

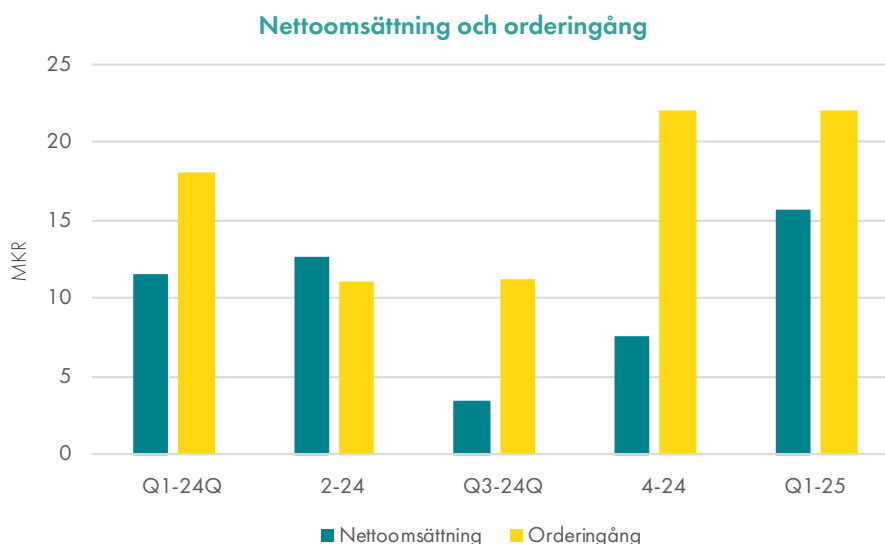
Securing sustainable use
of N₂O while significantly
reducing the carbon footprint.

KONCERNEN

Koncernens resultaträkning för perioden januari – mars 2025 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB och dotterbolaget Medclair Sweden AB. Jämförelseperioden är januari – mars 2024 och inkluderar även dotterbolaget Spintso AB tom 2024-06-24.

Sammanfattning av första kvartalet

- Medclair fortsätter att leverera på sin strategi att bli den självklara auktoriteten inom hållbarhetslösningar för vården. Bolaget bygger sin position genom att utveckla och sälja patenterade system som fångar upp, mäter och destruerar lustgas direkt vid källan.
- Under kvartalet växer Medclair sin affär med 35% och redovisar en nettoomsättning uppgående till 15,6 Mkr (11,6 Mkr) med en, för perioden, högre bruttomarginal om 71% (61%) drivet av enskilda affärer.
- Medclair redovisade ett stärkt resultat under kvartalet trots ökade omkostnader kopplade till utveckling och marknadsföring. Resultatet före avskrivningar och finansiella poster uppgick till 5,7 Mkr (1,2 Mkr).
- Under kvartalet har bolaget erhållit nya ordrar i Sverige, Tyskland och Danmark till ett värde av 22,0 Mkr (18,0 Mkr).
- Medclair möter de geopolitiska utmaningarna genom en geografiskt diversifierad försäljning. Under kvartalet har bolagets hållning mot USA varit avvaktande och tillväxten varit centrerad till den europeiska marknaden.



Mkr	Q1-25	Q1-24	R12-25 ¹⁾	2024
Nettoomsättning	15,6	11,6	39,4	35,4
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	5,7	1,3	6,4	1,9
Rörelseresultat	4,0	-0,3	0,3	4,0
Resultat per aktie, efter skatt	0,05	0,00	0,00	-0,01
Balansomslutning	61,4	60,0	61,4	60,0
Soliditet	86 %	80 %	86 %	82 %
Kassaflöde	1,0	-0,3	0,6	-0,6

1) R12-25 Perioden april 2024–mars 2025

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER FÖRRSTA KVARTALET

- **Medclair vald som leverantör till Region Hovedstaden**
Regionens upphandling, annonserad den 15 januari, är nu avslutad. Ordern, som uppgår till totalt 10 MSEK, har godkänts, och Medclair AB (publ) har officiellt utsetts som leverantör.
- **Genombrott på tyska marknaden, Nippon Gases beställer sex MDU**
Nippon Gases Deutschland GmbH, ett ledande gasbolag i Tyskland, har lagt en order på 6 st mobila lustgasdestruktörer (MDU). Ordern uppgår till ett värde av 1,8 MSEK.
- **Medclair fortsätter att växa inom återvinningssektorn i Sverige**
Medclair har mottagit en order från Renova för en lösning som möjliggör säker och hållbar hantering av lustgasflaskor. Ordern, som är värd 4,4 msek, är ett viktigt steg i den fortsatta etableringen av Medclairs teknologi inom den svenska återvinningssektorn.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RAPPORT-PERIODENS UTGÅNG

- **Medclair levererar större system för lustgashantering till Veolia inom återvinningsbranschen**
Som tidigare meddelats har Medclair erhållit en villkorad order avseende system för hantering av lustgas inom återvinningsbranschen. Villkoren för ordern är uppfyllda och Medclair har erhållit en slutgiltig beställning. Leveransen, som inom ramarna för den villkorade ordern inletts, förväntas vara slutförd inom tre månader. Kunden är Veolia Irland och ordervärdet uppgår till 14,5 Mkr.

VD har ordet

Vi fortsätter att leverera på vår strategi att bli den självklara auktoriteten inom hållbarhetslösningar för vården, och inledde året med både ökad tillväxt och ett stärkt resultat. Nettoomsättningen för det första kvartalet uppgick 15,6 Mkr vilket motsvarar en tillväxt på cirka 35% jämfört med samma period föregående år. Bruttomarginalen uppgick till höga 71% drivet av enskilda affärer och resultatet före avskrivningar och finansiella poster uppgick till 5,7 Mkr vilket är en klar förbättring mot tidigare kvartal. Vi börjar nu se resultatet av vårt långsiktiga arbete och med etablerad product market fit är vi väl positionerade för fortsatt tillväxt.

Samtidigt som vi stabilt levererar på vår strategi är omvärlden desto mer osäker. Vi är fokuserade inom vår nisch men diversifierade geografiskt, vilket är en styrka i en alltmer osäker omvärld med ökade politiska risker. På den amerikanska marknaden har vi sedan tidigare varit fokuserade på mer progressiva stater såsom Kalifornien och Colorado men är nu generellt avvaktande. Det finns inga inhemska konkurrenter till vårt system på den amerikanska marknaden varför vi bedömer att de direkta effekterna av tullarna är begränsade. Däremot påverkar den politiska osäkerheten oss negativt och vi följer utvecklingen noga. Vi ser nu styrkan i vår europeiska närvaro och möjligheterna till tillväxt i vårt närområde. Under kvartalet har vi primärt erhållit ordrar från Sverige, Danmark och Tyskland. Genom samarbetet med Nippon Gases Deutschland, som är ett ledande gasbolag i Tyskland, har vi tagit ett viktigt steg in på den tyska marknaden som befinner sig i en uppåtgående trend då det gäller användning av lustgas som smärtlindring inom sjukvården. Vi ser även ett stort intresse för våra system på den asiatiska marknaden och det är glädjande att se hur vi har blivit den naturliga aktören att kontakta då det gäller en hållbar användning av lustgas. Ett tydligt exempel är National University Health System från Singapore som besökte oss i mars för att lära sig av hur vi tillsammans med våra samarbetspartners Region Hovedstaden och Region Skåne använder våra system.

Vi ser ett fortsatt starkt intresse inom återvinningsssegmentet där ledtiderna är kortare, vilket gynnar vår



Nettoomsättningen för det första kvartalet uppgick 15,6 Mkr vilket motsvarar en tillväxt på cirka 35% jämfört med samma period föregående år.

affär på kort och medellång sikt. I februari erhöll vi en order från Renova, som är en ledande aktör inom avfallshantering och återvinning i Västsverige, på en Recycling Decomposition Unit (RDU). Samhället har ett växande problem med användning av lustgas som berusningsmedel och står inför stora utmaningar med att motverka användningen samt att återvinna tomma lustgastuber. Fram till att samhället får bukt med problematiken behöver återvinning av lustgastuber hanteras, vilket våra system gör. Sjukvården är dock vår primärmarknad och är en av de största offentliga utgifterna i de flesta utvecklade länder. En av vår tids största utmaningar är att västvärldens befolkning blir allt äldre vilket kommer att sätta stort tryck på sjukvården. Behovet av kostnadseffektiv smärtlindring är stort och förväntas öka, samtidigt som det saknas alternativ som är lika kostnadseffektiva och skonsamma för patienten som lustgas. För att möta sjukvårdens net zero-mål och för att uppfylla kraven på en säker arbetsmiljö måste dock lustgasen destrueras och för det är Medclairs system världslödande.

Världen behöver ställa om till ett mer hållbart samhälle och erfarenheten visar att det sällan är de mest symboliska eller mest omfattande investeringarna som driver verklig förändring. I stället är det de små, kontinuerliga förbättringarna som sker varje dag under lång tid som skapar verklig effekt. Vårt system möjliggör upp till 10 kg CO₂e i utsläppsreduktion per investerad krona. Enligt Naturvårdsverket motsvarar detta fem gånger högre klimatnytta än flera andra etablerade miljöinitiativ såsom exempelvis biogas. Större satsningar som laddinfrastruktur eller solenergi har ofta ännu lägre nytta per investerad krona. Att hållbarhetsdiskussionen idag är något mer modest än för några år sedan ser vi som en möjlighet. För oss är det en fördel om beslutsfattare alltmer fokuserar på nytta per investerad krona, och mindre på symbolpolitik.

Vi uppvisade under kvartalet fortsatt stark ordergång och är väl positionerade för tillväxt. En viktig del i vår go-to-market-strategi är försäljning genom etablerade distributörsnätverk i kombination med direktförsäljning på strategiska marknader. Vi har den senaste tiden stärkt vår säljorganisation för att möta efterfrågan från distributörsledet såväl som från slutkunder.



I februari erhöll vi en order från Renova, som är en ledande aktör inom avfallshantering och återvinning i Västsverige, på en Recycling Decomposition Unit (RDU).

Vi adresserar två av vår tids stora strukturella utmaningar: en åldrande befolkning som ökar trycket på vården och ett växande behov av att minska miljöavtrycket. Våra system ger stor utsläppsreduktion per investerad krona, samtidigt som de är enkla för kunden att installera och använda.

Tack för att ni vill vara med på resan!

Jonas Lundh
VD

Affärs- och marknadsbeskrivning

MEDCLAIR MÖTER SJUKVÅRDENS UTMANINGAR GÄLLANDE LUSTGASANVÄNDNING

Utmanningar inom sjukvården

Sjukvården står inför ett växande behov av att leverera vård mer kostnadseffektivt, utan att tumma på kvalitet eller patientsäkerhet. Lustgas är ett av de mest effektiva och prisvärda alternativen för smärtlindring, särskilt inom förlossningsvård och tandvård. Men användningen medför även utmaningar. Lustgasläckage påverkar arbetsmiljön för vårdpersonalen negativt och utsläppen har närmare 300 gånger större klimatpåverkan än koldioxid.

I takt med att Net Zero-mål etableras på allt fler vårdmarknader blir det nödvändigt att hantera dessa utsläpp, inte minst för att fortsatt kunna använda lustgas enligt klinisk praxis. Samtidigt växer kraven på säkerhet, luftkvalitet och dokumentation av orsakade utsläpp. Eftersom det idag saknas alternativ för smärtlindring som kan mäta sig med lustgas ur ett patient- och kostnadsperspektiv, är behovet stort att hantera de utsläpp som lustgasen medför.

Medclair adresserar detta genom att möjliggöra fortsatt användning av lustgas, kombinerat med förbättrad arbetsmiljö och mätbar klimatnytta, på ett sätt som är både kostnadseffektivt och regulatoriskt framtidsäkert. Medclair möter dessutom marknader där lustgasanvändningen ökar och där det vid nyimplementering är naturligt att samtidigt inkludera lustgashantering som en integrerad del av lösningen.

LUSTGASHANTERING LEVERERAR STORT VÄRDE FÖR BÅDE KLIMAT OCH ARBETSMILJÖ

Medclair utvecklar och säljer patenterade system som samlar in, mäter och destruerar lustgas direkt till källan. Lustgashantering kräver liten investering vilket underlättar köpbesluten samtidigt som dessa skapar stort värde för både klimat och arbetsmiljö.

Bolagets teknologi för lustgashantering är en av de mest kostnadseffektiva klimatåtgärderna, med upp till 10 kg CO₂e i utsläppsreduktion per investerad krona, vilket enligt Naturvårdsverket är fem gånger mer än

nyttan från andra etablerade miljöinitiativ såsom exempelvis biogas. Satsningar som laddinfrastruktur eller solceller ligger ofta ännu lägre.

Medclair erbjuder både stationära och mobila system som täcker alla former av lustgasanvändning och som är enkla att installera och använda utan påverkan på befintliga arbetsprocesser. Systemen levereras med tillhörande mät- och styrsystem samt service- och supportavtal.

LUSTGASHANTERING LEVERERAR STORT VÄRDE FÖR BÅDE KLIMAT OCH ARBETSMILJÖ

Sjukvårdens net zero-mål driver efterfrågan på lustgashantering

Lustgas står för en betydande andel av sjukvårdens växthusgasutsläpp globalt. I takt med att fler vårdssystem sätter Net Zero-mål ökar behovet av konkreta åtgärder där Medclair är en av få aktörer med färdig och validerad teknik.

NHS (National Health Services) i Storbritannien har redan börjat införa lustgashantering som en del av sina klimatplaner, och liknande initiativ växer fram i övriga Europa och Nordamerika. I Storbritannien, Frankrike och USA, uppgår antalet installationspunkter till över en kvarts miljon inom marknadssegmenten sjuk- och tandvård samt återvinning. USA är den enskilt största marknaden sett till volym, medan Europa drar nytta av starkare klimatlagstiftning. Med anledning av den senaste tidens politiska osäkerhet är vi mer återhållsamma på den amerikanska marknaden och stärker istället vårt fokus på Europa.

Medclair är väl positionerade och växer stadigt

Med 350 installationer i 20 länder är Medclair en etablerad aktör internationellt och en first mover på en snabbt växande marknad. Bolaget har de senaste tre åren utvecklats starkt och uppnått s.k. Product-Market Fit. I Sverige och Holland där teknologin används brett inom sjukvården har Medclair en marknadspenetration på över 80% och är en etablerad standard. I Storbritannien ökar adoptionstakten för lustgashantering snabbt särskilt inom vården vilket gör att

bolaget förväntas nå kritisk marknadsetablering inom kort inför framtida och planerad uppskalning. Utöver Storbritannien är Frankrike en prioriterad tillväxtmarknad, då bolaget intar en mer avvaktande hållning till USA.

Tillväxten sker genom etablerade distributörsnätverk, däribland Linde, Air Liquide och Apex och kombineras med direktförsäljning på strategiska marknader. Go-to-market-strategin bygger på att etablera referensinstallationer, samarbeta med Key Opinion Leaders (KOL) och erbjuda kunskapsbaserad försäljning. Medclair har en väl utvecklad modell för hur varje enskild marknad prioriteras baserat på tillämpningen av lustgas och antalet potentiella installationspunkter.

Medclair har byggt upp en kostnadseffektiv och skalbar leveranskedja där selektivt utvalda komponenter från etablerade leverantörer monteras i anläggningen utanför Stockholm. Över tid, i takt med att leveranserna ökar, är strategin att flytta ut monteringen lokalt på respektive marknad genom distributörsledet för att säkerställa en än mer kostnadseffektiv produktion med kortare leveranstider.

AFFÄRSMODELL

Medclairs affärsmodell kombinerar försäljning av system med återkommande intäkter från eftermarknaden.

Bolagets huvudintäkter kommer från försäljning av system för hantering och destruktion av lustgas. Utöver systemförsäljning genereras återkommande intäkter genom serviceavtal, supporttjänster och hyreslösningar. De hyresavtal som idag är tecknade finansieras genom egna medel, men kommer i framtiden erbjudas genom externa finansieringslösningar.

Medclair har totalt levererat över 350 system i 20 länder. Flest system har levererats i Sverige och Holland där dessa har blivit en etablerad standard med en marknadspenetration överstigande 80%. Bolagets huvudsakliga försäljning sker i dagsläget i Storbritannien och Europa samtidigt som bolaget under perioden sett ett ökat intresse från Gulfregionen och Asien. Medclair har i dagsläget en mer avvaktande inställning till USA men den amerikanska marknaden kommer på lång sikt vara viktig då det är den enskilt största marknaden i volym.

System	MDU – Mobile Destruction Unit RDU – Recycling Decomposition Unit CDU – Central Destruction Unit
Tillval	NOD – Nitrous Oxide Detector
Tjänster	Serviceavtal Supporttjänster Hyreslösningar

Resultat och finansiell ställning

KONCERNEN

Koncernens resultaträkning för perioden januari – mars 2025 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB och dotterbolaget Medclair Sweden AB. Jämförelseperioden är januari – mars 2024 och inkluderar även dotterbolaget Spintso AB tom 2024-06-24.

Orderingång

Under kvartalet uppgick orderingången till 22,0 Mkr, att jämföra med 18,0 Mkr året innan. Den marknad som Medclair riktar sig mot kännetecknas av långa cykler från offert till leverans, vilket medför att bolaget arbetar för att säkerställa en växande offertstock för långsiktiga intäkter.

Intäkter och resultat

Nettoomsättningen uppgick under kvartalet till 15,6 Mkr (11,6). Medclair bedömer att det finns en god underliggande efterfrågan på de produkter och lösningar som finns i bolagets portfölj. Dock har led-tiderna mellan avgivande av offert och kundbeslut och leverans ofta varit längre än tidigare förväntat.

Resultat före avskrivningar och finansiella poster uppgick till 5,7 Mkr (1,3). Resultat efter skatt uppgick till 4,0 Mkr (-0,2) och resultatet per aktie efter skatt uppgick till 0,05 kr (0,00).

Investeringar och avskrivningar

Koncernens investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick under kvartalet till 1,5 Mkr (0,9) och är kopplade till kostnader relaterade till utveckling av nya produkter.

Tillgångar

Koncernens anläggningstillgångar uppgick per 31 mars 2025 till 40,6 Mkr (40,9). Cirka 20,3 Mkr (23,9) utgörs av goodwill hänförligt till förvärvet Medclair AB. Övriga immateriella tillgångar består av balanserade utvecklingsutgifter om 11,0 Mkr (10,1) och patent relaterade till produktutveckling om 2,2 Mkr (1,7).

Koncernens omsättningstillgångar exklusive kassa uppgick till 17,2 Mkr (18,3).

Eget kapital

Vid ingången av räkenskapsåret uppgick koncernens eget kapital till 49,0 Mkr (50,0) och vid utgången av kvartalet uppgick bolagets eget kapital till 53,0 Mkr (49,8) och soliditeten uppgick till 86 procent (80). Aktiekapitalet var vid det senaste årsskiftet 8 249 206 kr, fördelat på 82 492 057 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,10 kr.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till i kvartalet 5,2 Mkr (0,3) och efter förändring av rörelsekapital till 2,4 Mkr (0,7). Likvida medel var vid periodens slut 3,6 Mkr (2,9). De kortfristiga skulderna uppgick till 8,5 Mkr (12,4). Långfristiga skulder fanns inte per 2025-03-31 respektive 2024-03-31.

MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning för kvartalet uppgick till 0,0 Mkr (0,0). Rörelseresultatet uppgick till -0,3 Mkr (-0,7). Periodens resultat uppgick till -0,3 Mkr (-0,7). Bolagets soliditet uppgick till 99% (96%). Bolagets likvida medel uppgick vid årets slut till 0,7 Mkr (0,2).

TILLÄGGSUPPLYSNINGAR

Risker och osäkerhetsfaktorer

- Inom koncernen finns ett antal viktiga patent. Det medför en risk att aktörer gör intrång vilket kan innebära långa och kostsamma tvister.
- Det osäkra omvärldsläget kan medföra risker relaterade till råvaruförsörjning, priser för inköp, valutaförluster samt försäljning.
- Önskad personalomsättning kan medföra störningar i planerade aktiviteter.
- Vid störningar i produktion hos leverantörer, förseningar eller bristande leverans kan bolaget påverkas negativt.

NOTERA

Denna information är sådan som Medclair Invest AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknads- och missbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom VDs försorg, för offentliggörande den 14 maj 2025 kl 08:00.

Kommunikén har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Stockholm 8 maj 2025

Medclair AB
Jonas Lunch, VD

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (ÅRL) och BFNAR 2012:1 (K3). Tillämpade redovisningsprinciper är desamma som i senaste årsredovisningen.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Jonas Lundh, VD, Medclair AB, Tfn: 076 – 193 90 90,
jonas.lundh@medclair.com

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN



Delårsrapport Q2 2025
Delårsrapport Q3 2025

21 augusti 2025
6 november 2025

Medclairs bidrag till den globala klimatnyttan



~424 000

TON CO₂e

...VILKET MOTSVARAR UTSLÄPPEN FRÅN



~100 000

BENSINDRIVNA BILAR SOM KÖRS UNDER ETT ÅR

...ELLER UTSLÄPPEN FRÅN



~215 000

TON FÖRBRÄNNING AV KOL

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Tkr	JAN-MAR 2025 3 MÅN	JAN-MAR 2024 3 MÅN	JAN-DEC 2024 12 MÅN	JAN-DEC 2023 12 MÅN
Nettoomsättning	15 633	11 588	32 203	39 853
Aktiverat eget arbete för räkning	956	947	3 746	2 566
Övriga rörelseintäkter	99	230	764	899
Handelsvaror	-4 594	-4 517	-12 604	-17 657
Övriga externa kostnader	-3 595	-3 751	-12 682	-11 682
Personalkostnader	-2 820	-3 197	-11 630	-10 225
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	5 679	1 300	-203	3 754
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 248	-1 435	-5 278	-5 535
Övriga rörelsekostnader	-465	-74	-566	-833
Rörelseresultat	3 966	-209	-6 047	-2 614
Finansiella poster	-15	36	5 383	-161
Skatt	-	-	-	-10
Periodens resultat	3 951	-173	-664	-2 785

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Tkr	31 MAR 2025	31 DEC 2024	31 DEC 2023
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	33 554	33 104	35 562
Materiella anläggningstillgångar	6 040	6 268	5 017
Finansiella anläggningstillgångar	1 055	1 055	-
Summa anläggningstillgångar	40 649	40 427	40 579
Omsättningstillgångar			
Varulager mm	7 569	7 653	8 727
Kundfordringar	2 533	3 764	5 115
Aktuella skattefordringar	137	88	88
Övriga fordringar	2 225	3 374	558
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 773	2 072	378
Kassa och bank	3 559	2 583	3 201
Summa omsättningstillgångar	20 796	19 534	18 067
SUMMA TILLGÅNGAR	61 445	59 961	58 646
Eget kapital	52 985	49 034	49 954
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	-	390
Förskott från kunder	-	-	14
Leverantörsskulder	2 538	7 347	2 877
Skatteskulder	-	-	40
Övriga skulder	998	891	1 578
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 924	2 689	3 793
Summa kortfristiga skulder	8 460	10 927	8 692
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	61 445	59 961	58 646

KONCERNENS EGET KAPITAL

Tkr	31 MAR 2025	31 DEC 2024	31 DEC 2023
Förändring eget kapital			
Ingående eget kapital	49 034	49 954	52 739
Periodens resultat	3 951	-920	-2 785
Summa eget kapital	52 985	49 034	49 954

KONCERNENS KASSAFLÖDE

Tkr	JAN-MAR 2025 3 MÅN	JAN-MAR 2024 3 MÅN	JAN-DEC 2024 12 MÅN	JAN-DEC 2023 12 MÅN
Resultat efter finansiella poster	3 951	-173	-664	-2 775
Ej kassaflödespåverkande poster	1 199	453	1 159	5 520
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	5 150	280	495	2 745
Förändring rörelsekapital	-2 705	431	2 733	2 515
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 445	711	3 228	5 260
Investeringsverksamheten	-1 469	-893	-3 456	-5 454
Finansieringsverksamheten	-	-123	-390	-493
Summa kassaflöde	976	-305	-618	-687
Likvida medel vid periodens början	2 583	3 201	3 201	3 888
Likvida medel vid periodens slut	3 559	2 896	2 583	3 201

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Tkr	JAN-MAR 2025 3 MÅN	JAN-MAR 2024 3 MÅN	JAN-DEC 2024 12 MÅN	JAN-DEC 2023 12 MÅN
Övriga rörelseintäkter	14	11	78	301
Övriga externa kostnader	-140	-587	-2 230	-3 441
Personalkostnader	-179	-99	-462	-427
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	-305	-675	-2 614	-3 567
Övriga rörelsekostnader	-	-	-	-
Rörelseresultat	-305	-675	-2 614	-3 567
Finansiella poster	32	-27	5 559	42
Erhållet koncernbidrag	-	-	-	1 127
Skatt	-	-	-	-
Periodens resultat	-273	-702	2 945	-2 398

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Tkr	31 MAR 2025	31 DEC 2024	31 DEC 2023
Anläggningstillgångar			
Andelar i dotterföretag	46 504	46 504	47 029
Finansiella anläggningstillgångar	1 055	1 055	-
Summa anläggningstillgångar	47 559	47 559	47 029
Omsättningstillgångar			
Fordringar koncernföretag	16 667	15 117	18 751
Aktuella skattefordringar	25	-	-
Övriga fordringar	1 733	2 367	75
Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader	142	-	-
Kassa och bank	694	2 239	364
Summa omsättningstillgångar	19 261	19 723	19 190
SUMMA TILLGÅNGAR	66 820	67 282	66 219
Eget kapital	66 409	66 682	63 737
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	-	390
Leverantörsskulder	4	-	727
Skatteskulder	0	-	22
Övriga skulder	0	22	23
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	407	578	1 320
Summa kortfristiga skulder	411	600	2 482
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	66 820	67 282	66 219

MODERBOLAGETS EGET KAPITAL

Tkr	31 MAR 2025	31 DEC 2024	31 DEC 2023
Förändring eget kapital			
Ingående eget kapital	66 682	63 737	66 135
Periodens resultat	-273	2 945	-2 398
Summa eget kapital	66 409	66 682	63 737

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDE

Tkr	JAN-MAR 2025 3 MÅN	JAN-MAR 2024 3 MÅN	JAN-DEC 2024 12 MÅN	JAN-DEC 2023 12 MÅN
Resultat efter finansiella poster	-273	-702	2 945	-3 525
Ej kassaflödespåverkande poster	-25	-15	-5 497	54
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	-298	-717	-2 552	-3 471
Förändring rörelsekapital	-1 247	644	2 114	2 812
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 545	-73	-438	-659
Investeringsverksamheten	-	-	2 703	-
Finansieringsverksamheten	-	-123	-390	634
Summa kassaflöde	-1 545	-196	1 875	-25
Likvida medel vid periodens början	2 239	364	364	389
Likvida medel vid periodens slut	694	168	2239	364

Care for future

We care for the patients.
For the care workers.
And for the nature.

We are here to evolve
the healthcare industry to
significantly reduce the carbon
footprint for a living future.

Medclair
CARE FOR FUTURE



MEDCLAIR AB (PUBL.) © MEDCLAIR AB 2025
ORGANISATIONSNUMMER: 556691-3728

Medclair är medlem i Swedish Medtech
och Nordic Centre for Sustainable Healthcare.

www.medclair.com

FÖLJ OSS PÅ

