

2021



**xavi**  
Solutions

**BOKSLUTS-  
KOMMUNIKÉ**



# Innehåll

**DELÅRSRAPPORT JAN-DEC 2021 | 3**

**VD HAR ORDET | 4**

**FINANSIELL INFORMATION | 10**

**XAVI - KONCERN | 13**

**XAVI - MODERBOLAG | 20**

**NOTER | 23**

# Delårsrapport

## JANUARI - DECEMBER 2021

### JANUARI - DECEMBER 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 118,5 (8,7) mkr
- Rörelseresultatet uppgick till 0,3 (-4,3) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -1,7 (-5,7) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,05 (-0,29) kr

### OKTOBER - DECEMBER 2021

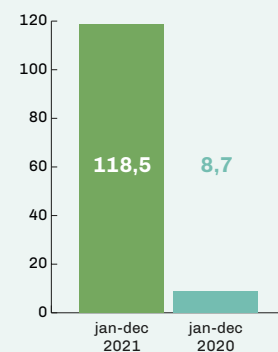
- Nettoomsättningen uppgick till 30,7 (5,9) mkr
- Rörelseresultatet uppgick till -0,5 (-4,7) mkr
- Resultat efter skatt uppgick till -1,0 (-4,9) mkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,03 (-0,18) kr

KONCERNEN I KORTHET	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
Nettoomsättning, tkr	30 761	5 889	118 525	8 698
EBITDA, tkr	368	-4 443	4 530	-3 877
Rörelseresultat, tkr	-545	-4 692	361	-4 319
Resultat efter skatt, tkr	-963	-4 928	-1 661	-5 705
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	-0,03	-0,18	-0,05	-0,29
Tillväxt*, %	422,3	698,0	1 262,7	160,2
EBITDA marginal*, %	1,2	-73,3	3,7	-42,7
Rörelsemarginal*, %	-1,8	-77,4	0,3	-47,6
Soliditet*, %	-	-	25,5	29,3
Nettoskuld*, tkr	-	-	-29 924	-20 899
Disponibla likvida medel*, tkr	-	-	14 576	20 534
Balansomslutning, tkr	-	-	98 942	102 615
Eget kapital, tkr	-	-	25 259	30 109
Eget kapital per aktie, kr	-	-	0,79	0,94

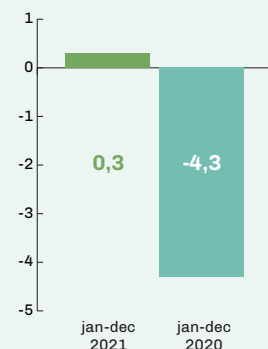
\* Definitioner av dessa nyckeltal finns på sidan 19.

### Jan-Dec 2021

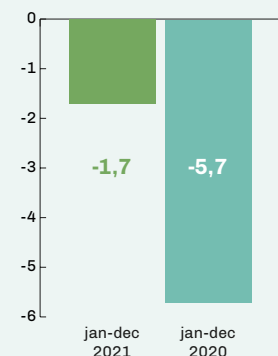
#### Nettoomsättning, mkr



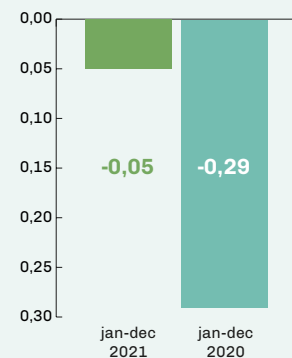
#### Rörelseresultat, mkr



#### Resultat efter skatt, mkr



#### Resultat per aktie, kr



## VD har ordet

---

*Xavi Solutions  
ämnar göra världen  
lite bättre.*

**Nicklas Raask, VD**



Renodlingen av Xavi Solutions från ett bolag inom Empir Group med primär portföljstrategi av enskilda bolag till en välintegrerad, sammanhållen och värdeadderande IT-koncern fristående från Empir Group har slutförts under det fjärde kvartalet. Marknaden för IT-konsulttjänster givet digitaliseringen i samhället är stundtals stark, men Covidrestriktioner och en ökad smittspridning under perioden drar ned resultatet som är förbättrat, om än svagt. Ca 800 nya aktieägare har tillkommit under perioden drivet av Empir Groups utdelning av aktier i Xavi Solutions. I kombination med ny strategi och ny koncernledning med stark förändringsagenda borgar detta för en långsiktig stark värdeutveckling.

*Xavi Solutions ämnar göra världen lite bättre – Value through People & Tech.*

Frikoplandet av Xavi Solutions från den tidigare huvudägaren Empir Group, som pågått sedan 2019, är nu slutförd. Den 23 november 2021 beslutade Empir vid en extrastämma dela ut 5 536 085 Xavi Solutions aktier till Empirs aktieägare. Som en följd av utdelningen har Empirs ägande sjunkit från 31,76 % till 6,19 % av kapitalet i Xavi Solutions, som därigenom per 2021-12-31 inte längre är ett intressebolag till Empir. Xavi Solutions har tillförts egna resurser för sin framdrift utan att i något avseende vara i beroendeställning av en huvudägare som Empir. Den nya koncernledningen är tillsatt och på plats från 1 januari 2022.

Under perioden har flera vitala koncernområden såsom bl a organisation, IT, marknad/kommunikation, kontor, finansiering, etc genomlysts och en mängd aktiviteter initierats i syfte att stärka Xavi Solutions. Omställningen av koncernen enligt den nya strategin sker från relativt låg resursnivå, tar tid, kräver investeringar, resurser och behöver fortgå för att realisera det fulla värdet i koncernen. Det fjärde kvartalet var krävande och volatilt i och med årsavslut där ekonomiskt utfall påverkar kunders beteende såväl i årets sista månad som i det kommande årets start.

Rörelseresultatet är förbättrat för helåret jmf med 2020, om än svagt, +361 (-4 319) tkr och -545 (-4 692) tkr för det fjärde kvartalet, vilket innefattar vissa investeringar och strukturella engångskostnader. Vi ser att vi är på rätt väg, men verksamheten behöver bli större för att den behövda basstrukturen som krävs för ett börsbolag skall kunna bäras och värden realiseras. Konjunkturen är fortsatt god och har hjälpt oss i vårt fortsatta omställningsarbete under 2021 och det inger viss tillförsikt inför 2022.

Xavi Solutions redovisar en nettoomsättning om 118 525 (8 698) tkr, varav 30 761 (5 889) tkr under det fjärde kvartalet, vilket är något lägre än förväntat. Antal sysselsatta i koncernen inkl underkonserter har ökat till 145 (131) vilket är en ökning med +11% jmf med 2020.

Xavi Solutions är, som följd av förvärven av rörelserna Frontwalker, Tavana, Racasse och Designtech, skuldsatt med en räntebärande nettoskuld per sista december om ca 30 mkr och vår likvidsituation kan från tid till annan bli ansträngd. Vi ägnar mycket fokus på detta och har även löst ut externa amorteringslån samt omförhandlat ett nytt låneavtal med långgivaren Empir, som tidigare kommunicerats. Detta ger Xavi Solutions större finansiell frihet men också begränsningar kring kommande utdelningar och amorteringar. Vår ambition är att minska denna skuldbörda över tid, men kan konstatera att det för närvarande är en fördelaktig finansieringsform att utan amorteringar och till rimlig ränta ha säkrat rörelsefinansiering på lång sikt.

Xavi Solutions har en uttaland, i huvudsak, organisk utvecklingsplan, finansiella mål och lånevillkor som prioriterar

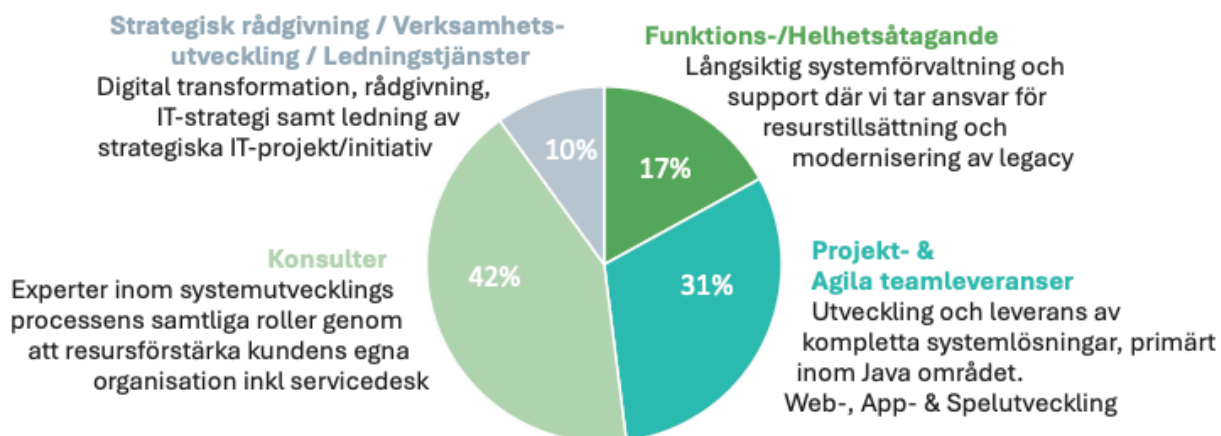
utdelningar och amorteringar. Det långa lånet är amorteringsfritt och kan amorteras när som helst av Xavi Solutions när det egengenererade kassaflödet så tillåter. Varje sådan frivillig amortering innebär en värdeöverföring till Xavi Solutions samtliga aktieägare. Amortering kommer dock endast ske om Xavi Solutions rörelsekapital är säkrat för den expansion som vi planerar för.

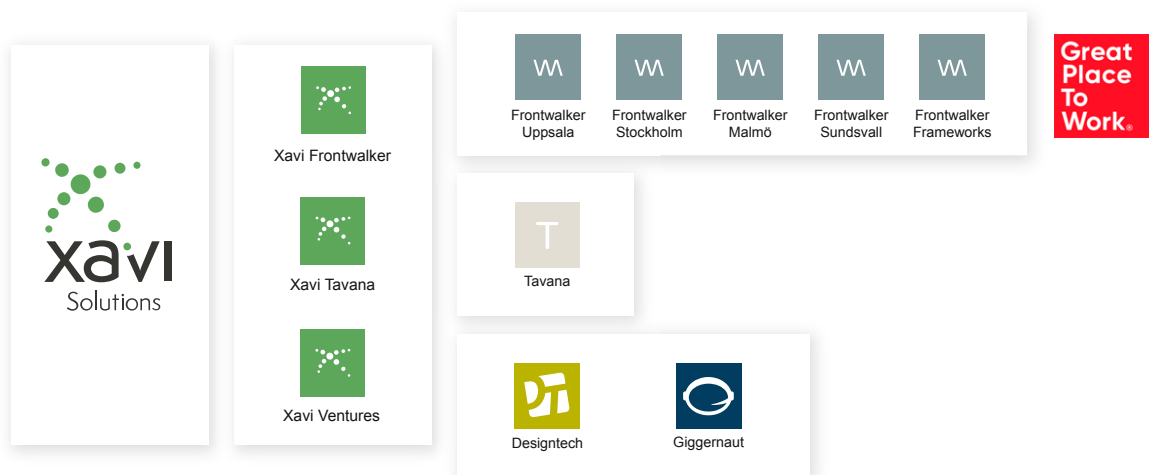
I takt med att vårt egengenererade kassaflöde stärks och tillgång till expensionsfinansiering och en acceptabel värdering av Xavi-aktien, är vi fortsatt redo för förvärv, speciellt på de orter där vi är en mindre aktör. Vår uttalade förvärvsstrategi är fortsatt att hantera risken i varje bolagsförvärv att betala med ca 50% egen noterad aktie, 25% eget kapital och 25% inlåning på förvärvet. Tilläggsköpeskillingar tillämpas i förekommande fall för att brygga olika värdeuppfattningar mellan säljare och köpare. Vi har i skrivande stund konkreta diskussioner med en handfull relevanta bolag som förväntas materialiseras förutsatt att rätt finansiering kan möjliggöras.

Vi har kommunicerat att micropumpverksamheten avyttrats, bytt namn från Xavitech AB till Xavi Solutionnode AB, oförändrat aktienamn Xavi och fortsatt notering på Nordic SME. Xavi Solutions driver och rapporterar tre affärssegment Solve, Serve och Ventures samt det noterade ägarmoderbolaget Xavi Solutionnode AB. För helåret 2021 redovisas det avyttrade Xavitech Micropumps separat.

Vi har stort fokus på våra två största segment som gör affärer under varumärket Frontwalker respektive Tavana. Vår Ventureverksamhet är i sin linda med små minoritetsinnehav av intressekaraktär, samtidigt som vi bygger vidare på vår

## XAVI SOLUTIONS PORTFÖLJBOLAGSERBJUDANDE (EXKL VENTURES)





konsultativa huvudaffär. Det finansiella ekosystemet har uppdaterats för att visualisera det nya Xavi Solutions. Digitala kanaler såsom web- och sociala medier har byggts om och kvalitetssäkrats.

Vi har fortsatt fokusera på att skapa en stabil grund att stå på och jobbat med att förbättra vår lönsamhet genom att nyttja alla koncernens resurser tvärs hela organisationen. Arbetet med vår operativa organisation intensifieras under första halvåret under den nya ledningen.

Fortsatt stärkt och omarbetad kommunikation till marknaden med fokus på nya affärer samt medarbetare via web och sociala kanaler. Vidare har säljkraft adderats såväl som säljstöds- och prospekteringsystem i syfte att öka nykundsbearbetningen. Digitala signeringsverktyg har införts för förbättrade rekryterings- och säljprocesser. Översyn och förbättring av IT och telefoni uppstartad för att dra nytta av den samlade volymen i koncernen. Förändringar kräver i vissa fall investeringar för att nå en högre nivå framgent. Perioden har på grund av detta inneburit högre kostnader inklusive vissa av engångskaraktär i syfte att förbättra framåt.

Under det fjärde kvartalet är vi speciellt stolta över Frontwalkers certifiering som ett Great Place To Work, en certifiering som ger attraktionskraft i rekrytering resp försäljning och som vi räknade med skulle ske först 2022 då vi nu genomgår större förändring. Utmärkelsen visar på att vi enligt våra medarbetare redan etablerat en stark grund som ger oss god tro att förändringsarbetet framåt skall ge god frukt under kommande år.

Styrelsen utgörs av Margareta Strandbacke (ordförande), Lars Save, Peter Ågren, Torbjörn Nilsson och Lena Sundsvik. Koncernledningen i Xavi Solutions består av Nicklas Raask (VD och koncernchef Xavi Solutions resp Frontwalker Group),

Brita Lindblad (Ekonomichef) samt Babak Sahraee (VD Tavana IT).

Som vi tidigare har kommunicerat antog styrelsen nya och framflyttade finansiella mål vid årsskiftet och har etablerat resultat efter schablonskatt, "Earnings" som koncernens viktigaste nyckeltal och vi arbetar framgent utifrån följande mål:

- Xavi Solutions ska ha en i huvudsak organisk tillväxtstrategi och vara vinst- och utdelningsmaximerande.
- Xavi Solutions ska nå en nettoomsättning om cirka 185 mkr i slutet av 2024.
- Xavi Solutions ska nå en "Earning", om cirka 11 mkr, motsvarande ca 7,0 % av omsättningen i slutet av 2024.

Av det årliga fria operativa kassaflödet, EBA, som efter investeringar är tillgängligt för utdelningar och amorteringar, ska 2/3 användas till amortering av lån och 1/3 till årlig utdelning, förutsatt att Xavi Solutionnodes finansiella ställning så tillåter.

## Marknad och kunder

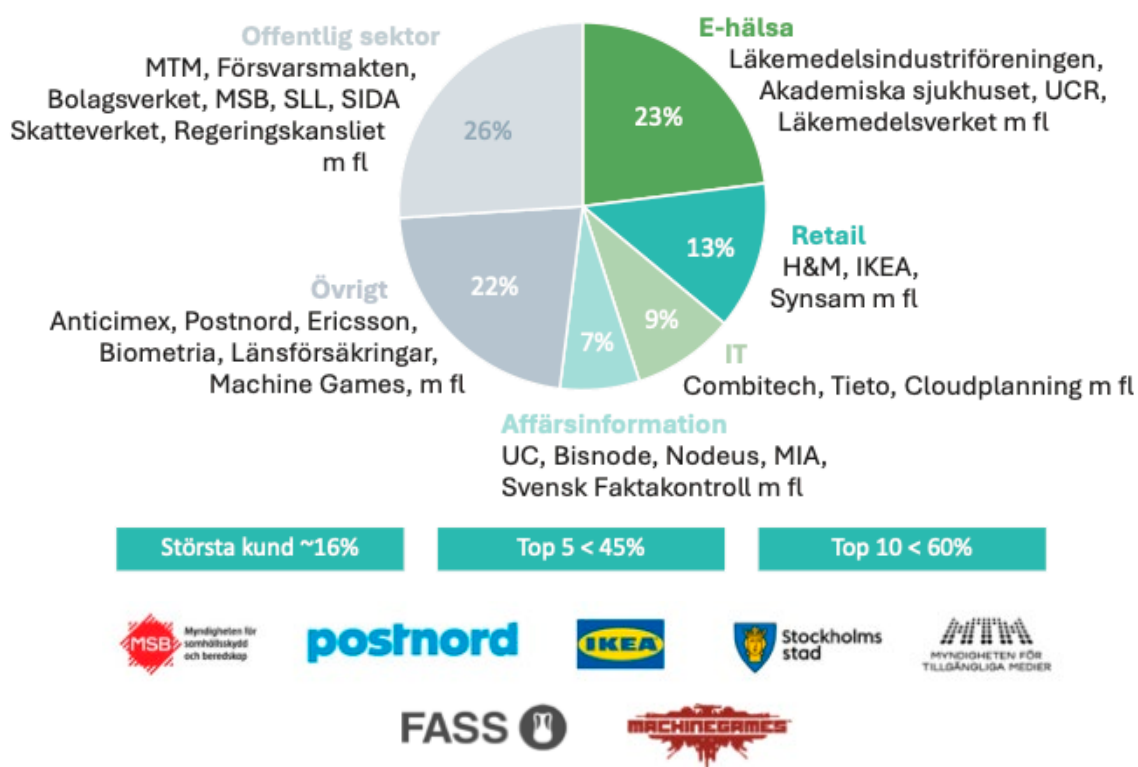
Xavi Solutions koncernen är framöver organiserad i tre segment;

**Solve** – den konsultativa affären kring strategi, ledning, transformation, specialister inom systemutveckling, projekt- och agila team samt funktions-/helhetsåtaganden kring ett system hela livscykel.

**Serve** – outsourcing, bemanning och resursförsörjning inom IT, primärt inom infrastruktur, servicedesk/support samt viss utveckling.

**Ventures** – investeringar i intressebolag och startup/scaleup bolag under utveckling.

## MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING



Under det fjärde kvartalet har vi generellt sett en fortsatt tydlig ökning i våra kunders behov genom fler förfrågningar och återupptagna affärsdiskussioner kring initiativ och projekt som pausats under pandemin. Samtidigt råder en brist på techexperter, bland annat inom systemutveckling vilket skapar en stark efterfrågan på marknaden. Vi behöver därför bli fler, samtliga enheter i koncernen rekryterar löpande och vi har välkomnat flera nya medarbetare under perioden.

### SEGMENT SOLVE

#### Frontwalker Group

Frontwalker Group fortsätter att återta sin position på marknaden och vi ser en ökad efterfrågan inom systemutveckling, förvaltning och support i pandemins efterdyningar.

Frontwalkers strategi är att skapa digitala lösningar som gör våra kunder mer konkurrenskraftiga. Vi arbetar nära våra kunder, ofta som strategisk partner, och hjälper företag och organisationer att utveckla sina verksamheter samt att lyckas i den digitala förflyttningen. Tillsammans med kunden utvecklar vi skraddarsydda system och lösningar som gör kunderna mer konkurrenskraftiga. Detta gör vi genom expertkonsulter inom systemutvecklingsprocessens olika roller, genom agila utvecklingsteam samt genom att ta helhetsansvar för system över hela livscykeln med systemutveckling, förvaltning, drift och support (s k DevOps upplägg).

Frontwalker arbetar branschoberoende, men har ett särskilt fokus på e-hälsa, offentlig sektor, retail, IT samt affärsinformation. Därmed ges tydliga vertikaler där tung kompetens och erfarenhet inom modern IT-utveckling och digital teknologi appliceras i specifika branscher/domäner.

I november genomförde Frontwalker en större applikationsflytt av det nationella ekosystemet/plattformen FASS för Sveriges läkemedelshandling till Amazons molninfrastruktur AWS med lyckat resultat. Frontwalker har expertkompetens att nyttja s k infrastructure as code där en molntjänsts specifika egenskaper nyttjas fullt ut av applikationslogiken med resultat att prestanda och säkerhet höjs och kostnad sänks radikalt. Flera kunder har visat intresse för motsvarande övningar, vilket ligger i teknologins framkant – flytta inte bara till molnet utan dra full nytta av detsamma.

I december erhöll Frontwalker bolagen den globala certifieringen Great Place To Work™ vilket är ett signum för företag som skapat en av medarbetarna erkänt riktigt bra arbetsplats och som arbetar aktivt med förbättrings- och förändringsarbete. Detta ger oss visibilitet, erkännande och god draghjälp inom såväl rekrytering (konsulter vet att det är en bra arbetsplats de tar anställning i) såväl som i kunddialoger (kunder vet att konsulter arbetar i en god miljö och är väl omhändertagna). Great Place To Work ger en utmärkt grund för aktivt, data-drivet förbättringsarbete med utgångspunkt i medarbetarnas



upplevda situation. Siktet är inställt på att framgent erhålla den högsta nivån vilket kallas Sveriges Bästa Arbetsplatser™ och utgörs av de 15 högst rankade bolagen i Sverige inom sin organisationsstorlek.

## SEGMENT SERVE

### Tavana IT

Tavana IT är ett konsultbolag med fokus på att rekrytera Sveriges bästa IT-kompetens. Med de bästa IT-konsulterna inom primärt infrastruktur, servicedesk/support samt viss utveckling förser vi våra kunder med allt från helhetsansvar till tillfälliga inbopp. Vi är mycket glada och stolta över förtroendet marknaden ger oss och ser fortsatt fram emot utökade samarbeten med våra kunder.

Under perioden har vi haft nöjet att välkomna flera nya kunder även om vi likt andra aktörer på marknaden sett vissa uppdrag avvaktas med drivet av pandemin. Stort fokus har legat på rekrytering och primärt att hitta rätt kandidater. Genom våra funktionella åtaganden har vi möjlighet att rotera och växla personal vilket bl a ger förbättrade marginaler.

Vi ser en ökad efterfrågan i pandemins efterdyningar och har sett en tydlig ökning i både befintliga såväl som nya kunders behov genom ytterligare förfrågningar. Vi kommer därför att fortsätta vår tillväxtresa och välkomna ännu fler nya medarbetare under kommande period.

## SEGMENT VENTURES

Inom Xavi Ventures återfinns för närvarande två investeringar;

- Designtech Solutions AB som erbjuder mjukvaruprodukter för dokument- och projekthantering. Xavi Solutions äger 34,83% via det helägda dotterbolaget Designnode AB.
- Giggernaut AB som utvecklar en marknadsplats för gigeconomien med fokus på tech. Xavi Solutions äger 14.7% av bolaget.

Vi letar ständigt efter intressanta bolag som kan bygga värde, komplettera vårt erbjudande och som befinner sig i rätt fas utvecklingsmässigt

## Väsentliga händelser under rapportperioden

**Den 30 december** utsåg styrelsen i Xavi Solutionnode Nicklas Raask till ny VD och koncernchef från och med den 1 januari 2022. Styrelsen fastställde nya finansiella mål och ny utdelningspolicy. Nicklas Raask kommer närmast som VD i Frontwalker Group. Avgående VD, Lars Save, kvarstår som rådgivare och ordinarie styrelseledamot i Xavi Solutionnode.

**Den 21 december** pressmeddelade Xavi Solutionnode att dotterbolaget Frontwalker blivit certifierad av Great Place To Work™.

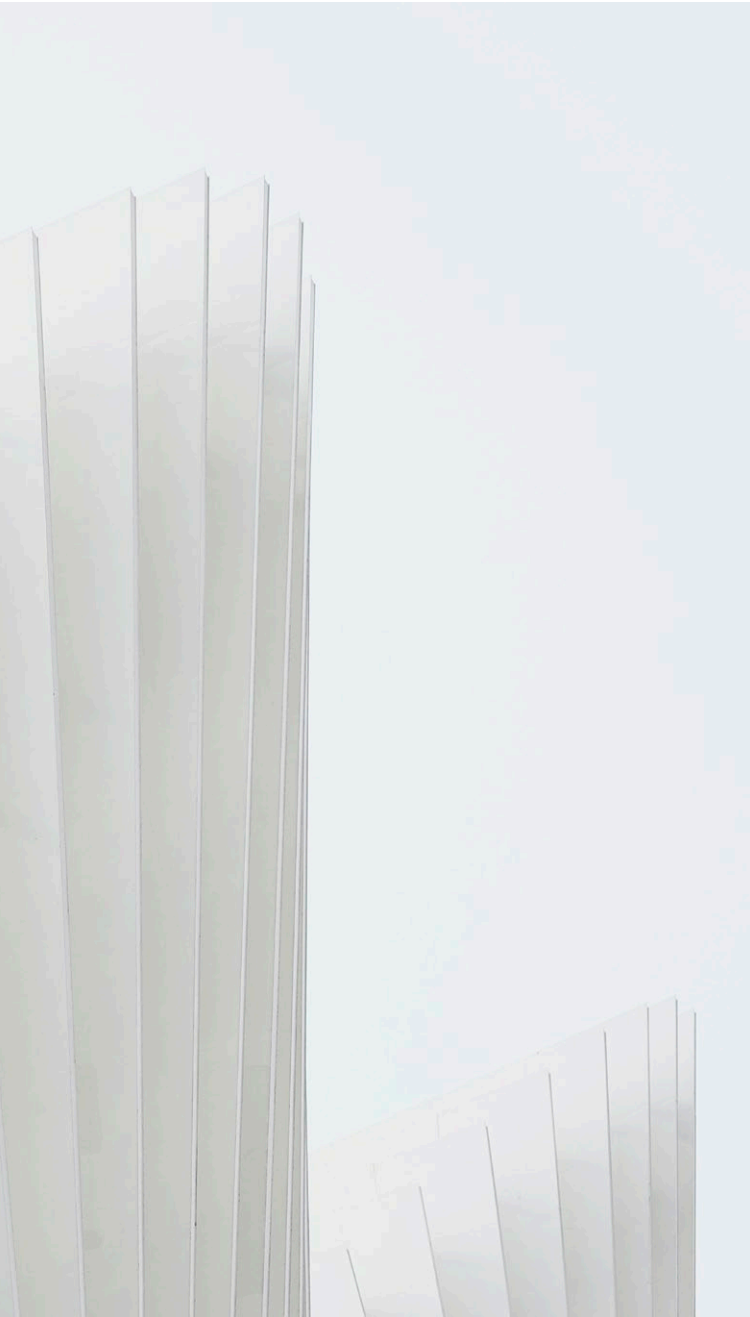
**Den 23 november** beslutade en extra bolagsstämma att godkänna förvärv av samtliga aktier i Designnode från Empir Group och att godkänna nytt låneavtal (se nedan avseende 26 oktober). Stämman valde den auktoriserade revisorn Johan Fransson till ny revisor.

**Den 26 oktober** ingick Xavi Solutionnode avtal om förvärv av samtliga 500 aktier i Designnode från Empir Group. Köpeskillingen uppgick till 3 200 kr per aktie, dvs. totalt 1 600 tkr. Aktieöverlåtelseavtalet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavi Solutionnode som Empir Group. Designnode blev genom förvärvet ett helägt dotterbolag till Xavi Solutionnode.

**Den 26 oktober** ingick Xavi Solutionnode och Empir Group nytt låneavtal om 37 000 tkr för att refinansiera lånen som Empir Group har lämnat till Xavi Solutionnode. Låneavtalet löper med en ränta om 6 procent. Delar Xavi Solutionnode ut likvida medel till sina aktieägare skall bolaget samtidigt amortera på skulden till Empir Group motsvarande det dubbla av den kontanta årliga utdelningen. Låneavtalet var villkorat godkännande av aktieägarna i såväl Xavi Solutionnode som Empir Group.

Koncernens finansiella information har räknats om från K3 till IFRS och denna kvartalsrapport är den fjärde rapporten enligt IFRS. Omräkning av koncernens räkenskaper till att följa IFRS har skett för räkenskapsåren 2019 och 2020.





## **CORONAVIRUSET /COVID 19**

Under februari/mars 2020 slog Coronaviruset till både mot Sverige och resten av världen. Detta har påverkat vår verksamhet under de senaste två åren främst genom minskad aktivitet på kundsidan, i första hand kopplad till den allmänna osäkerheten kring det kommande konjunkturella läget. Givet befintlig kundmix, som t.ex. E-hälsa och offentlig sektor, har de direkta effekterna av Covid 19-pandemin varit begränsade. Gruppen har ingen exponering mot rese- eller restaurangbranschen. Även om 2021 har påverkats mindre av pandemin än året innan kvarstår en effekt på verksamheten. Aktiviteten har ökat under året, vilket varit glädjande, men en del utmaningar kvarstår fortsatt t ex genom att det i vissa fall kan ta längre tid att komma till avslut i nya kundaffärer samt aktiviteter som ej kunnat genomföras under pandemin. Vi ser dock med tillförsikt framåt nu när restriktionerna hävs och ser en ökad efterfrågan, både från befintliga och tillkommande kunder.

För mer information om händelserna se [xavisolutions.se](https://xavisolutions.se)

### **Nicklas Raask, VD**

Stockholm, februari 2022

# Finansiell information

## JANUARI – DECEMBER 2021

### Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under perioden uppgick till 118 525 (8 698) tkr, varav 30 761 (5 889) tkr under det fjärde kvartalet. Den främsta anledningen till den stora ökningen är att underkoncernen Frontwalker Group samt Tavana IT ingår som dotterbolag i Xavi Solutions från mitten av december 2020. I Xavitech Micropumps verksamhet har omsättningen minskat under perioden då försäljning av bolaget skett under tredje kvartalet.

Periodens rörelseresultat uppgick till 361 (-4 319) tkr, varav -545 (-4 692) tkr för det fjärde kvartalet. Det positiva resultatet från Frontwalker samt Tavana har ökat under perioden jämfört med samma period föregående år, då bolagen gått från att vara intressebolag till dotterbolag. I föregående års resultat ingår en negativ omvärderingseffekt om 4,7 mkr i samband med att Frontwalker Group samt Tavana IT blev dotterbolag. Koncernen har långsamt återhämtat sig från föregående års effekter av Corona steg för steg, men det finns fortsatt en del utmaningar. Föregående år erhöll Frontwalker, Tavana IT samt Xavitech Micropumps Coronastöd motsvarande 3 906 tkr, varav 157 tkr under fjärde kvartalet, under 2021 har koncernen inte mottagit något Coronastöd. Under sista kvartalet har flertalet investeringar genomförts inom marknadsföring, sälj samt IT samt en del tagna kostnader av engångskaraktär, ca 700 tkr. Kostnaden för moderbolagets verksamhet har ökat, främst under senaste halvåret, i syfte att organisera och bygga det publika bolaget Xavi Solutions för att möjliggöra framtida tillväxt. Under året har Xavitech Micropumps sålts och i resultatet ingår en reavinst på ca 1 000 tkr.

Finansnetto uppgick under perioden till -2 174 (-1 345) tkr, varav -572 (-194) tkr i det fjärde kvartalet. Föregående år minskade koncernens räntebärande skulder i samband med större amorteringar via kapital från emissioner, vilket minskade ränteutgifterna under tredje samt fjärde kvartalet. Periodens resultat uppgick till -1 661 (-5 705) tkr, varav -963 (-4 928) tkr i det fjärde kvartalet. Av periodens resultat är -1 594 (-5705) tkr hänförligt till moderbolagets aktieägare, varav -822 (-4 928) tkr för det fjärde kvartalet.

### Kassaflöde och likvida medel

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 128 (2 180) tkr varav 2 214 (2 380) tkr under det fjärde kvartalet. I föregående års kassaflöde ingick en utdelning från Frontwalker Group AB (3 430 tkr). Den högre belåningsgraden gör att ränteutgifterna har varit högre under perioden jämfört med föregående år -2 066 (-1 426) tkr, varav under fjärde kvartalet -574 (-88) tkr.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till -908 (11 826\*) tkr varav -1 286 (11 926) tkr under det fjärde kvartalet. Förvärv av dotterbolaget Designnode har skett, uppgående till 1 128 tkr. Under samma kvartal föregående år skedde förvärvet av de resterande 51% i Frontwalker Group samt Tavana IT (12 125 tkr). Försäljningen av Xavitech Micropumps har genererat en betalning om 500 tkr.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till -5 051 (- 6 683) tkr varav -794 (-5 813) tkr under det fjärde kvartalet. Posterna för perioden består av utdelning, 3 190 tkr, samt amortering av lån och leasingsskuld. Nyupptagna lån uppgår till 7 200 tkr och är mot Empir Group. Lånet har använts till att lösa Frontwalker Groups banklån mot SEB samt förvärv av dotterbolag. I bolagen har checkkrediten utnyttjats; 890 tkr, vilket är en minskning under sista kvartalet med 2 269 tkr. Under perioden föregående år påverkades kassaflödet av genomförda emissioner med 5 818 tkr, varav 133 tkr under fjärde kvartalet.

Det totala kassaflödet uppgick under perioden till -5 831 (7 323) tkr, varav 133 (8 493) tkr under fjärde kvartalet. Den 31 december 2021 uppgick nettoskulden till -29 924 (-20 899) tkr. Vid periodens utgång uppgick likvida medel till 5 903 (11 734) tkr. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiter uppgående till 8 673 (8 800) tkr. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 14 576 (20 534) tkr.

### Medarbetare

Xavi Solutions har sysselsatt 132 (10) personer i medeltal under perioden varav 121 (10) personer varit anställda. I det fjärde kvartalet har koncernen sysselsatt 133 (24) personer varav 119 (24) varit anställda. Utöver de anställda anlitade koncernen 11 (-) underkonsulter i genomsnitt under perioden och 14 (-) i senaste kvartalet. Vid periodens slut uppgick antalet sysselsatta till 145 (131).

### Eget kapital

Det totala antalet aktier uppgår till 500 000 aktier av serie A och 31 404 758 aktier av serie B, totalt 31 904 758 aktier. Eget kapital uppgår totalt till 25 259 (30 109) tkr, varav 22 117 (26 901) är hänförligt moderbolagets aktieägare. Xavi Solutions har för närvarande inga teckningsoptionsprogram.

### Investeringar

Xavi Solutions investeringar utgörs nästan uteslutande av förvärv av verksamheter. Koncernen har en goodwill på 58 886 tkr från förvärvet av Frontwalker Group, Tavana IT samt Racasse AB. Det senare skedde per den 30 juni vilket

ökade koncernens goodwill med 3 461 tkr. Förvärv av dotterföretag uppgår under perioden med -6 536 (-25 801) tkr, varav -1 600 (-25 801) tkr under sista kvartalet, vilket avser förvärvet av Designnode. Investeringar i materiella anläggningstillgångar under perioden uppgick till -204 (0) tkr. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar har under perioden skett med 0 (-299) tkr.

## Moderbolaget

Verksamheten i moderbolaget omfattar finansiering och ägande av dotterföretagen inom segmenten Solve (Frontwalker Group), Serve (Tavana IT) samt Venture.

Riskerna för moderbolaget utgörs i allt väsentligt av den operativa verksamhet som bedrivs i dotterbolagen. Moderbolagets nettoomsättning uppgick under perioden till 810 (183) tkr.

Resultat efter finansiella poster uppgick till -4 657 (73) tkr. Under motsvarande period förgående år mottog Xavi Solutionnode en utdelning från intressebolaget Frontwalker Group motsvarande 3 430 tkr. Moderbolaget har under 2021 utökat sina resurser för att klara en verksamhet med fokus på tillväxt. Moderbolaget har erhållit concernbidrag, 3 625 tkr, under perioden.

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 0 (1 384) tkr. Därutöver finns outnyttjad kreditlimit uppgående till 445 (1 000) tkr. Totalt uppgick därmed moderbolagets disponibla likvida medel till 445 (2 384) tkr.

## Närstående transaktioner

Xavi Solutions har köpt in VD- och CFO-tjänster från Empir Group AB, motsvarande 1 270 tkr samt försäkringstjänster 243 tkr. Två styrelseledamöters bolag har erhållit ersättning för utförda managementtjänster under perioden uppgående till 325 tkr respektive 172 tkr.

## Risker och osäkerheter i verksamheten

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker såsom marknadsrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och affärsrisk. Xavi Solutions affärsrisk omfattar bland annat prisnivå och åtaganden gentemot kund, förändrade kundkrav, minskad efterfrågan på konsulttjänster, kundkoncentration, förändrat beteende från konkurrenter samt ränterisker. För att fortsätta växa är koncernen beroende av att kunna utveckla, behålla samt rekrytera kvalificerade medarbetare och samtidigt upprätthålla en personalkostnadsnivå som är rimlig med hänsyn till priset mot kund. Det har tidigare, och fortsatt, varit stor konkurrens om kvalificerade medarbetare. I Xavi Solutions årsredovisning för år 2020,

sidan 27–29 under not 3 beskrivs koncernens och moderbolagets risker och riskhantering utförligare. Det bedöms inte ha tillkommit några väsentliga risker utöver de som beskrivs i årsredovisningen.

## Utsikter

När vi tittar framåt är vår bedömning att IT-marknaden kommer att återgå till det normalillstånd som rått i många år, det vill säga att efterfrågan på IT-konsulter är större än utbudet. Ännu återstår mycket att göra i den digitaliseringsprocess som pågår inom snart sagt alla slags verksamheter och som driver efterfrågan av IT-tjänster och bristen på tillgänglig IT-kompetens är ett strukturellt problem som ännu inte har fått sin lösning. Det finns i marknaden ett uppdämt post-pandemiskt behov av digitalisering och i kombination med teknisk skuld kring den legacy IT som växer hos många kunder och organisationer ger detta goda förutsättningar för stora behov framåt vilket vi avser bistå i som helhetsleverantör – från råd i tidig fas via experter och specialister till utveckling och långsiktig förvaltning av digitala lösningar inkl modernisering av legacy.

Den omställning till distansarbete som nu sker i samhället bedömer vi kan leda till att många kunder redan vid upphandlingstillfället öppnar upp för möjligheten till leverans på distans, även efter det att restriktionerna om social distansering hävts. Konsekvensen blir i så fall att de geografiska avgränsningarna på marknaden delvis luckras upp, vilket skulle innebära nya affärsmöjligheter, men även ökad konkurrens. På en sådan marknad kommer det att bli än viktigare att utveckla och kommunicera sin unicitet, både vad gäller teknisk expertis och bransch erfarenhet. För Xavi Solutions innebär det en möjlighet att dra fördel av det faktum att vi är en grupp bestående av djupt samverkande enheter, genom att tydligare än idag lyfta fram den expertis och inriktning som finns inom respektive verksamhetsbolag. Vi ser även att distansarbets-trenden ökar våra möjligheter att sälja in vår modell för helhetsåtaganden kring systemutveckling och systemförvaltning med leverans från våra hemkontor samt från våra nearshore-partners. Xavi Solutions har sedan tidigare en tydligt uttalad ambition att öka andelen inhouse-åtaganden, och vi räknar med att den ökade acceptansen för distansarbete kommer att underlätta den förflyttningen.

Ett speciellt fokus tror vi krävs kring det ökande cybersäkerhets hotet som digitaliseringen av samhälle och näringsliv medför. Här söker kunder strategiska, erfarna partners med tung teknik- och domänkunskap som aktivt kan bistå med expertis och hållbara lösningar på den digitala resan.

## Finansiell kalender

Bokslutskommuniké 2021	2022-02-10
Delårsrapport Januari-Mars 2022	2022-05-12
Årsstämma	2022-05-19
Delårsrapport April-Juni 2022	2022-08-18
Delårsrapport Juli-September 2022	2022-11-08
Bokslutskommuniké 2022	2023-02-08

## Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas torsdagen den 19 maj 2022. Årsredovisningen för 2021 blir offentlig v. 16 och finns då tillgänglig på hemsidan [xavisolutions.se](http://xavisolutions.se).

## Utdelning

Styrelsen kommer i god tid innan årsstämman med ett utdelningsförslag.

## För ytterligare information kontakta:

Nicklas Raask, VD  
076-621 01 11 | [nicklas.raask@xavisolutions.se](mailto:nicklas.raask@xavisolutions.se)

## Granskning

Denna rapport har inte varit föremål för revisorernas granskning.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 10 februari 2022

## Margareta Strandbacke

Ordförande

### Peter Ågren

Ledamot

### Lena Sundsvik

Ledamot

### Torbjörn Nilsson

Ledamot

### Lars Save

Ledamot

## Nicklas Raask

VD

Denna information är sådan information som Xavi Solutionnode AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 10 februari 2022 kl. 08.30 CET.

# XAVI | KONCERN

## Resultaträkning

### KONCERN

TKR	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
Nettoomsättning	30 761	5 889	118 525	8 698
Övriga rörelseintäkter	93	173	2 722	375
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>30 854</b>	<b>6 061</b>	<b>121 247</b>	<b>9 073</b>
Köpta varor och tjänster	-5 761	-1 212	-22 964	-1 778
Övriga externa kostnader	-3 449	-1 106	-12 341	-2 686
Personalkostnader	-21 311	-4 113	-81 447	-6 419
Av- och nedskrivningar	-913	-249	-4 169	-442
Andel i intresseföretags resultat	36	-4 073	36	-2 067
<b>Summa</b>	<b>-31 399</b>	<b>-10 753</b>	<b>-120 886</b>	<b>-13 392</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-545</b>	<b>-4 692</b>	<b>361</b>	<b>-4 319</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Resultat från övriga värdepapper	-	-	-2	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter	25	-	25	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	-597	-194	-2 197	-1 345
<b>Summa resultat från finansiella resultatposter</b>	<b>-572</b>	<b>-194</b>	<b>-2 174</b>	<b>-1 345</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-1 117</b>	<b>-4 886</b>	<b>-1 813</b>	<b>-5 664</b>
Skatt	154	-42	152	-42
<b>Periodens resultat</b>	<b>-963</b>	<b>-4 928</b>	<b>-1 661</b>	<b>-5 705</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>	<b>-822</b>	<b>-4 928</b>	<b>-1 594</b>	<b>-5 705</b>
Innehav utan bestämmande inflytande	-141	-	-67	-
<b>Resultat per aktie, räknat på periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare före och efter utspädning, kr</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,18</b>	<b>-0,05</b>	<b>-0,29</b>
<b>Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning, tusental</b>	<b>31 905</b>	<b>27 607</b>	<b>31 905</b>	<b>19 445</b>
<b>Antal aktier vid periodens slut, tusental</b>	<b>31 905</b>	<b>31 905</b>	<b>31 905</b>	<b>31 905</b>

## Koncernens rapport över totalresultatet

TKR	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
Periodens resultat	-963	-4 928	-1 661	-5 705
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>-963</b>	<b>-4 928</b>	<b>-1 661</b>	<b>-5 705</b>

## Årets totalresultat hänförligt till

TKR	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
Moderbolagets ägare	-822	-4 928	-1 594	-5 705
Innehav utan bestämmande inflytande	-141	-	-67	-

# Koncernens rapport över finansiell ställning

## TILLGÅNGAR

TKR	31 dec 2021	31 dec 2020
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Goodwill	58 886	55 418
Övriga immateriella anläggningstillgångar	-	152
Nyttjanderättstillgångar	3 121	6 775
Materiella anläggningstillgångar	249	293
Andelar i intresseföretag	1 157	-
Uppskjuten skattefordran	20	26
Andra långfristiga fordringar	1 800	60
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>65 233</b>	<b>62 725</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Varulager	-	1 000
Kundfordringar	22 127	22 022
Övriga fordringar	1 611	514
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 067	4 620
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>27 806</b>	<b>28 156</b>
Likvida medel	5 903	11 734
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>33 709</b>	<b>39 890</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>98 942</b>	<b>102 615</b>

# Koncernens rapport över finansiell ställning

## EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR	31 dec 2021	31 dec 2020
<b>EGET KAPITAL</b>		
Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr) <i>(Antal aktier 31 904 758 (31 904 758)) varav(500 000 (500 000)) A-aktier (31 404 758 (31 404 758)) B-aktier</i>	9 571	9 571
Övrigt tillskjutet kapital	56 804	56 804
Balanserat resultat	-42 597	-33 770
Periodens resultat	-1 661	-5 705
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>22 117</b>	<b>26 901</b>
Innehav utan bestämmande inflytande	3 142	3 208
<b>Summa eget kapital</b>	<b>25 259</b>	<b>30 109</b>
<b>SKULDER</b>		
Skulder till kreditinstitut	-	2 933
Checkräkningskredit	827	-
Långfristiga leasingskulder	-	2 255
Avsättningar för skatter	226	329
Skulder till koncernföretag	-	27 200
Övriga långfristiga skulder	37 000	-
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>38 053</b>	<b>32 717</b>
Skulder till kreditinstitut	-	2 500
Kortfristiga leasingskulder	2 522	3 705
Förskott från kunder	2 309	2 563
Leverantörsskulder	9 405	7 947
Skulder till koncernföretag	-	173
Skatteskulder	905	833
Övriga skulder	7 991	8 635
Upplupna kostnader o förutb intäkter	12 499	13 432
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>35 629</b>	<b>39 789</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>73 682</b>	<b>72 506</b>
<b>SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>	<b>98 942</b>	<b>102 615</b>



## Förändring av eget kapital i sammandrag

TKR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
<b>Ingående eget kapital, 1 januari 2020</b>	<b>11 582</b>	-	<b>11 582</b>
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	3 208	3 208
Nyemission	26 556	-	26 556
Emissionskostnader	-3 613	-	-3 613
Utdelning	-1 920	-	-1 920
Periodens totalresultat	-5 705	-	-5 705
<b>Utgående eget kapital, 31 december 2020</b>	<b>26 901</b>	<b>3 208</b>	<b>30 109</b>
<b>Ingående eget kapital, 1 januari 2021</b>	<b>26 901</b>	<b>3 208</b>	<b>30 109</b>
Utdelning	-3 190	-	-3 190
Periodens totalresultat	-1 594	-67	-1 660
<b>Utgående eget kapital, 31 december 2021</b>	<b>22 117</b>	<b>3 142</b>	<b>25 259</b>

# Rapport över kassaflöden

## KONCERN

TKR	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat före finansiella poster	-545	-4 692	361	-4 319
Avskrivningar/Nedskrivningar på materiella/immateriella tillgångar	913	249	4 169	442
Övriga ej likviditetspåverkande poster	-30	3 974	-995	2 007
Erhållen ränta och utdelning	-	-	-	3 430
Erlagd ränta	-574	-88	-2 066	-1 426
Betald inkomstskatt	-33	15	36	33
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-269</b>	<b>-542</b>	<b>1 505</b>	<b>167</b>
<b>Förändring av rörelsekapital</b>				
Förändring av varulager och pågående arbeten	-	36	-108	-64
Förändring av kortfristiga fordringar	-6 549	-664	472	-761
Förändring av kortfristiga skulder	9 032	3 550	-1 741	2 838
<b>Summa förändring av rörelsekapitalet</b>	<b>2 483</b>	<b>2 922</b>	<b>-1 377</b>	<b>2 013</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>2 214</b>	<b>2 380</b>	<b>128</b>	<b>2 180</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av dotterföretag	-1 128	12 125	-1 204	12 125
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	-	-199	-	-299
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-158	-	-204	-
Sålda dotterföretag	-	-	500	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1 286</b>	<b>11 926</b>	<b>-908</b>	<b>11 826</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Nyemission	-	133	-	5 818
Utdelning	-	-	-3 190	-1 920
Upptagna lån	2 400	-	7 200	-
Amortering av leasingskuld	-924	71	-4 189	-49
Amortering av lån	-	-6 017	-5 760	-10 532
Förändring av checkkredit	-2 269	-	890	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-794</b>	<b>-5 813</b>	<b>-5 051</b>	<b>-6 683</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>133</b>	<b>8 493</b>	<b>-5 831</b>	<b>7 323</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>5 770</b>	<b>3 241</b>	<b>11 734</b>	<b>4 411</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>5 903</b>	<b>11 734</b>	<b>5 903</b>	<b>11 734</b>
<b>Outnyttjade checkkrediter</b>	<b>8 673</b>	<b>8 800</b>	<b>8 673</b>	<b>8 800</b>
<b>Summa disponibla likvida medel</b>	<b>14 576</b>	<b>20 534</b>	<b>14 576</b>	<b>20 534</b>

# Nyckeltal

## KONCERN

	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
<b>Per aktie</b>				
Resultat per aktie	-0,03	-0,18	-0,05	-0,29
Eget kapital per aktie	-	-	0,79	0,94
<b>Anställda</b>				
Anställda, medeltal (st)	119	24	121	10
Underkonsulter, medeltal (st)	14	-	11	-
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), medeltal (st)	133	24	132	10
Anställda, periodens slut	124	119	124	119
Sysselsatta (inklusive underkonsulter), periodens slut (st)	145	131	145	131
<b>Alternativa nyckeltal som inte är definierade enligt IFRS*</b>				
Tillväxt (%)	422,3%	698,0%	1 262,7%	160,2%
Rörelsemarginal (%)	-1,8%	-77,4%	0,3%	-47,6%
EBITDA marginal (%)	1,2%	-73,3%	3,7%	-42,7%
Soliditet (%)	-	-	25,5%	29,3%
Nettokassa/nettoskuld (tkr)	-	-	-29 924	-20 899
Disponibla likvida medel (tkr)	-	-	14 576	20 534

\* Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Tillväxt. Tillväxt är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma om koncernens tillväxtstrategi uppfylls. Nettoomsättningen för respektive period genom nettoomsättningen för respektive period föregående år i %.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Rörelsemarginal. Rörelsemarginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet EBITDA marginal. EBITDA marginal är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens möjligheter att nå upp till en branschmässig lönsamhetsnivå. Rörelseresultatet plus avskrivningar och nedskrivningar i förhållande till totala omsättningen.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Soliditet. Soliditet är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Eget kapital i förhållande till summa tillgångar.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Nettokassa/nettoskuld. Nettokassa/nettoskuld är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel med avdrag för koncernens räntebärande skulder. Koncernens leasingsskuld ingår inte i underlaget.

Xavi Solutions använder sig av det alternativa nyckeltalet Disponibla likvida medel. Disponibla likvida medel är ett nyckeltal som Xavi Solutions betraktar som relevant för investerare som vill bedöma koncernens finansiella stabilitet och uthållighet. Koncernens likvida medel inklusive koncernens outnyttjade kreditlimiter.

# XAVI | MODERBOLAG

## Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TKR	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
Nettoomsättning	810	-	810	183
<b>Omsättning</b>	<b>810</b>	<b>-</b>	<b>810</b>	<b>183</b>
Rörelsens kostnader	-1 028	-621	-3 948	-2 235
Avskrivningar och nedskrivningar	-	-	-	-
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-218</b>	<b>-621</b>	<b>-3 138</b>	<b>-2 052</b>
Resultat från finansiella poster	-507	287	-1 519	2 125
<b>Resultat efter finansiella poster (EBT)</b>	<b>-725</b>	<b>-334</b>	<b>-4 657</b>	<b>73</b>
Erhållna koncernbidrag	3 625	-	3 625	-
<b>Resultat efter bokslutsdispositioner</b>	<b>2 900</b>	<b>-</b>	<b>-1 032</b>	<b>-</b>
Skatt	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>2 900</b>	<b>-334</b>	<b>-1 032</b>	<b>73</b>

## Moderbolagets rapport över totalresultatet

TKR	Okt-Dec 2021	Okt-Dec 2020	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
<b>Periodens resultat</b>	<b>2 900</b>	<b>-334</b>	<b>-1 032</b>	<b>73</b>
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>2 900</b>	<b>-334</b>	<b>-1 032</b>	<b>73</b>

# Balansräkning

## MODERBOLAG

### TILLGÅNGAR

TKR

31 dec 2021

31 dec 2020

#### ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Andelar i dotterföretag	76 132	58 646
Övriga långfristig fordran	1 800	2
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>77 932</b>	<b>58 648</b>

#### OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR

Övriga fordringar	1 445	190
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	103	45
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>1 548</b>	<b>236</b>

Kassa och bank	-	1 384
----------------	---	-------

<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>1 548</b>	<b>1 620</b>
------------------------------------	--------------	--------------

<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>79 480</b>	<b>60 268</b>
-------------------------	---------------	---------------

# Balansräkning

## MODERBOLAG

### EGET KAPITAL OCH SKULDER

TKR

31 dec 2021

31 dec 2020

#### EGET KAPITAL

Aktiekapital (kvotvärde 0,3 (0,3) kr)

9 571

9 571

(Antal aktier 31 904 758 (31 904 758)) varav

(500 000 (500 000)) A-aktier

(31 404 758 (31 404 758)) B-aktier

#### Bundet eget kapital

9 571

9 571

Överkursfond

21 719

21 719

Balanserat resultat

-962

2 155

Periodens resultat

-1 032

73

#### Fritt eget kapital

19 726

23 947

#### Summa eget kapital

29 297

33 519

#### SKULDER

Skulder till koncernföretag

-

21 000

Övriga långfristiga skulder

37 000

-

#### Summa långfristiga skulder

37 000

21 000

Checkkredit

255

-

Leverantörsskulder

317

283

Skulder till koncernföretag

12 326

5 098

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

286

367

#### Summa kortfristiga skulder

13 183

5 749

#### Summa skulder

50 183

26 749

#### SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

79 480

60 268

# Noter

## Not 1 Redovisningsprinciper

Xavi Solutions tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av EU. Delårsrapporten har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering och för moderbolaget i enlighet med årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, Redovisning för juridisk person. Detta är koncernens fjärde finansiella rapport enligt IFRS med övergångsdatum 1 januari 2020. Koncernen har tidigare tillämpat BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Övergången till IFRS har skett i enlighet med IFRS 1. Första gången IFRS tillämpas och beskrivs mer i detalj i avsnitt "Övergång till IFRS" i bilaga 1 i Xavi Solutions delårsrapport för Q1 2021. Moderföretaget har tidigare tillämpat årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3) vid utarbetandet av finansiella rapporter. Från och med 1 januari 2021 tillämpar moderföretaget, som följd av koncernens övergång till IFRS, årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Upplysningar i enligt IAS 34.16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter i delårsinformationen i bilagan i den finansiella rapporten för Q1. Koncernens redovisningsprinciper beskrivs i denna bilaga med fullständiga redovisningsprinciper. Samma redovisningsprinciper har tillämpats i denna rapport. Alla belopp i denna rapport är angivna i tusentals svenska kronor (tkr) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

### Övergång till IFRS

Från och med den 1 januari 2021 upprättar Xavi Solutions sin koncernredovisning i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee såsom de antagits av Europeiska unionen (EU). I den första finansiella rapporten enligt IFRS presenterades en jämförelseperiod (31 december 2020). Datum för koncernens övergång till IFRS blev således den 1 januari 2020. Koncernen har till och med räkenskapsåret 2019 upprättat koncernredovisning i enlighet med årsredovisningslagen samt BFNAR 2012:1 (K3). Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1, "Första gången IFRS tillämpas".

Effekten av övergången till IFRS redovisades direkt mot ingående eget kapital. Tidigare publicerad finansiell information för perioden 2020-01-01-2020-12-31, upprättad enligt årsredovisningslagen samt BFNAR 2012:1 (K3), har omräknats till IFRS. Huvudregeln är att samtliga tillämpliga IFRS- och

IAS-standarder, som trätt i kraft och godkänts av EU, ska tillämpas med retroaktiv verkan vilket har gjorts av koncernen utan undantag.

I bilaga 1 till delårsrapporten för Q1 redovisas "Bryggan", en sammanställning av effekterna av ovanstående tillämpningar på koncernens rapport över resultatet för perioderna 2020-01-01-2020-12-31 och 2020-01-01-2020-03-31, koncernens rapport över finansiell ställning 1 januari 2020, 31 december 2020 samt per 31 mars 2020.

### Goodwill

Goodwill redovisas i balansräkningen som en immateriell anläggningstillgång till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Goodwill har allokaterats till kassagenererande enheter och prövas årligen för eventuella nedskrivningsbehov. Prövning av nedskrivningsbehov sker dock oftare om det finns indikationer på att en värdeminskning kan ha inträffat under året. Prövningen av nedskrivningsbehovet per 2021-12-31 visade på inga nedskrivningsbehov. Processen beskrivs utförligare i den finansiella rapporten för Q1.

### Uppskjuten skattefordran

Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 31 december 2021 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag till cirka 40,9 mkr. I balansräkningen per 2021-12-31 är uppskjuten skattefordran redovisad till 0 (11) tkr.

## Not 2 Väsentliga händelser efter rapportperiodens slut

Inga väsentliga händelser har skett efter rapportperiodens slut.

## Not 3 Finansiella instrument per kategori

### Koncern

Redovisade värden av finansiella tillgångar och finansiella skulder anses utgöra rimliga approximationer av posternas verkliga värden. Detta eftersom det enligt företagsledningens bedömning inte har skett någon förändring av marknadsräntor eller kreditmarginaler som skulle ha en väsentlig påverkan på det verkliga värdet av koncernens räntebärande skulder. För kundfordringar samt övriga kortfristiga fordringar och skulder anses vidare verkligt värde överensstämma med redovisat värde på grund av den korta löptiden för dessa poster.

## Not 4

### Segmentrapportering

#### SEGMENTEN REDOVISAS NEDAN:

Xavi Solutions delas in i fyra segment vilka är:

**Solve** består av Xavikoncernens konsultverksamhet

**Serve** består av Xavikoncernens support och driftverksamhet

**Ventures** består av Xavikoncernens innehav i start-ups, intressebolag och liknande.

**Xavitech Micropumps** består av Xavikoncernens pumpverksamhet, vilket sålts under året.

TKR	Solve	Serve	Ventures	Xavitech Micro- pumps	Totalt	Koncern- gemensam	Interna mellan- havanden	Totalt
<b>JANUARI-DECEMBER 2021</b>								
Nettoomsättning	77 711	37 704	-	3 111	118 525	-	-	118 525
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	478	3 164	36	-437	3 241	-2 880	-	361
Finansiella poster	-560	-43	-	-3	-606	-1 568	-	-2 174
Resultat efter finansiella poster	-82	3 121	36	-439	2 636	-4 448	-	-1 813
<b>JANUARI-DECEMBER 2020</b>								
Nettoomsättning	3 283	1 531	-	3 902	8 716	-18	-	8 698
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	213	23	-	-236	-	-4 321	-	-4 319
Finansiella poster	-33	-7	-	-	-40	-1 305	-	-1 345
Resultat efter finansiella poster	180	16	-	-236	-40	-5 626	-	-5 664
<b>OKTOBER-DECEMBER 2021</b>								
Nettoomsättning	19 827	10 935	-	-	30 762	-	-	30 761
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-742	1 189	36	-	483	-1 028	-	-545
Finansiella poster	-50	-16	-	-	-66	-506	-	-572
Resultat efter finansiella poster	-792	1 173	36	-	417	-1 534	-	-1 117
<b>OKTOBER-DECEMBER 2020</b>								
Nettoomsättning	3 283	1 531	-	1 116	5 930	-41	-	5 889
varav intern omsättning	-	-	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	213	23	-	-201	35	-4 727	-	-4 692
Finansiella poster	-33	-7	-	-	-40	-154	-	-194
Resultat efter finansiella poster	180	16	-	-201	-5	-4 881	-	-4 886

I koncerngemensamt ingår resultatet från andel i intressebolaget Frontwalker Group tom november 2020  
Segmenten redovisas rensat från management fee från moderbolag till dotterbolag.



## Not 5

### Skulder till kreditinstitut

TKR	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	30 dec 2021	31 dec 2020	31 dec 2021	31 dec 2020
Långfristiga skulder till kreditinstitut	-	2 933	-	-
Övriga långfristiga räntebärande skulder	37 000	27 200	37 000	21 000
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	827	2 500	255	-
Övriga kortfristiga räntebärande skulder	-	-	-	-
<b>Ställda säkerheter för checkkredit 9 500 tkr (8 800 tkr)</b>	<b>10 550</b>	<b>17 800</b>	<b>1 000</b>	<b>1 000</b>
<i>Varav:</i> Företagsinteckningar	10 550	17 800	1 000	1 000
Eventualförpliktelser	inga	inga	inga	inga



#### **INFORMATION OM BOLAGET**

Pressmeddelanden, delårsrapporter och årsredovisningar samt övrig information om koncernen finns på [xavisolutions.se](https://xavisolutions.se)

Xavi Solutionnode AB (publ) | org. nr. 556675-2837 | [xavisolutions.se](https://xavisolutions.se)

Söder Mälarstrand 65C, 118 25 Stockholm

© 2022 XAVI SOLUTIONNODE AB