

Pressmeddelande 2026-05-12

Unibap Space Solutions: Delårsrapport januari – mars 2026

Januari - mars 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 34 387 KSEK (36 184)
- Rörelseresultatet uppgick till 3 662 KSEK (7 187)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 3 694 KSEK (7 221)
- Resultat per aktie 0,06 SEK (0,12)

Väsentliga händelser januari – mars 2026

- Under första kvartalet mottogs och levererades en order inom ramen för det annonserade strategiska samarbetet med ett ledande europeiskt försvarsföretag. Ordern avsåg iX10-lösningar och ordervärdet uppgick till 3,4 MEUR.
- En andra avropsorder från Loft Orbital under det ramavtal som tecknades under 2025 erhöles under det första kvartalet. Ordervärdet uppgick till 1,2 MEUR och avsåg iX10-lösningar.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- I april meddelades att bolaget, som del av två europeiska konsortier, tilldelats finansiering från European Defence Fund (EDF) inom två strategiskt viktiga projekt: ASIMOV och 5G4DEF. Den totala finansieringen till Unibap uppgår till cirka 2,7 MEUR med förväntad projektstart under 2026.
- Unibap har under maj månad ingått ett avtal med en ledande leverantör av rymdkommunikation för att samarbeta kring ett satellituppdrag planerat till 2027. Unibap kommer att bidra med nästa generations högpresterande datorlösningar inom både hårdvara och mjukvara, samt expertis inom utveckling och driftsättning av applikationer i omloppsbanan.

VD har ordet

Marknadstrenden mot försvar och civilförsvar består

Stark drivkraft mot realtidsspaning

Nettoomsättningen under första kvartalet 2026 landade på 34,4 MSEK med en ordergång på 56 MSEK. Sammanvägt, med omsättning och ordergång, blev Q1 2026 ett av våra bästa kvartal hittills. Sedan förra året ligger vi kvar med våra satsningar på utveckling av nästa generations datorlösningar samt etableringen i USA.

Ordergången under kvartalet bestod av två större uppföljningsaffärer från ett ledande europeiskt försvarsföretag och Loft Orbital, samt ett antal mindre affärer. Bolagen har båda stora framtidsplaner, och vi är tacksamma för vårt nära samarbete med dem.

Efter kvartalets slut har vi tillsammans med välrenommerade konsortiepartners vunnit två viktiga EDF-projekt (European Defence Fund) värda totalt ca 30 MSEK. Vi bidrar i projekten med vår teknologi och expertis. Det ena projektet siktar mot autonomi i rymden och det andra inriktar sig mot avancerade kommunikationslösningar.

Vi har även efter kvartalets slut fått de första orderna på nästa generations datorlösning. Orderna avser kvalificeringsprojekt (för att bli indesignade) mot framtida försvarskonstellationer. Som vi tidigare meddelat, räknar vi med att få "flight heritage" för nästa generation under 2026. Drivkraften mot realtidsspaning (Realtime ISR – intelligence, surveillance and reconnaissance) är väldigt stark, pådrivet av erfarenheter från kriget i Ukraina, omvärldsläget samt hotet från hypersoniska



missiler. Våra just nu viktigaste kunder och kunddialoger handlar om realtidsspaning och missilförsvar.

När det gäller "Realtime ISR" så ser vi att vi har ett bra erbjudande med våra datorlösningar, men även att vi har viss kritisk expertis runt användandet av våra och andras datorlösningar. Vårt datorerbjudande består av hårdvara, mjukvara och tjänster, där vi stegvis utökar vårt mjukvaruerbjudande. Vi ser nu att vi har möjlighet att erbjuda mer omfattande mjukvara och tjänster runt användandet av datorlösningar. Detta är en ny möjlighet för oss, som vi kommer att arbeta mer med framöver.

Det nyligen annonserade samarbetet med ett kommunikationsföretag ligger i linje med dessa nya möjligheter. Målet är en realtids kommunikationslösning, men med datorresurser ombord så skapas även möjligheter för att samordna och optimera stora flottor av satelliter. Syftet med samarbetet är att demonstrera dessa möjligheter, med de första två satelliterna som skjuts upp 2027.

Sammanfattningsvis, så ligger vårt fokus framöver på att utnyttja vår starka position i Europa och Asien, fortsätta inbryningen i USA, samt arbeta vidare med nya möjligheter inom mjukvara och tjänster. Detta bygger vidare på den bas vi har i våra nuvarande och kommande datorlösningar.

Vi ser fortsatt positivt på marknadsutvecklingen, men som vi påpekat är Unibap fortfarande i en tidig tillväxtfas, så det är rimligt att anta att ordergång och intäkter kommer variera mellan kvartal. Vi har legat över vår tillväxtambition de senaste två åren, så vi bibehåller vår ambition om en genomsnittlig årlig tillväxt på 30-50% på medellång sikt.

Uppsala i maj, 2026

Johan Åman, VD

Uppsala 2026-05-12

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Åman
Verkställande Direktör
vd@unibap.com
+46 70 821 00 51

Denna information är sådan information som Unibap Space Solutions AB (publ.) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 maj 2026 klockan 08.30 CET.

Kort om Unibap Space Solutions

Unibap Space Solutions är ett svenskt högteknologiskt rymdföretag i framkant inom Edge Computing. Vår hårdvara, mjukvara och våra tjänster möjliggör och förbättrar rymduppdrag som försvar, räddningstjänst samt kommersiella företag genomför. Genom tillförlitlig innovation förändrar vi rymdindustrin. Bolagets kvalitetsledningssystem är certifierat enligt SS-EN ISO 9001:2015. Bolaget är noterat vid Nasdaq First North Growth Market.

För mer information, vänligen besök Bolagets hemsida unibap.com.

FNCA Sweden AB är Bolagets Certified Adviser.