

Pressmeddelande 2025-08-20

Unibap: Delårsrapport januari - juni 2025

April - juni 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 13 009 KSEK (24 732)
- Rörelseresultatet uppgick till -18 460 KSEK (2 594)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -18 433 KSEK (2 466)
- Resultat per aktie -0,3 SEK (0,04)

Januari – juni 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 49 193 KSEK (45 817)
- Rörelseresultatet uppgick till -11 211 KSEK (6 875)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -11 149 KSEK (6 898)
- Resultat per aktie -0,18 SEK (0,11)

Väsentliga händelser

April – juni 2025

- Bolaget meddelande att nuvarande CFO Emil Rönnbäck kommer att lämna bolaget
- Bolaget har tillsatt en ny CFO vid namn Henrik Fredin som tillträder första september

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Signerat ett 3 årigt ramavtal med Loft Orbital för deras framtida konstellationer. Loft Orbital har gjort ett avrop om MEUR 1,39, som dock är villkorat av att exporttillstånd mottas.
- Signerat ett ramavtal med Argotec över närmsta 3,5 åren där Unibap Space Solutions har exklusivitet att leverera Edge-datorer. Ramavtalet är på minimum MEUR 2,0 över avtalslängden.

VD har ordet

Hög marknadsaktivitet i Europa

Q2 var ett svagare kvartal avseende intäkter och ordergång

Intäkterna under andra kvartalet 2025 landade på 13,0 MSEK och för första 6 månader uppgick intäkterna till 49,2 MSEK. Rullande 4Q ligger vi nu på 93,3 MSEK. Intäkterna under kvartalet bestod av en mix av konstellationsprojekt (volymordrar) samt kvalificeringsprojekt (för att bli indesignade).

Ordergången under Q2 landade på blygsamma 5,3 MSEK. Marknadsaktiviteten har varit hög under våren, i såväl USA, Europa som Asien, men de större affärerna kom först efter kvartalets slut. Vi ser fortsatt positivt på marknadsutvecklingen, men som vi tidigare påpekat så är Unibap fortfarande i en tidig tillväxtfas, så det är rimligt att anta att ordergång och intäkter, och därmed resultat och kassaflöde, kommer att variera mellan kvartal.

Med två större ramavtal, samt några mindre affärer, så har vi under början på Q3 dragit in ordrar och avtal värda cirka 43 MSEK. Vi ser inte någon förändring långsiktigt, utan vidhåller vår ambition om genomsnittlig årlig tillväxt om 30-50%. Givetvis sätter fördröjningen in i Q3 tryck på våra intäkter under 2025. Våra korta leveranstider gör att året ändå kan komma att bli bra. Vi ser just nu att vi kan nå upp till målet om 30% tillväxt under 2025, men att risken har ökat.

Ramavtalet över 3 år med Loft Orbital var frukten av ett längre kvalificeringsprojekt. Loft Orbital har verksamhet på tre marknader (USA, Frankrike samt UAE), där det första avropet är till UAE. Lofts joint venture med ett lokalt rymdbolag i UAE har annonserat Altair-konstellationen med 10 satelliter som ska börja skjutas upp under 2026. Denna konstellation är ett bra exempel på de nationella satsningar som växer snabbt just nu. Länder vill ha egen rådighet med egen tillgång till rymdövervakning.

Ramavtalet med Argotec är en fortsättning på de större leveranser vi redan genomfört till den italienska IRIDE konstellationen. Unibap har levererat två batcher med hög kvalitet före utsatt tidsplan, och Argotec har genomfört sitt projekt på rekordtid. Detta är ett bra exempel på det nya, snabbare tempot i rymdbranchen. Den möjliga



tredje batchen till IRIDE faller in under det nya ramavtalet på 3,5 år, som även täcker alla andra relevanta projekt. Argotec har utsett Unibap till sin exklusiva leverantör. Sedan tidigare har Unibap även levererat stand-alone mjukvara till IRIDE konstellationen.

Bland de mindre affärer som tecknats under början på Q3 så ingår ett kvalificeringsprojekt till ett försvarorienterat rymdövervakningsföretag i USA, samt ett kvalificeringsprojekt för en gemensam polsk-koreansk konstellation avseende metan-övervakning

USA är fortsatt den överlägset största rymdmarknaden, men det mest intressanta som hänt under det senaste året, är det europeiska uppvaknandet. Vi ser starka marknadsrörelser i Europa, med ökade försvarssatsningar, där rymd verkar bli en allt viktigare del. Historiskt har Europa i många avseenden förlitat sig på USA, och rymden har varit ett av de mest snedvridna områdena. Det är för tidigt att veta exakt hur det utvecklar sig, men vi ser att USA kommer fortsätta vara den klart största marknaden, medan Europa mycket väl kan bli den snabbast växande. Vi anser oss vara väl positionerade i Europa.

Vår satsning i USA sedan årsskiftet börjar ge den första avkastningen, även om full effekt kommer dröja lite längre. Kvalificeringsprojektet för det försvarorienterade rymdövervakningsföretaget i USA som vi vann under början av Q3 har en amerikansk försvarsgren som slutkund. Att vara etablerade i USA var en nödvändighet för att få delta. Det är vårt första egna deltagande i denna typ av projekt. Tidigare har dessa bara gått via vår partner Moog i USA. Vi har därmed två kanaler in på denna viktiga marknad. Vi kommer att behöva ta fler steg för att bli fullt ut accepterade som "made-in-US", och vi kommer att göra detta stegvis.

Med den höga marknadsaktiviteten och den växande pipeline av nya affärer som vi arbetar med så ser vi med tillförsikt på vår framtid.

Uppsala i augusti 2025

Johan Åman, VD

.....

Uppsala 2025-08-20

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Åman
Verkställande Direktör
vd@unibap.com
+46 70 821 00 51

Denna information är sådan information som Unibap Space Solutions AB (publ.) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 augusti 2025 klockan 08.30 CET.

.....

Kort om Unibap Space Solutions

Unibap Space Solutions är ett svenskt högteknologiskt rymdföretag i framkant inom Edge Computing. Vår hårdvara, mjukvara och våra tjänster möjliggör och förbättrar rymduppdrag som försvar, räddningstjänst samt kommersiella företag genomför. Genom tillförlitlig innovation förändrar vi rymdindustrin. Bolagets kvalitetsledningssystem är certifierat enligt SS-EN ISO 9001:2015. Bolaget är noterat vid Nasdaq First North Growth Market.

För mer information, vänligen besök Bolagets hemsida unibap.com.

FNCA Sweden AB är Bolagets Certified Adviser.