

VERKSTÄLLANDE DIREKTÖREN HAR ORDET



Bästa teckningsoptionsinnehavare,

EyeOnID har fram till idag utvecklat en av marknadens främsta tekniska plattformar för ID-monitöring som både tekniskt och säkerhetsmässigt lever upp till morgondagens krav på kvalitet och funktionalitet.

Bolaget har ett flertal kunder i Norden och Europa med starka varumärken som Telenor, ERGO, ETVAS och Elkjöps-koncernen. En alltmer mognande marknad skapar en generellt ökad efterfrågan för EyeOnID's produkter, vilket i synnerhet bidragit till en allt snabbare konverteringstakt och potential för ökad omsättningstillväxt.

Våra viktigaste branschsegment är i dagsläget Bank/Finans, Telekom, Försäkring och Retail med Europa som vår hemmamarknad. Alla dessa marknadssegment bedöms ha ett starkt fokus på att utveckla och sälja mervärdestjänster mot befintliga kundsegment.

Under 2019 startade vi ett omfattande transformationsarbete som skiftade fokus från teknik- och produkt till ett starkare kund- och affärsfokus, i synnerhet inom sälj och marknad. Vi har löpande ökat våra investeringar inom dessa områden för att bättre kunna stödja kunderna i deras konvertering av slutkunder till EyeOnID's tjänster men också för att öka vår marknadsnärvaro. Genom att stärka upp externa samarbeten såväl som den egna organisationen med ny kompetens har vi redan kunnat se en effekt på vår affär. Idag har vi tecknat avtal med kunder som når närmare 55 miljoner slutanvändare inom ramen för sina egna kundbaser.

Under det senaste året har vi förutom utveckling av vårt s.k. 360° Modules-koncept även kompletterat erbjudandet med olika tilläggs- och servicetjänster. Detta gör att vi idag kan agera som en enabler med end-to-end-ansvar och leverera nyckelfärdiga lösningar vilket stödjer branschspecifika såväl som marknadsmässiga behov hos våra kunder. Vi har idag utökat vårt erbjudande till att inkludera försäkring och support/assistans genom försäkringsbolaget HELP samt betallösningar genom ARVATO Finans primärt för Norden. Vidare har vi tagit fram färdiga marknadskoncept, bl.a. genom tjänsten EyeOnMarket, som möjliggör för våra kunder att driva ökad trafik och konvertering av deras kunder till de nya tjänsterna i samarbete med oss.

Genom samarbetspartners bygger vi innovationskapital för utveckling av nya tjänster och funktioner där vi kapitaliserar på de investeringar och stöd som finns i våra tekniska plattformar. Vi har idag utvecklat en mycket skalbar och kostnadseffektiv plattform som med hjälp av våra flexibla API'er möjliggör för integration mot olika tredjepartslösningar.

Idag består vårt erbjudande till största del av ID-monitöring med olika stödjande tjänster och serviceerbjudanden. Marknaden för dessa bedömer jag som mycket god och det finns en stor tillväxtpotential över de kommande 2-3 åren.

De teckningsoptioner av serie TO5 som emitterades i samband med företrädesemissionen under hösten 2019 är en del av bolagets förväntade kapitaltillskott som i första hand avses att nyttjas för ökade investeringar i verksamheten och ökad tillväxttakt.

Vi kommer investera allt mer i marknadsstöd löpande för EyeOnID som varumärke samt även för att stödja affären hos våra kunder mot ökad konvertering. Målsättningen är att vi även kommer att öka vår marknadsandel i Europa.

På tjänstesidan ser vi samarbete med Indiska Enpass och deras passwordmanager som en stor potentiell tillgång i tillägg till att vi även vill kunna accelerera utvecklingen av vår textanalysmjukvara, EyeOnTEXT, till att erbjudas mot marknaden som en fristående tjänst.

I linje med att bolagets tekniskt innovativa lösningar och produkterbjudande blir starkare går bolaget successivt in i en mer expansiv fas. Utöver ökad närvaro med nya kundavtal i Europa ser vi också en ökad efterfrågan av våra tjänster globalt där starka partnerskap är centralt. Genom nya samarbeten öppnar sig en möjlighet för genomförande av expansion och där vi tillsammans med t.ex. Abelco Investment Group AB ser potential för en etablering av vår affär i Sydostasien. Partnerskap är något som vi sett som ett framgångsrecept för våra etableringar i Norden och i övriga Europa, där Abelco är ett exempel på hur vi kan få stöd för etablering i nya länder och marknader.

Varmt välkommen att investera i ett expansivt i Eyeonid Group AB (publ).

Patrik Ugander
Verkställande direktör



SÅ HÄR GÖR DU FÖR ATT NYTTJA TECKNINGSOPTIONER

VILLKOR	För varje en (1) teckningsoption av serie T05 i Eyeonid Group AB kan innehavaren teckna en (1) ny aktie
TECKNINGSKURS	1,40 SEK per aktie
TECKNINGSPERIOD	1 juni till och med den 12 juni 2020
SISTA DAG FÖR HANDEL	5 juni 2020
BETALNING	Genom samtidig betalning

TECKNING MED STÖD AV TECKNINGSOPTIONER

1. Du innehar teckningsoptioner av serie T05

För varje en (1) teckningsoption av serie T05 som du innehar kan du teckna en (1) ny aktie

En (1) teckningsoption av serie T05

Berättigar till teckning av en (1) ny aktie

2. Så här utnyttjar du teckningsoptionen

En (1) teckningsoption + 1,40 SEK ger en (1) ny aktie i Eyeonid Group

En (1) T05 + 1,40 SEK

En (1) ny aktie i Eyeonid Group

Är du direktregistrerad teckningsoptionsinnehavare eller har du teckningsoptionerna hos din förvaltare?

DU HAR ETT VP-KONTO (D.V.S. DIREKTREGISTERERAD TECKNINGSOPTIONSINNEHAVARE)

De teckningsoptionsinnehavare som har T05 på ett VP-konto tecknar sig direkt via anmälningssedel till Mangold (www.mangold.se/aktuella-emissioner). Anmälan skickas via mail till emissioner@mangold.se eller per post enligt instruktion på anmälningssedel

Teckningslikviden ska vara mangold tillhanda senast den 12 juni 2020

FÖRVALTARREGISTERAD TECKNINGSOPTIONSINNEHAVARE (DEPÅ HOS T.EX. MANGOLD/AVANZA/NORDNET)

Teckning för förvaltarregistrerade teckningsoptionsinnehavare sker i enlighet med instruktioner från respektive förvaltare. Notera att förvaltarna behöver din anmälan om nyttjande av T05 i god tid innan nyttjandeperioden avslutas

Betalning sker i enlighet med instruktioner från förvaltare

NOTERA ATT DE TECKNINGSOPTIONER SOM INTE AVYTTRAS ELLER NYTTJAS FÖR TECKNING AV NYA AKTIER KOMMER ATT FÖRFALLA VÄRDELÖSA. FÖR ATT DINA TECKNINGSOPTIONER AV SERIE T05 INTE SKA FÖRFALLA KRÄVS ATT DU AKTIVT TECKNAR AKTIER ALTERNATIVT SÄLJER DINA TECKNINGSOPTIONER I GOD TID INNAN NYTTJANDEPERIODEN AVSLUTAS.