



## **Bokslutskommuniké 2020 samt Delårsrapport Kvartal 4 -2020**

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 26 februari 2021, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 4 2020

## Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 2,9 MSEK (f.g Kv3 2,7 MSEK/f. g år Kv4 8,0 MSEK).
- Övriga intäkter i kvartalet 0,6 MSEK är hänförliga till den licens för att tillverka utgångna moduler som såldes till Avnet i kvartal 2.
- Periodens resultat efter fin poster -9,3 MSEK (f. g Kv3 -7,2 MSEK/f. g år Kv4 -10,3 MSEK).
- Företrädesemissionen blir övertecknad, tecknades till 236%.
- Ericsson AB (publ) väljer HDW Sensor Tag Box 835 för IoT demo i 5G nät.
- No-Isolation lägger tilläggsorder på tidigare lagd order.
- H&D Wireless skriver ramavtal med Volvo AB för Casat, värde uppskattas till 4-5MSEK
- H&D Wireless blir medlem i Omlox, standard för positionering i Industri 4.0
- Nasdaq First North startar handeln med H&D Wireless T03B
- GEPS väljs för utvärdering av världsledande bolag inom förpackningsindustrin
- Swegon förnyar Casat3.0 licensen med H&D Wireless
- Scania förlänger GEPS licenser med H&D Wireless för 2021

## Väsentliga händelser under helåret

- Nettoomsättningen uppgick till 16,0 MSEK (f. g år 20,3 MSEK).
- Övriga intäkter 1,5 MSEK är hänförliga till den licens för att tillverka utgångna moduler som såldes till Avnet i kvartal 2.
- Periodens resultat efter fin poster -23,1 MSEK (f. g år -39,5 MSEK).

## Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Viktig milstolpe uppnådd i EU-projektet Admaiora ger 2,3 MSEK utbetalning i Q1
- Ericsson beställer fler IoT sensorer + tjänst för strategiskt viktigt USA case
- No-Isolation ökar nu takten med 0,5 MSEK order av RF-moduler
- KTH tecknar 12 månaders avtal på GEPS
- H&D konverterar 3 MSEK i lån genom riktad nyemission
- BorgWarner beställer Casat 4.0 licens av H&D Wireless
- Avnet Integrated förnyar avtal med H&D Wireless för 0,5 MSEK
- MVV Industry Lab AB byter namn till H&D Wireless Dalumverken AB
- VCC beställer utbildningar för ca 0,2 MSEK

## Nyckeltal

Belopp i tkr	Kvartal 4 - 2020	Kvartal 3 - 2020	Kvartal 2 - 2020	Kvartal 1 - 2020	Kvartal 4 - 2019	Helår - 2020	Helår - 2019
Nettoomsättning, extern	2 948	2 673	5 141	5 189	7 998	15 951	20 273
Resultat efter finansiella poster	- 9 305	- 7 242	2 840	- 9 386	-10 274	-23 093	-39 483
Eget kapital	59 211	45 771	55 745	53 438	63 280	59 211	62 379
Soliditet	72%	63%	75%	64%	68%	72%	68%

# VD har ordet

## Aktuell status

Trots Covid-19 så gjorde bolaget ett bra år 2020 med bara ett tapp på ca 15% av försäljningen till 17,5 MSEK, en resultatförbättring med 11 MSEK, motsvarande nästan 30% och en skuldminskning på 10 MSEK. Från den 23 mars till sista augusti hade vi korttidspermitteringar på 60% och anstånd med skatter och avgifter. Detta som ett resultat av att våra huvudkunder drabbats av konsekvenserna av Covid-19 och stängt fabriker. Under 2020 tvingades vi sätta två av dotterbolagen, MVV International samt MVV Holding i konkurs. Alla projekt var i gång igen i Q4 även om allt nu går långsammare på grund av ökad logistik då alla infört besöksrestriktioner. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut förenats av Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökande för bolagets digitala lösningar. Resultatet av det kan ses genom alla de beställningar som kom innan jul 2020 och i januari 2021 på POC o Piloter.

## Erbjudandet

H&D Wireless är fortsatt väldigt bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Covid-19 har i flera fall gjort det tydligt att digitalisering av verksamheter behövs för att minska skadan när personalen inte får komma in till arbetet så på sikt ser vi att vår marknad t.o.m accelererar.

Genom att IT/IoT-molntjänsterna GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så har bolaget valt strategin att börja samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna.

## Projekt och konceptdemos

Den permanenta anläggningen för Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. PoC-projektet på Scania med GEPS i tre fabriksbyggnader i Södertälje är nu i drift i den första byggnaden. EU projektet Admaiora för att bota artros där HDW får 5,5MSEK för att bidra

med Griffin IoT plattformen över fyra år har nu kommit halvvägs och vårt arbete går enligt plan. Bolaget har gjort ett IoT-utvecklingsprojekt åt Ericsson för en demo som nu växt till en PoC för Box827 samt Box835 till Ericssons kunder. KTH har nu en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS. Scania har även beställt förlängning av drift till alla utvecklingsprojekt för 2021.

## Piloter i löpande produktion

2020 blev den POC/Pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i Skövde i löpande produktion sedan 2018 klar. Rekommendationen blev att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga IT-system. En mindre pilot beställdes våren 2020 av logistikenheten, haltades och startades om i Q4. En ny pilot beställdes även av Volvo Cars i 2020 och startades upp i Q4. Ett stort bolag inom förpackningsindustrin beställde i Q4 en pilot i befintlig fabrik i Södra Sverige. Keolis är mycket nöjda med funktionen hos GEPS for Yard management där den höjt både kvaliteten och effektiviteten på Hornsbergs depåns arbete och utvärderar GEPS for Yard för utökning till ytterligare depåer.

## Kundavtal och finansiering

Volvo AB tecknade som andra kund efter Parker ett licens- och driftsramavtal för Casat4.0, potentiellt värt 4-5MSEK. Borg-Warner tecknade Casat4.0 avtal som tredje kund. Två SLA-kunder är i full drift med Casat 3.0 varav den ena är Swegon som beställde licens för 2021 för 0,5MSEK. No-Isolation kom med ytterligare 0,5MSEK orders för RF-moduler. Exploria leklandet har drabbats hårt av Covid-19 och GEPS är just nu pausat där. Avnet tecknade förlängning av supportavtalet med 0,5MSEK. Volvo Cars har även beställt utbildningar för ca 0,2MSEK, delvis pga Pandemin. En strategisk översyn pågår inom HDW som kan komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift och förstärker fokus för bolaget. Bolaget för diskussioner med partners som har möjlighet att bli kanalpartners samt att påverka likviditeten positivt.

## Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat och nu ytterligare längre på grund av Covid-19. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

*Kista 26 februari 2021*

*Pär Bergsten*

*VD och grundare*

# Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

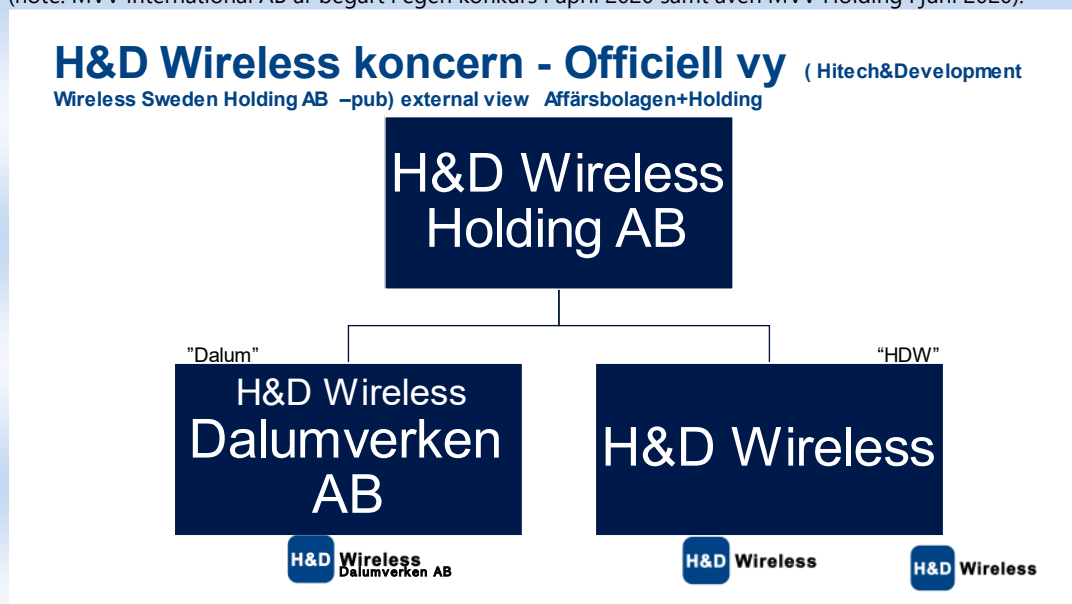
**GEPS.** Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2020 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

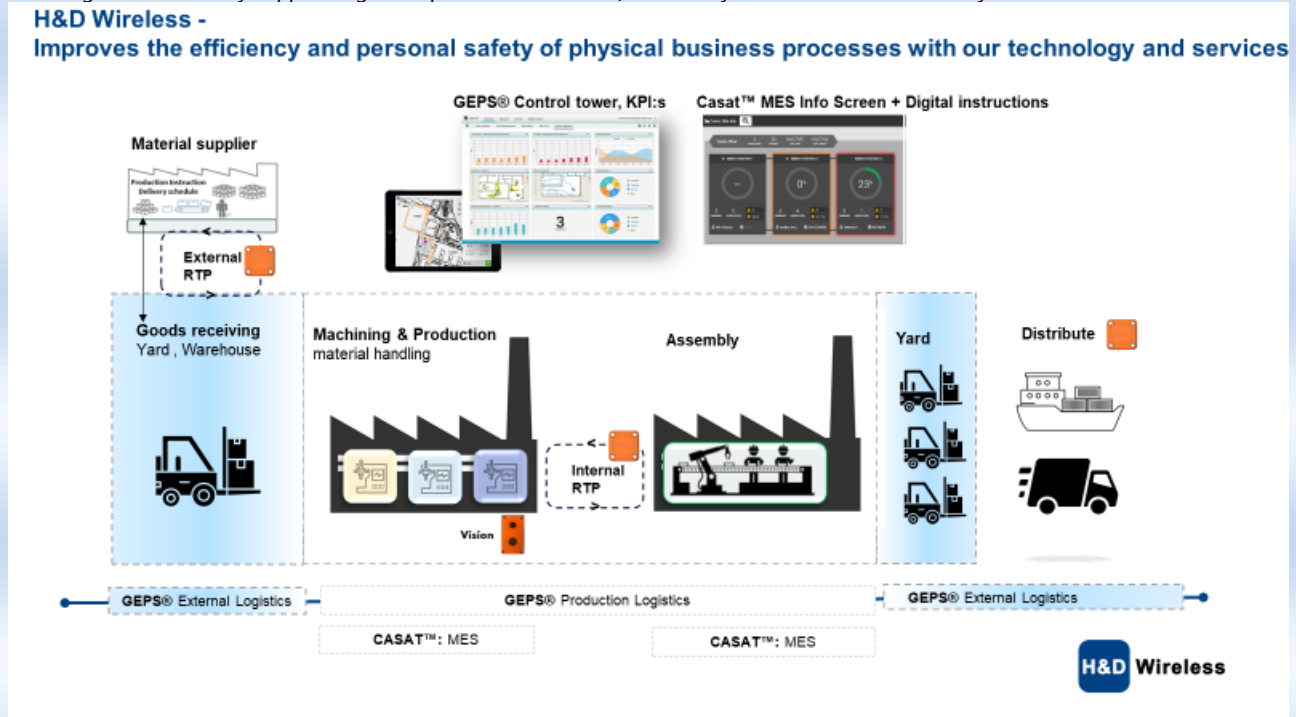
**Bolagen marknadsförs under nedan offentliga namn.**

(note: MVV International AB är begärt i egen konkurs i april 2020 samt även MVV Holding i juni 2020).








**H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport.** Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

Fokussegmentet *Industry* supportas genom produkterna *GEPS-for-Industry* samt *Casat™* ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnskap som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

## Produktlinjer

Product units			
Product Unit	Vision	Mission	Status
<b>GEPS®</b> RTLS+AI Cloud services for Industry		<ul style="list-style-type: none"> <li>Monitor and Visualize Assets, WIP and People.</li> <li>Real time location services and Artificial Intelligence</li> </ul>	11 site installations since 2016
<b>Casat™</b> Software for production execution, (MVV)		<ul style="list-style-type: none"> <li>ORGANIZE ALL PRODUCTION DATA</li> <li>CUSTOMER-DRIVEN DEVELOPMENT</li> </ul>	Casat version 3 used by five large automotive companies. Now supported via the Cloud service hosted by Oracle in the new generation 4 launched 2019.
Connectivity+ <b>Griffin IoT</b> . Connects sensors and devices to internet.		<ul style="list-style-type: none"> <li>IoT Modules supported on leading Microcontroller platforms and a wide range of applications.</li> <li>IoT Devices ready to be installed and monitor machines within hours with Griffin IoT Cloud service.</li> </ul>	> 1000 000 units shipped
<b>LABS</b> – IoT design services & turnkey projects R&D		<ul style="list-style-type: none"> <li>Core R&amp;D of the company that develops all products and services for HDW and external customers..</li> </ul>	Healthcare project Admaiora – a 5.5 Meuro EU project with HDW gets 10% for IoT platform.
MVV International finns sedan Q2-2020 inte längre.			
<b>Cobot Stations + Turn-key projects (MVV Industrial Lab)</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>Collaborative systems delivered to tier 1 automotive manufacturer</li> <li>Building custom equipment to streamline production as turn-key.</li> </ul>	First stations delivered to tier 1 automotive manufacturer, Volvo Cars

# Produktlinjer

1. **Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor:

## **GEPS® for Industry GEPS®**

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker Asset- och Fleet-management, Production Logistics samt Safety.

## **GEPS® for Construction**

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbets säkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

## **GEPS® for Yard Management**

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depåflöden av bussar i realtid och på så sätt effektivisera depåflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängselns och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att på sikt kunna automatisera planeringsprocessen för driftsättning av bussar till linjer och turer.

## **GEPS® for Hospitality**

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, reseorter, hotell eller lekcentra. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem.

## 2. **Casat**

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

## 3. **Connectivity, Moduler + IoT**

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**

## 4. **HDW LABS**

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan Griffin IoT användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar måloffärsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

## 5. **H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",**

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer.

## Övergripande mål och strategi

### **Fortsatt omvandling av verksamheten**

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja teknologi till att sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

### **Från leverantör till strategisk partner**

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### **Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi**

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket monitoreras automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### **Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder**

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus

### **Integrering i kundernas affärssystem**

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### **Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi**

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom produktområdena GEPS och Casat.



## SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRI

# Finansiell översikt

## Omvänt förvärv av H&D Wireless Sweden AB samt förvärv av MVV Holding AB (publ)

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019. Under kvartal 2 2020 försattes MVV Holding AB (publ) och dotterföretaget MVV International AB i konkurs och Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) förvärvade de två kvarvarande bolagen från konkursboet.

## Oktober – December - Kvartal 4 2020 samt helår 2020

### Omsättning och resultat

*Kvartal 4*, koncernens intäkter minskade med 5,8 MSEK jämfört med kvartal 4 2019. Minskningen beror främst på intäkter som upphört i samband med MVV konkursen. Rörelsens kostnader minskade med 9,4 MSEK jämfört med kvartal 4 2019 genom lägre kostnader i resterande verksamhet efter MVV konkursen. Sammantaget blev rörelseresultatet 3,5 MSEK bättre än kvartal 4 2019. I resultat från finansiella poster i kvartal 4 redovisas reservering för inlösen av resterande minoritet i MVV Holding samt även effekt av konkursen i MVV koncernen tidigare i år.

*Helår 2020*, för helåret minskade intäkterna med 8,5 MSEK jämfört med helår 2019. Minskningen i intäkter är hänförlig till att bolagets personal har varit korttidspermitterade fram till den 31 augusti 2020 vilket materiellt påverkat intäktsgenererande aktivitet samt effekten av MVV konkursen. Rörelsens kostnader minskade med 19,0 MSEK pga. lägre aktivitet som ett resultat av korttidspermitteringen och MVV konkursen samt effektivitetsförbättringar i resterande verksamhet. Sammantaget blev rörelseresultatet 10,7 MSEK bättre än helåret 2019. Jämfört med kvartal 4 och helår 2019 är aktiverat arbete för egen räkning lägre på grund av att produkter färdigställs och implementering pågår hos kund.

### Finansiell ställning

Likvida medel i koncernen uppgick till 12,3 MSEK vid periodens slut (f.g. år 12,5 MSEK). I koncernen vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 59,2 MSEK (f.g. år 62,4 MSEK) vilket ger en soliditet om 72% (f.g. år 68%). Under året gjordes investeringar med 2,0 MSEK (f.g. år 14,4 MSEK), främst hänförlig till investeringar i GEPS och Casat. Under året gjordes en riktad emission vilket är främsta anledningen till en positiv finansieringsverksamhet om 19,4 MSEK (f.g. år 53,2 MSEK).

### Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV IT AB och Fastighets AB Silarp samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretag för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 190,5 MSEK (204,9) vilket ger en soliditet om 95,7 % (99,3 %).

### Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

### Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086)

I företrädesemission som genomfördes under hösten 2020 erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "Unit".

Samttaget har drygt 39,1 miljoner teckningsoptioner av

serie B emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 19,6 - 39,1 MSEK genom teckning av 39 105 162 aktier, en teckningsoption för varje aktie motsvarande knappt 33 procents utspädning. Varje teckningsoption ger rätt att under perioden från den 1 oktober 2021 till den 15 oktober 2021 teckna en (1) ny aktie, av samma aktieslag, till motsvarande 70 % av den volymvägda genomsnittskursen under perioden 13 - 27 september 2021. Teckningskursen skall dock lägst uppgå till 0,50 SEK och högst 1,00 SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll per bokslutsdatum 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

### Tvister

En tidigare aktieägare i dotterföretaget MVV har framfört krav på H&D Wireless hänförligt till sin tidigare anställning och till det konsultavtal som ersatte anställningsavtalet i samband med förvärvet. Styrelsen i H&D Wireless bestrider kravet i sin helhet och bolaget har även motkrav på den tidigare aktieägaren. Tvisten med den tidigare aktieägaren bedöms inte få någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning och ingen ytterligare avsättning bedöms vara nödvändig. MVV Holding AB (publ) konkursbo har gjort samma bedömning.

### Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 26 februari 2021

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*





## Koncernens resultaträkning

Belopp i tkr	Kvartal 4 - 2020	Kvartal 4 - 2019	1 jan-31 dec 2020	1 jan-31 dec 2019
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning, extern	2 948	7 998	15 951	20 273
Aktiverat arbete för egen räkning	560	2 306	1 658	10 952
Övriga rörelseintäkter	1 060	118	5 440	231
<b>Summa intäkter</b>	<b>4 568</b>	<b>10 422</b>	<b>23 049</b>	<b>31 456</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>		-		
Övriga externa kostnader	- 3 900	- 5 200	- 17 286	- 21 352
Personalkostnader	- 6 480	- 13 128	- 28 792	- 42 948
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	- 708	- 1 855	- 3 153	- 4 008
Övriga rörelsekostnader	80	- 171	- 230	- 239
<b>Rörelseresultat</b>	<b>- 6 440</b>	<b>- 9 932</b>	<b>- 26 412</b>	<b>- 37 091</b>
Resultat från finansiella poster	- 2 978	-	3 930	- 64
Ränteintäkter, externa	- 82	-	16	2
Räntekostnader, externa	195	- 342	- 627	- 2 330
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>- 9 305</b>	<b>- 10 274</b>	<b>- 23 093</b>	<b>- 39 483</b>
Skatt på årets resultat	82	37	82	37
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>- 9 223</b>	<b>- 10 237</b>	<b>- 23 011</b>	<b>- 39 446</b>
<b>Hänförligt till</b>				
Moderföretagets aktieägare	- 9 223	- 9 577	- 23 011	- 38 786
Innehav utan bestämmande inflytande	-	- 660	-	- 660

## Koncernens balansräkning

Belopp i tkr	2020-12-31	2019-12-31
<b>Imateriella Anläggningstillgångar</b>		
Balanserade utvecklingskostnader	55 231	56 045
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	569	608
Goodwill	4 396	4 816
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>	-	-
Byggnader och mark	4 262	5 048
Inventarier	50	261
Övriga finansiella tillgångar	560	2 133
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>65 068</b>	<b>68 911</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Varulager	1 083	1 441
Kundfordringar	1 905	5 581
Aktuella skattefordringar	-	538
Övriga fordringar	1 008	2 094
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	954	1 337
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>4 950</b>	<b>10 991</b>
Kassa och Bank	12 252	12 476
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>17 202</b>	<b>23 467</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>82 270</b>	<b>92 378</b>
<b>Eget Kapital</b>		
Aktiekapital	5 083	2 998
<b>Fritt Eget Kapital</b>		
Övrigt tillskjutet kapital	163 324	145 478
Balanserad vinst eller förlust	- 86 185	- 46 739
Årets Resultat	- 23 011	- 39 446
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	59 211	62 292
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	-	88
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>59 211</b>	<b>62 380</b>
<b>Avsättningar</b>	<b>495</b>	<b>1 058</b>
<b>Långfristiga skulder</b>		
Skulder till kreditinstitut	1 725	1 875
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Skulder till kreditinstitut	1 400	11 603
Leverantörsskulder	2 454	3 975
Övriga skulder	10 513	3 222
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 472	8 266
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>20 839</b>	<b>27 066</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>82 270</b>	<b>92 378</b>

## Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans 1 jan</b>	2 998	145 478	- 86 184	88	62 380
Periodens resultat			- 23 011		- 23 011
<i>Transaktioner med ägare</i>					-
Nyemission (inkl pågående)	2 085	17 846			19 931
Förändringar i koncernens sammansättning				- 88	- 88
<b>Utgående balans 31 dec</b>	5 083	163 324	- 109 196	- 0	59 211

## Koncernens kassaflöde

Belopp i tkr	Kvartal 4-2020	Kvartal 4-2019	1 jan - 31 dec 2020	1 jan - 31 dec 2019
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	- 8 723	- 10 274	- 22 511	- 39 483
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	28	8 730	- 4 426	3 021
Betald inkomstskatt	-	49	-	-
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	- 8 695	- 1 495	- 26 937	- 36 462
Förändringar av rörelsefordringar	- 2 952	- 2 445	591	- 5 471
Förändringar av rörelseskulder	- 1 901	- 3 194	8 681	9 340
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	- 13 548	- 7 134	- 17 665	- 32 593
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av dotterföretag	-	122	-	- 2 378
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	- 560	- 5 087	- 1 680	- 12 003
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	4 149	- 17	- 290	- 17
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	3 589	- 4 982	- 1 970	- 14 398
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission	25 023	29 870	25 023	65 213
Emissionskostnader	- 4 983	- 5 761	- 5 071	- 11 701
Upptagna lån	-	-	-	-
Amortering av låneskulder	- 540	- 269	- 540	- 269
Aktieägartillskott Lämnade(-)/Erhållna (+)	-	-	-	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	19 500	23 840	19 412	53 243
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>9 541</b>	<b>11 724</b>	<b>- 223</b>	<b>6 252</b>
Likvida medel vid periodens början	2 712	752	12 476	6 224
<b>Likvida medel vid periodens slut (Kassa)</b>	<b>12 252</b>	<b>12 476</b>	<b>12 252</b>	<b>12 476</b>

## Resultat per aktie

	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>12 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>12 månader vid</u> <u>periodens slut</u>
	<u>Dec 31, 2020</u>	<u>Dec 31, 2019</u>	<u>Dec 31, 2020</u>	<u>Dec 31, 2019</u>
<b>Före utspädning</b>				
Antal aktier	101 668 821	59 963 659	101 668 821	59 963 659
Vägt genomsnitt antal aktier	80 816 240	47 463 659	80 816 240	42 607 035
Nettoresultat	- 9 223 000 kr	- 10 237 000 kr	- 23 011 000 kr	- 39 446 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	80 816 240	47 463 659	80 816 240	42 607 035
Resultat per aktie före utspädning	- 0,11 kr	- 0,22 kr	- 0,28 kr	- 0,93 kr
<b>Efter utspädningseffekt</b>				
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	-	-
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	130 356 056	7 551 357	130 356 056	7 551 357
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier*	41 705 162	8 554 047	41 705 162	8 554 047
Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning	252 877 458	63 569 063	252 877 458	58 712 439
Nettoresultat	- 9 223 000 kr	- 10 237 000 kr	- 23 011 000 kr	- 39 446 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	252 877 458	63 569 063	252 877 458	58 712 439
Resultat per aktie efter utspädning*	- 0,04 kr	- 0,22 kr	- 0,28 kr	- 0,93 kr
*Teckningskurs högre än verklig kurs (ingen utspädning)				

# Moderbolagets finansiella ställning

## Resultaträkning

Tkr	Kvartal 4 - 2020	Kvartal 4 - 2019	Helår - 2020	Helår - 2019
<b>Intäkter</b>	500	891	1 950	2 541
Övriga externa kostnader	- 736	- 711	- 2 765	- 1 795
<b>Rörelseresultat</b>	- 236	180	- 815	746
Räntenetto och liknande resultatposter	- 2 318	- 266	- 14 729	- 1 896
Resultat efter finansiella poster	- 2 554	- 86	- 15 544	- 1 150
Bokslutsdispositioner	- 8 870	-	- 18 820	-
<b>Periodens resultat (RR)</b>	- 11 424	- 86	- 34 364	- 1 150

## Balansräkning

Tkr	2020-12-31	2019-12-31
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>	-	-
Andelar i koncernföretag	186 602	191 043
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	186 602	191 043
<b>Omsättningstillgångar</b>		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Fordringar hos koncernföretag	903	3 130
Övriga fordringar	782	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	67	79
	1 752	3 209
Kassa och Bank	10 627	11 997
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	12 379	15 206
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>198 981</b>	<b>206 249</b>
<b>Eget Kapital</b>		
<b>Bundet eget kapital</b>		
Aktiekapital	5 083	2 998
Pågående nyemission		
Fond för utvecklingskostnader	-	-
	5 083	2 998
<b>Fritt Eget Kapital</b>		
Överkursfond	221 844	203 977
Balanserad vinst eller förlust	- 2 112	- 961
Årets Resultat	- 34 364	- 1 150
	185 368	201 866
<b>Summa Eget Kapital</b>	190 451	204 864
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Skulder till koncernföretag	208	200
Leverantörsskulder	658	980
Övriga skulder	5 329	13
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 335	192
<b>Summa Kortfristiga skulder</b>	8 530	1 385
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>198 981</b>	<b>206 249</b>

## Övrig information

### KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 4 2020 26 feb 2021
- Bokslutskommuniké 2020 26 feb 2021
- Årsredovisningen 2020 23 april 2021
- Delårsrapport Kvartal 1 2021 7 maj 2021
- Ordinarie årsmöte 2021 7 maj 2021
- Delårsrapport Kvartal 2 2021 27 augusti 2021
- Delårsrapport Kvartal 3 2021 29 oktober 2021

### ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef  
+46 8 551 184 60

[investors@hd-wireless.com](mailto:investors@hd-wireless.com)

**Wireless**

**H&D  
Wireless**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60  
[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**