

HALVÅRSRAPPORT

juli-december Q1-Q2, 2019



HALVÅRSRAPPORT Q1-Q2 (juli - december 2019)

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

Under andra kvartalet levererade bolaget en försäljningsökning inom sitt primära tillväxtområde, Egenutvecklade Produkter för Automation och Säkerhet, med 14 procent och försäljningen uppgick till 4 431 (3 899) KSEK. Koncernomsättningen uppgick till 12 537 (14 325 KSEK) och bruttovinsten nådde 5 783 KSEK vilket gav en bruttomarginal på 46 procent. EBITDA-resultatet uppgick till 1 020 (1 602) KSEK och rörelseresultatet före skatt uppgick till 130 (945) KSEK.

RAPPORTPERIOD, Q2 (oktober – december 2019)

- Nettoomsättningen uppgick till 12 537 (14 325) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 4 430 (4 165) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 1 576 (1 464) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 020 (1 602) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 130 (945) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 62 (912) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 2 064 (1 395) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 215 (-1 417) KSEK.

RAPPORTPERIOD, Q1-Q2 (juli – december 2019)

- Nettoomsättningen uppgick till 22 865 (25 361) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 7 999 (7 530) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 976 (2 664) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 033 (2 959) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -741 (1 648) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -860 (1 579) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 2 019 (4 226) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -585 (740) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 393 (6 983) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 997 (5 600) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

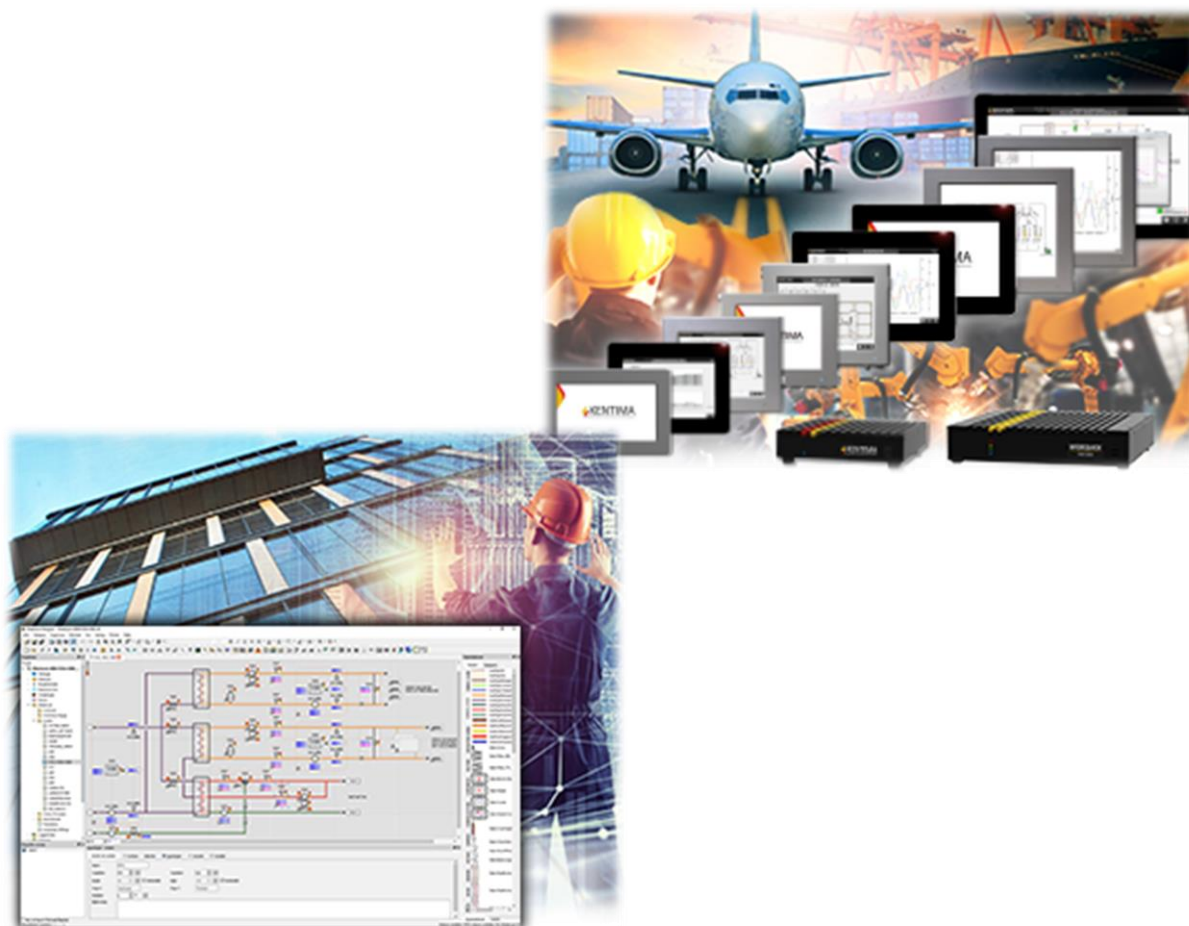
”Våra satsningar på en förstärkt och utökad organisation, har de senaste kvartalen påverkat resultatutvecklingen negativt. Efter två kvartal med negativa rörelseresultat kan vi åter visa upp ett positivt rörelseresultat och ett EBITDA-resultat som nådde 1 020 KSEK.

Andra kvartalet innehåller flera positiva signaler inför framtiden och det känns bra att vi kan redovisa en tillväxt på 14 procent för våra Egenutvecklade Produkter även om våra tillväxtmål är högre. En viktig effekt som den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter medförde var att koncernens bruttomarginal förbättrades till 46 procent, jämfört med 41 procent samma period föregående år.

Vi har under andra kvartalet fortsatt vår framtidssatsning och anställt en ny säljare inom affärsområdet Automation som utgår från vårt nyöppnade lokalkontor i Upplands Väsby.”

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Sidan 1	Halvårsrapport i sammandrag
Sidan 2	Innehållsförteckning
Sidan 3	VD har ordet
Sidan 7	Affärsmodell dotterbolaget Kentima AB
Sidan 8	Affärsidé – Vision – Mål – Strategi
Sidan 9	Väsentliga händelser
Sidan 10	Verksamhetsrapport
Sidan 11	Kontakt, anmäl dig till nyhetsbrev, övrigt
Sidan 12	Koncernens resultaträkning
Sidan 13	Koncernens balansräkning
Sidan 15	Förändring av Eget kapital, Moderbolagets resultat- och balansräkning i sammandrag
Sidan 16	Koncernens kassaflödesanalys
Sidan 17	Koncernens nyckeltal



VD HAR ORDET

Våra satsningar på en förstärkt och utökad organisation, har de senaste kvartalen påverkat resultatutvecklingen negativt. Efter två kvartal med negativa rörelseresultat kan vi åter visa upp ett positivt rörelseresultat och ett EBITDA-resultat som nådde 1 020 KSEK. Det känns glädjande eftersom vi har fortsatt vår intensiva satsning på produktutveckling, marknadsföring, nyanställningar och ett nytt lokalkontor. Andra kvartalet innehåller flera positiva signaler inför framtiden och det känns bra att vi kan redovisa en tillväxt på 14 procent för våra Egenutvecklade Produkter även om våra tillväxtmål är högre. En viktig effekt som den ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter medförde var att koncernens bruttomarginal förbättrades till 46 procent, jämfört med 41 procent samma period föregående år.

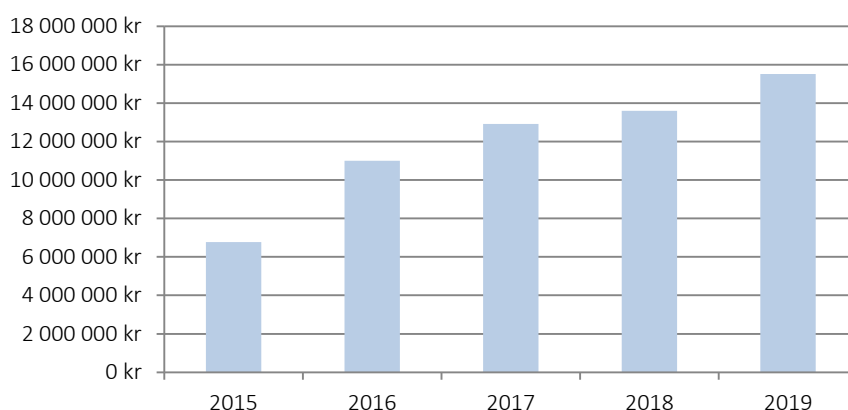
Egenutvecklade Produkter, Automation & Säkerhet

Efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter har ökat kontinuerligt under en längre tid och trenden fortsatte även under andra kvartalet. Intresset för våra mjukvaror blir allt större, både som enskilda produkter och som ingående komponenter i våra operatörspaneler och NVR:er. Vi arbetar också kontinuerligt med olika projekt till våra systemintegratörer där vi konfigurerar kundspecifika lösningar och under perioden har vi påbörjat arbetet med ett flertal nya projekt.

Under andra kvartalet ökade försäljningen av Egenutvecklade Produkter med 14 procent jämfört med samma period föregående år. Vi har fått flera nya kunder som kontaktat oss via rekommendation från våra nöjda systemintegratörer och slutkunder, detta känns fantastiskt kul och inspirerande!

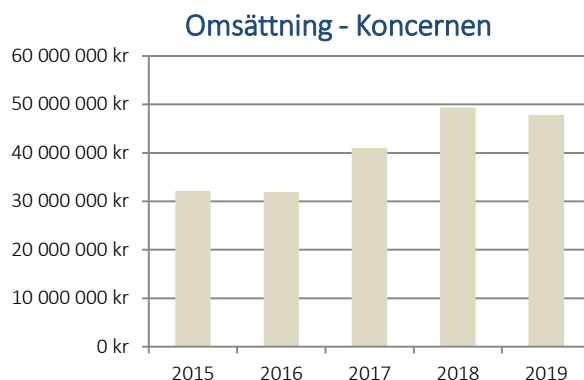
Vi har ännu inte startat upp exportsatsningen, trots detta har vi under kvartalet haft ett ökat intresse för våra produkter från flera internationella kunder. På den svenska marknaden fortsätter vi öka våra marknadsandelar och tillsammans med all den positiva respons vi får från marknaden har vi stora möjligheter att nå våra tillväxtmål.

Försäljning per kalenderår
Egenutvecklade produkter Automation & Säkerhet



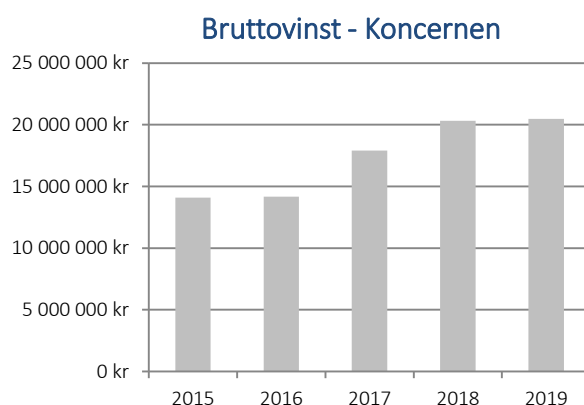
Koncernomsättning

Under andra kvartalet hade affärsområdet Kundanpassade Styrssystem en vikande försäljning. Försäljningen av Kundanpassade Styrssystem sker från dotterbolaget Kentima Control R&D AB, till bolagets största kund, där systemen ingår i maskiner som säljs till gruvindustrin. Även om försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter ökade med 14 procent under kvartalet uppvägde detta inte den vikande försäljningen av Kundanpassade Styrssystem, vilket resulterade i att koncernomsättningen sjönk med 12 procent, jämfört med samma period föregående år.



Förbättrad bruttomarginal

Eftersom andelen av koncernomsättningen som består av Egenutvecklade Produkter succesivt ökar, påverkar detta bruttomarginalen positivt. Under andra kvartalet uppgick bruttomarginalen till 46 procent, jämfört med 41 procent samma period föregående år. Detta fick till följd att bruttovinsten endast minskade med 3 procent när koncernomsättning minskade med 12 procent. Anledningen är att vi har en betydligt bättre marginal på Egenutvecklade Produkter jämfört med merparten av produkterna som ingår i det vi redovisar som försäljning av Kundanpassade Styrssystem.



Intäkter och tillväxt

Koncernomsättningen i bolaget kan delas in i tre delar:

- 1) **Egenutvecklade Produkter** inom affärsområdena Automation och Säkerhet
- 2) **Övriga produkter inom Automation och Säkerhet**, t.ex. spetskonsulting där vi utför avancerad kundanpassad konfigurering av våra produkter, utveckling av specifika programfunktioner, utbildningar, externa tillval etc.
- 3) **Kundanpassade Styrssystem** till gruvindustrin.

Bolagets stora satsning ligger i att öka försäljningstillväxten av Egenutvecklade Produkter och att fortsätta stärka sin position inom Automation och Säkerhet. För att åstadkomma detta krävs en fortsatt satsning på produktutveckling, marknadsföring och försäljning samtidigt som vi succesivt också förstärker våra avdelningar inom produktion, ekonomi och ledning.

Tillväxten av Egenutvecklade Produkter har varit god de senaste åren men vår målsättning är nu att öka tillväxttakten betydligt de närmaste åren. Bolaget har det senaste året satsat stora resurser på att förstärka organisationen med flera nya medarbetare för att ha möjlighet att öka tillväxttakten. Vårt resultat har påverkats negativt av detta tillfälligt men detta är viktiga och nödvändiga investeringar för att säkra bolagets långsiktiga tillväxt samt möjliggöra en ökad tillväxttakt.

Kentima - Ett attraktivt tillväxtbolag

Vi arbetar intensivt med vår absoluta målsättning att Kentima ska vara ett attraktivt tillväxtbolag med en långsiktig och stabil tillväxt, med fokus på Egenutvecklade Produkter inom Automation och Säkerhet - samtidigt som vi ska vara ett lönsamt bolag som ger god avkastning till aktieägarna. Det är en stor utmaning att bedriva omfattande och avancerad utveckling, öka antalet anställda, öka tillväxten inom Egenutvecklade Produkter och samtidigt generera ett tillfredställande resultat. Andra kvartalet visar tydligt en av de positiva effekterna en ökad försäljning av Egenutvecklade Produkterna får på bruttomarginalen och resultatet. En ökad tillväxttakt av Egenutvecklade Produkter kommer framöver ge motsvarande effekt på koncernomsättningen som efterhand kommer bli allt mindre känslig mot de nedgångar som sker inom delen Kundanpassade Styrssystem.

Kontinuerlig utveckling av våra mjukvaror

En förutsättning för att vi ska kunna accelerera tillväxtakten för Egenutvecklade Produkter och fortsätta öka våra marknadsandelar, är att vi fortsätter ligga i framkant i vår produktutveckling. Under andra kvartalet lanserade vi nya huvudversioner av våra mjukvaror, WideQuick HMI/SCADA/PSIM och Ethisis VMS. Förutom nya funktioner har vi fokuserat på att göra viktiga optimeringar som höjer prestandan. Våra mjukvaror utvecklas för att passa i stora och mycket krävande system.

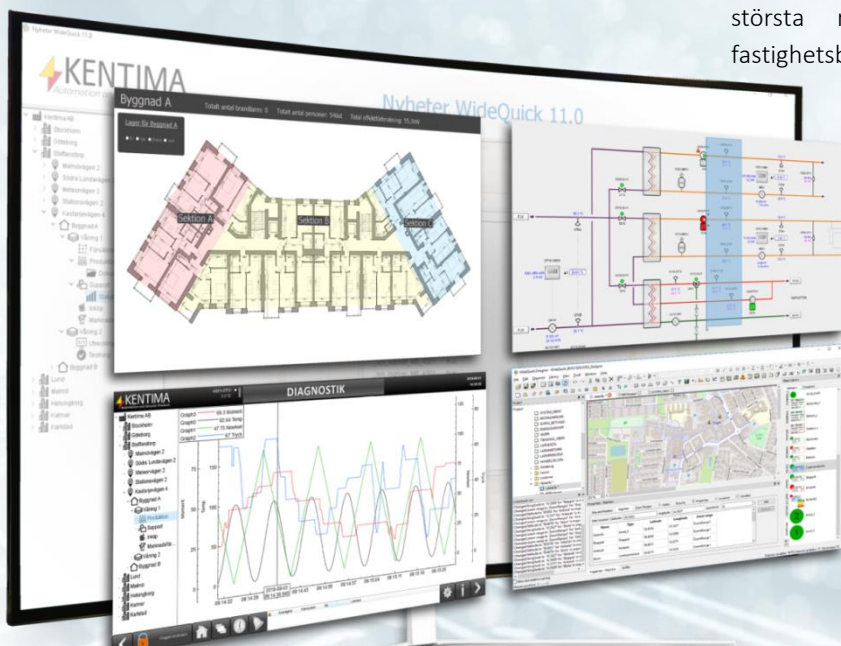
Våra produkter finns redan installerade i flera stora och komplexa anläggningar och vår ambition är att fortsätta tillgodose marknads krav på allt högre prestanda, större lagringsmöjligheter, nya möjligheter för kommunikation och säkrare system. I takt med att våra mjukvaror används i allt större anläggningar innebär det att intäkterna från licensförsäljningen ökar samtidigt som försäljningen av övriga produkter ökar, t.ex. konsulttjänster och utbildningar.

WideQuick BMS växer inom Fastighetsautomation

Vi vidareutvecklar kontinuerligt vårt koncept för Fastighetsautomation, WideQuick BMS. Vi är övertygade om att vi har stora möjligheter att nå en betydande tillväxt inom Fastighetsautomation. Vi ökar kontinuerligt försäljningen av WideQuick inom Fastighetsautomation och våra systemintegratörer värdesätter alla möjligheter som vårt BMS-koncept erbjuder dem och fastighetsägarna. I juni 2018 beslutade riksdagen, med utgångspunkt från EU:s lagstiftning, om nya svenska klimat- och energimål vilket innebär att målsättningen är att Sverige 2030 ska ha en 50 procent effektivare energianvändning jämfört med året 2005. Detta ställer höga krav på fastighetsägare och fastighetsbolag och är en av orsakerna som driver att investeringarna ökar inom Fastighetsautomation.

Vårt BMS-koncept ger användaren stora möjligheter att välja systemuppbyggnad och stor flexibilitet att konfigurera systemet enligt slutkundens önskemål, jämfört med flera konkurrerande system på marknaden. Fastighetsägaren får ett öppet system som i stort sett är oberoende av fabrikat på PLC och styrsystem. WideQuick BMS kan anslutas till övrig befintlig utrustning och andra fabrikat av befintliga styrsystem såsom exempelvis ABB, Beckhoff, Honeywell, Saia, Schneider, Siemens, Wago m.fl.

Fastighetsägaren får ett effektivt, driftsäkert och flexibelt övervakningssystem som tillsammans med övrig utrustning minskar kostnaderna för värme, ventilation, luftkonditionering och flera andra system. Vi har under februari 2020 lanserat en ny version av WideQuick HVAC/BMS som vi kommer visa upp tillsammans med övriga produkter på Nordbygg i april, som är nordens största mässa och mötesplats för bygg- och fastighetsbranschen.



Ökat intresse för WideQuick inom VA

WideQuick HMI/SCADA/PSIM har en unik flexibilitet och är utvecklad för att användas inom ett stort antal branscher där systemintegratören kan konfigurera och anpassa mjukvaran efter anläggningens individuella krav och behov. Vi arbetar ständigt med att göra det enklare att använda WideQuick inom olika områden och en viktig del i det arbetet är att erbjuda marknaden fler färdiga koncept avsedda för olika vertikaler, som vi gör inom fastighetsautomation med vårt BMS-koncept.

En annan vertikal är VA (Vatten och Avlopp), där vår mjukvara WideQuick passar utmärkt för att användas som ett överordnat övervakningssystem, t.ex. för att säkerställa driften vid t.ex. reningsverk, pumpstationer etc. VA-nätet i Sverige är eftersatt och ett stort problem för många kommuner. I april 2019 hölls ett riksdagsseminarium där man diskuterade statusen på VA-nätet i Sverige. Man konstaterade en vikande förnysetakt och ett ökat utläckage och att det befintliga systemet behöver insatser som bl.a. teknikutbyte på flera nivåer, bl.a. för att trygga vår försörjning av dricksvatten (källa:VA-fakta.se). Vi har de senaste kvartalen märkt en ökad försäljning inom det här området och ser goda möjligheter till en god tillväxt inom området.

Efterhand som vi breddar vårt erbjudande med fler vertikaler och färdiga koncept stärks vårt totala erbjudande till marknaden. Vi ser ett behov inom flera vertikaler, ex. kraftdistribution m.fl. där vi med vår kraftfulla och moderna mjukvara egentligen redan idag kunde tagit fram detta, men våra begränsningar ligger i personalresurser. Därför kommer vi efterhand som vi ser möjligheten, fortsätta anställa fler duktiga applikationsingenjörer.

Vi etablerar oss med lokalkontor i Stockholmsregionen

Vi har under andra kvartalet fortsatt vår framtidssatsning och anställt en ny säljare inom affärsområdet Automation som utgår från vårt nyöppnade lokalkontor i Upplands Väsby. Vår satsning och ökade försäljning av Fastighetsautomation i regionen passar väl in tillsammans att vi även ökar vår direkta närvaro och antalet kundbesök kraftigt framöver. Här ser vi goda möjligheter att fortsätta öka våra marknadsandelar.

”Kentima har stor potential att växa och bli ett lönsamt bolag och det krävs långsiktighet”

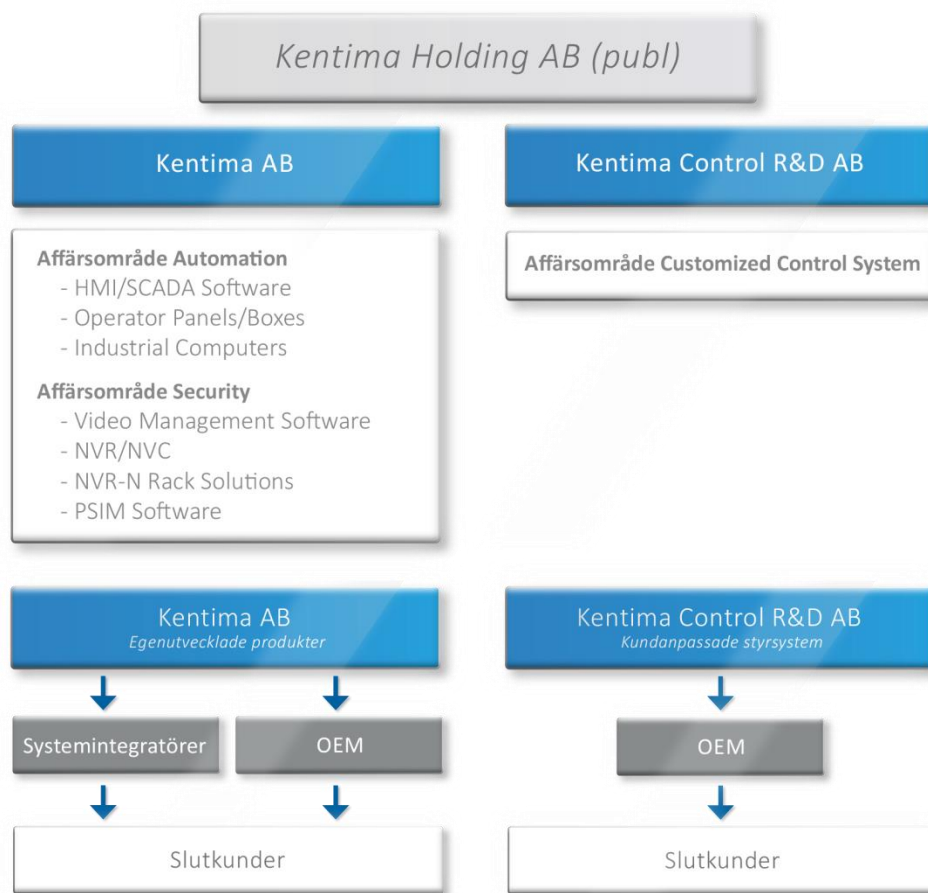


Kent Nilsson, VD

”Våra tillväxtambitioner kräver fortsatt satsning på produktutveckling, marknadsföringsaktiviteter och ny personal. Ett av våra mål är att möta så många befintliga och nya kunder som möjligt genom olika marknadsaktiviteter, kundbesök, mässor, seminarier m.m. Samtidigt som vi fokuserar på tillväxt är vår målsättning att bolaget ska generera ett tillfredställande resultat.

Sammantaget ser jag positivt på kommande kvartal och hela verksamhetsåret, speciellt för våra Egenutvecklade Produkter. Som jag beskrivit tidigare är det svårt att förutspå hur försäljningen av Kundanpassade Styrssystem, inom Kentima Control R&D AB, kommer att utvecklas och det finns risk att trenden vi sett under det första halvåret kommer att fortsätta.

Min bedömning är att marknaden inom Automation och Säkerhet kommer att fortsätta utvecklas positivt. Framtiden för Kentima ser därför mycket positiv ut och vi har stora möjligheter att fortsätta öka våra marknadsandelar och skapa en långsiktig, uthållig och hög tillväxt inom våra Egenutvecklade Produkter”



Kunder

Kunderna i Kentima AB är primärt återförsäljare, främst systemintegratörer och OEM-kunder. Återförsäljarna installerar bolagets produkter hos slutkunderna som en enskild produkt eller som en del i ett helt system. Kentima har stort fokus på kundrelationer och har c:a 400 systemintegratörer och installatörer inom automations- och säkerhetsbranschen som anslutit sig till Kentima Partner Program, ett partnerprogram som är framtaget för att stärka samarbetet med kunderna. All personal är anställd i Kentima AB och här görs alla stora framtidsåtaganden inom produktutveckling, marknad och försäljning.

Vad ingår i siffrorna för Egenutvecklade Produkter

Kentima AB tillverkar och säljer en specialanpassad modell av sina industridatorer till systerbolaget Kentima Control R&D AB. Intäkterna för denna försäljning är exkluderad i den försäljning som Kentima AB redovisar som "Försäljning Egenutvecklade Produkter". I försäljningen som redovisas som "Försäljning Egenutvecklade Produkter" ingår endast den produktförsäljning som säljs till bolagets externa kunder inom affärsområdena Automation och Säkerhet, d.v.s. intäkter för spetskonsulting, utbildningar och tillbehör ingår inte heller.

Egenutvecklade Produkter

AUTOMATION

- WideQuick® HMI/SCADA Software
- Oe Industrial Computers
- WideQuick® Operator Panels/Boxes

SECURITY

- Ethisis® Video Management Software
- Ethisis® NVR and Ethisis® NVC
- Ethisis® NVR-N Rack Solutions
- WideQuick® PSIM Software

Skalbarhet för fortsatt tillväxt

Kentima AB har under flera år satsat stora resurser på produktutveckling och i vårt utvecklingsarbete har vi bl.a. fokus på skalbarhet och flexibilitet och tar vara på alla synergier vi får genom vår breda produktportfölj. Vi har idag produkter som är väletablerade på marknaden och vi ser stora möjligheter till att få en god tillväxt på kommande försäljning med befintlig produktportfölj och organisation, samtidigt som vi fortsätter att vidareutveckla vårt produktprogram och ta fram nya applikationer, vertikaler och koncept.

Dotterbolagens individuella omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Affärsidé

Kentima är ett företag som utvecklar, tillverkar och säljer högteknologiska, Egenutvecklade mjuk- och hårdvaruprodukter. Försäljningen sker främst till systemintegratörer som levererar system, produkter och lösningar inom Automations- och Säkerhetsbranschen. Produkternas huvudsakliga syfte är att effektivt övervaka och visualisera olika typer av information, t.ex. processövervakning, fastighetsautomation, videoövervakning och överordnade säkerhetssystem.

Genom att använda produkter från Kentima får kunderna ett konkurrenskraftigt och framtidssäkert system som enkelt kan integreras med andra system. Produkterna kan snabbt anpassas av systemintegratören efter slutkundens behov och önskemål. Hög kvalitet, flexibilitet i kombination med unika egenskaper ger ett betydande mervärde för slutkunderna. Kentima har lång erfarenhet och hög produktkunskap inom båda branscherna och arbetar för en god tillväxt och lönsamhet.

Vision

Kentima ska vara en ledande leverantör på marknaden av Automations- och Säkerhetsprodukter, både nationellt och internationellt. Produkterna ska genom hög funktionalitet och prestanda, unika egenskaper, samt hög kvalitet vara det mest attraktiva och kostnadseffektiva alternativet. Det ska vara möjligt för systemintegratörer att snabbt konfigurera önskad lösning till ett brett spektrum av slutkunder.

Produkterna inom Automation ska främst användas för att övervaka t.ex. maskiner, fastigheter, processindustrier och andra typer av industriella anläggningar. Avsikten är att produkterna t.ex. ska effektivisera produktionen, minska drift- och underhållskostnader, skapa färre driftstopp, minska energiförbrukning i fastigheter och öka komforten för hyresgästerna. Produkterna ska vara robusta, flexibla och enkelt kunna integreras med andra system. Användargränssnittet ska vara enkelt att använda och operatören ska därigenom effektivt både övervaka och påverka systemet.

Produkterna inom Säkerhet ska, genom att kommunicera med övervakningskameror och andra säkerhetssystem, användas för att övervaka och säkra t.ex. fastigheter, offentliga miljöer och andra typer av anläggningar. Avsikten med produkterna är att de ska skapa en tryggare miljö för människor och underlätta arbetet med att övervaka olika miljöer, både genom att förebygga brott och medverka till att lösa brott. Produkterna ska ha en hög prestanda och flexibilitet och enkelt kunna integreras med andra system.

Våra produkter används över hela världen, inom allt från offentliga miljöer, infrastruktur, skolor, sjukhus, flygplatser, idrottsarenor till fastigheter, maskiner, gruvor och olika industrieanläggningar. Vi ska vara innovativa och lyhörda för våra kunders behov och önskemål och värna om långsiktiga relationer. Med ett ansvarsfullt ledarskap, en effektiv organisation och kunniga medarbetare skapar vi god tillväxt, ett lönsamt och väletablerat företag både på den svenska och internationella marknaden.

Mål

Kentima ska öka sina marknadsandelar inom Automations- och Säkerhetsbranschen
Kentima ska ha en god tillväxt såväl på den svenska marknaden som på den internationella marknaden
Kentima ska vara kända i branschen för produkternas höga kvalitet och en hög servicenivå
Kentima ska vara en eftertraktad arbetsgivare
Kentima ska visa god lönsamhet och avkastning till aktieägarna

Strategi

Förstärka säljorganisationen
Ny kostnadseffektiv exportsatsning
Skapa fler kundrelationer och aktivt söka efter långsiktiga samarbeten
Fortsätta utveckla kostnadseffektiva, attraktiva produkter med hög kvalitet
Kostnadseffektiv produktion med korta leveranstider
Attraktiv support med korta svarstider och hög kunskapsnivå
Öka antalet partners/systemintegratörer och antalet köpande kunder

Area Sales Manager - Automation

Under det första kvartalet anställde vi en renodlad säljare inom vårt affärsområde Automation. I samband med anställningen öppnade vi ett nytt lokalkontor i Upplands Väsby. Stockholm med omnejd är ett viktigt område för oss och vi kommer inleda 2020 med en intensiv bearbetning av regionen.

Ethis NVR-N Rack Solution

Ethis ERS lanserades i september. Detta är våra kompletta system för avancerad videoövervakning, inbyggda i ett racksystem med flera sammankopplade Ethis NVR-N, NAS, Power Supply, UPS m.m. Systemen är extremt kraftfulla, innehåller unik funktionalitet, hög säkerhet med inbyggd redundans och har dessutom en mycket hög prestanda, upp till 1 000 kameror kan anslutas i en och samma rack. En spännande satsning för Kentima och ett av de första Rack-systemen från Kentima installerades i Helsingborgs hamn, en av Sveriges viktigaste knutpunkter för import och export, med en årlig godshandling på mer än 8 miljoner ton.

Annonsering och mässor

Under hösten har vi annonserat i Dagens Industri, Veckans Affärer, Ny Teknik samt branschtidningarna Automation och Detektor. Avsikten har varit att öka kännedomen om Kentima på den finansiella marknaden samt öka intresset för vårt breda och flexibla produktbudande till både Automations- och Säkerhetsbranschen. Vi ställde ut på SECTECH i november 2019 och kommer finnas i monter A33:28 på Nordbygg i april 2020.

Nya huvudversioner i december, 11.0

I december lanserade vi nya huvudversioner av våra mjukvaror, WideQuick HMI/SCADA/PSIM och Ethis VMS, version 11.0. Under utvecklingen har vi bland annat tagit fram nya funktioner för navigering i ett projekt och gjort olika prestandaförbättringar som gör WideQuick till ett ännu attraktivare val för större system. I Ethis VMS 11.0 har vi fokuserat mycket på prestanda och effektivitet för att kunna hantera ännu större system än tidigare. Vår ambition är att för system med >100 kameror ska Ethis vara det självklara valet.



Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 22 865 (25 361) KSEK och bruttovinsten 9 706 (10 508) KSEK. EBITDA-resultatet nådde 1 033 (2 959) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 14 153 (14 723) KSEK och hade en försäljningstillväxt inom Egenutvecklade Produkter, produktområdena Automation & Säkerhet, på 9 procent och uppgick till 7 380 (6 760) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 14 589 (17 484) KSEK.

Dotterbolagets omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 2 302 (2 150) KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 1 735 (1 279) KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 6 393 (6 983) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 997 (5 600) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 24 (23) personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2019-12-31 uppgick till 29 162 111 st. varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 31 december 2019 var enligt Euroclear 850 st. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender – 2020

13 februari 2020	Halvårsrapport Q1-Q2, juli-dec 2020
14 maj 2020	Delårsrapport Q3, jan-mars 2020
17 september 2020	Bokslutskommuniké 2019/2020
22 oktober 2020	Årsredovisning 2019-2020
12 november 2020	Delårsrapport Q1, juli-sep 2020
19 november 2020	Årsstämma 2020



KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREV, ÖVRIGT

Revisor

MAZARS SET Revisionsbyrå AB

Karin Löwhagen är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2019/2020.

Granskning och redovisningsprinciper

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer. Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

Hemsida

www.kentima.com

Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 13 februari 2020 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens.kinnander@delphi.se

+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	Q2	Q2	Halvår	Halvår	Helår
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2019-06-30
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	12 537	14 325	22 865	25 361	50 299
Aktiverat arbete för egen räkning	1 243	1 117	2 302	2 150	4 472
Övriga rörelseintäkter	0	173	0	495	496
	13 780	15 615	25 167	28 006	55 267
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-3 414	-3 748	-6 126	-6 559	-13 834
Handelsvaror	-3 340	-4 636	-7 033	-8 294	-15 187
Övriga externa kostnader	-1 576	-1 464	-2 976	-2 664	-5 722
Personalkostnader	-4 430	-4 165	-7 999	-7 530	-16 110
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 020	1 602	1 033	2 959	4 414
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-890	-657	-1 774	-1 311	-2 634
Summa rörelsens kostnader	-13 650	-14 670	-25 908	-26 358	-53 487
Rörelseresultat (EBIT)	130	945	-741	1 648	1 780
Resultat från finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	4	0	9	53
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-68	-37	-119	-79	-183
Summa finansiella poster	-68	-33	-119	-69	-130
Resultat före skatt	62	912	-860	1 579	1 650
Aktuell skatt/ uppskjuten skatt	0	0	0	0	-19
PERIODENS RESULTAT	62	912	-860	1 579	1 631
Resultat per aktie, SEK	0,00	0,03	-0,03	0,05	0,06
Antal aktier					
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Per balansdagen efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	Halvår 2019-12-31	Halvår 2018-12-31	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	21 585	19 976	21 018	19 104
Summa immateriella anläggningstillgångar	21 585	19 976	21 018	19 104
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	220	154	170	155
Förbättringsutgifter på annans fastighet	151	162	156	167
Summa materiella anläggningstillgångar	371	316	326	322
Summa anläggningstillgångar	21 956	20 292	21 344	19 426
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	6 325	5 519	6 546	5 114
Färdiga varor och handelsvaror	2 535	1 654	2 431	1 830
Summa varulager	8 860	7 173	8 977	6 944
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	3 058	7 120	4 932	9 289
Skattefordran	68	86	19	89
Övriga fordringar	586	620	247	401
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	598	676	801	529
Summa kortfristiga fordringar	4 310	8 502	5 999	10 308
Kassa och bank	396	1 383	981	643
Summa omsättningstillgångar	13 566	17 058	15 957	17 895
SUMMA TILLGÅNGAR	35 522	37 350	37 301	37 321

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	Halvår 2019-12-31	Halvår 2018-12-31	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-14 720	-13 912	-13 860	-15 491
Summa eget kapital	26 618	27 426	27 478	25 847
Långfristiga skulder				
Checkräkningskredit	1 004	400	855	1 455
Övriga skulder till kreditinstitut	616	450	984	705
Summa långfristiga skulder	1 620	850	1 839	2 160
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	2 994	5 422	3 507	4 938
Övriga skulder	2 541	1 845	2 125	2 095
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 749	1 808	2 352	2 281
Summa kortfristiga skulder	7 284	9 075	7 984	9 314
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	35 522	37 350	37 301	37 321

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital
2019-06-30	3 240	38 098	-13 860	27 478
Periodens resultat			-860	
2019-12-31	3 240	38 098	-14 720	26 618

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Halvår 2019-12-31	Halvår 2018-12-31	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Nettoomsättning	780	780	1 560	1 560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-512	-561	-949	-1 207
Rörelseresultat	268	219	611	353
Finansnetto	497	426	906	816
Resultat efter finansiella poster	765	645	1 517	1 169
Koncernbidrag netto	0	0	110	2 670
Resultat före skatt	765	645	1 627	3 839
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	765	645	1 627	3 839

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Halvår 2019-12-31	Halvår 2018-12-31	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	5 598	5 598	5 598	5 598
Omsättningstillgångar	25 459	23 006	22 810	20 117
Summa tillgångar	31 057	28 604	28 408	25 715
Eget kapital	27 410	25 663	26 645	25 018
Kortfristiga skulder	3 647	2 941	1 763	697
Summa eget kapital och skulder	31 057	28 604	28 408	25 715

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	Q2	Q2	Halvår	Halvår	Helår
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2019-06-30
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)	130	945	-741	1 648	1 780
Avskrivningar som belastar detta resultat	890	657	1 774	1 311	2 634
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 020	1 602	1 033	2 959	4 414
Erhållna räntor och liknande poster	0	3	0	9	53
Betalda räntor och liknande poster	-68	-43	-119	-78	-185
Betald skatt	-104	-69	-115	-137	-51
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	848	1 493	799	2 753	4 231
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:					
Förändring i varulager	1 073	86	117	-229	-2 034
Förändring av rörelsefordringar	407	-1 858	1 802	1 942	4 342
Förändring av rörelseskulder	-264	1 674	-699	-240	-1 328
Förändring av rörelsekapital	1 216	-98	1 220	1 473	980
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 064	1 395	2 019	4 226	5 211
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-83	-17	-83	-27	-80
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 243	-1 117	-2 302	-2 150	-4 472
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 326	-1 134	-2 385	-2 177	-4 552
Finansieringsverksamheten					
Tillskott nyemission	0	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	-523	-1 678	-219	-1 309	-321
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-523	-1 678	-219	-1 309	-321
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	215	-1 417	-585	740	338
Likvida medel vid årets/periodens början	181	2 800	981	643	643
Likvida medel vid årets/periodens slut	396	1 383	396	1 383	981
Likvida medel:					
Kassa och bank	396	1 383	396	1 383	981

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	Q2	Q2	Halvår	Halvår	Helår
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2019-06-30
Resultaträkningen					
Nettoomsättning	12 537	14 325	22 865	25 361	50 299
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 020	1 602	1 033	2 959	4 414
Rörelseresultat (EBIT)	130	945	-741	1 648	1 780
Resultat efter finansiella poster	62	912	-860	1 579	1 650
Balansräkningen					
Eget kapital	26 618	27 426	26 618	27 426	27 478
Räntebärande skulder	2 185	1 273	2 185	1 273	2 404
Räntebärande nettoskuld	1 789	99	1 789	99	1 423
Balansomslutning	35 522	37 350	35 522	37 350	37 301
Investeringar	1 326	1 134	2 385	2 177	4 552
Medeltal anställda	24	24	24	23	24
Rörelsemarginal (%)	1,0%	6,6%	-3,2%	6,5%	3,5%
Vinstmarginal (%)	1,0%	6,6%	-3,2%	6,6%	3,6%
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,2%	3,3%	-3,2%	5,8%	6,0%
Soliditet, %	74,9%	73,4%	74,9%	73,4%	73,7%
Skuldsättningsgrad	0,3	0,4	0,3	0,4	0,4
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,00	0,03	-0,03	0,05	0,06
Utdelning per aktie (SEK)					*0,00
*Enligt styrelsens förslag					
Antal aktier vid periodens slut (registrering)	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	0,91	0,94	0,91	0,94	0,94

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut



www.kentima.com

KENTIMA

PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS/BOXES

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDER/CLIENT

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Postadress:

BOX 174

SE-245 22 Staffanstorp

Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:

Kastanjevägen 4

245 44 Staffanstorp

Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10

www.kentima.com