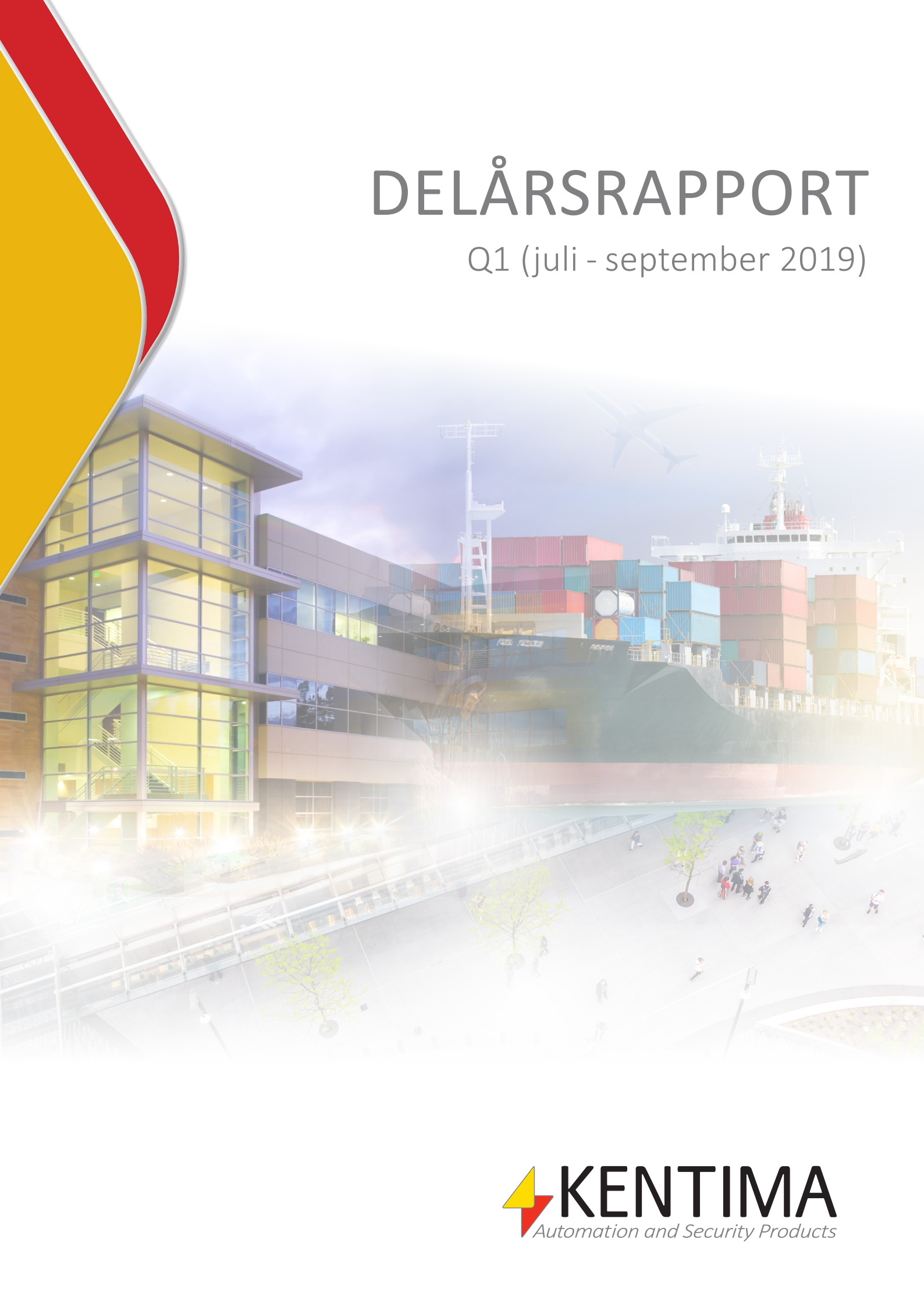




DELÅRSRAPPORT

Q1 (juli - september 2019)

DELÅRSRAPPORT Q1 (juli - september 2019)

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

Under första kvartalet uppgick koncernomsättningen till 10 327 (11 036) KSEK och EBITDA-resultatet uppgick till 12 (1 357) KSEK. Bolagets egenutvecklade produkter inom Automation och Säkerhet hade en tillväxt på 4 procent, jämfört med samma kvartal föregående år, och uppgick till 2 959 KSEK. Kentima fortsätter sitt intensiva utvecklingsarbete och under Q1 lanserades ett nytt, och för framtiden viktigt produktområde, Ethiris NVR-N Rack Solutions. Ett av de första systemen levererades till Helsingborgs Hamn, en av Sveriges viktigaste knutpunkter för import och export.

RAPPORTPERIOD, Q1 (juli – september 2019)

- Nettoomsättningen uppgick till 10 327 (11 036) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till -3 569 (-3 365) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till -1 400 (-1 200) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 12 (1 357) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -871 (702) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till -922 (667) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -46 (2 831) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -800 (2 157) KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 5 795 (6 807) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 614 (4 007) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

”Tillsammans med våra kunder, d.v.s. systemintegratörer och OEM-företag som också är partner till oss, har vi under kvartalet fått beställningar och startat upp flera viktiga utvecklingsprojekt. Dessa projekt innebär att vi utför konfigurering av våra produkter så att kundens system får önskad funktionalitet. Utvecklingsprojekten tillför oss konsultintäkter och på längre sikt ser vi att de flesta projekten kommer att generera viktiga och betydande licensintäkter.

Ett nytt produktområde under Q1, ett nytt lokalkontor och flera nya säljare under Q2 och Q3, nya huvudversioner av våra mjukvaror WideQuick HMI/SCADA/PSIM och Ethiris VMS, lansering av en ny industridator- och operatörspanel-modell under Q3 samt flera intressanta kundprojekt kommer med stor sannolikhet påverka försäljningen av egenutvecklade produkter positivt de kommande kvartalen.

Verksamhetsårets första kvartal, juli-september, är traditionellt ett relativt svagt kvartal för Kentima eftersom det innehåller två semestermånader. Koncernomsättningen under Q1 påverkades av en vikande försäljning av kundanpassade styrsystem, som sker till vår största kund från Kentima Control R&D AB och där våra produkter ingår i de system som kunden säljer till gruvindustrin. Ökade kostnader för marknadsföring och personal i Kentima AB har också påverkat resultatutvecklingen under Q1.”

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Sidan 1	Delårsrapport i sammandrag
Sidan 2	Innehållsförteckning
Sidan 3	VD har ordet
Sidan 7	Affärsmodell dotterbolaget Kentima AB
Sidan 8	Affärsidé – Vision – Mål – Strategi
Sidan 9	Väsentliga händelser
Sidan 10	Vår senaste Sucess Story – Helsingborgs hamn
Sidan 11	Verksamhetsrapport
Sidan 12	Kontakt, anmäl dig till nyhetsbrev, övrigt
Sidan 13	Koncernens resultaträkning
Sidan 14	Koncernens balansräkning
Sidan 16	Förändring av Eget kapital, Moderbolagets resultat- och balansräkning i sammandrag
Sidan 17	Koncernens kassaflödesanalys
Sidan 18	Koncernens nyckeltal



Verksamhetsårets första kvartal, juli-september, är traditionellt ett relativt svagt kvartal för Kentima eftersom det innehåller två semestermånader. Under Q1 var efterfrågan inom kundanpassade styrsystem dessutom lägre än vanligt, vilket påverkade koncernomsättningen för hela kvartalet. Våra egenutvecklade produkter inom Automation och Säkerhet hade en tillväxt på 4 procent, jämfört med samma kvartal föregående år, och uppgick till 2 959 KSEK. Koncernomsättningen under Q1 uppgick till 10 327 (11 036) KSEK och EBITDA-resultatet uppgick till 12 (1 357) KSEK.

Vi arbetar med att vidareutveckla våra befintliga produkter och samtidigt bredda vårt produkterbjudande. Under Q1 lanserade vi ett nytt och viktigt produktområde, Ethiris NVR-N Rack Solution. Vi levererade ett av våra första system till Helsingborgs Hamn, en av Sveriges viktigaste knutpunkter för import och export. Detta är ett av flera exempel där våra produkter under den senaste tiden valts in i större system där det ställs krav på ett tillförlitligt och driftsäkert system samt höga krav på prestanda, funktionalitet och säkerhet.

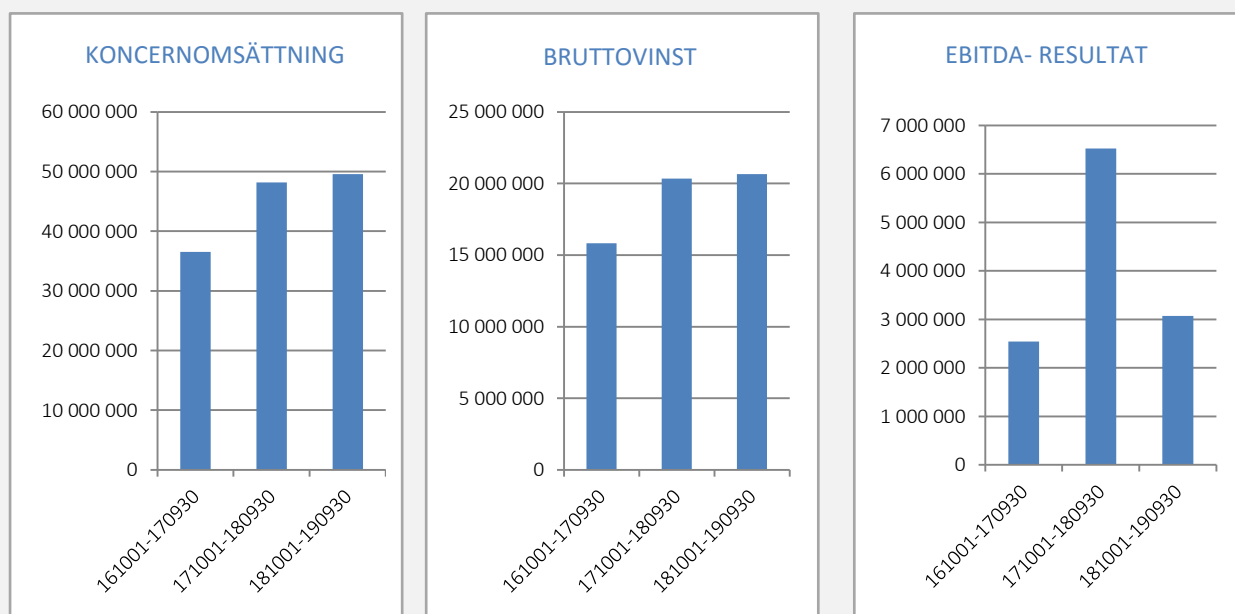
Tillsammans med våra kunder, d.v.s. systemintegratörer och OEM-företag som också är partner till oss, har vi under kvartalet fått beställningar och startat upp flera viktiga utvecklingsprojekt. Dessa projekt innebär att vi utför konfigurering av våra produkter så att kundens system får önskad funktionalitet. Utvecklingsprojekten tillför oss konsultintäkter och på längre sikt ser vi att de flesta projekten kommer att generera viktiga och betydande licensintäkter.

Flera av utvecklingsprojekten som vi startade upp för ett till två år sedan är nu inne i sina slutfaser, vilket innebär att våra kunder påbörjat sin lansering och produkterna är på väg ut på marknaden. Exempel på den här typen av samarbeten är Elajo och deras System One som är baserat på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM.

Ett annat exempel är Consilium och deras CSV Vision som också är helt baserad på vår mjukvara WideQuick. En av många bekräftelser på att våra produkter ligger i den absoluta tekniska framkanten är att CS Vision under hösten 2019 blev nominerad av Detektor International till årets IOT produkt inom säkerhet. Vinnaren presenteras vid en säkerhetsbankett i samband med SECTECH-mässan senare i november.

Koncernomsättningen under Q1 påverkades av en vikande försäljning av kundanpassade styrsystem, som sker till vår största kund från Kentima Control R&D AB och där våra produkter ingår i de system som kunden säljer till gruvindustrin. Ökade kostnader för marknadsföring och personal i Kentima AB har också påverkat resultatutvecklingen under Q1.

KENTIMA-KONCERNEN, 3 år Period oktober – september (12 månader)

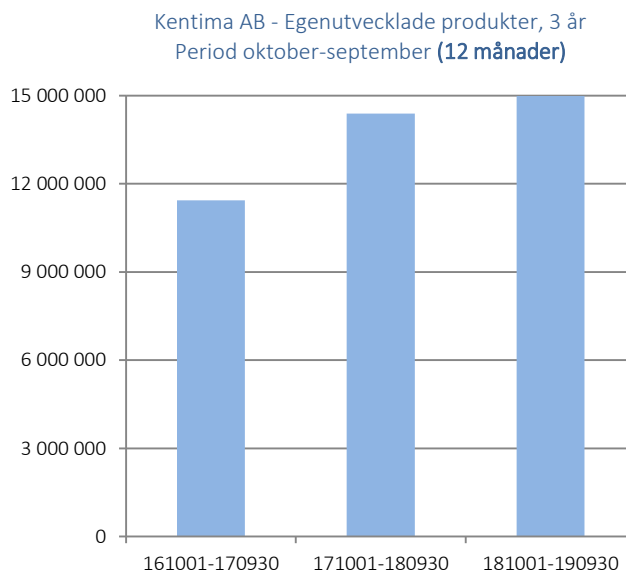
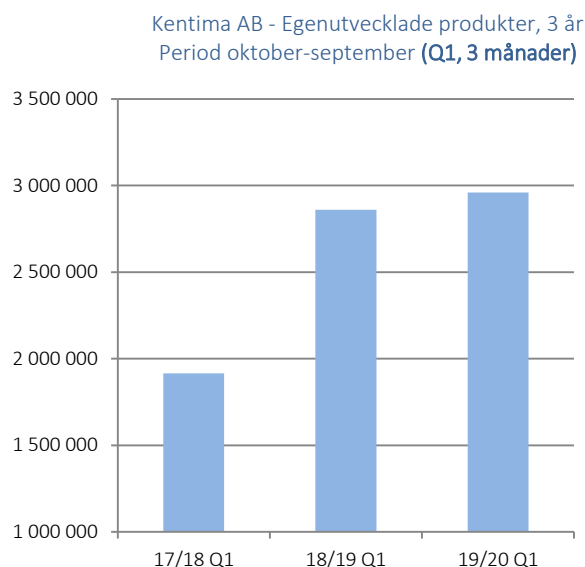


Försäljning egenutvecklade produkter

I försäljningen som vi redovisar som "Försäljning egenutvecklade produkter" ingår endast den produktförsäljning som säljs till externa kunder från dotterbolaget Kentima AB inom affärsområdena Automation och Säkerhet. Det som inte ingår är intäkter för projekt, spetskonsulting, utbildningar och tillbehör, dessutom ingår inte försäljningen av operatörsenheter till systerbolaget Kentima Control R&D AB.

Under de senaste tolv månader har vi inte lyckats nå den tillväxt inom egenutvecklade produkter som vi haft som mål. Vi har under 2018/2019 förstärkt vår produktavdelning med 4 nya medarbetare, vilket är en dubbling av antalet medarbetare på avdelningen. Detta är en betydande och långsiktig satsning för Kentima. Produktavdelningen är kundorienterad och arbetar med bl.a. utbildningar, support, test och presales. Vi har sedan början av 2018 inte haft någon renodlad säljare inom affärsområdet Automation, därför är det extra betydelsefullt att vi nu öppnar lokalkontor i Stockholm och samtidigt anställt en säljare som Area Sales Manager Automation. Vi kommer ha fokus på att förstärka bolaget med fler säljare och successivt arbeta med att förändra bolaget från ett teknikorienterat bolag till ett säljorienterat bolag med utveckling av tekniskt avancerade produkter.

Ett nytt produktområde under Q1, ett nytt lokalkontor och flera nya säljare under Q2 och Q3, nya huvudversioner av våra mjukvaror WideQuick HMI/SCADA/PSIM och Ethiris VMS, lansering av en ny industridator- och operatörspanel-modell under Q3 samt flera intressanta kundprojekt kommer med stor sannolikhet påverka försäljningen av egenutvecklade produkter positivt de kommande kvartalen.



Nytt lokalkontor och ny Area Sales Manager Automation

Kentima fortsätter sin offensiva satsning och öppnar i november lokalkontor i Stockholm, närmare bestämt Upplands Väsby. Samtidigt förstärker vi vårt affärsområde Automation med Anders Bergelin som blir Area Sales Manager Automation med placering på vårt nya lokalkontor i Stockholm. Anders har under hela sin karriär arbetat med försäljning av automationslösningar innefattande styrsystem, HMI/SCADA, sensorer och motorstyrningar till industrin och fastighetsbranschen. Anders har tidigare haft längre anställningar på Beijer Electronics och Schneider Electric och kommer närmast från Malthe Winje Automation där han under 5 år jobbat största delen som teknisk säljare i norra Sverige och ansvarat för försäljning av systemlösningar med styrsystem och HMI för fastighetsbranschen.

Ethiris NVR-N Rack Solutions

I september månad lanserade vi våra Rack-system för videoövervakning. Vi erbjuder ett komplett, tillförlitligt, redundant och kraftfullt system med hög prestanda. Systemet har möjlighet att kontinuerligt ta emot video från upp till 1 000 anslutna kameror med Full HD upplösning och lagra upp till 500 TB video. Vi har säkerställt att vår mjukvara och hårdvara passar ihop med övriga komponenter och är förkonfigurerade för optimal funktionalitet och prestanda. Systemintegratören får därigenom ett komplett system som är färdigmonterat, kalibrerat och testat. Ett av våra första Rack-system installerades i Helsingborgs hamn, en av Sveriges viktigaste knutpunkter för import och export, med en årlig godshandling på mer än 8 miljoner ton. Här krävdes en effektiv och tillförlitlig övervakning av hamnen, en hållbar helhetslösning som kunde integreras med olika kamerafabrikat, då föll valet på vårt Rack-system. Vi är glada att Helsingborgs hamn valde oss och vår systemintegratör Telecompagniet AB. Jag ser en stor potential för vårt system där kunden ställer krav på hög tillförlitlighet, prestanda, säkerhet, funktionalitet och möjlighet att integrera med andra system.

EXEMPEL PÅ VÄRDEFULLA SAMARBETEN OCH UTVECKLINGSPROJEKT

Consilium Säkerhet Syd

Consilium Säkerhet är ett ledande företag inom brand- och säkerhetssystem och är specialister på brand- och utrymningslarmsystem. Consilium har utvecklat och marknadsfört brandlarmsystem för den marina och industriella marknaden i över 30 år. De erbjuder ett brett sortiment av system för alla typer av anläggningar – allt från små daghem och gruppboenden till stora komplexa offentliga byggnader, sjukhus och industrifastigheter. FG5000 är Consiliums 6:e generation av brandlarmsystem och är utvecklat för att möta de höga krav som ställs på god design, flexibel systemuppbyggnad, enkelt handhavande och mycket god detekteringsförmåga. CSVision är en överordnad plattform, skapad med hjälp av vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM, för att övervaka och kontrollera Consiliums brandlarmsystem FG5000. Med WideQuick som grund finns det även möjlighet att kommunicera med andra typer av brandlarmsystem. CSVision övervakar och kontrollerar systemets status, såsom brand, fel, fråntällningar osv. Under Q1 var version 1.0 vårt utvecklingsprojekt till Consilium färdigt och de har nu börjat leverera och köpa tillhörande WideQuick-licenser. Vi ser fram emot vårt fortsatta samarbete och vi ser en stor potential för CSVision även för den nordiska marknaden framöver.

Trafiksystem Väst

Trafiksystem Väst erbjuder ett komplett utbud av tjänster och utrustning som höjer trafiksäkerheten, förbättrar trafikflödena och minskar därmed belastningen på miljön. De har lång erfarenhet i branschen och ansvarar idag för drift och underhåll på många av Sveriges trafikutrustnings-anläggningar. Ett spännande projekt, är Viltvarningssystemet på Väg 108, Svedala. Här har trafikverket gjort en öppning i viltstaketet på respektive sida av körbanan, för att djuren skall kunna röra sig fritt mellan skogsområdena som ligger placerade på respektive sida om körbanan. Systemet, som bl.a. är uppbyggt med WideQuick möjliggör en säker övergång för djur samt varnar trafikanter. När ett djur närmar sig öppningen så varnas trafikanterna med hjälp av ett meddelande.

Ett annat projekt längre norrut är vid Norska gränsen. Här finns ett system som möjliggör att tulltjänstemän kan välja vilka fordonstyper som skall "vinkas" in för kontroll. De kan även bestämma vilken hastighet som skall råda på körbannan vid in vinkning. Från den svenska sidan kan man vid behov stänga av motorvägen från Norge med en bom, om bommen är nere så varnas trafikanter med hjälp av lampor "WigWag" samt en lampa på bommen. Trafiksystem använder WideQuick i dessa system och Kentima har hjälpt till med logiken samt skylt- och bomstyrningen.

Elajo

Elajo är ett av Sveriges ledande företag inom el-, mekanik- och energi. Till Elajo har vi bidragit i utvecklingen av deras plattform System One, en plattform som är baserad på vår mjukvara WideQuick HMI/SCADA/PSIM och där kunden har möjlighet att på ett intelligent och digitalt sätt knyta ihop och övervaka ett stort antal underordnade system, t.ex. brandsystem, passagesystem, fastighetsautomation o.s.v. Vi ser en stor potential för System One och vi ser positivt på hur samarbetet kan utvecklas i framtiden. Elajo har påbörjat marknadsföringen av SystemOne och redan börjat levererat olika system.

Flera intressanta samarbetsprojekt

Det finns naturligtvis flera intressanta och spännande samarbeten som vi tror kommer ge oss en ökad tillväxt framöver, t.ex. inom fastighetsautomation, VA-system, övervakning av maskiner, videoövervakning och olika överordnade säkerhetssystem. Under november kommer vi lansera version 11.0 av både WideQuick HMI/SCADA/PSIM och Ethisis VMS, dessutom kommer vi att uppdatera våra NVR, NVC och operatörsenheter med de nya versionerna. Eftersom våra produkter används i allt större system arbetar våra utvecklingsavdelningar med att bl.a. optimera våra mjukvaror för att de ska kunna användas i ännu större system än tidigare. I december lanserar vi nästa version av vårt WideQuick Building Management System, med t.ex. nya analysfunktioner för energioptimering, utökad statistik och förbättrat användargränssnitt med nya navigeringsmöjligheter.



OFFENSIV MARKNADSFÖRING

Under hösten har vi ökat vår marknadsföring och annonserat i Dagens Industri, Veckans Affärer, Ny Teknik samt branschtidningarna Automation och Detektor. Syftet har varit att öka kännedomen om Kentima på den finansiella marknaden och inom respektive bransch öka kännedomen om vårt produkt erbjudande. Förutom annonsering sker också vår marknadsföring via epost med Partner Information och nyhetsbrev samt riktade utskick via post. Vi informerar även marknaden via vår hemsida, med nyheter och Success Stories samt via LinkedIn. Sociala medier kommer framöver att få allt större betydelse för marknadsföringen av bolaget och våra produkter.

Partnerevent och mässor är också viktiga aktiviteter för att öka intresset för våra produkter. Den närmaste tiden kommer vi ställa ut på två mässor, SECTECH i november 2019 och Nordbygg i april 2020.

SECTECH - mässa Säkerhet Stockholm

I november månad kommer Kentima ställa ut på SECTECH i Stockholm, en något mindre mässa men en självklar mötesplats för alla som arbetar med säkerhetsteknik för det fysiska skyddet, t ex larmsystem av olika slag, passerkontroll och videoövervakning. Hit kommer tillverkare, distributörer, systemintegratörer och installatörer men även representanter från slutkundssidan, t ex säkerhetschefer, tekniska chefer och driftansvariga. Detta är ett perfekt tillfälle för oss att träffa och samtal med både befintliga och potentiella kunder och samarbetspartners inom säkerhetsbranschen.

NORDBYGG - mässa Fastighetsautomation Stockholm

Kentima kommer vara en av de c:a 900 utställarna på Nordbygg i Stockholm, i april 2020. Det är norra Europas största mötesplats för bygg- och fastighetsbranschen. Här hoppas vi få med oss massor av ny kunskap och framför allt nya affärer. Nordbygg brukar ha cirka 48 000 besökare och vi kommer vara väl förberedda med en version av vårt BMS, WideQuick Building Management System, laddat med spännande nyheter och flera konkurrensfördelar. Kraven på energieffektivisering, hög komfort och säkra fastigheter fortsätter öka. Vi arbetar nära ett flertal systemintegratörer och fastighetsägare för att skapa ett ännu attraktivare system. Våra kunder är glada över flexibiliteten och de unika lösningar vårt system erbjuder och att de naturligt bidrar till att öka våra kunders konkurrenskraft. Mässan är ett viktigt tillfälle för oss att visa upp vår styrka och bredd som etablerad aktör inom fastighetsautomation för norra Europas automationsmarknad.

VÅR FRAMTIDSSATSNING FORTSÄTTER

Jag ser Kentima som ett tillväxtbolag som har fokus på utveckling av tekniskt avancerade produkter, inom automation och säkerhet, med unika egenskaper och funktioner. Vår avsikt är att förändra bolaget från att vara ett teknikorienterat bolag till ett mer säljorienterat bolag som utvecklar och producerar tekniskt avancerade produkter, genom att vi bland annat förstärker bolaget med fler säljare.

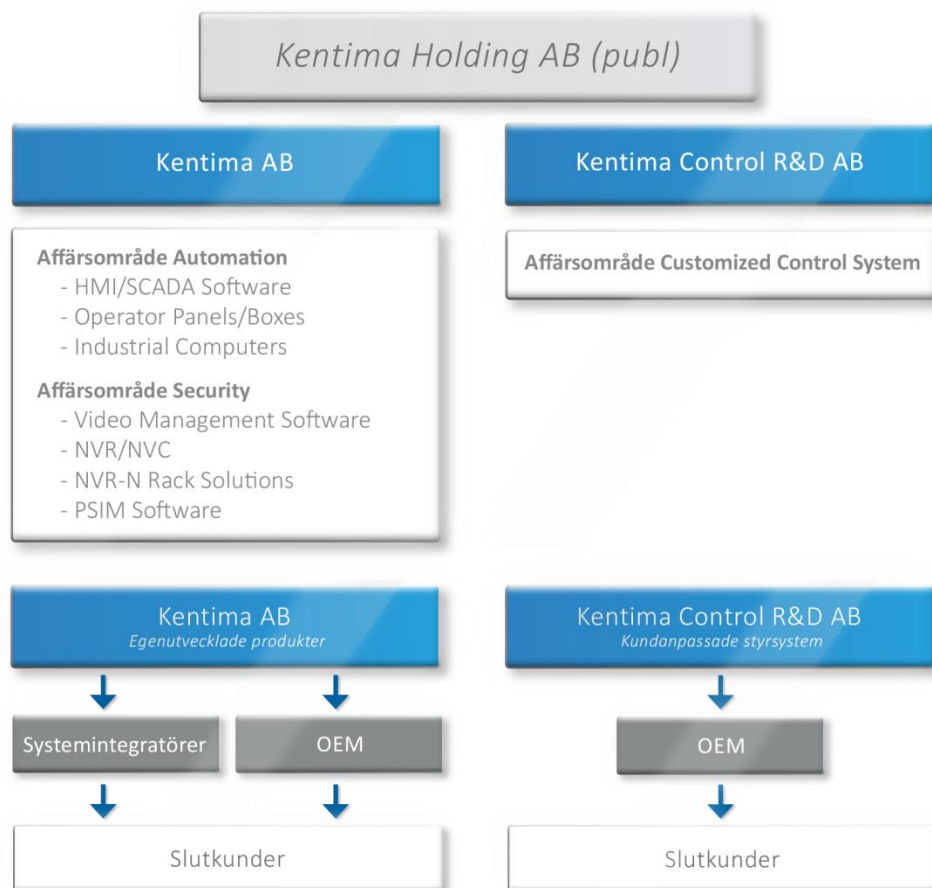
Vår satsning med att förstärka bolaget med mer personal påverkar dock vårt resultat negativt på kort sikt. Valutakursförändringen mot Dollar och Euro har successivt även påverkat resultatet negativt och försämrat bruttomarginalen, något vi kommer att kompensera oss för i början av 2020. Målet med våra framtidsåtaganden är att öka försäljningen och skapa en god avkastning till våra aktieägare.



Kent Nilsson,
Grundare, huvudägare och VD

"Jag ser positivt på kommande kvartal och hela verksamhetsåret, speciellt för våra egenutvecklade produkter. Jag ser att Kentima AB har förutsättningar för en god tillväxt under året. Som jag beskrivit tidigare är det svårt att förutspå hur försäljningen av kundanpassade styrsystem, inom Kentima Control R&D AB, kommer att utvecklas och det finns risk att trenden vi sett under Q1 kommer att fortsätta.

Vi hoppas att vår ökade närvaro på marknaden med fler säljare, nytt lokalkontor, ökad marknadsföring och vårt deltagande på mässor, tillsammans med vårt nya produktområde och en kontinuerlig utveckling av våra befintliga produkter kommer fortsätta öka intresset för Kentima och våra produkter."



Kunder

Kunderna i Kentima AB är primärt återförsäljare, främst systemintegratörer och OEM-kunder. Återförsäljarna installerar bolagets produkter hos slutkunderna som en enskild produkt eller som en del i ett helt system. Kentima har stort fokus på kundrelationer och har c:a 400 systemintegratörer och installatörer inom automations- och säkerhetsbranschen som anslutit sig till Kentima Partner Program, ett partnerprogram som är framtaget för att stärka samarbetet med kunderna. All personal är anställd i Kentima AB och här görs alla stora framtidsinsatser inom produktutveckling, marknad och försäljning.

Vad ingår i siffrorna för egenutvecklade produkter

Kentima AB tillverkar och säljer en specialanpassad modell av sina industridatorer till systerbolaget Kentima Control R&D AB. Intäkterna för denna försäljning är exkluderad i den försäljning som Kentima AB redovisar som "Försäljning egenutvecklade produkter". I försäljningen som redovisas som "Försäljning egenutvecklade produkter" ingår endast den produktförsäljning som säljs till bolagets externa kunder inom affärsområdena Automation och Säkerhet, d.v.s. intäkter för spetskonsulting, utbildningar och tillbehör ingår inte heller.

Egenutvecklade produkter

AUTOMATION

- WideQuick® HMI/SCADA Software
- Oe Industrial Computers
- WideQuick® Operator Panels/Boxes

SECURITY

- Ethiris® Video Management Software
- Ethiris® NVR and Ethiris® NVC
- Ethiris® NVR-N Rack Solutions
- WideQuick® PSIM Software

Skalbarhet för fortsatt tillväxt

Kentima AB har under flera år satsat stora resurser på produktutveckling och i vårt utvecklingsarbete har vi bl.a. fokus på skalbarhet och flexibilitet och tar vara på alla synergier vi får genom vår breda produktportfölj. Vi har idag produkter som är väletablerade på marknaden och vi ser stora möjligheter till att få en god tillväxt på kommande försäljning med befintlig produktportfölj och organisation, samtidigt som vi fortsätter att vidarutveckla vårt produktprogram och tar fram nya applikationer, vertikaler och koncept.

Dotterbolagens individuella omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Affärsidé

Kentima är ett företag som utvecklar, tillverkar och säljer högteknologiska, egenutvecklade mjuk- och hårdvaruprodukter. Försäljningen sker främst till systemintegratörer som levererar system, produkter och lösningar inom Automations- och Säkerhetsbranschen. Produkternas huvudsakliga syfte är att effektivt övervaka och visualisera olika typer av information, t.ex. processövervakning, fastighetsautomation, videoövervakning och överordnade säkerhetssystem.

Genom att använda produkter från Kentima får kunderna ett konkurrenskraftigt och framtidssäkert system som enkelt kan integreras med andra system. Produkterna kan snabbt anpassas av systemintegratören efter slutkundens behov och önskemål. Hög kvalitet, flexibilitet i kombination med unika egenskaper ger ett betydande mervärde för slutkunderna. Kentima har lång erfarenhet och hög produktkunskap inom båda branscherna och arbetar för en god tillväxt och lönsamhet.

Vision

Kentima ska vara en ledande leverantör på marknaden av Automations- och Säkerhetsprodukter, både nationellt och internationellt. Produkterna ska genom hög funktionalitet och prestanda, unika egenskaper, samt hög kvalitet vara det mest attraktiva och kostnadseffektiva alternativet. Det ska vara möjligt för systemintegratörer att snabbt konfigurera önskad lösning till ett brett spektrum av slutkunder.

Produkterna inom Automation ska främst användas för att övervaka t.ex. maskiner, fastigheter, processindustrier och andra typer av industriella anläggningar. Avsikten är att produkterna t.ex. ska effektivisera produktionen, minska drift- och underhållskostnader, skapa färre driftstopp, minska energiförbrukning i fastigheter och öka komforten för hyresgästerna. Produkterna ska vara robusta, flexibla och enkelt kunna integreras med andra system. Användargränssnittet ska vara enkelt att använda och operatören ska därigenom effektivt både övervaka och påverka systemet.

Produkterna inom Säkerhet ska, genom att kommunicera med övervakningskameror och andra säkerhetssystem, användas för att övervaka och säkra t.ex. fastigheter, offentliga miljöer och andra typer av anläggningar. Avsikten med produkterna är att de ska skapa en tryggare miljö för människor och underlätta arbetet med att övervaka olika miljöer, både genom att förebygga brott och medverka till att lösa brott. Produkterna ska ha en hög prestanda och flexibilitet och enkelt kunna integreras med andra system.

Våra produkter används över hela världen, inom allt från offentliga miljöer, infrastruktur, skolor, sjukhus, flygplatser, idrottsarenor till fastigheter, maskiner, gruvor och olika industrianläggningar. Vi ska vara innovativa och lyhörda för våra kunders behov och önskemål och värna om långsiktiga relationer. Med ett ansvarsfullt ledarskap, en effektiv organisation och kunniga medarbetare skapar vi god tillväxt, ett lönsamt och väletablerat företag både på den svenska och internationella marknaden.

Mål

Kentima ska öka sina marknadsandelar inom Automations- och Säkerhetsbranschen
Kentima ska ha en god tillväxt såväl på den svenska marknaden som på den internationella marknaden
Kentima ska vara känt i branschen för produkternas höga kvalitet och en hög servicenivå
Kentima ska vara en eftertraktad arbetsgivare
Kentima ska visa god lönsamhet och avkastning till aktieägarna

Strategi

Förstärka säljorganisationen
Ny kostnadseffektiv exportsatsning
Skapa fler kundrelationer och aktivt söka efter långsiktiga samarbeten
Fortsätta utveckla kostnadseffektiva, attraktiva produkter med hög kvalitet
Kostnadseffektiv produktion med korta leveranstider
Attraktiv support med korta svarstider och hög kunskapsnivå
Öka antalet partners/systemintegratörer och antalet köpande kunder



Area Sales Manager - Automation

Under Q1 anställde vi en ny medarbetare, Anders Bergelin, som kommer arbeta som Area Sales Manager - Automation. Anders kommer utgå från vårt lokalkontor i Upplands Väsby som vi öppnar upp i november, samtidigt som Anders tillträder tjänsten.

Ethiris NVR-N Rack Solution

Ethiris ERS lanserades i september. Kentima kan nu leverera kompletta system för avancerad videoövervakning, inbyggda i ett racksystem med flera sammankopplade Ethiris NVR-N, NAS, Power Supply, UPS m.m. Systemen är extremt kraftfulla, innehåller unik funktionalitet, hög säkerhet med inbyggd redundans och har dessutom en mycket hög prestanda, upp till 1 000 kameror kan anslutas i en och samma rack. En spännande satsning för Kentima och ett av de första Rack-systemen från Kentima installerades i Helsingborgs hamn, en av Sveriges viktigaste knutpunkter för import och export, med en årlig godshantering på mer än 8 miljoner ton.

Annonsering och mässor

Under hösten har vi ökat vår marknadsföring och annonserat i Dagens Industri, Veckans Affärer, Ny Teknik samt branschtidningarna Automation och Detektor. Syftet har varit att öka kännedomen om Kentima på den finansiella marknaden och inom respektive bransch öka kännedomen om vårt produkterbjudande. Den närmaste tiden kommer vi ställa ut på två mässor, SECTECH i november 2019 och Nordbygg i april 2020.

Resultatutveckling Q1

Koncernomsättningen under Q1 påverkades av en vikande försäljning av kundanpassade styrsystem, som sker till vår största kund från Kentima Control R&D AB och där våra produkter ingår i de system som kunden säljer till gruvindustrin. Ökade kostnader för marknadsföring och personal i Kentima AB har också påverkat resultatutvecklingen under Q1.



Tillsammans med våra partners tar vi fram success stories över framgångsrika projekt som våra partner har genomfört med produkter från oss. Våra produkter finns installerade inom ett stort antal branscher över hela världen; köpcentrum, gruvor, processindustri, fastigheter, sportarenor, tillverkningsindustri, butiker, flygplatser, maskinstyrning, järnvägsstationer och sjukhus. Här i vår Q1-rapport presenterar vi vår senaste success story och på vår hemsida kan man läsa mer om några av alla våra framgångsrika projekt under www.kentima.com.



Hamnen övervakas med Ethisis® NVR-N Rack Solutions

SNABBFAKTA

Ethisis NVR-N Rack Solutions är en racklösning inom Kentimas affärsområde Säkerhet. Racklösningarna finns i tre grundserier S, M och L för att täcka behovet av olika storlekar på anläggningarna.

Helsingborgs hamn är Sveriges näst största containerhamn och har installerat en komplett mellanstor racklösning från Kentima avsedd för 96 kameror.

Ethisis NVR-N Rack Solutions finns från 32-1 000 kameror.

Helsingborgs Hamn AB har valt Ethisis NVR-N Rack Solutions för att tillgodose sitt behov av en komplett lösning för videoövervakning. Med redundans för både servrar och videolagring tillsammans med en kraftfull UPS sker övervakningen, av en av Sveriges viktigaste knutpunkter för import och export, med högsta möjliga tillförlitlighet.

Projektet har genomförts och driftsatts av TeleCompagniet i Helsingborg AB, som erbjuder kundanpassade lösningar inom telefoni, larm, datanät, passersystem och kameraövervakning.

Uppdraget som TeleCompagniet fått av Helsingborgs Hamn AB gick ut på att hitta en lösning som kunde tillgodose behovet av en effektiv och tillförlitlig övervakning av hamnen. Det var viktigt att hitta en mångsidig, flexibel mjukvara som kunde integreras med andra system och där det var möjligt att koppla in kameror av olika fabrikat. Det var också viktigt för Helsingborgs Hamn att hitta en hållbar helhetslösning. Ethisis NVR-N Rack Solutions från Kentima uppfyllde alla dessa krav och därigenom föll samtliga pusselbitar på plats.

Kentima har under lång tid samarbetat med TeleCompagniet som har installerat ett stort antal anläggningar med Ethisis. Kentima vidareutvecklar kontinuerligt Ethisis så att produkten ständigt ska ligga i den tekniska

framkant som säkerhetsmarknaden kräver.

"En produkt som är i ständig utveckling kräver också en fungerande support och här spelar närheten till utvecklingsteamet en stor roll i den support som Kentima ger", säger Janne Bernsmark, ägare och ansvarig tekniker, TeleCompagniet i Helsingborg AB.

Helsingborgs hamn består av tre hamnar: Nord-, Väst- och Sydhamnen. Det är en av Sveriges viktigaste knutpunkter för import och export, med en årlig godshandling på mer än 8 miljoner ton. Nordhamnen är direkt synlig och tillgänglig från den centrala stadskärnan med intensiv färjetrafik till och från Helsingör i Danmark.

"Viktigast var att hitta en mångsidig, flexibel och användarvänlig mjukvara där det var möjligt att koppla in kameror av olika fabrikat", säger Regina Högberg, Säkerhets-samordnare/rådgivare, Helsingborgs Hamn AB.



Systemet i hamnen är av en komplett mellanstor racklösning från Kentima. Den består av tre NVR-N i7 med vardera 48 ch Ethisis Premium inkl. 5 års fria uppdateringar, NAS för videolagring, Switch, Power Supply samt en UPS. Anläggningen är dimensionerad för 96 kameror med en redundant server och redundant lagring. Klusterfunktion med redundans innebär att om en server skulle gå ner tar övriga aktiva servrar direkt över alla uppgifter som den felande servern skulle hanterat, utan att information går förlorad.

"Ethisis funktioner som redundans och kryptering av information skapar tillsammans med en komplett racklösning ett säkert och tillförlitligt system", fortsätter Janne.

Utöver standardracklösningen används en expansionsenhet till NAS:en med ytterligare fyra diskplatser för totalt 12 diskplatser. Dessa är bestyckade med 12 TB-diskar i en RAID6-konfiguration för totalt drygt 100 TB disklagring. RAID6 innebär att två diskar kan gå sönder utan att man tappar någon information. Diskar kan bytas under drift, så kallad "Hot swap".

Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 10 327 (11 034) KSEK och bruttovinsten 3 949 (4 567) KSEK. EBITDA-resultatet nådde 12 (1 357) KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 5 909 (6 373) KSEK och hade en försäljningstillväxt inom egenutvecklade produkter, produktområdena Automation & Säkerhet, på 4 procent och uppgick till 2 959 (2 844) KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 7 079 (7 907) KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 1 059 (1 033) KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 868 (639) KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 5 795 (6 807) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 5 614 (4 007) KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 24 (23) personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2019-09-30 uppgick till 29 162 111 st. varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 september 2019 var enligt Euroclear 877 st. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender - 2019

19 september 2019	Bokslutskommuniké 2018/2019
24 oktober 2019	Årsredovisning 2018/2019
14 november 2019	Delårsrapport Q1, juli-sep 2019
21 november 2019	Årsstämma 2019

Finansiell kalender – 2020

13 februari 2020	Halvårsrapport Q1-Q2, juli-dec 2020
14 maj 2020	Delårsrapport Q3, jan-mars 2020
17 september 2020	Bokslutskommuniké 2019/2020
22 oktober 2020	Årsredovisning 2019-2020
12 november 2020	Delårsrapport Q1, juli-sep 2020
19 november 2020	Årsstämma 2020



Revisor

Karin Löwhagen, Auktoriserad revisor
MAZARS SET Revisionsbyrå AB

Karin Löwhagen är vald till revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2018/2019.

Granskning och redovisningsprinciper

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer. Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations

Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)

Hemsida

www.kentima.com

Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 november 2019 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson
kent.nilsson@kentima.se
046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander
jens.kinnander@delphi.se
+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

	Q1	Q1	Helår	Helår
Belopp i KSEK	2019-09-30	2018-09-30	2019-06-30	2018-06-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	10 327	11 036	50 299	46 591
Aktiverat arbete för egen räkning	1 059	1 033	4 472	4 086
Övriga rörelseintäkter	0	322	496	31
	11 386	12 391	55 267	50 708

Rörelsens kostnader

Råvaror och förnödenheter	- 2 710	- 2 811	-13 834	-11 659
Handelsvaror	- 3 695	- 3 658	-15 187	-15 440
Övriga externa kostnader	- 1 400	- 1 200	-5 722	-5 128
Personalkostnader	- 3 569	- 3 365	-16 110	-12 305
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	12	1 357	4 414	6 176

Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-883	-655	-2 634	-1 723
Summa rörelsens kostnader	-12 257	-11 689	-53 487	-46 255

Rörelseresultat (EBIT)	-871	702	1 780	4 453
-------------------------------	-------------	------------	--------------	--------------

Resultat från finansiella poster

Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	6	53	90
Räntekostnader och liknande resultatposter	-51	-41	-183	-193
Summa finansiella poster	-51	-35	-130	-103

Resultat före skatt	-922	667	1 650	4 350
----------------------------	-------------	------------	--------------	--------------

Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	-19	-2
--------------------------------	---	---	-----	----

PERIODENS RESULTAT	-922	667	1 631	4 348
---------------------------	-------------	------------	--------------	--------------

Resultat per aktie, SEK	-0,03	0,02	0,06	0,15
--------------------------------	--------------	-------------	-------------	-------------

Antal aktier

Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Per balansdagen efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt under perioden efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

	Q1	Q1	Helår	Helår
Belopp i KSEK	2019-09-30	2018-09-30	2019-06-30	2018-06-30
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	21 209	19 498	21 018	19 104
Summa immateriella anläggningstillgångar	21 209	19 498	21 018	19 104
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	157	152	170	155
Förbättringsutgifter på annans fastighet	153	164	156	167
Summa materiella anläggningstillgångar	310	316	326	322
Summa anläggningstillgångar	21 519	19 814	21 344	19 426
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	7 102	5 367	6 546	5 114
Färdiga varor och handelsvaror	2 832	1 892	2 431	1 830
Summa varulager	9 934	7 259	8 977	6 944
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	3 368	5 656	4 932	9 289
Skattefordran	29	108	19	89
Övriga fordringar	469	283	247	401
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	747	529	801	529
Summa kortfristiga fordringar	4 613	6 576	5 999	10 308
Kassa och bank	181	2 800	981	643
Summa omsättningstillgångar	14 728	16 635	15 957	17 895
SUMMA TILLGÅNGAR	36 247	36 449	37 301	37 321

KONCERNENS BALANSRÄKNING

	Q1	Q1	Helår	Helår
Belopp i KSEK	2019-09-30	2018-09-30	2019-06-30	2018-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-14 782	-14 824	-13 860	-15 491
Summa eget kapital	26 556	26 514	27 478	25 847
Långfristiga skulder				
Checkräkningskredit	1 385	1 993	855	1 455
Övriga skulder till kreditinstitut	757	535	984	705
Summa långfristiga skulder	2 142	2 528	1 839	2 160
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	3 806	3 799	3 507	4 938
Övriga skulder	2 082	1 989	2 125	2 095
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 661	1 619	2 352	2 281
Summa kortfristiga skulder	7 549	7 407	7 984	9 314
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	36 247	36 449	37 301	37 321

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital
2018-06-30	3 240	38 098	-15 491	25 847
Årets resultat			1 631	
2019-06-30	3 240	38 098	-13 860	27 478
Periodens resultat			-922	
2019-09-30	3 240	38 098	-14 782	26 556

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Q1 2019-09-30	Q1 2018-09-30	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Nettoomsättning	390	390	1 560	1560
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-274	-234	-949	-1 207
Rörelseresultat	116	156	611	353
Finansnetto	247	206	906	816
Resultat efter finansiella poster	363	362	1 517	1 169
Koncernbidrag netto	0	0	110	2 670
Resultat före skatt	363	362	1 627	3 839
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	363	362	1 627	3 839

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	Q1 2019-09-30	Q1 2018-09-30	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	5 598	5 598	5 598	5 598
Omsättningstillgångar	25 069	20 459	22 810	20 117
Summa tillgångar	30 667	26 057	28 408	25 715
Eget kapital	27 008	25 380	26 645	25 018
Kortfristiga skulder	3 659	677	1 763	697
Summa eget kapital och skulder	30 667	26 057	28 408	25 715

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	Q1 2019-09-30	Q1 2018-09-30	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)	-871	702	1 780	4 452
Avskrivningar som belastar detta resultat	883	655	2 634	1 724
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	12	1 357	4 414	6 176
Erhållna räntor och liknande poster	0	6	53	90
Betalda räntor och liknande poster	-51	-35	-185	-185
Betald skatt	-10	-68	-51	-176
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-49	1 260	4 231	5 905
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:				
Förändring i varulager	-956	-316	-2 034	-1 185
Förändring av rörelsefordringar	1 394	3 801	4 342	-1 631
Förändring av rörelseskulder	-435	-1 914	-1 328	1 297
Förändring av rörelsekapital	3	1 571	980	-1 519
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-46	2 831	5 211	4 386
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	-10	-80	-49
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1059	-1 033	-4 472	-4 086
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 059	-1 043	-4 552	-4 135
Finansieringsverksamheten				
Tillskott nyemission	0	0	0	0
Kostnad nyemission	0	0	0	0
Förändring av långfristiga skulder	305	369	-321	-947
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	305	369	-321	-947
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	-800	2 157	338	-696
Likvida medel vid årets/periodens början	981	643	643	1 339
Likvida medel vid årets/periodens slut	181	2 800	981	643
Likvida medel:				
Kassa och bank	181	2 800	981	643

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	Q1 2019-09-30	Q1 2018-09-30	Helår 2019-06-30	Helår 2018-06-30
Resultaträkningen				
Nettoomsättning	10 327	11 036	50 299	46 591
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	12	1 357	4 414	6 176
Rörelseresultat (EBIT)	-871	702	1 780	4 453
Resultat efter finansiella poster	-922	667	1 650	4 350
Balansräkningen				
Eget kapital	26 556	26 514	27 478	25 847
Räntebärande skulder	2 708	3 076	2 404	2 748
Räntebärande nettoskuld	2 527	276	1 423	2 105
Balansomslutning	36 247	36 449	37 301	37 321
Investeringar	1 059	1 043	4 552	4 135
Medeltal anställda	24	23	24	18
Rörelsemarginal (%)	-8,4%	6,4%	3,5%	9,6%
Vinstmarginal (%)	-8,4%	6,4%	3,6%	9,8%
Räntabilitet på eget kapital (%)	-3,5%	2,5%	6,0%	16,8%
Soliditet, %	73,3%	72,7%	73,7%	69,3%
Skuldsättningsgrad	0,4	0,4	0,4	0,4
Resultat per registrerad aktie (SEK)	-0,03	0,02	0,06	0,15
Utdelning per aktie (SEK)			*0,00	*0,00
*Enligt styrelsens förslag				
Antal aktier vid periodens slut (registrering)	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier under perioden	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	0,91	0,91	0,94	0,89

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut

KENTIMA PRODUCT LINES

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDER/CLIENT

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10

www.kentima.com