

# Delårsrapport JANUARI – MARS 2022

## Första kvartalet januari - mars 2022

- Intäkterna uppgick till 34 766 (7 261) Tkr
- EBITDA uppgick till 1 007 (-3 911) Tkr
- Resultat per aktie var -0,21 (-0,30) kr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -6 004 (-4 627) Tkr

## Väsentliga händelser under kvartalet

- Secits levererar säkerhet till myndighet
- Bolaget har tecknat ett nytt ramavtal med en av de svenska storbankerna
- Bolaget har påbörjar test för fordonsidentifikation och passagerarräkning med rederiet ForSea
- Ted Jokiniemi utsågs till Sälj- och Marknadsdirektör för Secits-koncernen
- Secits förvärvar Westra Security Group Iarmcentral AB för 40 MSEK
- Jonas Lundberg utsågs till VD

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser efter periodens utgång

## Nyckeltal

KSEK	Kvartal	Kvartal	Helår
	1 jan 2022 - 31 mar 2022	1 jan 2021 - 31 mar 2021	1 jan 2021- 31 dec 2021
Intäkter	34 766	7 261	75 221
EBITDA	1 007	-3 911	-13 273
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 004	-4 627	-17 633

## VD HAR ORDET

Secits tog under första kvartalet stora steg för att stärka sin position på den svenska säkerhetsmarknaden. Vi har arbetat aktivt med att positionera våra olika affärsområden och skapa mer attraktiva erbjudanden för olika kundsegment. Inom kort kommer vi dessutom att ha alla certifieringar på plats och möta de branschstandarder som krävs för att vara en helhetsleverantör.

Försäljningen under kvartalet nästan femdubblades till 33,3 MSEK från 6,9 MSEK under första kvartalet i fjol. Den organiska försäljningen ökade med 7 procent. Försäljningsökningen och kostnadsbesparingar medförde att EBITDA vände och blev positivt med 1,0 MSEK från att under första kvartalet i fjol visat en minus på 3,9 MSEK.

Försäljningen var särskilt stark inom B2B-segmentet som redovisade en uppgång på 38 procent jämfört med första kvartalet i fjol. B2B stod under första kvartalet i år för 27 procent av försäljningen.

Vi ser en stor efterfrågan i segmentet. Företagsmarknaden är hårt reglerad samtidigt som branschen genomgår ett stort teknikskifte där många företag och myndigheter har anledning att se över sina lösningar. Utfasningen av 2G- och 3G-näten medför dessutom att många kommer att behöva uppdatera sina larmsystem. Sammantaget innebär detta att Secits har goda möjligheter att få utväxling på sin unika kompetens inom avancerade kameralösningar. Vår ambition är att leverera de traditionella säkerhetslösningar som försäkringsbolag kräver och reglerar, tillsammans med innovativa lösningar som även adresserar andra behov hos kunden än bara enbart sådana som gäller säkerhet.

Segmentet B2C (Säkra Larm) fortsätter att leverera såväl nykundsförsäljning som återkommande intäkter från befintliga kunder. B2C svarade för 73 procent av koncernens försäljning under första kvartalet, varför affärsområdet har stor betydelse för hur koncernen som helhet utvecklas.

Detta är särskilt intressant eftersom majoriteten av alla hemlarm kommer att behöva uppdateras i samband med utfasningen av 2G- och 3G-näten (läs mer här: <https://www.sakralarm.se/ar-du-redo-for-nedslackningen-av-2g-och-3g/>). Vi är i full gång med att erbjuda befintliga kunder vårt nya testvinnande larmsystem IQ Panel.

Säkerhetsmarknaden för privatkonsumenter i Sverige innebär ständigt både möjligheter och utmaningar eftersom tekniken utvecklas snabbt och branschen inte är lika reglerad som på företagssidan. Branschen har på senare tid uppmärksammats negativt i media till följd av enstaka aktörers agerande. Den lärdom vi tar med oss är att Secits för att uppfattas som en pålitlig säkerhetsleverantör, ständigt behöver förbättra och regelbundet säkerställa våra kunders integritet och säkerheten i allt det vi säljer och installerar.

Integrationen av Secits, Säkra Larm och Westra Security Group fortlöper och en ny funktionsorienterad organisation kommer inom kort att införas. Syftet är att skapa förutsättningar för en högre intern effektivitet men även för att bättre kunna möta marknadens behov. Med vår långa branschfarenhet, djupa kunskap om de olika segmenten kombinerat med nytänkande har siktar vi på att bli branschens mest innovativa företag.

*VD Jonas Lundberg*

**För ytterligare information:**

Jonas Lundberg, CEO

E-post: [investor@secits.se](mailto:investor@secits.se)

Informationen i detta pressmeddelande är sådan som Secits Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (MAR). Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggöranden den 10e maj 2022 kl. 08:00 CEST.

**Om SECITS-koncernen**

Secits, Säkra Larm och WSG utgör en komplett leverantör inom säkerhet och trygghet, däribland kamera, larmsystem, passagesystem, larmcentral, lås och andra former för sensorövervakning. Med ett paketerat och skalbart erbjudande av tjänster och lösningar som levereras i abonnemangsform satsar koncernen på att hjälpa sina kunder skydda deras verksamhet och tillgångar. Aktien är noterat på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm. Bolagets Certified Adviser är Erik Penser Bank. Telefon: +46 8 463 83 00, e-post: [certifiedadviser@penser.se](mailto:certifiedadviser@penser.se)