
Källskatt	9 146	6 041	9 146	6 041
Totalt	70 516	96 433	68 960	96 618

Bolaget har sitt säte i Sverige. Intäkterna från externa kunder i Sverige uppgår till 3 208 (1 057) KSEK och summa intäkter från externa kunder i andra länder uppgår till 67 308 (95 376) KSEK.

Summa anläggningstillgångar, andra än finansiella instrument och uppskjutna skattefordringar som är lokaliserade i Sverige uppgår till 21 (36) KSEK och summan av sådana anläggningstillgångar lokaliserade i andra länder uppgår till 1 644 (3 540) KSEK.

Nettoomsättningen per geografiska områden i %	2017	2016
Afrika	71,19%	79,61%
Mellanöstern och Asien	17,47%	13,62%
Övrigt	11,34%	6,77%
Koncernen totalt	100,00%	100,00%

Största kunden är MTN Group och de står för 79 (73) procent av omsättningen.

Not 6 Moderbolagets försäljning till och inköp från koncernföretag

Moderbolaget har under året fakturerat dotterföretag 0 (522) KSEK. Moderbolaget har köpt tjänster från koncernföretag uppgående till 18 169 (14 054) KSEK avseende utveckling av mjukvara och mjukvaruplattformar.

Not 7 Ersättningar till revisorer

Koncernen KSEK	2017	2016
PwC Sverige		
Revisionsuppdrag	400	-
Övriga lagstadgade uppdrag	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övrigt	40	-
Summa	440	-
Övriga revisorer KSEK		
Revisionsuppdraget	113	-
Övriga lagstadgade uppdrag	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övrigt	61	-
Summa	174	-
Koncernen totalt	614	-

Under 2016 redovisade dåvarande moderbolaget Invuo Technologies AB publ. (tidigare Seamless Distribution AB publ.) revisionskostnader för samtliga bolag i koncernen.

Not 8 Ersättningar till anställda mm.

Koncernen KSEK	2017	2016
Löner och andra ersättningar	12 473	4 632
Sociala avgifter	1 780	816
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	199	36
Övriga personalkostnader	981	4 342
Koncernen totalt	15 433	9 826

	2017	2016
Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader KSEK	Löner och andra ersättningar	Löner och andra ersättningar
Styrelsen*	-	-
Verkställande direktör	1 267	-
Övriga ledande befattningshavare, anställda	414	-
Övriga anställda	12 572	5 448
Koncernen totalt	14 253	5 448

	Grundlön/ Styrelsearvode ex moms		Rörlig ersätt- ning		Pensions- kostnader		Summa	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
KSEK								
Nuvarande styrelseordförande								
Gunnar Jardelöv*	394	-	-	-	-	-	394	-
Nuvarande styrelseledamöter								
Tomas Klevbo*	296	-	-	-	-	-	296	-
Leif Brandel*	197	-	-	-	-	-	197	-
Mikael Hult*	197	-	-	-	-	-	197	-
Verkställande Direktör								
Albin Rännar	964	-	-	-	116	-	1 080	-
Summa	2 048				116		2 164	-
Övriga ledande befattningshavare								
Anställda 5 (3) varav konsulter 4 (1)								
Anställda (ex sociala kostnader)	315	-	-	-	-	-	315	-
Konsulter**	5 249	-	-	-	-	-	5 249	-
Summa	5 564	-	-	-	-	-	5 564	-

Styrelsen har inte erhållit någon ersättning från koncernen för 2016.

*Samtliga styrelseledamöter fakturerar sina styrelsearvode via egna bolag.

**Tommy Eriksson (COO), Lars Kevsjö (CFO) samt Bogdan Sacuiu (CCO) är inte anställda i bolaget, utan fakturerar arvode genom egna bolag, se not 29. Transaktioner med närstående. Furqan Hameed (CPO) är anställd i Synavos Solution Pvt. Ltd., Pakistan, som också fakturerar arvodet.

Verkställande direktörens avtal är tidsbegränsat till 22 juli 2018 utan möjlighet till ömsesidig förtida uppsägning. Uppsägningstiden för övriga ledande befattningshavare är en till tre månader. Vid uppsägning från bolagets sida skall inget avgångsvederlag till verkställande direktören utgå. Till övriga ledande befattningshavare skall inget avgångsvederlag utgå vid uppsägning. Styrelsen skall ha rätt att frångå dessa riktlinjer om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det.

Moderbolaget KSEK	2017	2016
Löner och andra ersättningar	3 428	1 140
Sociala avgifter	1 116	348
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	199	36
Övriga personalkostnader	173	304
Moderbolaget totalt	4 916	1 829

Könsfördelning i koncernen för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare:

	2017		2016	
	Antal på balansdagen	Varav kvinnor	Antal på balansdagen	Varav kvinnor
Styrelseledamöter	4	0	3	0
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	5	0	1	0
Koncernen totalt	9	0	4	0

	2017		2016	
	Medelantal anställda	Varav kvinnor	Medelantal anställda	Varav kvinnor
Medelantal anställda med geografisk fördelning per land				
Sverige	5	1	2	1
Summa Moderbolag	5	1	2	1
Dotterbolag				
Indien	62	8	50	5
Summa dotterföretag	62	8	50	5
Koncernen totalt	67	9	52	6

Not 9 Övriga rörelseintäkter och kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Övriga rörelseintäkter KSEK				
Valutakursvinster	1 267	801	1 267	801
Ersättning från intressebolag	4 282	-	4 282	-
Övriga rörelsekostnader	5 549	801	5 549	801

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Övriga rörelsekostnader KSEK				
Valutakursförluster	-3 411	-3	-3 411	-
Källskatt - kostnadsförd	-9 146	-6 041	-9 146	-6 041
Övriga rörelsekostnader	-1 827	-	-	-
Övriga rörelsekostnader	-14 384	-6 044	-12 557	-6 041

Not 10 Finansiella intäkter och kostnader/ Ränteintäkter och räntekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Finansiella intäkter/ Ränteintäkter KSEK				
Ränteintäkter på kundfordringar	6	194	6	194
Finansiella intäkter	6	194	6	194
	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Finansiella kostnader/ Räntekostnader KSEK				
Räntekostnader på checkräkningskredit	-13	-	-13	-
Ränta långfristigt lån	-5 009	-	-4 808	-
Övriga räntekostnader	-	-16	-	-
Övriga finansiella kostnader	-531	-33	-	-33
Finansiella kostnader	-5 554	-50	-4 821	-33
Finansiella poster Koncernen – netto	-5 547	144	-4 815	161

Not 11 Inkomstskatt

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Inkomstskatt KSEK				
Aktuell skatt på årets resultat	-25	-6 868	-	-6 868
Justeringar avseende tidigare år	-11	-10	-11	-10
Summa aktuell skatt	-36	-6 878	-11	-6 878
Uppskjuten skatt	-	-	-	-
Inkomstskatt	-36	-6 878	-11	-6 878

Inkomstskatten på resultatet skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
KSEK				
Resultat före skatt	-1 701	31 975	-1 813	32 211
Inkomstskatt beräknad enligt nationella skattesatser gällande för resultat i respektive land, 22% i moderbolaget.	374	-7 034	399	-7 086
Skatteeffekter av:				
- Koncernbidrag	-	6 868	-	6 868
- Ej skattepliktiga intäkter	0	172	0	224
- Ej avdragsgilla kostnader	7	-6	7	-6
Återföring avseende temporära skillnader				
- Outnyttjande av förlustavdrag	-406	-	-406	-
Som tidigare inte redovisats				
Justering avseende tidigare år	-11	-10	-11	-10
Skattekostnad	-36	-10	-11	-10

Vägd genomsnittlig skattesats för koncernen är 28 (28) procent och för Moderbolaget 22 (22) procent.

Not 12 Resultat per aktie

Före och efter utspädning

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att det resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden. För beräkning av resultat per aktie efter utspädning justeras det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier för utspädningseffekten av samtliga potentiella aktier. Moderbolaget har ingen kategori av potentiella aktier med utspädningseffekt, varför någon skillnad i resultat per aktie efter utspädning ej föreligger för denna period.

KSEK	2017	2016
Resultat som är hänförligt till moderbolagets aktieägare	-1 737	25 096
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier	6 395 048	500 000
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,27	50,19

Not 13 Valutakursdifferenser

Valutakursdifferenser har redovisats i resultaträkningen enligt följande:

KSEK	Koncernen	
	2017	2016
Övriga rörelseintäkter och kostnader – netto (not 9)	-2 144	798
Finansiella intäkter och kostnader - netto (not 10)	-	144
Summa	-2 144	942

Not 14 Immateriella tillgångar

ERS360 KSEK	2017	2016
Ingående redovisat värde	-	-
Periodens inköp/uppärbetning	25 000	-
Periodens avskrivningar	-2 250	-
Utgående redovisat värde	22 750	-

Ackumulerat

Ackumulerat anskaffningsvärde	25 000	-
Ackumulerade avskrivningar	-2 250	-
Ackumulerade nedskrivningar	-	-
Redovisat värde	22 750	-

Balanserade utgifter för utveckling KSEK

	2017	2016
Ingående redovisat värde	7 525	1 209
Periodens inköp/uppärbetning	16 527	7 274
Periodens avskrivningar	-3 655	-958
Utgående redovisat värde	20 397	7 525

Ackumulerat

Ackumulerat anskaffningsvärde	25 031	8 504
Ackumulerade avskrivningar	-4 634	-979
Ackumulerade nedskrivningar	-	-
Redovisat värde	20 397	7 525

Not 15 Materiella anläggningstillgångar

Maskiner och Inventarier KSEK	2017	2016
Ingående redovisat värde	3 576	1 161
Periodens valutakursdifferenser	-11	52
Periodens inköp	-	2 380
Periodens avyttring	-633	-
Periodens avskrivningar	-1 267	-17
Utgående redovisat värde	1 665	3 576
Akkumulerat		
Akkumulerat anskaffningsvärde	2 943	3 541
Periodens valutakursdifferenser	6	52
Akkumulerade avskrivningar	-1 284	-17
Redovisat värde	1 665	3 576

Not 16 Andelar i koncernföretag

Moderbolaget KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärde	1 816	1 816
Förvärv	50	-
Försäljning	-	-
Aktieägartillskott	-	-
Nedskrivning av andelar	-	-
Summa andelar i koncernföretag	1 866	1 816

Moderbolaget innehar andelar i följande dotterbolag i KSEK:

Namn	Land	Organisationsnummer	Andel som ägs av MB	Huvudsaklig verksamhet	Redovisat värde		Eget Kapital	
					2017-12-31	2016-12-31	2017-12-31	2016-12-31
Seamless Private Limited	Indien	206234	100%	Programutveckling och IT-produktion	1 816	1 816	5 593	4 448
Buseam Option AB	Sverige	559128-7148	100%	Optionsprogram	50	-	50	-
Summa					1 866	1 816	1 866	1 816

Rösträttsandelarna överensstämmer med kapitalandelarna.

Not 17 Finansiella instrument per kategori

Koncernen	2017-12-31	2016-12-31
Tillgångar i balansräkningen KSEK	Lånefordringar och kundfordringar	Lånefordringar och kundfordringar
Kundfordringar	13 385	17 097
Övriga fordringar	2 342	2 493
Fordringar hos koncernföretag	-	57 508
Likvida medel	1 847	1 558
Summa	17 574	78 656

Koncernen	2017-12-31	2016-12-31
Skulder i balansräkningen KSEK	Övriga finansiella skulder	Övriga finansiella skulder
Leverantörsskulder	2 613	5 529
Checkkredit	3 168	-
Kortfristiga skulder hos koncernföretag	-	84 114
Övriga skulder	298	89
Summa	6 079	89 732

Not 18 Varulager

Varulagret består av inköpt lager av taltid.

Koncernen KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Taltid - Mikrokredit	171	-
Taltid - International E-TopUp	111	-
Summa	282	-

Not 19 Kundfordringar

Koncernen KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Kundfordringar	13 385	17 097
Reservering för osäkra fordringar	-	-
Kundfordringar – netto	13 385	17 097

Åldersfördelningen av dessa kundfordringar framgår nedan:

	2017-12-31	2016-12-31
1-30 dagar	3 197	2 523
31-60 dagar	1 361	3 935
> 61 dagar	1 878	3 807
Summa förfallna kundfordringar	6 436	10 265

SDS har efter genomgång av förfallna kundfordringar inte funnit någon indikation på osäkra kundfordringar per 2017-12-31. Koncernen hade kundförluster om 155 KSEK under 2017.

Moderbolaget KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Kundfordringar	12 323	17 097
Kundfordringar – netto	12 323	17 097

Not 20 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Koncernen KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Förutbetalda kostnader	958	1 676
Upplupna intäkter	1 693	10 157
Koncernen totalt	2 651	11 833

Moderbolaget KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Förutbetalda kostnader	881	1 618
Upplupna intäkter	1 693	10 157
Moderbolaget totalt	2 574	11 775

Not 21 Likvida medel

I likvida medel i balansräkningen och kassaflödesanalysen ingår följande poster:

Koncernen KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Likvida medel	1 847	1 558
Koncernen totalt	1 847	1 558

Moderbolaget KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Likvida medel	604	832
Moderbolaget totalt	604	832

Not 22 Aktiekapital och tillskjutet kapital

Moderbolaget KSEK	Antal aktier	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Per 1 januari 2016	50 000	50	-	50
Nyemission	-	-	-	-
Emissionskostnad	-	-	-	-
Återköp av egna aktier	-	-	-	-
Per 31 december 2016	50 000	50	-	50
Nyemission	6 863 565	641	-	641
Emissionskostnad	-	-	-	-
Aktieägartillskott	-	-	15 000	15 000
Per 31 december 2017	6 913 565	691	15 000	15 691

Aktiekapitalet består av 6 913 565 aktier. Antal aktier är i heltal. Aktierna har ett röstvärde på en röst/aktie.

Not 23 Övriga långfristiga skulder

Övriga långfristiga skulder KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Långfristig skuld Invuo Technologies AB (publ)	37 000	-	37 000	-
Långfristiga skulder hos koncern bolag	-	967	-	-
Checkkredit	3 168	-	3 168	-
Övriga långfristiga skulder	125	663	-	-
Summa övriga långfristiga skulder	40 293	1 630	40 168	-

Not 24 Övriga kortfristiga skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Övriga kortfristiga skulder KSEK				
Kortfristig skuld hos koncernföretag	-	84 114	389	85 432
Övriga kortfristiga skulder	298	89	226	89
Summa övriga kortfristiga skulder	298	84 203	615	85 521

Not 25 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncernen KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Upplupen semesterlöneskuld	388	183
Upplupna sociala avgifter	122	-
Förutbetalda intäkter, förskottsbetalningar	4 292	2 651
Upplupna kostnader	1 366	3 951
Koncernen totalt	6 168	6 785

Not 26 Leasingavtal

Operationell leasing

Koncernens operationella leasing avser i huvudsak lokalhyra för kontor. Vidareuthyrning förekommer ej. Framtida leasing avgifter enligt icke uppsägningsbara operationella leasingavtal gällande vid rapportperiodens slut förfaller till betalning enligt följande:

Koncernen KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Inom ett år	348	-
Senare än ett men inom fem år	-	-
Senare än fem år	-	-
Koncernen totalt	348	-

Finansiell leasing

Ingen finansiell leasing har förekommit inom koncernen.

Not 27 Övriga ej likviditetspåverkande poster

Koncernen KSEK	2017-12-31	2016-12-31
Valutakursdifferens	-211	-60
Övriga poster	-663	-
Koncernen totalt	-874	-60

Not 28 Aktierelaterade ersättningar

Bolaget har ett teckningsoptionsprogram - LTIP 2017- som beslutades på extra bolagsstämma den 27 november 2017. Optionspremierna erlades i december men inga teckningsoptioner var tilldelade per balansdagen.

Förändringar i antalet utestående aktieoptioner och deras vägda genomsnittliga lösenpris är som följer:

	2017	2016
	Optioner (tusental)	Optioner (tusental)
Moderbolaget		
Per 1 januari	-	-
Tilldelade, optionsprogram LTIP 2017	-	-
Förverkade optioner under året	-	-
Per 31 december	-	-

Utestående optioner vid årets slut har följande förfalldatum och lösenpriser:

Program	Löptid	Totalt antal	Teckningskurs	Aktier per teckningsoption	Teckningsperiod
LTIP 2017	-1 februari 2023	350 000	36 kr	1	1 feb 2021 - 1 feb 2023

Not 29 Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående nyckelpersoner under året: Tommy Eriksson (COO), Lars Kevsjö (CFO) och Bogdan Sacuiu (CCO) fakturerar marknadsmissigt arvode direkt genom egna bolag. Arvodet är på löpande räkning och kan därför variera mellan kvartalen.

SDS tidigare moderbolag Invuo ägde 23,3% av aktierna i SDS per balansdagen den 31 december. Bolaget tillfördes i december 15 000 KSEK i ett ovillkorat aktieägartillskott från Invuo genom nedskrivning av befintligt lån från 50 000 KSEK till 35 000 KSEK. Samtidigt ändrades den årliga räntan på lånet från 8 % till 10 %. Den totala skulden till Invuo uppgår den 31 december till 37 000 KSEK inklusive upplupen ränta.

I september gjordes en kostnadsreglering med Invuo avseende kostnader relaterade till börsnoteringen uppgående till 4 282 423 SEK. Beloppet redovisades som övrig rörelseintäkt i SDS och en minskning av lånet till Invuo.

Not 30 Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Tommy Eriksson utsågs till ny vd den 22 januari 2018.
- Avtal tecknades med tre afrikanska mobiloperatörer för leverans av den nya tjänsten mikrokrediter.
- En afrikansk mobiloperatör har tecknat en ny order för leverans av programvara och tjänster till ett värde av motsvarande över 3 miljoner kronor. Leverans och implementering kommer att ske under första kvartalet.

Not 31 Övriga externa kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Övriga externa kostnader KSEK				
Konsultkostnader	16 606	23 603	16 263	23 603
Övriga kostnader	14 095	10 059	27 322	22 691
Summa övriga externa kostnader	30 701	33 662	43 585	46 294

Not 32 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter KSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Företagsinteckning	10 000	-	10 000	-
Summa övriga långfristiga skulder	10 000	-	10 000	-

Bolaget har på balansdagen inga utestående eventalförpliktelser.

Not 33 Rapport över kassaflöden

KSEK	Icke kassaflödespåverkande förändringar				Vid 31 december 2017
	Vid 1 januari 2017	Kassaflöden	Nya lån/tillskott	Kursdifferens	
Långfristiga skulder/upptagna lån	-	-	35 000	-	35 000
Checkkredit	-	3 168	-	-	3 168
Aktieägartillskott	-	-	15 000	-	15 000
Nyemission	-	641	-	-	641
Summa	-	3 809	50 000	-	53 809
Likvida medel	1 558	316	-	-27	1 847
Likvida medel	1 558	316	-	-27	1 847



Styrelsens försäkran

Koncernens resultat- och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman den 25 april 2018 för fastställelse. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen och årsredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 21 mars 2018

Gunnar Jardelöv

Ordförande

Tomas Klevbo

Leif Brandel

Mikael Hult

Tommy Eriksson

VD

Vår revisionsberättelse har avgivits den 22 mars 2018

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Renström

*Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor*

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Seamless Distribution Systems AB (publ), org.nr 556979-4562

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Seamless Distribution Systems AB (publ) för år 2017.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 3-27 samt bolagsstyrningsrapport på sidorna 65-67. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de

enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Seamless Distribution Systems AB (publ) för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 21 mars 2018

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Renström

Auktoriserad revisor

Huvudansvarig revisor

Bolagsstyrningsrapport

Bolagsordningen beskriver bolagets verksamhet, dess aktiekapital, antal aktier samt aktieslag, röstfördelning, antalet styrelseledamöter samt revisorer, hur kallelse ska ske till samt ärendehantering under årsstämma och att stämman ska hållas i Stockholm. I perioderna mellan årsstämmorna utgör styrelsen inom SDS AB (publ) det högsta beslutande organet inom företaget. Styrelsens uppgifter regleras i Aktiebolagslagen och i bolagsordningen. Den nu gällande bolagsordningen antogs vid extra bolagsstämma den 21 mars 2017. Bolagsordningen finns att läsa i sin helhet på www.sds.seamless.se.

Bolagskoden

SDS särnoterades på First North Premier den 21 juli 2017. Bolagskoden gäller inte för bolag vars aktier är noterade på Nasdaq First North Premier, men den 1 januari 2016 trädde Nasdaqs rekommendation om att följa Bolagskoden i kraft. Styrelsen har därför beslutat att SDS ska tillämpa och följa Bolagskoden. Bolagskoden medger avvikelser från denna, under förutsättning att avvikelser och valda alternativa lösningar beskrivs och orsaken till avvikelsen förklaras i bolagets bolagsstyrningsrapport (enligt den så kallade "följ eller förklara"-principen). Under 2017 har ingen avvikelse från Koden förekommit. Bolaget har inte heller haft någon överträdelse av Nasdaq Stockholms Regelverk för emittenter eller god sed på aktiemarknaden.

Årsstämma

SDS AB (publ) höll sin årsstämma den 24 maj 2017. Till stämmans ordförande valdes Peter Fredell. Årsstämman beslutade om följande:

- Fastställande av årsbokslut, resultatdisposition och ansvarsfrihet för styrelse och vd.
- Gunnar Jardelöv, Tomas Klevbo och Thomas Jalling omvaldes som styrelseledamöter
- Gunnar Jardelöv omvaldes som styrelseordförande.
- PricewaterhouseCoopers AB valdes som bolagets revisor med Niklas Renström som huvudansvarig revisor.
- Årsstämman beslutade att arvode ska utgå till styrelsens ordförande med 400 000 kronor och till övriga styrelseledamöter med 300 000 kronor vardera till övriga styrelseledamöter som inte är anställda i bolaget.
- Arvode till revisorerna PricewaterhouseCoopers AB ska utgå enligt godkänd räkning.

Vid extrastämma den 8 juni beslutades nuvarande styrelse som består av Gunnar Jardelöv, styrelseordförande, Tomas Klevbo, och nyval av Leif Brandel och Mikael Hult.

Valberedning

I enlighet med beslut på årsstämman den 24 maj 2017 ska SDS valberedning inför årsstämman 2018 bestå av styrelseordföranden och representanter för de tre röstmässigt största aktieägarna per 1 augusti 2017. Valberedningens sammansättning offentliggjordes den 3 oktober 2017. Valberedningen har konstituerats i enlighet med av årsstämman fastställda principer och har följande sammansättning:

- Martin Schedin, valberedningens ordförande, representerande SDAB
- Ulric Grönvall, representerande Danske Capital
- John Longhurst, representerande egna aktier
- Gunnar Jardelöv, ordförande i SDS

Valberedningen har haft fyra protokollförda möten inför årsstämman 2018 och innan datum för påskrift av årsredovisningen.

Revisorer

SDS ska enligt bolagsordningen ha en till två revisorer med eller utan revisorssuppleanter. Mandatperioden för revisorer är enligt lag ett år. PricewaterhouseCoopers AB, omvaldes till stämman 2018. Niklas Renström utsågs till ansvarig revisor. Utöver ordinarie revisionsuppgifter bistår PricewaterhouseCoopers AB även SDS med allmänna råd gällande redovisning och skatter. Det åligger PricewaterhouseCoopers AB att garantera sitt oberoende som revisionsfirma i rollen som rådgivare.

Styrelsen

Styrelsen förvaltar bolagets angelägenheter i bolagets och samtliga aktieägares intresse. Storleken och sammansättningen av styrelsen säkerställer förmågan att förvalta bolagets angelägenheter effektivt och med integritet. I styrelsens uppgifter ingår att fastställa verksamhetsmål och strategier, besluta om förvärv och avyttringar, bolagets kapitalförsörjning, tillsätta, utvärdera och besluta om ersättning till företagets verkställande direktör, se till att det finns effektiva system för uppföljning och kontroll av bolagets verksamhet, att nödvändiga etiska riktlinjer fastställs för bolagets uppträdande samt att utvärdera styrelsearbetet. Styrelsens arbetsordning fastställs årligen vid det konstituerande styrelsesammanträdet eller när så krävs. Förutom nämnda arbetsuppgifter föreskriver förordningen fastställande av styrelsens mötesordning, instruktioner för företagets verkställande direktör, beslutsordning inom bolaget, arbetsfördelning samt informationsordning mellan bolaget och styrelsen. Styrelsen bevakar och utvärderar årligen verkställande direktörens prestationer, inklusive implementering av styrelsens beslut och riktlinjer.

Styrelsens arbete

Styrelsen höll elva protokollförda sammanträden under året, exklusive fyra sammanträden per capsulam. Vid dessa möten behandlade styrelsen förutom fasta punkter såsom affärsläge, års- och delårsrapporter, budget, verksamhetsmål, risker, ersättningsfrågor till bolagsledningen och uppföljning härav, revisionsfrågor, listning av SDS på First North Premier och höjning av aktiekapitalet genom utgivande av nya aktier. Vid det konstituerande styrelsemötet behandlades och fastställdes arbetsordningen för styrelsen samt instruktioner för verkställande direktören. Varje år initierar styrelsens ordförande även en utvärdering av styrelsens arbete.

Styrelsens oberoende

SDS styrelse bedöms uppfylla Kodens krav på oberoende: Alla styrelseledamöter har en oberoende ställning i relation till bolaget och ledningen. Samtliga ledamöter är oberoende av bolagets huvudägare. För mer information om styrelsemedlemmarna, se sidan 26.

Ersättningsutskottet

Styrelsens har inrättat ett ersättningsutskott med uppgift att bereda frågor om lön, ersättningar och andra anställningsvillkor för verkställande direktören samt ersättningsprogram av bredare karaktär, exempelvis optionsprogram för slutgiltigt beslut eller beslut om förslag till stämman. Ersättningsutskottet beslutar i frågor angående löner och ersättning och andra anställningsvillkor för alla direktrapporterande till verkställande direktören. Ersättningsutskottet utgörs av styrelsen i sin helhet.

Revisionsutskott

SDS revisionsutskott utgörs av styrelsen i sin helhet. Styrelsen har valt detta arbetssätt då företaget har en relativt okomplicerad verksamhets- och revisionsstruktur. I samråd med bolagets revisorer har styrelsen även proaktivt behandlat nya rekommendationer inom redovisningsområdet vilka kan komma att påverka bolagets framtida redovisning och rapportering. Två gånger per år, efter tredje och fjärde kvartalets bokslut, rapporterar bolagets revisor sina iakttagelser från revisionen till hela styrelsen. Dessa möten fyller även syftet att hålla styrelsen underrättad om revisionens inriktning och omfattning, likaväl som att diskutera samordningen av den externa revisionen, interna kontroller samt revisionens syn på bolagets risker.

Närvaro

Nedan redovisas närvaron per styrelseledamot vid protokollförda möten:

Namn	Närvaro vid styrelsemöten
Gunnar Jardelöv	15/15
Tomas Klevbo	14/15
Leif Brandel	10/15
Mikael Hult	9/15
Tomas Jalling	4/15

1) Tomas Jalling avböjde omval vid extrastämman i juni 2017

2) Leif Brandel och Mikael Hult nyvaldes vid extrastämman i juni 2017

VD och ledningsgrupp

Verkställande direktören leder bolaget inom ramen för vd-instruktionen och rapporterar månatligen och kvartalsvis till styrelsen avseende finansiell och operationell progress mot av styrelsen fastställda finansiella och verksamhetsrelaterade mål. Den verkställande direktören deltar på styrelsemötena och tillhandahåller styrelsen nödvändiga informations- och beslutsunderlag. Bolaget är organiserat i funktioner där respektive funktionschef också ingår i ledningsgruppen. Ledningsgruppen har möten varannan vecka med stående dagordning. Därutöver hålls möten när så är påkallat. För mer information om vd och ledningsgruppsmedlemmarna, se sidan 27.

Styrelsens rapport om intern kontroll

SDS syfte med arbetet för intern kontroll är:

- Säkerställa fullgod efterlevnad av tillämpliga lagar, regler och förordningar.
- Säkerställa att den finansiella rapporteringen ger en rättvisande och sann bild av bolagets finansiella situation och ett rättvisande beslutsunderlag för aktieägare, styrelse och ledning.
- Säkerställa att bolagets verksamhet är organiserad och bedrivs på ett sådant sätt att finansiella och verksamhetsmässiga mål nås och att betydande risker hanteras i rätt tid och på lämpligt sätt.

Ansvar

SDS styrelse ansvarar för att bolaget har god intern kontroll och uppfyller kraven enligt Aktiebolagslagen samt Svensk kod för bolagsstyrning. Intern kontroll över finansiell rapportering är inom SDS en integrerad del av bolagsstyrningen. Dessa kontroller innehåller processer och metoder för att säkerställa koncernens tillgångar och riktigheten i den finansiella rapporteringen, i syfte att skydda ägarnas investering i bolaget. Styrelsen fastställer årligen en arbetsordning som reglerar styrelsens arbete och hantering av frågor. Styrelsen förser verkställande direktören med vd-instruktioner som föreskriver i vilka frågor verkställande direktören får utöva

sin behörighet att agera för företagets räkning efter att ha fått styrelsens bemyndigande eller godkännande. Vd-instruktionen revideras årligen. Styrelsen förser även verkställande direktören med instruktioner gällande den finansiella rapporteringen. I enlighet därmed ansvarar verkställande direktören för att granska och säkerställa kvaliteten i all finansiell rapportering, samt att svara för att styrelsen i övrigt får den rapportering som krävs för att fortlöpande kunna bedöma koncernens ekonomiska ställning och risker.

Styrelsen fastställer viktiga policy inklusive finanspolicy och affärsetiska riktlinjer.

Riskidentifiering och uppföljning

Övergripande riskbedömning, dvs. identifiering och utvärdering av risker att inte uppnå affärsmål, görs i samband med bolagets strategiarbete där sannolikhet och åtgärder diskuteras med styrelsen. Detta arbete återupprepas i samband med budgetprocessen. Dessa risker utvärderas även löpande och hanteras i företagets linjeorganisation. I avrapportering till styrelsen ger företagets ledning löpande avrapportering på större identifierade riskområden såsom företagets konkurrenssituation, kreditrisker och teknologitrender. För en översikt över företagets risker och riskhantering se sidorna 29-30 i Förvaltningsberättelsen.

Extern rapportering

Styrelsen övervakar och utvärderar kvalitetssäkringen av den finansiella rapporteringen genom kvartalsrapporter om bolagets affärs- och resultatutveckling och genom att vid varje ordinarie styrelsesammanträde behandla koncernens finansiella situation. Vid två tillfällen varje år närvarar bolagets revisor vid styrelsemöten där resultatet av reviderat årsbokslut och bokslut för tredje kvartalet presenteras. Vid dessa tillfällen presenteras även eventuella förändrade redovisningsprinciper som berör bolaget. I anslutning till genomgången av årsbokslutet och kvartalsrapporten för tredje kvartalet avger även revisorn sin uppfattning om organisationens förmåga och ekonomifunktionens duglighet. För att underlätta korrekt extern rapportering och hantering av risk, är det interna systemet för rapportering och kontroll uppbyggt kring årlig finansiell planering, månadsrapportering och löpande uppföljning av affärsrelaterade nyckeltal. Koncernens ekonomifunktion kontrollerar och övervakar rapporteringen såväl som överensstämelsen med interna och externa regelverk. Förutom lagar och förordningar, inkluderas finanspolicy i interna regler och riktlinjer, attestinstruktion, kredit- och redovisningsprinciper och rutinbeskrivningar. Dessa regler och riktlinjer uppdateras vid behov. Identifierade risker gällande finansiell rapportering sköts via bolagets kontrollaktiviteter. De verksamhetsspecifika kontrollerna kompletteras av detaljerade ekonomiska analyser av resultat samt

uppföljning mot budget och prognoser, vilket ger en övergripande bekräftelse på rapporteringens kvalitet.

Internrevision

Styrelsen utvärderar årligen om det finns ett behov av att inrätta en särskild intern granskningsfunktion (intern-revision). Styrelsen bedömde att ett sådant behov inte fanns under 2017. I sitt resonemang påpekade styrelsen att den interna kontrollen huvudsakligen utövas genom den centrala ekonomifunktionen och ledningens övervakande kontroller.

Dessa faktorer, i kombination med bolagets storlek och begränsade komplexitet, gör att styrelsen anser att det för närvarande inte är ekonomiskt försvarbart med ytterligare en funktion.

Bolaget eftersträvar att i enlighet med gällande lagstiftning, Nasdaq First Norths regelverk samt övriga krav som ställs på noterade bolag regelbundet tillhandahålla korrekt, tillförlitlig och aktuell finansiell information. Den finansiella informationen ska publiceras regelbundet i form av delårsrapporter och bokslutskommunikéer, samt i regulatoriska pressmeddelanden innehållande väsentliga nyheter och kurspåverkande information, i enlighet med nedan beskrivna policy för kommunikation och informationsgivning.

Informationsgivning

Styrelsen har antagit en policy för kommunikation och informationsgivning som anger riktlinjerna för såväl intern som extern kommunikation och syftar till att säkerställa en god kvalitet på bolagets kommunikation såväl som att bibehålla en god relation till media och säkerställa att gällande lagstiftning efterlevs. SDS information och kommunikation ska ge medarbetare, investerare och marknaden korrekt, snabb och tillräcklig information för att vid varje tillfälle kunna göra en rättvis bedömning av bolagets verksamhet, ekonomiska ställning och förmåga att fullgöra sina skyldigheter.

Styrelsen har även antagit en policy avseende insiderinformation i syfte att säkerställa att bolagets, såväl som dess medarbetares och till dessa närstående personers, hantering av insiderinformation och offentliggörande av densamma sker på ett korrekt sätt samt att Bolaget och dess medarbetare efterlever de krav som följer av gällande insiderlagstiftning samt Nasdaq's regelverk.

Finansiella definitioner och alternativa nyckeltal

Avkastning på eget kapital	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
EBITDA %	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållandet till totalt antal utestående aktier.
Genomsnittligt antal aktier	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
Kassalikviditet	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansomslutningen.
Nettoomsättningstillväxt	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före finansiella poster och skatt.
Rörelsemarginal (EBIT) %	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
Källskatt	Källskatt på royalty, licenser och konsulttjänster från utländska leverantörer tas ut i många av de afrikanska länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20% beroende på land och dras från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar fakturerat belopp inklusive källskatt som intäkt och drar av motsvarande belopp som kostnad under posten övriga rörelsekostnader.

Branschspecifika termer

e-produkter	Samlingsbegrepp som till exempel inkluderar kontantkort eller mobiltelefonid och övriga elektroniska värdebevis
ERS/ERS 360	Förkortning för Electronic Recharge System. Avser den av SDS utvecklade transaktionsväxeln
Mikrokredit	Mikrokredit är en mervärdetjänst som snabbt och enkelt ger återförsäljare och konsumenter tillgång till samtalstid genom att återförsäljaren lånar samtalstid av SDS i väntan på att återförsäljarens lagersaldo ska fyllas på av teleoperatören.
e-TopUp	En påfyllnadskod som direkt fyller på ett kontantkort hos en specifik operatör. Kan inte sparas till ett framtida tillfälle
e-voucher	En påfyllnadskod av kontantkort. Kan användas direkt eller sparas till ett framtida tillfälle
EBITDA	Rörelseresultat + avskrivningar
GSMA	GSM Association (eng.) är en sammanslutning med mer än 1 000 företag över hela världen med koppling till mobilteletjänster
HLR	Home Location Register (eng.) - Den centrala databasen med alla mobiltelefonianvändare hos en mobiloperatör. HLR innehåller bland mycket annat information om var telefonen befinner sig.
MOPS	Förkortning för Managed Operations. Avser en lösning där SDS tar ansvar för drift och styrning av ERS-plattformen
POS	Förkortning för Point of Sale. Avser en försäljningspunkt och kan till exempel vara en kassaapparat eller en mobiltelefon med försäljningskapacitet
Transaktion	En transaktion definieras som en förfrågan från en användare eller ett system med efterföljande svar från ERS 360. En transaktion kan dels vara värdebaserad, dvs flytta värde i form av taltid, information, till exempel ge svar på en fråga om t ex saldo och administrativ, till exempel att skapa en ny återförsäljare.
Prepaid	Kontantkort eller kontantkortspåfyllnad
SMS	Förkortning för Short Message Service eller på svenska textmeddelanden
Taltid	Ett förenklat samlingsbegrepp för olika telekommunikationsprodukter till mobiltelefonikunder. Med taltid menas såväl samtalsminuter som ett antal SMS eller mobildata (t ex 2 Gigabyte surf) eller kombinationer därav.
WiPOS	En produkt i SDS sortiment. En hårdvaruterminal liknande en kreditkortsterminal med funktionalitet för att skriva ut ett fysiskt värdebevis.

Aktieägarinformation

Årsstämma

Årsstämma hålls den 25 april 2018 kl. 10:00 hos advokatfirma Wistrand, 7 tr, Regeringsgatan 65, 111 56 Stockholm. Aktieägare som önskar delta på årsstämman skall vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken senast 19 april 2018. Deltagare skall dessutom anmäla sig till Seamless Distribution Systems AB senast den 19 april 2018, kl 12:00.

Anmälan görs till

Seamless Distribution Systems AB (publ), Box 353, 101 27 Stockholm, e-post till sds.info@seamless.se eller per fax till 08-564 878 23. Anmälan skall innehålla namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer samt registrerat aktieinnehav.

Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman att besluta om att ej lämna någon utdelning för räkenskapsåret 2017.

Distribution av årsredovisningen

Årsredovisningen 2017 publiceras vecka 12, 2018 på www.sds.seamless.se. Av miljöskäl har SDS valt att inte trycka och distribuera årsredovisningen.

Rapporttillfällen 2018

24 apr 2018	Delårsrapport kvartal 1
25 apr 2018	Årsstämma i Stockholm
11 jul 2018	Delårsrapport kvartal 2
18 okt 2018	Delårsrapport kvartal 3

All finansiell information publiceras på SDS hemsida www.sds.seamless.se.

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Box 353, 101 27 Stockholm, eller via e-post, sds.info@seamless.se.

Kontakt

För mer information, vänligen kontakta:

Lars Kevsjö, CFO

lars.kevsjo@seamless.se

Adress

Huvudkontor

Seamless Distribution Systems AB

Vasagatan 7, 111 20 Stockholm

Org.nr: 556979-4562


mail: sds.info@seamless.se


web: www.sds.seamless.se


All information publiceras på www.sds.seamless.se omedelbart efter offentliggörandet.


Seamless

Distribution Systems

 +46 8 58 63 34 69

 sds.info@seamless.se

 Vasagatan 7, 111 20 Stockholm, Sweden

 www.sds.seamless.se

© 2017 Seamless Distribution Systems AB

Text och produktion:

Seamless Distribution Systems AB

i samarbete med Publicera Information AB

www.publicera.se