



**Bokslutskommuniké 2023**  
Hitech & Development Wireless  
Sweden Holding AB (publ)

*Rapporten offentliggörs den 12 februari 2024, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 4, 2023

## Väsentliga finansiella händelser under kvartalet

Väsentliga händelser (kvartalet)					
Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring		
Nettoomsättning	6,9	8,4	-1,4	-17%	
Aktiverade F&U	0,0	0,0	0,0	-	
Övriga intäkter	-1,8	0,3	-2,1	-781%	
<b>SUMMA INTÄKTER</b>	<b>5,1</b>	<b>8,6</b>	<b>-3,5</b>	<b>-41%</b>	
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-10,1	-4,6	-5,5	-120%	
Rörelseresultat (EBIT)	-13,9	-6,3	-7,7	-122%	
Resultat efter finansiella poster	-14,5	-6,6	-7,9	-120%	

## Väsentliga affärshändelser i kvartalet

- Volvo AB beställer Casat4.0 för 1,7M SEK
- Bud på del av verksamheten för 17MSEK
- Ramavtal med Volvo AB värt ca 3,5M SEK
- Instagrid beställer utveckling för 3,3M SEK
- Scandi Candy beställer ombyggnad och provkörning av produktionssystem. Ordervärdet ca 300k SEK
- Atlas Copco beställer ytterligare IoT moduler. Ordervärde ca 250k SEK
- KTH förnyar GEPS licens. Ordervärde <100k SEK
- BorgWarner förnyar Casat 4.0 licens. Ordervärde 120k SEK
- Atlas Copco beställer IoT moduler. Ordervärde ca 0,5M SEK
- Bolaget minskar investeringar för att uppnå positivt kassaflöde under 2024.Q1
- Witron Logistik beställer utbildning. Ordervärde ca 200k SEK
- No-Isolation beställer radiomoduler för ca 120 kSEK
- Parker förnyar ramavtal för Casat 4. Ordervärde ca 50 kSEK

## Väsentliga händelser efter perioden

- Avnet beställer ytterligare utveckling. Ordervärde 200k SEK
- Trixell beställer RF-modul via Avnet. Ordervärde ca 0,5M SEK
- Instagrid lägger tillägsorder för utvecklingsprojekt. Ordervärde ca 120k SEK
- Styrelsen beslutar om företrädesemission om cirka 11,4M SEK
- Örneborgs Delikatesser beställer tillverkning och driftsättning av slutförpackningslinje. Ordervärde ca 250k SEK
- Budgetgivaren påbörjar due-diligence på del av verksamheten
- Parker-Hannifin AB förnyar licens för Casat4.0. Ordervärde ca 200k SEK

Nyckeltal koncernen belopp i kSEK	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2023 Helår	2022 Helår
Nettoomsättning, extern	6 905	7 225	7 295	6 702	8 350	28 127	22 127
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-10 078</b>	<b>-4 827</b>	<b>-3 686</b>	<b>-4 415</b>	<b>-4 573</b>	<b>-23 006</b>	<b>-20 804</b>
Resultat efter finansiella poster	-14 528	-7 507	-7 038	-7 496	-6 593	-36 569	-34 645
Eget kapital	18 267	33 445	26 733	33 773	36 320	18 267	36 320
Soliditet (EgKap/Tillgångar)	34%	52%	44%	50%	55%	34%	55%
Kassalikviditet [(OT-lager-PÅG)/KS]	40%	108%	65%	92%	68%	40%	68%
Resultat per aktie före utspädning	-0,03	-0,02	-0,02	-0,03	-0,03	-0,03	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning	-0,02	-0,02	-0,01	-0,02	-0,02	-0,02	-0,02

# VD har ordet

## Aktuell status

Årsomsättningen i 2024 passerade för första gången 30MSEK och var sålunda högsta någonsin i bolagets historia. Fjärde kvartalets omsättning var något lägre än Q3 (-4%) som var bland de högsta sedan 2019. Samarbetet med Avnet har fortsatt stadigt samtidigt som samtliga produktområden och kunder gått framåt. Bolagets nettoomsättning sjönk i Q4 med 17% i Q4 (6,9Msek) jämfört med Q4-22 (8,3Msek) medan resultatet innan avskrivningar gick bakåt med ca -0,7Msek (-15%) mot Q4 2022. Till Q4-resultatet måste också läggas till att Tillväxtverkets beslut om att återlämna Covid-bidraget från 2020 inte gått att överklaga, dvs -2,2Msek.

**De trender vi ser på våra marknader** är att industrins orderingång har mattats av även om vi inte ser att man minskat på digitaliseringsinvesteringar ännu. Vidare så har en snabb inbromsning skett bland elektronikindustrin vilket i Q4 framför allt har märkts hos komponentdistributörerna. En positiv ökning har noterats inom Elektrifiering och MedTech, se exempelvis nya kunderna Instagrid och Trixell. Leveranser pågår bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Parker, Atlas Copco, Avnet, Trixell, Instagrid och AstraZenca. Avnet-Silica har under kvartalet fortsatt realisera orders baserat på det ramavtal med ett uppskattat värde av 300-500MSEK över kommande 5 år som tecknades i juni-23. Samarbetet med Avnet berör framför allt de IoT-hårdvarufokuserade samt IoT konsulttjänsteinriktade produktlinjerna. Bolaget har i december 2023 erhållit ett bud på SaaS-tjänsterna GEPS och Casat och överväger att sälja dessa då de inte utvecklats som vi hoppats och de bättre kan utvecklas vidare hos ett större multinationellt bolag med större säljorganisation och budget.

## Erbjudandet

H&D Wireless verksamhet är fokuserad mot produktions- och logistikeffektivisering genom digitalisering. Detta sker genom både teknologi- och tjänsteförsäljning. Verksamheten är därför uppdelad i SaaS-tjänster med molnbaserade mjukvaruplattformar, nämligen Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®) och MES-mjukvaran Casat, teknologi i form av hårdvaruförsäljning av radiomoduler och IoT sensorer där även en molntjänst erbjuds som tillägg, Griffin™ IoT Cloud Service samt tjänster genom att man utför kundutveckling med specialisering på IoT-utveckling och mekanisk produktionsutrustning. Försäljningen har varit och är fortfarande dominerad av hårdvaruenheter, främst moduler. Men sedan våra SaaS-tjänster har testats av de största bolagen i många år och blivit godkända i full produktion så har de nu fått kommersiell status inom verkstadsindustrin.

## Projekt och konceptdemos

Griffin IoT med IoT device Box827 är i fältprover på en mängd ställen i Sverige på allt från fläktar i vetelager till Traverser i stålverk med fokus på Industri men även SmartCity-applikationer. EU-projektet Admaiora med Griffin IoT planeras avslutas till årsskiftet men bolaget är erbjudet att

delta även i det fortsatta forskningsprojektet på 4 år.

**Projektleveranser** av GEPS med installation har pågått med POC hos Volvo Cars samt till AstraZenca. Ett flertal förstudier är i diskussion för nya funktioner där Vision AI läggs till Casat4.0 till befintliga kunder. Avnet har tills dags dato gjort 88 projektregistreringar till ett värde av över 200MSEK senaste sedan start av samarbetet Q3 2022.

## Piloter i löpande produktion

Projektet med GEPS inom AstraZenca är nu slutfas i rullande produktion efter att ha blivit godkänt med ett par restpunkter och även Volvo Cars är i pilotfas. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat och Griffin-piloter pågår i rullande produktion hos kunder.

## Kundavtal och finansiering

Instagrid, som har introducerats av Avnet-Silica, har i Q4 lagt orders för totalt 3,3 MSEK. Volvo AB har förnyat ramavtalet för Casat i 24 månader värt 3,5M samt lagt nya orders för Q1 på 1,7M. Parker-Hannifin har förnyat ramavtalet för Casat för kommande 12 månader värt ca 0,8M samt beställt drift i Q1 för 0,2M. AtlasCopco har beställt IoT moduler för ca 0,75M. Scandi Candy har tillkommit som ny kund till Dalumverken med beställning på 0,3M. Det icke bindande bud på ca. 17Msek som inkommit till bolaget för SaaS-delen har lett till start av en due-diligence i januari som beräknas klar under Q1. Möten pågår och styrelsen ser positivt på att ett större bolag skulle ta över SaaS-verksamheten vilket skulle möjliggöra både en finansiering med ca. 17M i närtid samt sänkning av löpande kostnader med ca 4,5M per kvartal vilket skulle kunna ta bolaget till kassapositivt snabbare. För att finansiera bolaget tills att köpeskillingen kan komma in har ett bryggån upphandlats, där långivarna krävde att en garanterad emission genomförs. Därför genomförs det en företrädesemission på 11,4MSEK med teckning mellan 19 februari 2024 - 4 mars 2024.

## Realisering av visionen

Genom det samarbete som tecknats med Avnet-Silica har vi en kanal för radiomodul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen. Om SaaS delen säljs kan en fokusering av verksamheten ske för teknologiförsäljning och digitaliseringstjänster mha IoT och AI (Machine Learning) medan SaaS tjänster mha RTLS/AI och MES får en ny och starkare partner inom Industry4.0. Digitalisering med syftet att effektivisera och automatisera är i full gång hos ett snabbt ökande antal betydande industribolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt. H&D Wireless vision har varit att delta och bidra till detta vilket även fortsatt kommer vara huvudfokus, om än med färre produktlinjer och teknologier samtidigt. Att omsättningen på helårsbasis blev den högsta sedan bolaget startades visar att visionen håller på att besannas, nu framåt med ett större fokus på rörelseresultatet.

Kista 12 februari 2024

Pär Bergsten, VD och grundare

# Verksamhet

**Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.**

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

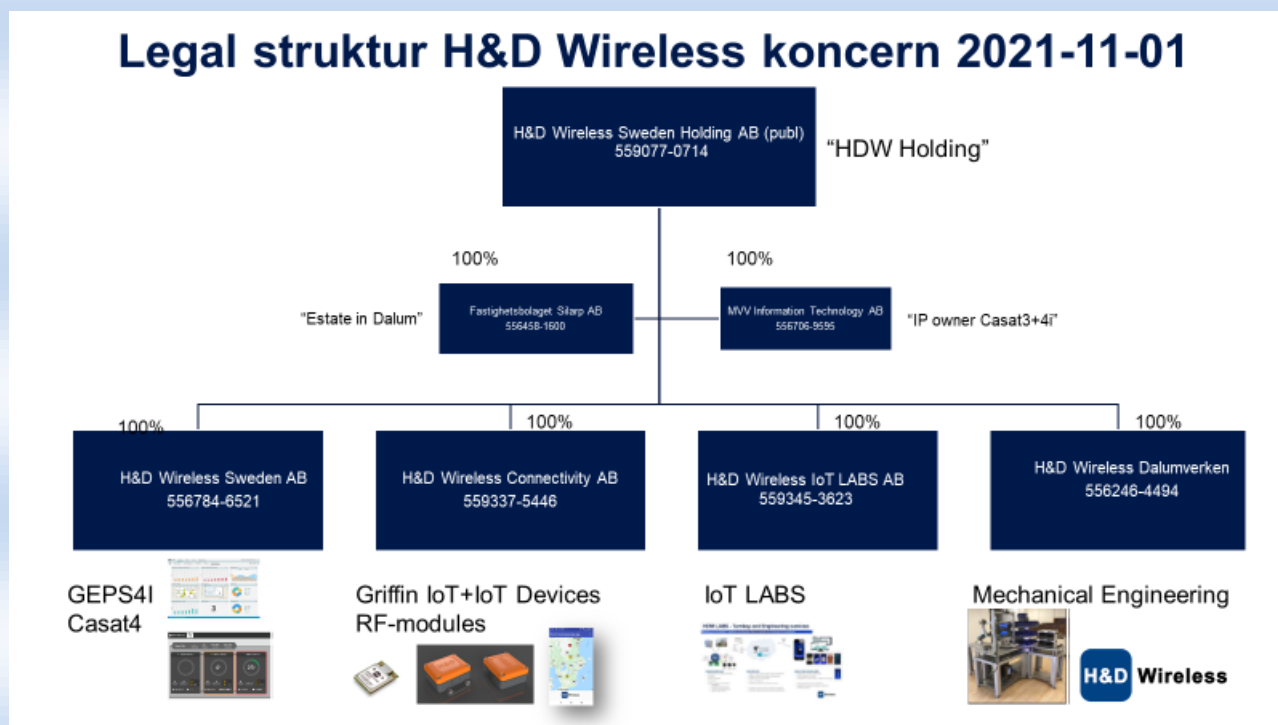
H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning och IoT/Wireless. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 100 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

2021 bolagiserades produktlinjerna, där en uppdelning gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt.

**GEPS.** Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering. Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

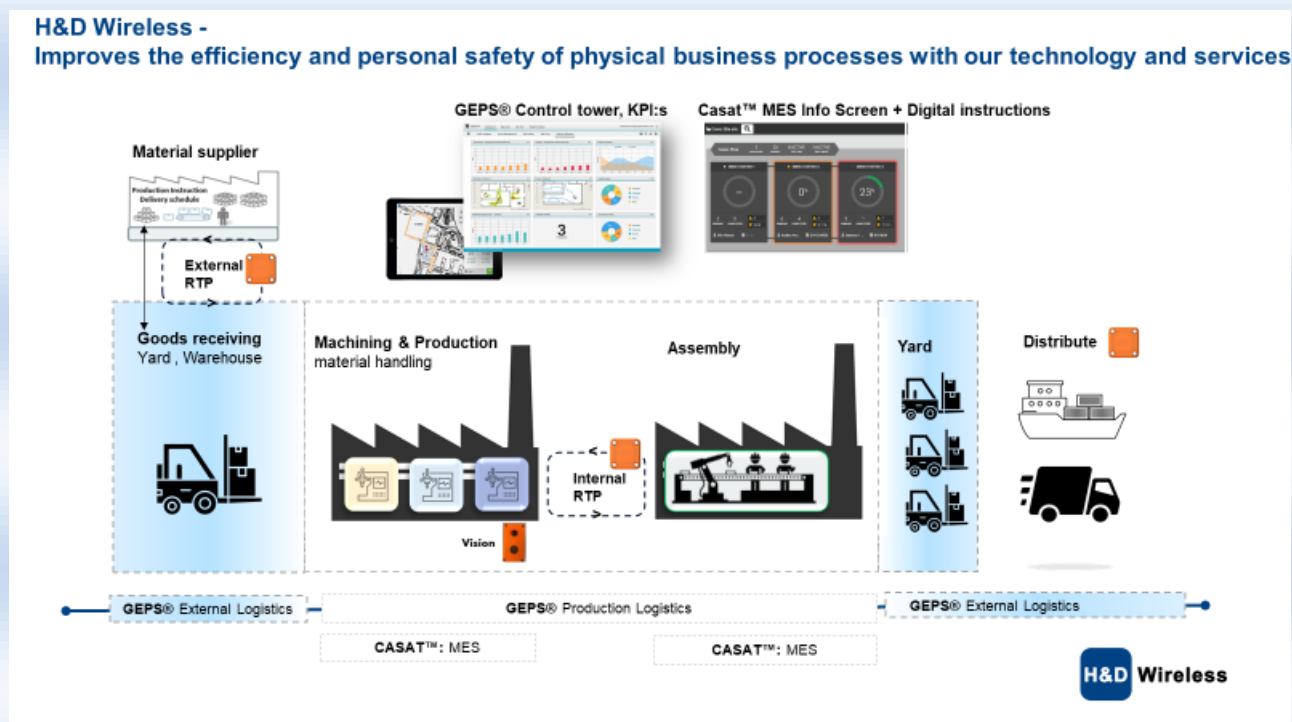
**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

Koncernen har 4 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment men marknadsförs H&D Wireless.



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

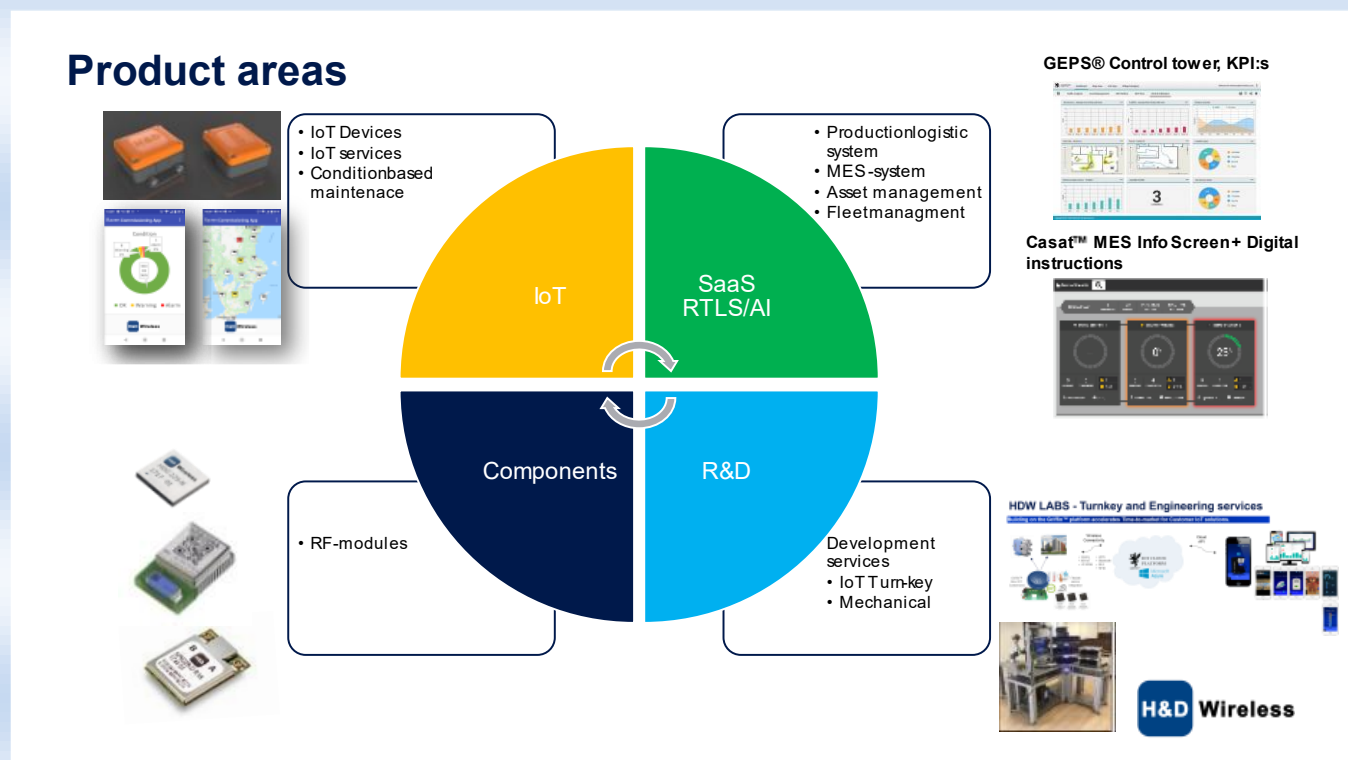
Fokussegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casast™ ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktsmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med

anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

## Produkterbudande och Produktlinjer



## Produktlinjer

**Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

### GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management, Production Logistics* samt *Safety*.

### GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

### Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper inte bara att standardisera och förbättra kundens process till en effektiv kedja men också hela IT-kartan och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:



## **Connectivity, Moduler + IoT**

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (**Condition Based Maintenance**) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**.

Ytterligare en framtida marknad för Griffin IoT är **Remote Healthcare** som utvärderas genom att bolaget blivit utvalt att delta i ett EU-projekt (55MSEK i budget) för att förbättra vården av artros i knä, se Admaiora projektet.

<https://www.admaiora-project.com/>.

Genom det samarbete som nu tecknats med Avnet-Silica får vi en kanal för RF-modul- och IoT-kunder både i Europa och hela världen och en marknadsplan är under utarbetande för lansering och utbildning av Avnets säljpersonal under hösten 2022 och våren 2023.

## **HDW IoT LABS**

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar målfärdsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

## **H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken"**,

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning. Bolaget erhöll 2022 en genombrottsorder för just Cobotstationer där Parker – Hannifin beställt en komplett nyckelfärdig tillverkningslina med tre stationer, varav en Cobot samt att Casat används som MES-system.

## Övergripande mål och strategi

### Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att också sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

### Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

### Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvärvsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING  
REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN**



# Finansiell översikt

År 2022 uppvisade ökad aktivitet i spåren av de lyfta pandemirestriktionerna och omsättningen nådde all-time high under Q4 2022. Ett samarbetsavtal tecknat med en internationell koncern gav ytterligare orderingång med tillhörande omsättning. Den högre aktivitetsnivån har bibehållits under 2023.

## Kvartal 4, 2023

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (kvartalet)					
Omsättning o resultat under perioden	aktuellt kvartal	föregående år	förändring		
Omsättning	5,1	8,6	-3,5	-41%	
Nettoomsättning	6,9	8,4	-1,4	-17%	
Kostnader	19,0	14,9	4,2	28%	
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-10,1	-4,6	-5,5	-120%	
Rörelseresultat (EBIT)	-13,9	-6,3	-7,7	-122%	
Resultat från finansnetto	-0,6	-0,3	-0,3	-84%	

Under övriga rörelseintäkter har bokförts -2,2M till följd av ej bifallen överklagan av Tillväxtverkets återbetalningskrav. Omsättningen justerat för detta hamnar på 7,3M (nettoomsättningen påverkas ej). Kostnaderna ökar i en turbulent omvärld med krig, hög inflation och kostnadstryck. Resultat från finansnetto minskade, räntekostnad för externa lån påverkar.

## Kvartal 1-4, 2023

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (ytd)					
Omsättning o resultat under året	ytd aktuellt år	föregående år	förändring		
Omsättning	27,9	23,4	4,5	19%	
Nettoomsättning	28,1	22,1	6,0	27%	
Kostnader	62,0	56,7	5,3	9%	
Resultat innan avskrivningar (EBITDA)	-23,0	-20,8	-2,2	-11%	
Rörelseresultat (EBIT)	-34,1	-33,3	-0,8	-2%	
Resultat från finansnetto	-2,5	-1,4	-1,1	-84%	

Omsättningen justerat för TVVs återbetalningskrav hamnar på **30,1MSEK** (nettoomsättningen påverkas ej) vilket motsvarar en ökning om 29%.

Nettoomsättningen ökar med 27%.

Kostnaderna ökar i en turbulent omvärld med krig, hög inflation och kostnadstryck.

Resultat från finansnetto minskade, främst beroende på ökade räntekostnader för externa lån.

Med "föregående år" avses samma period föregående kalenderår.

Finansiell översikt (vid periodens slut)					
Finansiell ställning vid periodens slut	aktuellt kvartal	föregående år	förändring		
Likvida medel	2,3	4,7	-2,4	-50%	
Eget kapital	18,3	36,3	-18,1	-50%	
Soliditet	34%	55%	-0,2	-21%	
Totalt kassaflöde	-2,4	3,3	-5,7	-171%	
Kassaflöde löpande verksamhet	-17,5	-22,2	4,7	-21%	
Kassaflöde investeringsverksamhet	0,1	-0,1	0,2	-146%	
Kassaflöde finansieringsverksamhet	15,1	25,7	-10,6	-41%	

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner efter emissionskostnader om 18,5 MSEK

## Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Connectivity AB, H&D Wireless IoT Labs, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB, Fastighets AB Silarp, H&D Wireless SL (pvt) Ltd samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Kostnader hänförliga till dotterbolagen fördelas till aktuellt dotterbolag och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 3,8 (3,5) MSEK samt ett rörelseresultat om -3,9 (-3,6) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 89,3 (99,4) MSEK med en soliditet om 88% (89%).

### Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North. Aktiekapitalet uppgår vid kvartalets slut till 24 387 664 SEK fördelat på 487 753 284 aktier (467 993 286 B-aktier samt 19 759 998 A-aktier).

### Teckningsoption (TO4 B, ISIN-kod SE0020552263, kortnamn HDW-TO-4-B)

I 2023 års emissioner erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Ca 184 miljoner optioner av serie B emitterades vilka vid full teckning skulle inbringa ca 24 MSEK genom teckning av 92 144 001 aktier motsvarande knappt 16% utspädning. Två teckningsoptioner ger rätt att under två perioder, 2024-09-02 -- 2024-09-30 samt 2025-03-03 -- 2025-03-31, teckna en ny aktie av samma aktieslag till 0,13 SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

### Aktierelaterat incitamentsprogram

Löpande incitamentsprogram om maximalt:

13 918 052 b-aktier att utnyttjas under perioden 2025-05-26 – 2025-06-06 samt

25 875 418 b-aktier att utnyttjas under perioden 2026-11-01 – 2026-11-30

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

## Tvister

Förvaltningsrätten avslag bolagets överklagan av Tillväxtverkets beslut om återkrav av stöd för korttidsarbete under perioden 2020. Belopp 2,2M. Utfallet är bokfört under 2023.

## Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*

Kista, 2024-02-12

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

## Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2023 Helår	2022 Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>							
Nettoomsättning, extern	6 905	7 225	7 295	6 702	8 350	28 127	22 127
Övriga rörelseintäkter	-1 804	536	452	622	265	-194	1 261
<b>Summa intäkter</b>	<b>5 101</b>	<b>7 761</b>	<b>7 747</b>	<b>7 324</b>	<b>8 615</b>	<b>27 933</b>	<b>23 388</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>							
Övriga externa kostnader	-7 692	-6 526	-4 263	-5 622	-7 170	-24 103	-21 337
Personalkostnader	-7 487	-6 062	-7 170	-6 117	-6 018	-26 836	-22 855
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-10 078</b>	<b>-4 827</b>	<b>-3 686</b>	<b>-4 415</b>	<b>-4 573</b>	<b>-23 006</b>	<b>-20 804</b>
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-3 241	-1 659	-2 731	-2 130	-1 188	-9 761	-11 211
Övriga rörelsekostnader	-622	-223	-126	-325	-513	-1 296	-1 266
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-13 941</b>	<b>-6 709</b>	<b>-6 543</b>	<b>-6 870</b>	<b>-6 274</b>	<b>-34 063</b>	<b>-33 281</b>
Ränteintäkter, externa	15	104	-99	19	5	39	5
Räntekostnader, externa	-602	-902	-396	-645	-324	-2 545	-1 369
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-14 528</b>	<b>-7 507</b>	<b>-7 038</b>	<b>-7 496</b>	<b>-6 593</b>	<b>-36 569</b>	<b>-34 645</b>
Skatt på årets resultat	23	0	0	0	-80	23	-94
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-14 505</b>	<b>-7 507</b>	<b>-7 038</b>	<b>-7 496</b>	<b>-6 673</b>	<b>-36 546</b>	<b>-34 739</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	-14 505	-7 507	-7 038	-7 496	-6 673	-36 546	-34 739
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0	0	0	0

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2023 Helår	2022 Helår
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>							
Balanserade utvecklingskostnader	35 041	38 090	40 655	42 902	44 830	35 041	44 830
Koncessioner, patent, licenser, etc	430	434	427	431	446	430	446
Goodwill	3 076	3 186	3 186	3 406	3 516	3 076	3 516
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>							
Byggnader och mark	2 748	2 828	2 859	2 985	3 064	2 748	3 064
Inventarier	15	82	59	75	0	15	0
<b>Finansiella Anläggningstillgångar</b>							
Övriga finansiella tillgångar	393	592	592	592	592	393	592
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>41 703</b>	<b>45 212</b>	<b>47 778</b>	<b>50 391</b>	<b>52 448</b>	<b>41 703</b>	<b>52 448</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>							
Varulager	2 000	2 023	1 805	1 577	1 642	2 000	1 642
Kundfordringar	2 318	5 416	5 303	3 635	4 578	2 318	4 578
Övriga fordringar	877	1 575	1 403	1 433	1 235	877	1 235
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 790	3 517	2 362	1 833	1 339	3 790	1 339
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>8 985</b>	<b>12 531</b>	<b>10 873</b>	<b>8 478</b>	<b>8 794</b>	<b>8 985</b>	<b>8 794</b>
Kassa och Bank	2 314	6 785	1 733	8 089	4 673	2 314	4 673
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>11 299</b>	<b>19 316</b>	<b>12 606</b>	<b>16 567</b>	<b>13 467</b>	<b>11 299</b>	<b>13 467</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>53 002</b>	<b>64 528</b>	<b>60 384</b>	<b>66 958</b>	<b>65 915</b>	<b>53 002</b>	<b>65 915</b>
<b>Eget Kapital</b>							
Aktiekapital	24 388	24 388	14 705	14 705	13 689	24 388	13 689
<b>Fritt Eget Kapital</b>							
Övrigt tillskjutet kapital	200 984	201 657	197 121	197 123	193 190	200 984	193 190
Annat eget kapital exklusive årets resultat	-170 559	-170 559	-170 559	-170 559	-135 820	-170 559	-135 820
Årets Resultat	-36 546	-22 041	-14 534	-7 496	-34 739	-36 546	-34 739
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>18 267</b>	<b>33 445</b>	<b>26 733</b>	<b>33 773</b>	<b>36 320</b>	<b>18 267</b>	<b>36 320</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	18 267	33 445	26 733	33 773	36 320	18 267	36 320
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0	0	0	0
<b>Avsättningar</b>	423	446	446	446	446	423	446
<b>Långfristiga skulder</b>							
Skulder till kreditinstitut (LS)	3 120	3 299	3 339	3 448	2 105	3 120	2 105
Övriga långfristiga skulder	2 703	9 518	10 389	11 250	7 227	2 703	7 227
<b>Kortfristiga skulder</b>							
Skulder till kreditinstitut (KS)	395	565	563	135	1 954	395	1 954
Leverantörsskulder	4 264	4 322	1 683	1 546	2 238	4 264	2 238
Övriga skulder	17 780	8 160	11 710	11 211	10 407	17 780	10 407
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 050	4 773	5 521	5 149	5 218	6 050	5 218
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>28 489</b>	<b>17 820</b>	<b>19 477</b>	<b>18 041</b>	<b>19 817</b>	<b>28 489</b>	<b>19 817</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>53 002</b>	<b>64 528</b>	<b>60 384</b>	<b>66 958</b>	<b>65 915</b>	<b>53 002</b>	<b>65 915</b>

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
<b>Utgående balans 2022-12-31</b>	<b>13 689</b>	<b>193 190</b>	<b>-170 559</b>	<b>0</b>	<b>36 320</b>
Periodens resultat			-36 546		-36 546
Nyemission (inkl emissionskostnader)	10 699	7 794			18 493
<b>Utgående balans 2023-12-31</b>	<b>24 388</b>	<b>200 984</b>	<b>-207 105</b>	<b>0</b>	<b>18 267</b>

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2023 Helår	2022 Helår
<b>Den löpande verksamheten</b>							
Resultat efter finansiella poster	-14 505	-7 507	-7 038	-7 496	-6 593	-36 546	-34 645
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	3 155	2 698	2 538	2 132	1 151	10 523	11 176
<i>Betald inkomstskatt</i>	0	0	0	0	14	0	0
<b>Kassaflöde från den löp. verksamh. före förändr. i rörelsekap</b>	<b>-11 350</b>	<b>-4 809</b>	<b>-4 500</b>	<b>-5 364</b>	<b>-5 428</b>	<b>-26 023</b>	<b>-23 469</b>
Förändring av varulager	23	-218	-228	65	-29	-358	-338
Förändringar av rörelsefordringar	3 523	-1 441	-2 166	251	336	167	-3 304
Förändringar av rörelseskulder	10 669	-1 655	1 434	-1 776	189	8 672	4 880
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>2 865</b>	<b>-8 123</b>	<b>-5 460</b>	<b>-6 824</b>	<b>-4 932</b>	<b>-17 542</b>	<b>-22 231</b>
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	133	-133	75	-75	0	0	0
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	58	0	0	0	-125	58	-125
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>191</b>	<b>-133</b>	<b>75</b>	<b>-75</b>	<b>-125</b>	<b>58</b>	<b>-125</b>
Nyemission	141	19 364	1	4 961	1	24 467	23 683
Emissionskostnader	-673	-5 146	-2	-12	-22	-5 833	-3 043
Upptagna lån	-6 848	-901	-962	5 577	-572	-3 134	5 377
Amortering av låneskulder	-147	-9	-8	-211	-61	-375	-316
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-7 527</b>	<b>13 308</b>	<b>-971</b>	<b>10 315</b>	<b>-654</b>	<b>15 125</b>	<b>25 701</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-4 471</b>	<b>5 052</b>	<b>-6 356</b>	<b>3 416</b>	<b>-5 711</b>	<b>-2 359</b>	<b>3 345</b>
Likvida medel vid periodens början	6 785	1 733	8 089	4 673	10 384	4 673	1 328
<b>Likvida medel vid periodens slut (Kassa)</b>	<b>2 314</b>	<b>6 785</b>	<b>1 733</b>	<b>8 089</b>	<b>4 673</b>	<b>2 314</b>	<b>4 673</b>

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2023 Q4	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2023 Helår	2022 Helår
<b>Före utspädning</b>							
<i>Antal aktier (tusental)</i>	487 753	487 753	294 105	294 105	273 772	487 753	273 772
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	487 753	390 929	294 105	283 939	265 738	487 753	265 738
<i>Nettoresultat</i>	-14 505	-7 507	-7 038	-7 496	-6 673	-14 505	-34 739
<b>Resultat per aktie före utspädning</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,13</b>
<b>Efter utspädningseffekt</b>							
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	100 457	100 457	294 105	114 438	169 695	100 457	169 695
<i>Teckningsoptioner med utsp.effekt motsvarande antal aktier *</i>	0	0	0	0	0	0	0
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	588 211	491 386	588 210	398 377	435 433	588 211	435 433
<i>Nettoresultat</i>	-14 505	-7 507	-7 038	-7 496	-6 673	-14 505	-34 739
<b>Resultat per aktie efter utspädning*</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,01</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,08</b>

\* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

## Moderbolagets finansiella ställning

<b>Moderns resultaträkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2023</b> Q4	<b>2023</b> Q3	<b>2023</b> Q2	<b>2023</b> Q1	<b>2022</b> Q4	<b>2023</b> Helår	<b>2022</b> Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>							
Nettoomsättning, extern	1 004	877	919	968	939	3 768	3 531
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	6	0	6	5
<b>Summa intäkter</b>	<b>1 004</b>	<b>877</b>	<b>919</b>	<b>974</b>	<b>939</b>	<b>3 774</b>	<b>3 536</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>							
Övriga externa kostnader	-1 158	-524	-418	-492	335	-2 592	-2 356
Personalkostnader	-1 423	-1 040	-1 370	-1 231	-1 199	-5 064	-4 768
<b>Resultat innan avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-1 577</b>	<b>-687</b>	<b>-869</b>	<b>-749</b>	<b>75</b>	<b>-3 882</b>	<b>-3 588</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-1 577</b>	<b>-687</b>	<b>-869</b>	<b>-749</b>	<b>75</b>	<b>-3 882</b>	<b>-3 588</b>
Ränteintäkter, externa	11	0	0	2	0	13	0
Räntekostnader, externa	-327	-592	-230	-512	-197	-1 661	-975
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-1 893</b>	<b>-1 279</b>	<b>-1 099</b>	<b>-1 259</b>	<b>-122</b>	<b>-5 530</b>	<b>-4 563</b>
Bokslutsdispositioner	-23 176	0	0	0	-2 002	-23 176	-2 002
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-25 069</b>	<b>-1 279</b>	<b>-1 099</b>	<b>-1 259</b>	<b>-2 124</b>	<b>-28 706</b>	<b>-6 565</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	-25 069	-1 279	-1 099	-1 259	-2 124	-28 706	-6 565
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0	0	0	0	0



<b>Moderns balansräkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2023</b> <b>Q4</b>	<b>2023</b> <b>Q3</b>	<b>2023</b> <b>Q2</b>	<b>2023</b> <b>Q1</b>	<b>2022</b> <b>Q4</b>	<b>2023</b> <b>Helår</b>	<b>2022</b> <b>Helår</b>
<b>Finansiella Anläggningstillgångar</b>							
Andelar i koncernföretag	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644	78 644
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>	<b>78 644</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>							
Aktuella skattefordringar	0	0	68	27	0	0	0
Fordringar hos koncernföretag	22 844	39 331	35 833	35 367	32 383	22 844	32 383
Övriga fordringar	153	368	0	6	0	153	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	179	150	191	242	185	179	185
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>23 176</b>	<b>39 849</b>	<b>36 092</b>	<b>35 642</b>	<b>32 568</b>	<b>23 176</b>	<b>32 568</b>
Kassa och Bank	217	4 885	103	1 598	283	217	283
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>23 393</b>	<b>44 734</b>	<b>36 195</b>	<b>37 240</b>	<b>32 851</b>	<b>23 393</b>	<b>32 851</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>102 037</b>	<b>123 378</b>	<b>114 839</b>	<b>115 884</b>	<b>111 495</b>	<b>102 037</b>	<b>111 495</b>
<b>Eget Kapital</b>							
Aktiekapital	24 388	24 388	14 705	14 705	13 689	24 388	13 689
<b>Fritt Eget Kapital</b>							
Övrigt tillskjutet kapital	259 379	260 052	255 515	255 517	251 585	259 379	251 585
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-165 722	-165 864	-165 864	-165 864	-159 299	-165 722	-159 299
Årets Resultat	-28 706	-3 637	-2 358	-1 259	-6 565	-28 706	-6 565
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>89 339</b>	<b>114 939</b>	<b>101 998</b>	<b>103 099</b>	<b>99 410</b>	<b>89 339</b>	<b>99 410</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>89 339</i>	<i>114 939</i>	<i>101 998</i>	<i>103 099</i>	<i>99 410</i>	<i>89 339</i>	<i>99 410</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Långfristiga skulder</b>							
Övriga långfristiga skulder	0	1 165	1 238	1 335	875	0	875
<b>Kortfristiga skulder</b>							
Leverantörsskulder	258	428	187	144	262	258	262
Skulder till koncernföretag	6 145	2 234	2 786	2 945	3 265	6 145	3 265
Övriga skulder	5 438	3 944	7 900	7 553	6 983	5 438	6 983
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	857	668	730	808	700	857	700
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>12 698</b>	<b>7 274</b>	<b>11 603</b>	<b>11 450</b>	<b>11 210</b>	<b>12 698</b>	<b>11 210</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>102 037</b>	<b>123 378</b>	<b>114 839</b>	<b>115 884</b>	<b>111 495</b>	<b>102 037</b>	<b>111 495</b>

## Övrig information

### KALENDER

- . Årsredovisning 2023 2024-04-26
- . Delårsrapport 2024.Q1 2024-05-03
- . Årsstämma HDW Holding 09:00 2024-05-17

### ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

*Pär Bergsten, VD och koncernchef*

*+46 8 551 184 60*

*investors@hd-wireless.com*

# Wireless

## **H&D Wireless**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60  
[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**