



Delårsrapport

# Q1 2021

**Seamless**  
Distribution Systems

# Delårsrapport Q1

## Januari - mars 2021

KSEK	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR	2020 JAN-DEC
Nettoomsättning	61 488	85 193	295 609
Rörelseresultat	5 573	6 035	21 458
Rörelsemarginal	9,1%	7,1%	7,3%
EBITDA resultat	13 926	12 896	50 116
EBITDA-marginal	22,6%	15,1%	17,0%
Periodens resultat efter skatt	3 594	3 303	12 517
Totalt kassaflöde	942	-2 147	-2 429
Resultat per aktie, före och efter utspädning	0,40	0,43	1,50
Soliditet	38,6%	23,5%	37,2%

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET

- Seamless (SDS) undertecknade den 17 mars 2021 ett villkorat avtal om att förvärva samtliga aktier och tillgångar i Real Impact Analytics S.A. ("Riaktr"). Riaktr är en global leverantör av system för Business Intelligence (BI) och Big Data Analytics (BDA), främst till telekomsektorn, med huvudkontor i Bryssel, Belgien. Köpeskillingen på kontant och skuldfri basis uppgår till EUR 10,4 miljoner. Förvärvet är villkorat av finansiering genom obligationsemission och i samband med detta kommer även befintliga aktieägarlån om SEK 44,2 miljoner att konverteras till aktier, vilket kräver stämmobeslut. Slutförandet av förvärvet förväntas att ske senast den 3 maj 2021.
- SDS har under första kvartalet fått ytterligare en order, till värde av SEK 1,5 miljoner, från en operatör i Saudiarabien på Mellanösterns största marknad. Ordern, som avser mjukvara med ny funktionalitet efter att kunden migrerat till SDS plattform, erhöles från en befintlig kund till eServGlobal och är den tredje ordern från denna kund.

**Seamless**  
Distribution Systems

- +46 8 58 63 34 69
- sds.info@seamless.se
- Hangövägen 29, 115 41 Stockholm, Sweden
- www.seamless.se

### INFORMATIONSTILLFÄLLEN 2021

Delårsrapport Q1 2021	2021-04-22
Årsstämma 2021	2021-04-22
Halvårsrapport Q2 2021	2021-07-22
Delårsrapport Q3 2021	2021-10-21

# VD har ordet

Första kvartalet har varit intensivt för SDS. En anledning till detta är förvärvet av Riaktr, som vi annonserade i slutet av kvartalet. Förvärvet är vårt tredje och kompletterar SDS:s erbjudande och kundbas näst intill perfekt. Riaktr är specialister på affärsanalys av gigantiska datamängder inom telekomsektorn med fokus på att öka operatörernas försäljning, men de har även produkter för optimering av investeringar i infrastruktur som hjälper kunderna att minska kostnaderna när näten ska expanderas. Med Riaktr får vi därmed två nya, rejäla värde drivare i vår portfölj, samtidigt som kundbasen kompletteras med tio marknader. Förvärvet innebär även att vi kan addera den franska operatörsgiganten Orange till vår kundbas. Dessutom växer vår europeiska verksamhet genom den belgiska operatören Proximus.

Under första kvartalet fortsatte marknaden att påverkas av pandemin. Operatörerna har visat en något mer restriktiv hållning till investeringar med stramare budgetar. Kortsiktigt har det påverkat även vår verksamhet, men i förlängningen är vår bedömning att det inte kommer att påverka vår för kunden så affärskritiska verksamhet. Vi ser inga större förändringar över året, men vi ser att kunderna hållit tillbaka sina beslut kortsiktigt, vilket delvis förstärkt den för oss normala svårigheten att styra när kunden lägger sin beställning, speciellt när det gäller nya system.

Första kvartalet har vi totala intäkter på 65 MSEK vilket är en nedgång från fjärde kvartalet förra året. Minskningen förklaras bland annat av att vår nordiska distributionsverksamhet inom SDD, precis som annan butiks försäljning, påverkats av pandemin. Genom att vi inom koncernen har stor flexibilitet i vår outsourcade personalstyrka har vi kunnat anpassa kostnadsbilden och landar med ett EBITDA på 14 MSEK, vilket är bättre än fjärde kvartalet och det tar oss till en EBITDA-marginal på 23 procent, en nivå vi aldrig tidigare uppnått.

Positivt är att en något förändrad arbetssituation medfört att våra utvecklare har nu kunnat accelerera vår FoU. Vi har under kvartalet vidareutvecklat vår molnbaserade arkitektur, som nu börjar rulla ut bredare till kunder. Fördelarna med den så kallade micro-services arkitekturen är flera, men mycket handlar om kortare ledtider för utrullning och uppdatering samt större flexibilitet vad gäller skalbarhet. Alla dessa fördelar slår direkt positivt på operatörernas förvaltningskostnad och ger oss fördelar gentemot våra konkurrenter som inte har förmåga att följa med i teknikutvecklingen.

Vår förvärvsverksamhet har haft en mycket intensiv period i samband med förhandlingarna med Riaktrs ägare, men från och med att bolaget övertas i början av maj så räknar vi med en relativt kort och enkel integrationsprocess av det väl fungerande Riaktr jämfört med vårt tidigare förvärv. Inicialt fokuserar vi på att identifiera tillväxtpotentialer i båda bolagens kundbas, samt att identifiera möjligheter till ökad innovation inom AI och Business Intelligence. Återkopplingen från såväl Riaktrs, som SDS:s, kunder har genomgående varit mycket positiv.

Migrationen av eServGlobals plattformar har fortsatt och under kvartalet har vi kunnat pressmeddela ännu en affär. Jag bedömer att vi kommer att se mer av dessa tilläggsbeställningar framöver. På det hela taget har förvärvet utvecklats i linje med vår plan, men vi bedömer att det finns ytterligare synergier att plocka fram i takt med att migrationen av kunderna fortsätter.



Vi blickar nu framåt med stor tillförsikt. Vi har en betydligt lägre kostnadsnivå, som vi bedömer vara varaktig samtidigt som vi trots en något lägre försäljning kunnat leverera den bästa EBITDA-marginalen i bolagets historia. Det tål dock att upprepas att det för oss är svårt att överblicka exakt när våra kunder lägger sina affärer, vilket medför att ordervolymer kommer att variera över tiden.

Vi har fortsatt att bygga vår pipeline i linje med våra ambitioner och det arbetet kommer att ta oss vidare till högre nivåer. Vi vet att vi sitter på ett av marknadens vassaste erbjudande, där utvecklingen ständigt går framåt.

Utvecklingen inom SDD bedöms normaliseras så snart klimatet förbättras och effekterna av pandemin klingar av.

Förvärvet av Riaktr har gjort att vi kommit in i nya operatörsgupper och gör att SDS erbjudande breddas samtidigt som det gör att vår teknikutveckling inom affärsanalys av big data tar stora kliv framåt. Vi kommer nu successivt att rulla ut ett ännu starkare erbjudande till våra kunder och därmed bli en naturlig partner till fler kunder.

**Tommy Eriksson**  
VD, Seamless Distribution Systems AB

# Ekonomisk översikt

## Januari - mars 2021

### NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen under första kvartalet uppgick till 61 488 (85 193) KSEK, en minskning med 27,8% jämfört med samma period föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 3 044 (1 372) KSEK.

Minskningen under kvartalet är bland annat en följd av SDD:s försäljningstapp om cirka 9 MSEK jämfört med samma kvartal föregående år, detta på grund av den rådande omvärldssituationen. Minskningen är även en effekt av att ett antal order har skjutits framåt, samt att ytterligare två större förhandlingar har dragit ut på tiden och därmed inte stängdes under kvartalet.

Bolagets affärsmodell innebär att större projekt påverkar intäkter och resultat mellan kvartalen.

### RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnaderna under första kvartalet uppgick till 58 959 (80 529) KSEK, en minskning med 26,8% jämfört med samma period förra året.

Minskningen är en följd av att SDD:s materialkostnader har gått ner i takt med den minskade försäljningen under kvartalet. Minskningen förklaras även av lägre tredjepartskostnader under det första kvartalet, samt att koncernen påverkades positivt av den svaga kronan mot dollarn.

### RÖRELSERESULTAT

EBITDA-resultatet för första kvartalet uppgick till 13 926 (12 896) KSEK.

Finansnettot i kvartalet uppgick till -1 156 (-1 914) KSEK.

Resultat före skatt uppgick till 4 057 (4 121) KSEK.

Resultatet per aktie uppgick till 0,40 (0,43) SEK.

### INVESTERINGAR

Under första kvartalet gjordes investeringar i produktutveckling till ett värde av 6 788 (5 631) KSEK. Avskrivningar på immateriella tillgångar uppgick till -7 034 (-5 602) KSEK. Investeringar i materiella tillgångar uppgick till 1 179 (1 622) KSEK för kvartalet. Avskrivningar på materiella tillgångar uppgick till -658 (-666) KSEK.

#### Leasing (IFRS 16)

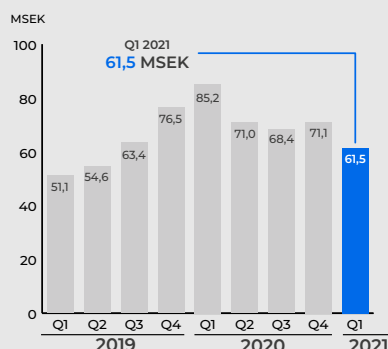
Enligt den standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas.

En nyttjanderätt om 10 366 KSEK har bokats i koncernen med avskrivning på -661 KSEK, samt en räntekostnad på -143 KSEK som båda har ersatt hyreskostnaden. Den finansiella skulden uppgår per sista mars till 10 357 KSEK.

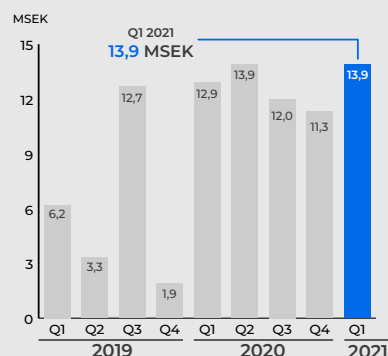
### ANTAL ANSTÄLLDA

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 127 (132). Huvuddelen av de anställda är mjukvaruutvecklare. Utöver detta har SDS cirka 147 (90) konsulter huvudsakligen i Pakistan och Ghana.

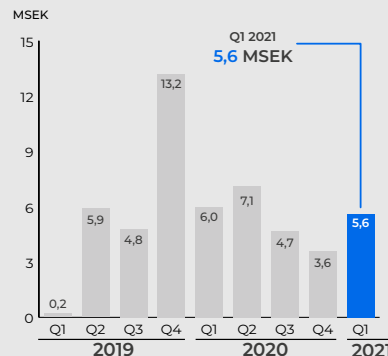
### Nettoomsättning 61,5 MSEK



### EBITDA-resultat 13,9 MSEK



### EBIT-resultat 5,6 MSEK



## KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

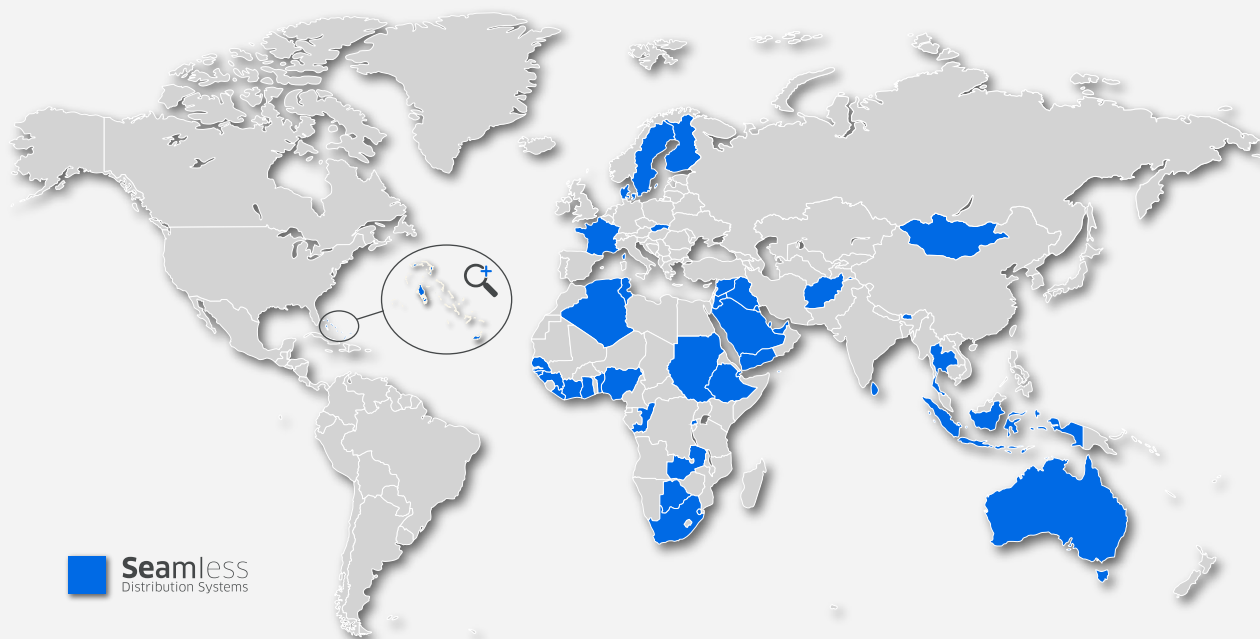
Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 12 957 (13 006) KSEK. Av total checkkredit på 10 000 KSEK var 9 751 KSEK utnyttjat.

SDS har fyra räntebärande skulder på sammanlagt 68,7 MSEK. Den äldsta skulden är på 35 MSEK och löper med 10% ränta. Skulden, samt upplupen ränta, ska återbetalas i maj 2022. Det andra lånet är ursprungligen på 10 MSEK från Handelsbanken och EKN och löper på två år med 6,62% ränta. Lånet amorteras kvartalsvis och per sista mars uppgår lånet till 3,1 MSEK. Ränta betalas kvartalsvis. I januari 2020 tog bolaget ett lån för att öka rörelsekapitalet på 9,2 MSEK från större aktieägare. Lånet löpte på 6 månader med 15% ränta. Bolagets VD och styrelseordförande fanns med bland långivarna. I juli 2020 förlängdes lånet med 12 månader, samtidigt som räntan sänktes till 10%. Bolagets VD är kvar som långivare. Dessutom säkrade bolaget i juli upp ett lån på strax under 4% ränta från Almi på 7 MSEK uppbackat av ett lån på 3 MSEK till 4% ränta från privata investerare. Bolagets VD och styrelseordförande är med bland långivarna. Lånet löper på 12 månader och lån plus ränta ska erläggas vid återbetalnings tidpunkten.

Kassaflödet under första kvartalet från den löpande verksamheten uppgick till 6 857 (-3 569) KSEK. Det totala kassaflödet uppgick till 942 (-2 147) KSEK.

---

## SDS kunder i världen



# Förvärv

## Riaktr

Real Impact Analytics S.A. ("Riaktr") grundades 2009 med målet att bidra till den digitala transformeringen inom telekombolag genom att erbjuda anpassade data- och analyslösningar (inom BI och BDA). Idag har Riaktr två proprietära analysverktyg, **Smart Sales & Distribution**, en marknadsledande rekommendationsmotor för försäljnings- och distributionsteam, och **Smart Capex**, en mjukvarulösning för att optimera nätverksinvesteringsplanering för bland annat 5G och Fiber.

Riaktr är en tillförlitlig partner för cirka 1 500 användare hos världsledande telekomoperatörer. I och med förvärvet av Riaktr kommer Orange, en av världens största telekomoperatörer, ingå i kundbasen med tio aktiva regionala kontrakt.

Drygt 80 procent av Riaktrs intäkter härrör från telekomoperatörer i Afrika, vilket passar in perfekt med SDS befintliga kundbas. Riaktr har en preliminär oreviderad omsättning på EUR 4,9 miljoner, varav EUR 2,6 miljoner är återkommande SaaS intäkter, och ett justerat EBITDA resultat på EUR 1,6 miljoner. Köpeskillingen motsvarar ca 6,5x Riaktrs preliminära oreviderade EBITDA för 2020.

Förvärvet förstärker SDS operativa effektivitet genom att Riaktr tillför kompletterande produkter, samt ett större utvecklings- och teknikcentra i Belgien fokuserat på BI och BDA.

Förvärvet utökar SDS geografiska täckning och kundbas med bland annat flera stora, globala och regionala telekomoperatörer såsom tidigare nämnda Orange, Glo och Proximus där den sistnämnda gör att SDS erhåller kunder i Europa.

Den gemensamma verksamheten förväntas kunna uppnå betydande synergier genom högre effektivitet inom produktutveckling samt stordriftsfördelar inom försäljning, support och administrativa enheter. Synergierna i denna affär, vad gäller lönsamhet och tillväxt, väntas uppkomma redan under 2021, men full effekt beräknas komma under 2022.

"Detta är ett stort steg för att vidareutveckla SDS som företag. Det förflyttar oss snabbare till en ny strategisk nivå när det gäller koncernens värdekedja, teknik, kundbas och geografiska täckning. SDS och Riaktr har tillsammans över 35 års erfarenhet inom utveckling, leverans och drift av storskaliga system med operativ verksamhet i över 60 länder. Med detta förvärv stärker vi ytterligare vår närvaro i Afrika och när dessutom ytterligare nya kunder i Europa och Sydamerika", säger Tommy Eriksson, koncernchef i SDS.

"Förvärvet medför att vi fortsätter och levererar på vår utstakade tillväxt- och lönsamhetsresa. Dessutom kommer förvärvet att ge en förbättrad effektivitet och en ökad visibilitet. Efter genomförandet av SDS förvärv av Riaktr samt konverteringen av aktieägarlån till nyemitterade aktier kan koncernen uppvisa en väsentligt starkare finansiell struktur. Vi förväntar oss att på en medellång sikt kunna öka bolagets verksamhet i ytterligare marknader", avslutar Tommy Eriksson, koncernchef i SDS.

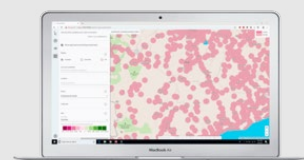
# RIAKTR

## Smart Sales & Distribution



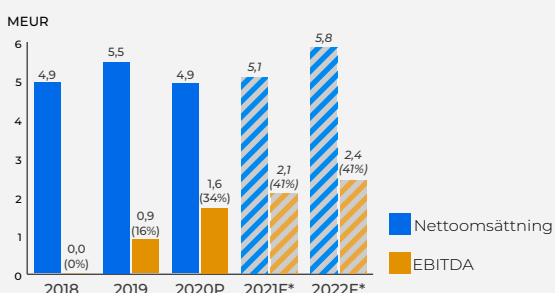
- ✓ Spårar alla KPI:er på en plattform
- ✓ Realtidsöverblick av säljarkåren
- ✓ Informerar om låga lagernivåer
- ✓ Mätbara konsekvensanalyser
- ✓ Enkel integration med andra datasystem

## Smart Capex



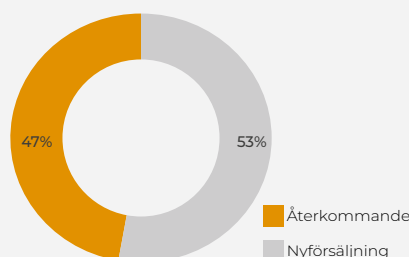
- ✓ Definierar potentiella utbyggnadsinvesteringar av infrastruktursnätverket
- ✓ Verktyg för investeringsutvärdering
- ✓ Snabb iteration av olika investerings-scenarion genom användning av Big Data och Business Intelligence
- ✓ Övervakar och följer upp investeringsplanens process
- ✓ Underlättar samarbetet mellan olika arbetsgrupper

## Nettoomsättning & EBITDA

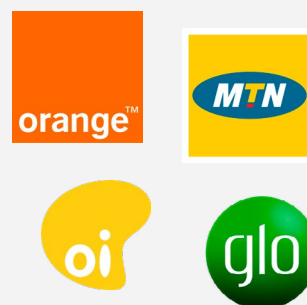


\*Baserat på Riaktr:s egna prognoser

## Intäktsfördelning



## Utvalda kunder



# Marknad och försäljning

Under det första kvartalet 2021 har SDS:s ordergång försämrats jämfört med samma kvartal föregående år dels på grund av att ett antal ordrar skjutits framåt, samt att ytterligare två större förhandlingar har dragit ut på tiden och därmed inte stängdes under kvartalet.

Bolagets produktportfölj är högteknologisk, välutvecklad och fortsätter att breddas efter kundernas och marknadens behov. Särskilt intressant är bolagets produktfamilj för digitalisering av försäljning och distribution av fysiska produkter, vilka rönt stort intresse hos såväl befintliga som nya kunder. De flesta av SDS:s kunder har som målsättning att all deras försäljning ska ske digitalt, något som bäddar för fortsatt tillväxt hos befintliga kunder.

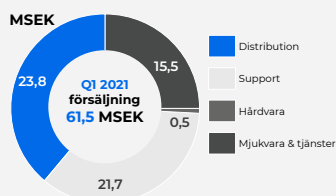
Med det nya förvärvet av Riaktr kommer SDS:s erbjudande breddas ytterligare och förvärvet förstärker SDS:s operativa effektivitet genom kompletterande produkter i värdekedjan, samt ett större utvecklings- och teknikcentra i Belgien fokuserat på BI och BDA. Den gemensamma verksamheten förväntas kunna

uppnå betydande synergier genom högre effektivitet inom produktutveckling, samt stordriftsfördelar inom försäljning, support och administrativa enheter. Synergierna i denna affär, vad gäller lönsamhet och tillväxt, väntas uppkomma redan under 2021, men full effekt beräknas att komma under 2022.

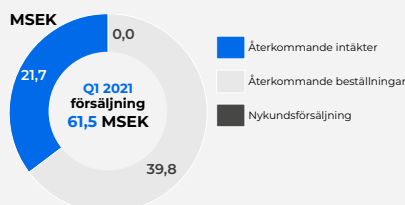
Genom förvärvet utökar SDS även sin geografiska täckning och kundbas med bland annat flera stora, globala och regionala telekomoperatörer. SDS kommer stärka sin närvaro i Afrika och kommer dessutom att nå ytterligare nya kunder i Europa och Sydamerika, vilket kommer att ge koncernen en förbättrad effektivitet och en ökad visibilitet.

För SDD, koncernens distributionsverksamhet i Norden, fortsatte försäljningstappet under det första kvartalet från föregående år, trots att ingen befintlig kund tappats. Glädjande under det första kvartalet var däremot den fortsatt lyckade försäljningen av den nylanserade marknadsföringslösningen som erbjuds via både app och terminal.

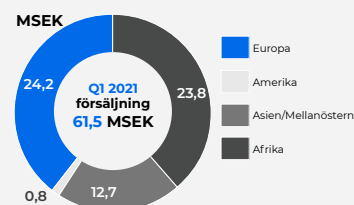
## Produkterbudande



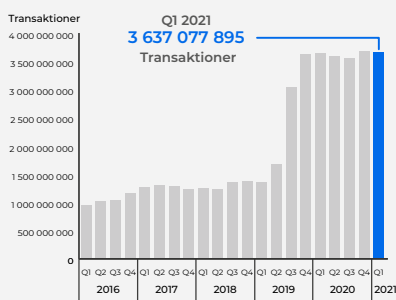
## Försäljningsfördelning



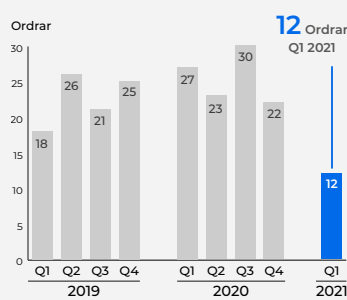
## Geografisk försäljning



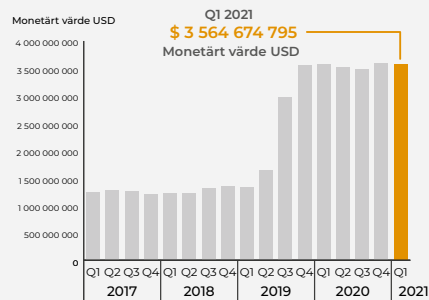
## Antal transaktioner hanterade av ERS 360 per kvartal



## Antal vunna order per kvartal



## Monetärt värde hanterat av Seamless system per kvartal



# KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR	2020 JAN-DEC
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	61 488	85 193	295 609
Övriga rörelseintäkter	3 044	1 372	8 819
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>64 532</b>	<b>85 564</b>	<b>304 428</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Materialkostnader	-25 545	-39 594	-132 684
Övriga externa kostnader	-10 463	-15 518	-56 022
Personalkostnader	-13 660	-18 414	-54 333
Avskrivningar	-8 353	-6 861	-28 658
Övriga rörelsekostnader	-939	-143	-11 273
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-58 959</b>	<b>-80 529</b>	<b>-282 970</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>5 573</b>	<b>6 035</b>	<b>21 458</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Finansiella intäkter	1	2	5
Finansiella kostnader	-1 517	-1 917	-6 367
<b>Finansiella poster netto</b>	<b>-1 516</b>	<b>-1 915</b>	<b>-6 362</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>4 057</b>	<b>4 121</b>	<b>15 096</b>
Inkomstskatt	-463	- 818	-2 579
<b>Årets resultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>3 594</b>	<b>3 303</b>	<b>12 517</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat:</i>			
Omräkningsdifferenser	880	1 818	- 2 924
<b>Summa totalresultat hänförligt till Moderbolagets aktieägare</b>	<b>4 474</b>	<b>5 121</b>	<b>9 593</b>



# KONCERNENS BALANSRÄKNING

KSEK	2021-03-31	2020-03-31	2020-12-31
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	82 536	84 979	81 961
- varav IP rättigheter	14 416	17 084	15 083
- varav balanserade utvecklingskostnader	68 120	67 895	66 878
Materiella anläggningstillgångar	14 838	16 298	15 126
Finansiella tillgångar	762	931	843
Lager av färdiga varor	2 037	2 284	1 939
Kundfordringar	26 967	45 008	35 759
Övriga fordringar	17 296	15 435	15 137
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	66 109	45 746	57 285
Likvida medel	12 957	13 006	11 776
<b>Summa tillgångar</b>	<b>223 502</b>	<b>223 687</b>	<b>219 827</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	86 184	52 581	81 710
Övriga långfristiga skulder	55 925	53 529	55 510
Checkkredit	9 751	9 432	7 191
Leverantörsskulder	20 012	31 543	21 097
Aktuella skatteskulder	387	724	628
Övriga kortfristiga skulder	33 417	47 777	33 959
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17 826	28 101	19 732
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>223 502</b>	<b>223 687</b>	<b>219 827</b>

## KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

KSEK	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR	2020 JAN-DEC
<b>Vid periodens början</b>	<b>81 709</b>	<b>27 770</b>	<b>27 770</b>
Periodens totalresultat	4 474	5 121	9 593
Kvittningsemission	-	19 689	19 689
Spridningsemission	-	-	24 657
<b>Vid periodens slut</b>	<b>86 183</b>	<b>52 580</b>	<b>81 709</b>

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR	2020 JAN-DEC
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	11 518	9 893	42 109
Förändring av rörelsekapital	-4 661	-13 462	-57 406
Kassaflöde från den löpande verksamheten	6 857	-3 569	-15 297
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-8 165	-7 920	-29 386
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 250	9 342	42 254
Periodens kassaflöde	942	-2 147	-2 429
Likvida medel vid periodens början	11 775	14 851	14 850
Kursdifferens likvida medel	239	302	-646
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>12 957</b>	<b>13 006</b>	<b>11 775</b>

# NYCKELTAL

KSEK	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR	2020 JAN-DEC
Avkastning på eget kapital	4,3%	8,7%	22,9%
Resultat per aktie SEK, före och efter utspädning	0,40	0,43	1,50
Rörelseresultat, KSEK	5 573	6 035	21 458
Nettoomsättningstillväxt, %	-27,8%	66,7%	20,4%
Rörelsemarginal, %	9,1%	7,1%	7,3%
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	8 908 970 8 908 970	7 770 762 7 770 762	8 340 501 8 340 501
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång	8 908 970	8 341 355	8 908 970
Kassalikviditet	172%	110%	159%
Soliditet	38,6%	23,5%	37,2%
Eget kapital, KSEK	86 183	52 580	81 710
Eget kapital per aktie	9,67	6,77	9,20
Antal anställda vid periodens slut	127	132	108



## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR	2020 JAN-DEC
Nettoomsättning	25 331	40 053	130 301
Övriga rörelseintäkter	3 036	786	8 737
Rörelsens kostnader	-25 423	-28 934	-125 904
Rörelseresultat	2 944	11 905	13 134
Finansnetto & bokslutsdispositioner	-1 370	-2 006	-5 272
Resultat efter finansiella poster	1 574	9 899	7 862
Inkomstskatt	-97	-52	-746
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 477</b>	<b>9 847</b>	<b>7 116</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	2021-03-31	2020-03-31	2020-12-31
<b>Tillgångar</b>			
Anläggningstillgångar	72 258	71 910	71 621
Omsättningstillgångar	99 626	65 200	102 803
<b>Summa tillgångar</b>	<b>171 884</b>	<b>137 110</b>	<b>174 424</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	65 778	42 376	64 302
Långfristiga skulder	45 375	51 386	44 500
Kortfristiga skulder	60 731	43 349	65 622
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>171 884</b>	<b>137 110</b>	<b>174 424</b>
Ställda säkerheter	22 000	15 000	22 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga

# Segmentsrapportering

Seamless verksamhet består av två affärsområden –

**Seamless Distribution Systems AB (SDS)** och **Seamless Digital Distribution AB (SDD)**

## Nettoomsättning

KSEK	2021	2020	2020
	JAN-MAR	JAN-MAR	JAN-DEC
SDS	38 167	52 973	181 419
SDD	23 864	32 844	116 622
Koncernintern supportavgift <sup>1)</sup>	-543	-622	-2 432
<b>Seamless koncern</b>	<b>61 488</b>	<b>85 193</b>	<b>295 609</b>

## Rörelseresultat

KSEK	2021	2020	2020
	JAN-MAR	JAN-MAR	JAN-DEC
SDS	5 998	5 749	20 164
SDD	118	908	3 726
Koncernintern supportavgift <sup>1)</sup>	-543	-622	-2 432
<b>Seamless koncern</b>	<b>5 573</b>	<b>6 035</b>	<b>21 458</b>

1) SDS fakturerar varje månad en marknadsmässig supportavgift på 21.750 USD till SDD

**Seamless**  
Distribution Systems

 **Seamless**  
Digital Distribution

### OM SEAMLESS DISTRIBUTION SYSTEMS (SDS)

SDS är ett svenskt mjukvarubolag med lösningar för elektronisk distribution av tjänster till privatkonsumenter via mobiloperatörer i tillväxtländer. Bolaget erbjuder sina företagskunder en helhetslösning för digitala konton och transaktioner.

SDS har, efter förvärvet av Riaktr, ca 300 medarbetare i Sverige, Frankrike, Belgien, Rumänien, Sydafrika, Ghana, Nigeria, Elfenbenskusten, Förenade Arabemiraten, Pakistan, Indien och Indonesien.

SDS kommer, efter förvärvet av Riaktr, att årligen hantera fler än 15 miljarder transaktioner värda över 14 miljarder US Dollar. Via över 3 miljoner månatligt aktiva återförsäljare av digitala produkter betjänas globalt över 700 miljoner konsumenter.

SDS aktie är noterad på Nasdaq First North Premier.

### OM SEAMLESS DIGITAL DISTRIBUTION (SDD)

SDD distribuerar elektroniska produkter via detaljhandeln, som t.ex. mobila kontantkortsladdningar och betalmedel för betalning online. SDD använder sig av SDS egenutvecklade ERS 360 plattform för den digitala leveransen. SDD levererar också den tekniska plattform som möjliggör TopUp via de största bankerna i Sverige. SDDs ERS plattform hanterar årligen cirka sex miljoner transaktioner till ett värde av 500 miljoner kronor på de två marknader som SDD är aktiva på, Sverige och Danmark. SDD har en medarbetare och betjänar drygt 2 500 försäljningsställen.

Under 2020 fortsatte SDD med utvecklingen av den App och webbportal, som lanserades under 2019 och som möjliggör direktkommunikation mellan återförsäljare och mobiloperatör, vilket både kunder och leverantörer har reagerat väldigt positivt på.

# Noter

Seamless Distribution Systems AB (publ) är ett svenskt publikt bolag, (organisationsnummer 556979-4562) med säte i Stockholm, Sverige. SDS aktie är noterad på Nasdaq Stockholm, First North Premier.

## NOT 1 - RISKER OCH REDOVISNINGSSPRINCIPER

### RISKER OCH OSÄKERHETER

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärs mål och finansiella mål. De risker SDS identifierat som väsentliga för verksamheten är följande: Marknadsrisker inkluderande politiska risker och beroendet av ett fåtal stora kunder. Operativa risker inkluderar ökad konkurrens, förändringar i lagar och regler, förmågan att behålla och attrahera nyckelmedarbetare, den tekniska utvecklingen, förmågan att behålla och attrahera kunder, korruption och oetiska affärsmetoder. Finansiella risker: inkluderar finansierings-, likviditets-, kredit-, ränte-, och valutarisker.

För en detaljerad beskrivning av de riskfaktorer som bedöms ha väsentlig betydelse för koncernens framtida utveckling hänvisas till årsredovisningen för 2020, sid 27-28. Ledningens bedömning är att det inte föreligger några väsentliga förändringar i den riskbedömning som gjorts i årsredovisningen för 2020.

### REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2020. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. IASB har publicerat tillägg till standarder effektiva från 1 januari 2021 eller senare. Dessa tillägg har inte haft någon väsentliga påverkan på SDSs finansiella rapporter.

## NOT 2 - NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

KSEK	SDS	
	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR
Professional services/mjukvara	15 408	26 167
Licenser	-	756
Support	21 655	21 856
Hårdvara	460	3 264
Övrigt	101	305
<b>SDS Total</b>	<b>37 624</b>	<b>52 348</b>

KSEK	SDD	
	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR
Etop-up	23 188	32 040
Banksystem	516	463
Övrigt	160	341
<b>SDD total</b>	<b>23 864</b>	<b>32 844</b>

## NOT 3 - NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKA OMRÅDEN

KSEK	SDS	
	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR
Afrika	23 816	36 916
Mellanöstern och Asien	12 640	14 316
Övrigt	1 168	1 116
<b>SDS total</b>	<b>37 624</b>	<b>52 348</b>

KSEK	SDD	
	2021 JAN-MAR	2020 JAN-MAR
Sverige	21 752	30 092
Danmark	2 112	2 752
Övrigt	-	-
<b>SDD total</b>	<b>23 864</b>	<b>32 844</b>

## NOT 4 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

För upplysningar om närstående, se koncernens årsredovisning för 2020, sid 62. I tillägg så fick bolaget ett rörelsekapital lån om 9,2 MSEK från större aktieägare. Lånet löpte på 6 månader med 15% ränta. Detta lån förlängdes i juli 2020 med 12 månader och ny ränta på 10%. Lånet kan återbetalas i förtid och ränta ska erläggas vid återbetalnings tidpunkten. SDS VD finns bland långivarna. Dessutom har bolaget i juli 2020 tagit ett lån på strax under 4 procent ränta från Almi på 7 MSEK uppbackat av ett lån på 3 MSEK till 4% ränta från privata investerare. Bolagets VD och styrelseordförande är med bland långivarna. Lånet löper på 12 månader och kan återbetalas i förtid. Lån plus ränta ska erläggas vid återbetalningstidpunkten.

## NOT 5 - VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODEN

Inga väsentliga händelser har rapporterats efter rapportperioden.

# Övrig information

## GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

## RÅDGIVARE

Bolagets Certified Adviser är FNCA Sweden AB.

**Telefonnummer:** 08-528 00 399

**E-post:** info@fnca.se

## DISTRIBUTION AV INFORMATION

All information publiceras på bolagets hemsida, [www.sds.seamless.se](http://www.sds.seamless.se) omedelbart efter offentliggörandet.

Finansiella rapporter kan även beställas från SDS AB, Hangövägen 29, 115 41 Stockholm, eller via e-post, [sds.info@seamless.se](mailto:sds.info@seamless.se).

---

Seamless Distribution Systems delårsrapport för januari till mars har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 21 april 2021. Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution Systems AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 21 april 2021

Tomas Klevbo

Gunnar Jardelöv  
*Ordförande*

Pia Hofstedt

Martin Roos

Tommy Eriksson  
*VD*

---

## För ytterligare information, vänligen kontakta:



**Tommy Eriksson, VD**

[tommy.eriksson@seamless.se](mailto:tommy.eriksson@seamless.se)

+46 (0) 705 68 47 86



**Martin Schedin, CFO**

[martin.schedin@seamless.se](mailto:martin.schedin@seamless.se)

+46 (0) 704 381 442

## ADRESS (HUVUDKONTOR)

Seamless Distribution Systems AB  
Hangövägen 29, 115 41 Stockholm

**Org.nr:** 556979-4562

**Telefon:** +46 8 58 63 34 69

**E-mail:** [sds.info@seamless.se](mailto:sds.info@seamless.se)

**Web:** [www.sds.seamless.se](http://www.sds.seamless.se)

# Finansiella definitioner och alternativa nyckeltal

<b>Avkastning på eget kapital</b>	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.
<b>EBITDA</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster.
<b>EBITDA %</b>	Rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar och finansiella poster i procent av intäkterna.
<b>Eget kapital per aktie</b>	Eget kapital i förhållandet till totalt antal utestående aktier.
<b>Genomsnittligt antal aktier</b>	Vägt genomsnittligt antal aktier utestående under perioden.
<b>Kassalikviditet</b>	Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar och kortfristiga fordringar i förhållande till kortfristiga skulder.
<b>Soliditet</b>	Eget kapital inklusive minoritet i förhållande till balansomslutningen.
<b>Nettoomsättningstillväxt</b>	Periodens omsättning i relation till föregående periods omsättning.
<b>Resultat per aktie</b>	Resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt antal aktier.
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	Resultat före finansiella poster och skatt.
<b>Rörelsemarginal (EBIT) %</b>	Resultat före finansiella poster och skatt som en procent av intäkterna.
<b>Resultat efter skatt</b>	Resultat efter finansiella poster och skatt.
<b>Källskatt</b>	Lokal källskatt på försäljning av royalty, licenser och konsulttjänster tas ut i många av de länder där SDS har kunder. Källskatten varierar mellan 10–20 % beroende på land och dras av från fakturerat belopp innan kunden betalar leverantören. SDS redovisar nettoomsättningen inklusive källskatt och bokar upp källskatten som går att avräkna enligt dubbelbeskattningsavtalen som en fordran på skattemyndigheten. Den källskatt som inte går att avräkna bokas som en skattekostnad i resultaträkningen.